



AChhe *
Asociación Chilena de Historia Económica

Sexto Congreso Latinoamericano de Historia Económica



UNIVERSIDAD
DE SANTIAGO
DE CHILE

Universidad de Santiago de Chile, Santiago (Chile)
23-25 de julio 2019

Organizan

CIHEAP-FAE-USACH y Asociación Chilena de Historia Económica

Auspician

CIHEAP-FAE-USACH, Asociación Chilena de Historia Económica, Universidad de Talca, Universidad de Valparaíso, Nescafé, Banco Estado

Patrocinan

Ministerio de Minería (Chile), Universidad de Santiago de Chile

EDICIÓN

Uziel González Aliaga y Manuel Llorca Jaña

Producción

Francisco Rodríguez

Fotografía en portada

Cobre Chuquicamata (máquinas de perforación y grúas), 1968, Luis Ladrón de Guevara, PC-9595, Colección Museo Histórico Nacional (Chile)

Publicado por

Vicerrectoría de Investigación, Desarrollo e Innovación, Universidad de Santiago de Chile

Impreso en

Imprenta Marmor

AUSPICIADORES



UNIVERSIDAD
DE SANTIAGO
DE CHILE



Universidad
de Valparaíso
CHILE



BancoEstado®

TABLA DE CONTENIDOS

Presentación	2
Programa CLADHE VI, Santiago 2019	3
Mesas de Debate	4
Simposios Temáticos	5
Ponencias de cada Simposio	9
Resúmenes de cada Simposio y Ponencias	42

PRESENTACIÓN

Esta publicación contiene el programa, las mesas de debate, simposios y ponencias del Sexto Congreso Latinoamericano de Historia Económica (CLADHE VI) realizado en la ciudad de Santiago, Chile, entre los días 23 y 25 de julio de 2019. Las instituciones organizadoras son las asociaciones de Historia Económica de Argentina, Brasil, Chile, Caribe, Colombia, México, Perú y Uruguay, así como las de España y Portugal, en condición de invitadas. La Asociación Chilena de Historia Económica (ACHHE) y el Centro Internacional de Historia Económica, Empresarial y de la Administración Pública (CIHEAP) de la Facultad de Administración y Economía (FAE), Universidad de Santiago de Chile (USACH), son las instituciones anfitrionas.

En esta oportunidad, fueron aceptados 40 simposios temáticos compuestos en su conjunto por más de 600 ponencias, lo cual evidencia una amplia diversidad de enfoques y metodologías que acoge esta versión del CLADHE, así como distintos grados de desarrollo formativo y lugares de procedencia de los ponentes. A los simposios se suma la organización de cuatro mesas de debate sobre problemáticas de la disciplina, integrados por cuatro invitados y dos moderadores, a quienes agradecemos su participación en la instancia. Asimismo, agradecemos a Carmen Diana Deere y Leandro Prados de la Escosura, académicos encargados de dictar las conferencias de apertura y cierre del congreso, respectivamente.

Queremos reconocer en particular al apoyo brindado por la rectoría de la Universidad de Santiago, la Facultad de Administración y Economía de la misma universidad, la Universidad de Talca, la Universidad de Valparaíso, y los miembros del comité organizador local. Finalmente, agradecemos el apoyo del Proyecto Anillos-CONICYT PIA SOC18001, y los Fondecyt Regular 1180005 y 1181390.

PROGRAMA CLADHE VI, SANTIAGO 2019

DÍA 1 - MARTES 23 DE JULIO

08.00 - 09.00

Registro (abierto todo el día)

09.00 - 10.45

Inauguración - Salón de Honor Rectoría

10.45 - 11.00

Coffee Break

11.00 - 12.45

Simposios Temáticos

12.45 - 14.30

Almuerzo

14.30 - 16.15

Simposios Temáticos

16.15 - 16.30

Coffee Break

16.30 - 18.15

Simposios Temáticos

18.15 - 18.30

Coffee Break

18.30 - 19.30

CONFERENCIA CARMEN DIANA DEERE - AULA MAGNA

19.30 - 20.30

EVENTO DE BIENVENIDA

DÍA 2 - MIÉRCOLES 24 DE JULIO

08.00 - 09.00

Registro (abierto todo el día)

09.00 - 10.45

Simposios Temáticos

10.45 - 11.00

Coffee Break

11.00 - 12.45

Simposios Temáticos

12.45 - 14.30

Almuerzo

14.30 - 16.15

Simposios Temáticos

16.15 - 16.30

Coffee Break

16.30 - 18.15

MESA DEBATE 1 - MESA DEBATE 2

18.15 - 18.30

Coffee Break

18.30 - 19.30

LANZAMIENTO DE LIBROS - SALA R3

DISCUSIÓN DE REVISTAS - SALA R4

DÍA 3 - JUEVES 25 DE JULIO

08.00 - 09.00

Registro (abierto todo el día)

09.00 - 10.45

Simposios Temáticos

10.45 - 11.00

Coffee Break

11.00 - 12.45

Simposios Temáticos

12.45 - 14.30

Almuerzo

14.30 - 16.15

Simposios Temáticos

16.15 - 16.30

Coffee Break

16.30 - 18.15

MESA DEBATE 3 - MESA DEBATE 4

18.30 - 19.30

CONFERENCIA L. PRADOS DE LA ESCOSURA - AULA MAGNA

19.30 - 20.30

EVENTO DE CIERRE

DÍA 4 - VIERNES 26 DE JULIO

Paseo recreacional - La Ruta del Vino.

INFORMACIÓN

Lugar del evento

Facultad de Administración y Economía (FAE),
Universidad de Santiago de Chile.
Estación de Metro: Estación Central, Línea 1.

Inscripciones

US\$100 para académicos.
US\$75 para estudiantes.

MESAS DE DEBATE

MESA 1

¿POBREZA DE CLÍO?

MIÉRCOLES 24 | 16.30 - 18.15 H
AUDITORIO ARMANDO QUEZADA

Invitados

- Francesco Boldizzoni
- Jörg Baten
- Julio Pinto
- Luis Bértola

Moderadores

- José Díaz
- Henry Willebald

MESA 3

DESAFÍOS DE FINANCIAMIENTO DEL SISTEMA DE SEGURIDAD SOCIAL Y POLÍTICAS DE SUPERACIÓN DE LA DESIGUALDAD

JUEVES 25 | 16.30 - 18.15 H
AUDITORIO ARMANDO QUEZADA

Invitados

- María Dolores Lorenzo
- Javier Rodríguez Weber
- Claudia Sanhueza
- José Pablo Arellano

Moderadores

- Bernardita Escobar
- Cristina Mazzeo

MESA 2

¿QUÉ ROL TIENEN (O DEBERÍAN TENER) LOS GRANDES EMPRESARIOS EN EL DESARROLLO DE AMÉRICA LATINA?

MIÉRCOLES 24 | 16.30 - 18.15 H
AUDITORIO ENRIQUE FRÖEMEL

Invitados

- Ricardo Nazer
- Javier Vidal
- Erica Salvaj
- Armando Dalla Costa

Moderadores

- Diego Barría
- Andrea Lluch

MESA 4

¿QUÉ PUEDE APORTAR LA HISTORIA ECONÓMICA A LA FORMULACIÓN DE POLÍTICAS DE DESARROLLO EN AMÉRICA LATINA?

JUEVES 25 | 16.30 - 18.15 H
AUDITORIO ARMANDO QUEZADA

Invitados

- Adolfo Meisel
- Sandra Kuntz
- Patricio Meller
- Ignacio Briones

Moderadores

- Claudio Robles
- Gustavo del Angel

SIMPOSIOS TEMÁTICOS

DÍA 1 - MARTES 23 DE JULIO

SIMPOSIO 1

INVERSIÓN DIRECTA EXTRANJERA Y EMPRESAS MULTINACIONALES EN AMÉRICA LATINA (1900-2017) / INVESTIMENTO DIRETO ESTRANGEIRO E EMPRESAS MULTINACIONAIS NA AMÉRICA LATINA (1900-2017)

MARTES 23 | 11.00 A 18.15 H | SALA 705

Coordinan

- Armando João Dalla Costa
- José Lannes
- Daniel Moyano

SIMPOSIO 2

TRANSPORTES Y SERVICIOS EN AMÉRICA LATINA, SIGLOS XIX Y XX

MARTES 23 | 11.00 A 18.15 H | SALA 704

Coordinan

- Teresita Gómez
- Alcides Goularti Filho
- Paulo Roberto Cimó Queiroz

SIMPOSIO 3

LA ADMINISTRACIÓN FISCAL EN HISPANOAMÉRICA: INSTITUCIONES, OFICINAS Y FUNCIONARIOS, SIGLOS XIX-XXI

MARTES 23 | 11.00 A 18.15 H | SALA 706

Coordinan

- Luis Jáuregui
- Elvira López

SIMPOSIO 4

GOBIERNOS Y ADMINISTRACIÓN DE LOS ERARIOS REGIOS INDIANOS EN LA ÉPOCA MODERNA

MARTES 23 | 11.00 A 18.15 H | SALA 701

Coordinan

- Ernest Sánchez Santiró
- Martín Wasserman
- José Joaquín Pinto Bernal

SIMPOSIO 5

CURRENCY AND BANKING IN LATIN AMERICA AND THE CARIBBEAN FROM COLONIAL TIMES TO PRESENT

MARTES 23 | 11.00 A 18.15 H | SALA 714

Coordinan

- Inés Roldán de Montaud
- Guy Pierre

SIMPOSIO 6

LA EVOLUCIÓN DEL TURISMO Y SUS TRANSFORMACIONES, SIGLOS XIX Y XX. LA REALIDAD IBEROAMERICANA

MARTES 23 | 11.00 A 18.15 H | SALA 783

Coordinan

- Carlos Larrinaga
- Elisa Pastoriza
- Rossana Campodónico

SIMPOSIO 7

LA PARTICIPACIÓN Y POSICIÓN LATINOAMERICANA EN LA CONFERENCIA MONETARIA Y ECONÓMICA DE LONDRES DE 1933

MARTES 23 | 11.00 A 18.15 H | SALA 784

Coordinan

- Carlos Newland
- Ángel Soto

SIMPOSIO 8

FAMILIAS EMPRESARIAS EN LA HISTORIA ECONÓMICA DE IBEROAMÉRICA. ADAPTACIÓN A LA INTERNACIONALIZACIÓN E INNOVACIÓN TECNOLÓGICA Y CONSTRUCCIÓN DE GRUPOS EMPRESARIALES

MARTES 23 | 11.00 A 18.15 H | SALA 788

Coordinan

- Araceli Almaraz
- Javier Fernández Roca
- Martín Monsalve

SIMPOSIO 9

EL SECTOR SERVICIOS EN AMÉRICA LATINA Y LA PENÍNSULA IBÉRICA (SIGLO XX Y DESPUÉS)

MARTES 23 | 11.00 A 18.15 H | SALA 789

Coordinan

- Mario Cerutti
- José Amado Mendes

SIMPOSIO 10

UN SIGLO DE AVIACIÓN COMERCIAL EN AMÉRICA LATINA (1919-2019): PERSPECTIVAS DESDE LA HISTORIA ECONÓMICA Y SOCIAL

MARTES 23 | 11.00 A 18.15 H | SALA Z4

Coordinan

- Melina Piglia
- Javier Vidal Olivares

SIMPOSIOS TEMÁTICOS

SIMPOSIO 11

LA VIEJA Y LA NUEVA DEMANDA DE LOS ALIMENTOS DE ORIGEN AMERICANO: UN PROBLEMA CONTEMPORÁNEO

MARTES 23 | 11.00 A 18.15 H | Z3

Coordinan

- Enriqueta Quiroz
- Diana Bonnett

SIMPOSIO 12

NATURAL RESOURCES MANAGEMENT. LATIN AMERICA IN THE NORDIC COUNTRIES' MIRROR

MARTES 23 | 11.00 A 18.15 H | SALA 732

Coordinan

- Cristián Ducoing
- José Peres-Cajías
- Kristin Ranestad

SIMPOSIO 13

REPENSANDO LA HISTORIA MONETARIA COLONIAL: DEBATES Y NUEVOS RUMBOS

MARTES 23 | 11.00 A 18.15 H | SALA 709

Coordinan

- Antonio Ibarra
- Ángelo Carrara
- James Torres

DÍA 2 - MIÉRCOLES 24 DE JULIO

SIMPOSIO 14

LA EVOLUCIÓN HISTÓRICA DE LA ECONOMÍA SOCIAL EN AMÉRICA LATINA A PARTIR DE SU RELACIÓN CON EL ESTADO Y LA INSERCIÓN EN EL MERCADO

MIÉRCOLES 24 | 09.00 A 16.15 H | SALA 706

Coordinan

- Mario Radrigán
- Leandro Eduardo Moglia
- Javier Andrés Silva Díaz

SIMPOSIO 15

SISTEMAS DE INFORMACIÓN GEOGRÁFICA E HISTORIA ECONÓMICA

MIÉRCOLES 24 | 09.00 A 16.15 H | SALA 704

Coordinan

- Joaquín Perren
- Carlos Eduardo Valencia

SIMPOSIO 16

REDES SOCIALES. TRANSFORMACIÓN DE REALIDADES SOCIALES: EL PAPEL PROTAGÓNICO DE LAS REDES, LAS ASOCIACIONES Y LOS LIDERAZGOS Y SU IMPACTO EN LA ACTIVIDAD ECONÓMICA

MIÉRCOLES 24 | 09.00 A 16.15 H | SALA 701

Coordinan

- Omar Jiménez-Rosano
- Héctor Martín Civitaresi
- José Galindo

SIMPOSIO 17

AGRO, POLÍTICAS PÚBLICAS Y DESIGUALDADES REGIONALES EN AMÉRICA DEL SUR (1870-2000)

MIÉRCOLES 24 | 09.00 A 16.15 H | SALA 714

Coordinan

- Noemí Girbal-Blancha
- Marta Chiappe
- Ironita Policarpo Manchado

SIMPOSIO 18

NAVEGACIONES COMERCIALES LEGALES E ILEGALES EN EL PACÍFICO HISPANOAMERICANO, SIGLOS XVI-XIX

MIÉRCOLES 24 | 09.00 A 16.15 H | SALA 783

Coordinan

- Dení Trejo Barajas
- Marie Christine Duggan
- Cristina Ana Mazzeo

SIMPOSIO 19

PRECIOS, INGRESOS Y NIVELES DE VIDA: PROBLEMAS METODOLÓGICOS EN LA AGENDA GLOBAL, SIGLOS XVI-XIX

MIÉRCOLES 24 | 09.00 A 16.15 H | SALA 784

Coordinan

- María Inés Moraes
- Daniel Santilli
- Julio Djenderedjian

SIMPOSIO 20

INEQUALITY IN THE ECONOMIC HISTORY OF THE DEVELOPING WORLD

MIÉRCOLES 24 | 09.00 A 16.15 H | SALA 705

Coordinan

- Pablo Astorga
- Luis Bértola
- Javier Rodríguez Weber

SIMPOSIOS TEMÁTICOS

SIMPOSIO 21

EXPANSIÓN DE LAS FRONTERAS PRODUCTIVAS DEL SECTOR AGRARIO LATINOAMERICANO, DESDE LA SEGUNDA PARTE DEL S.XX A LA ACTUALIDAD

MIÉRCOLES 24 | 09.00 A 16.15 H | 788

Coordinan

- Pedro Arbeletche
- Pablo Lacoste
- José Pierri
- Marcelo Basualdo

SIMPOSIO 22

LAS ESTADÍSTICAS ECONÓMICAS LATINOAMERICANAS: LENGUAJES TÉCNICOS, HERRAMIENTAS DE MEDICIÓN, CONCEPTOS, PRECURSORES E INSTITUCIONES (S. XVIII- XXI)

MIÉRCOLES 24 | 09.00 A 16.15 H | SALA 789

Coordinan

- Andrés Estefane
- Hernán González Bollo
- Cecilia Lanata Briones

SIMPOSIO 23

ASPECTOS HISTÓRICOS Y ECONÓMICOS DE LOS MÚLTIPLES USOS DEL AGUA. POLÍTICAS PÚBLICAS, CONFLICTOS E INTERESES (SIGLOS XIX-XXI)

MIÉRCOLES 24 | 09.00 A 16.15 H | SALA Z4

Coordinan

- Fabiano Quadros Rückert
- Fabio Alexandre dos Santos
- Guillermo Banzato

SIMPOSIO 24

EL ESTADO Y LAS OLAS DE GLOBALIZACIÓN EN LA EVOLUCIÓN DE LA ARQUITECTURA DEL SISTEMA FINANCIERO: ANÁLISIS COMPARATIVO ENTRE AMÉRICA LATINA Y ESPAÑA

MIÉRCOLES 24 | 09.00 A 16.15 H | SALA Z3

Coordinan

- Gustavo A. Del Angel
- J. Carles Maixe-Altes

SIMPOSIO 25

RETOS PARA LA ENSEÑANZA DE LA HISTORIA ECONÓMICA

MIÉRCOLES 24 | 09.00 A 16.15 H | SALA 709

Coordinan

- AMHE (México), AEHE (España), AAHE (Argentina), ACCHE (Chile), AUDHE (Uruguay).

SIMPOSIO 30

GLOBALIZACIÓN, CIRCULACIÓN DE CONOCIMIENTOS Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN AMÉRICA LATINA: DESARROLLO Y CAMBIO DE LOS PERIODOS COLONIAL AL MODERNO

MIÉRCOLES 24 | 09.00 A 16.15 H | SALA 732

Coordinan

- Yovanna Pineda
- Moramay López-Alonso

SIMPOSIO 33

REGIONAL GDP IN LATIN AMERICA IN THE LONG RUN

MIÉRCOLES 24 | 09.00 A 16.15 H | SALA 703

Coordinan

- Marc Badia-Miró
- Esteban Nicolini
- Henry Willebald

DÍA 3 - JUEVES 25 DE JULIO

SIMPOSIO 26

RETOS PARA LA HISTORIA DE LAS PYMES EN AMÉRICA LATINA

JUEVES 25 | 09.00 A 16.15 H | SALA 704

Coordinan

- María Inés Barbero
- Paloma Fernández
- Javier Vidal Olivares

SIMPOSIO 27

AMÉRICA LATINA EN LA GLOBALIZACIÓN ECONÓMICA: CORPORACIONES E INSTITUCIONES, COMERCIO, FISCALIDAD Y MONEDA, SIGLOS XVI-XIX

JUEVES 25 | 09.00 A 16.15 H | SALA 706

Coordinan

- Carlos Contreras
- Mariano Bonialian

SIMPOSIO 28

DICTADURAS, EMPRESAS Y TRANSFORMACIONES ECONÓMICAS EN AMÉRICA DEL SUR DURANTE LA GUERRA FRÍA

JUEVES 25 | 09.00 A 16.15 H | SALA 701

Coordinan

- Victoria Basualdo
- Pedro Henrique Pedreira Campos

SIMPOSIOS TEMÁTICOS

SIMPOSIO 29

LA COLUMNA DE LA HISTORIA IBEROAMERICANA RECIENTE: NIVELES DE VIDA BIOLÓGICOS, ECONOMÍA POLÍTICA DESARROLLO, CRECIMIENTO ECONÓMICOS Y EN EL SIGLO XX

JUEVES 25 | 09.00 A 16.15 H | SALA 714

Coordinan

- Moramay López-Alonso
- José Miguel Martínez Carrión
- Antonio David Cámara Hueso

SIMPOSIO 31

PODERES LOCALES: ECONOMÍA, FINANZAS PÚBLICAS Y PROPIEDAD IBEROAMERICANA DURANTE LOS SIGLOS XVIII Y XIX

JUEVES 25 | 09.00 A 16.15 H | 783

Coordinan

- Mariana Canedo
- Luis J. García Ruiz

SIMPOSIO 32

LATIN AMERICAN OCCUPATIONAL STRUCTURE IN THE LONG RUN

JUEVES 25 | 09.00 A 16.15 H | SALA 784

Coordinan

- Marc Badia-Miró
- Leigh Shaw-Taylor
- Emiliano Travieso

SIMPOSIO 34

INNOVACIONES TECNOLÓGICAS EN EL SECTOR AGROPECUARIO EN AMÉRICA LATINA, 1850 AL PRESENTE

JUEVES 25 | 09.00 A 16.15 H | SALA 788

Coordinan

- Claudio Robles
- Alejandro Tortolero
- Henry Willebald

SIMPOSIO 35

HISTORIA DE LA EDUCACIÓN RURAL E INDUSTRIAL EN AMÉRICA LATINA

JUEVES 25 | 09.00 A 16.15 H | SALA 789

Coordinan

- Flavia Ovino Correa
- Adrián Ascolani

SIMPOSIO 36

INSTITUCIONES E INNOVACIÓN: PATENTES Y MARCAS EN AMÉRICA LATINA Y LA PENÍNSULA IBÉRICA EN EL LARGO PLAZO

JUEVES 25 | 09.00 A 16.15 H | SALA Z4

Coordinan

- Bernardita Escobar
- Aurora Gómez Galvarriato
- Andrea Lluch

SIMPOSIO 37

TRANSFORMACIONES ECONÓMICAS Y SOCIOPOLÍTICAS DE LA REALIDAD LABORAL DE AMÉRICA LATINA Y LOS VÍNCULOS CON ORGANISMOS INTERNACIONALES (1930-1990)

JUEVES 25 | 09.00 A 16.15 H | SALA Z3

Coordinan

- Patricio Herrera González
- Luciana Zorzoli

SIMPOSIO 38

BACÍA DEL RÍO DE LA PLATA EN EL CONTEXTO DEL ATLÁNTICO SUR DEL SIGLO XIX: FORMACIÓN DE ESTADOS-ECONOMÍAS NACIONALES, FINANZAS Y CONFLICTOS BÉLICOS

JUEVES 25 | 09.00 A 16.15 H | SALA 732

Coordinan

- Eduardo Crespo
- Alexandre Freitas
- Javier Ghibaudi

SIMPOSIO 39

ASENTAMIENTO COLONIAL Y POBLACIONES NATIVAS EN LAS ECONOMÍAS DE FRONTERA DE AMÉRICA LATINA Y AUSTRALASIA: EXPANSIÓN TERRITORIAL-SISTEMAS DE TENENCIA Y ESTRUCTURAS DE PROPIEDAD DE LA TIERRA

JUEVES 25 | 09.00 A 16.15 H | SALA 703

Coordinan

- Richard Boast
- Jorge Álvarez

SIMPOSIO 40

TRATA, MERCADO Y ECONOMÍA GLOBAL: NUEVAS APROXIMACIONES DESDE LA HISTORIA ECONÓMICA

JUEVES 25 | 09.00 A 16.15 | SALA 707

Coordinan

- Álvaro Alcántara
- Carlos Gabriel Guimarães
- Antonio Ibarra

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

DÍA 1 - MARTES 23 DE JULIO

SIMPOSIO 1 - INVERSIÓN DIRECTA EXTRANJERA Y EMPRESAS MULTINACIONALES EN AMÉRICA LATINA (1900-2017) / INVESTIMENTO DIRETO ESTRANGEIRO E EMPRESAS MULTINACIONAIS NA AMÉRICA LATINA (1900-2017)

SALA 705

COORDINAN

ARMANDO JOÃO DALLA COSTA (UFPR, BRASIL) JOSÉ LANNES (UFPR, BRASIL) y DANIEL MOYANO (CONICET, ARGENTINA)

Ponencia 1.1. *"Elite corporativa y capitalismo: Las grandes empresas en la economía argentina, 1913-1971"*.

ANDREA LLUCH (UNLaPam / CONICET / UniAndes) y NORMA SILVANA LANCIOTTI (UNR / CONICET).

Ponencia 1.2. *"Inversión extranjera directa en Argentina, tendencias centrales y políticas públicas de atracción. Un análisis comparativo entre los períodos 1990-2000 y 2003-2015"*.

MATÍAS KULFAS (Universidad Nacional de San Martín).

Ponencia 1.3. *"Empresas multinacionales e inversión extranjera en la Argentina contemporánea"*.

ANDRÉS WEINER (FLACSO / CONICET).

Ponencia 1.4. *"Bunge y Born na Argentina e Bunge Brasil (1884 a 1984): um século construído grupos econômicos na América Latina"*.

ARMANDO DALLA COSTA (UFPR), MARIELA GISELA CEVA (CONICET- CIS/IDES-UNLu) y MARÍA INÉS BARBERO (Universidad de Buenos Aires).

Ponencia 1.5. *"Efectos de los acuerdos comerciales regionales en el desenvolvimiento de empresas multinacionales mexicanas"*.

ARACELI ALMARAZ (El Colegio de la Frontera Norte, México).

Ponencia 1.6. *"Ciclo de investimento e empresas estrangeiras no Brasil, 1974-2014"*.

GUILHERME GRANDI y ALEXANDRE MACCHIONE SAES (FEA-USP).

Ponencia 1.7. *"Análise da internacionalização produtiva através do Investimento Externo Direto no Brasil: período 2006 a 2017"*.

ELENA SOIHET (Departamento de Economía - UFRRJ - Campus Nova Iguaçu).

Ponencia 1.8. *"Bunge Brasil (1956 a 1994): consolidação de um grupo econômico"*.

ARMANDO DALLA COSTA (UFPR), GUSTAVO PEREIRA DA SILVA (UFPR) y ALEXANDRE MACCHIONE SAES (FEA-USP).

Ponencia 1.9. *"Volkswagen do Brasil S.A. (1953 a 1986) e o papel das filiais de multinacionais"*.

ARMANDO DALLA COSTA (UFPR) y TOMÁS FERNÁNDEZ DE SEVILHA (Université Libre de Bruxelles).

Ponencia 1.10. *"Os investimentos diretos chineses no Brasil no início do século XXI, com foco nos recursos naturais"*.

VIRGINIA LAURA FERNÁNDEZ y MARCELO LUIZ CURADO (UFPR).

Ponencia 1.11. *"As origens do financiamento industrial no Brasil, 1891-1940: um estudo da Companhia Antarctica Paulista"*.

ELLEN FONSECA DE ASSIS y MICHEL DELIBERALI MARSON (Universidade Federal de Alfenas - Varginha).

Ponencia 1.12. *"STARA: do crescimento nacional à internacionalização tardia"*.

JOSÉ LANNES (UFPR).

Ponencia 1.13. *"Las multinacionales estadounidenses y el Estado de Chile: la disputa por la renta del cobre, 1920-1973"*.

RICARDO NAZER AHUMADA (FAE USACH) y UZIEL D. GONZÁLEZ ALIAGA (USACH).

Ponencia 1.14. *"The role of managerial autonomy and subnational governments on the internationalization of SOEs"*.

DIEGO FINCHELSTEIN (Universidad de San Andrés / CONICET), MARÍA ALEJANDRA GONZÁLEZ-PÉREZ (Universidad EAFIT - Medellín, Colombia) y ERICA SALVAJ (Universidad del Desarrollo - Santiago, Chile).

Ponencia 1.15. *"Apuntes sobre la estrategia de diversificación geográfica de la banca multilateral: el caso de las instituciones financieras colombianas durante la segunda década del siglo XXI"*.

BEATRIZ E. RODRIGUEZ-SATIZABAL (Universidad de los Andes).

SIMPOSIO 2 - TRANSPORTES E SERVIÇOS NA AMÉRICA LATINA, SÉCULOS XIX E XX

SALA 704

COORDINAN

TERESITA GÓMEZ (UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES), ALCIDES GOULARTI FILHO (UNIVERSIDADE DO EXTREMO SUL CATARINENSE) y PAULO ROBERTO CIMÓ QUEIROZ (UNIVERSIDADE FEDERAL DA GRANDE DOURADOS).

Ponencia 2.1. *"Políticas públicas, regulação externa e autarcia económica na indústria das pescas portuguesas, 1933-1986"*.

ÁLVARO GARRIDO (Universidade de Coimbra / CEIS20).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 2.2. *“Una cooperativa, dos puertos y tres sistemas de transporte. La Cooperativa Agropecuaria de La Paz (Entre Ríos, Argentina), los puertos de La Paz y Santa Elena y el transporte fluvial, ferroviario y carretero de mercancías. 1950-1976”.*

ANA MARÍA FERREYRA (Universidad Nacional de Entre Ríos).

Ponencia 2.3. *“Os circuitos do escoquerie: o caso da compra da estrada de ferro Araraquara. Araraquara por Paul Deleuze (1910-1919)”.*

ANDRÉ LUIZ DA SILVA (UNESP Franca / Fundação Educacional de Fernandópolis) y PEDRO GERALDO SAADI TOSI (UNESP Franca).

Ponencia 2.4. *“Los usuarios/pasajeros se organizan. La construcción de poder social en el sistema de transporte metropolitano de Buenos Aires”.*

CANDELA HERNÁNDEZ (Instituto de Investigaciones Gino Germani, Universidad de Buenos Aires / Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas).

Ponencia 2.5. *“Levando o Brasil até Bolívia e trazendo a Bolívia até: a comissão mixta ferroviária na fronteira oeste do Brasil (1937-1955)”.*

DAIANE LIMA DOS SANTOS (Universidade Federal da Grande Dourados (FCH/PPGH/UFGD)).

Ponencia 2.6. *“Estrutura e Dinâmica Concorrencial nos Serviços Postais: posicionamento da Empresa Brasileira de Correios e Telégrafos (ECT) perante o padrão mundial”.*

DÉBORA R. NEUENFELD (Universidade Municipal de São José) y SILVIO A. F. CARIO (Universidade Federal de Santa Catarina).

Ponencia 2.7. *“Administración General de los Ferrocarriles del Estado (1909/10 -1948): La fluctuación de la inversión pública”.*

ELENA SALERNO (Universidad Nacional Tres de Febrero, Instituto de Estudios Históricos).

Ponencia 2.8. *“El transporte de petróleo en Mendoza (1920-1943): ¿Un problema o una solución?”.*

ENRIQUE A. TIMMERMANN (Instituto de Historia Americana y Argentina, Universidad Nacional de Cuyo).

Ponencia 2.9. *“Nos trilhos da Viação Sul-Mineira: A expansão das linhas férreas do Sul de Minas (1870-1920)”.*

FÁBIO FRANCISCO DE ALMEIDA CASTILHO (Instituto Federal de Alagoas).

Ponencia 2.10. *“Guardas, registros, caminhos e núcleos urbanos no Rio de Janeiro Oitocentista”.*

FANIA FRIDMAN (Universidade Federal do Rio de Janeiro).

Ponencia 2.11. *“Influências econômicas do aeroporto de Viracopos para Campinas e região e sua importância para a América Latina”.*

FERNANDA PATRICIA ALVES.

Ponencia 2.12. *“Fusão ou aquisição de ferrovias? As transações econômicas envolvendo a Rio Claro Railway Company (1888-1892)”.*

GUILHERME GRANDI (Universidade de São Paulo (FEA)).

Ponencia 2.13. *“Uma visão sistêmica sobre a trajetória do transporte ferroviário no Cone Sul”.*

HOYÉDO NUNES LINS (Universidade Federal de Santa Catarina).

Ponencia 2.14. *“Movilidad en el periurbano marplatense”.*

INÉS SCHMIDT, ADRIANA B. OLIVERA y JULIÁN CHEULA (ISU FADU UBA / FAUD-UNMdP).

Ponencia 2.15. *“Los ríos mesopotámicos. Sus aprovechamientos longitudinales y trasversales en el marco de las políticas públicas sustantivas del primer peronismo”.*

JOSÉ MATEO (CONICET / Universidad Nacional de Entre Ríos).

Ponencia 2.16. *“Vapores de aquí para allá en océanos y mares: las redes marítimas que conectaron la plaza comercial de Cali (Colombia) con el mundo globalizado, 1877-1900”.*

JUAN CARLOS QUEJADA CAMACHO y BRAYAN DELGADO MUÑOZ (Universidad del Valle).

Ponencia 2.17. *“El Ferrocarril de Cartagena, una experiencia hegemónica fallida y un laboratorio de los movimientos sociales en el Caribe (1894-1951)”.*

JUAN SANTIAGO CORREA (CESA).

Ponencia 2.18. *“Ferrocarriles, información incompleta y restricciones a la expansión triguera en el sureste cordobés a fines del XIX”.*

LUIS ALBERTO TOGNETTI (CONICET-CIECS-UNC / Universidad Católica de Córdoba).

Ponencia 2.19. *“Raízes escravas da modernização capitalista no Brasil”.*

LUIS FERNANDO SARAIVA y RITA ALMICO (Universidade Federal Fluminense).

Ponencia 2.20. *“Desempeño financiero de los ferrocarriles de Bolivia, 1900-1964”.*

MANUEL E. CONTRERAS.

Ponencia 2.21. *“Las relaciones comerciales y financieras anglo-argentinas durante la inmediata posguerra. El Pacto Andes y la nacionalización de los ferrocarriles desde la revista The Review of the River Plate”.*

MARÍA HELENA GARIBOTTI (CONICET / Instituto Ravignani, Universidad de Buenos Aires).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 2.22. *“Una aproximación al impacto de los medios de transporte en la dinámica económica de la micro región de Crespo”.*

MAXIMILIANO CAMARDA (UNER-FCECO-CONICET-INES).

Ponencia 2.23. *“Desenvolvimento econômico, políticas públicas e transportes: a aduana e o porto de Vitória, Brasil, 1930-1968”.*

NICÉLIO DO AMARAL BARROS (Universidade de São Paulo).

Ponencia 2.24. *“Comércio e projetos para navegação fluvial: as políticas econômicas para o Vale do Rio Amazonas (c.1840- c.1850)”.*

SIMÉIA DE NAZARÉ LOPES (Universidade Federal do Pará).

Ponencia 2.25. *“La disconformidad en los sistemas de transporte en Latinoamérica. Un estudio exploratorio sobre las condiciones de su emergencia y desarrollo en tres ciudades”.*

VERÓNICA PÉREZ (CONICET-IDAES-UNSAM / FSOC-IIGG-UBA).

SIMPOSIO 3 - LA ADMINISTRACIÓN FISCAL EN HISPANOAMÉRICA: INSTITUCIONES, OFICINAS Y FUNCIONARIOS, SIGLOS XIX-XXI

SALA 706

COORDINAN

LUIS JÁUREGUI (INSTITUTO DE INVESTIGACIONES DR. JOSÉ MARÍA LUIS MORA, MÉXICO), **ELVIRA LÓPEZ TAVERNE** (PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA DE CHILE).

Ponencia 3.1. *“A construção da burocracia fazendária no império brasileiro: avanços e limites das reformas de 1831 e 1850/1851”.*

BRUNO AIDAR (Universidade Federal de Alfenas, Minas Gerais, Brasil).

Ponencia 3.2. *“Departamentos, personal y territorios. La construcción burocrática del Estado Oriental del Uruguay (1853-1893)”.*

CAMILO MARTÍNEZ RODRÍGUEZ (Facultad de Ciencias Sociales, Universidad de la República, Uruguay).

Ponencia 3.3. *“Teodosio Lares y el juicio contencioso administrativo fiscal en México, 1852-1867”.*

CARLOS DE JESÚS BECERRIL HERNÁNDEZ (Facultad de Derecho, Universidad Anáhuac, México).

Ponencia 3.4. *“A praça de comércio como instituição mercantil: jurisdição e legislação”.*

CLÁUDIA MARIA DAS GRAÇAS CHAVES (Universidade Federal de Ouro Preto, Minas Gerais, Brasil).

Ponencia 3.5. *“From federalism to centralism: local tax administration and social expenditure in Cundinamarca, Colombia 1872-1910”.*

EDWIN LÓPEZ RIVERA (University of California, San Diego).

Ponencia 3.6. *“La organización institucional hacendística en los inicios de la construcción republicana, Chile 1810-1850”.*

ELVIRA LÓPEZ TAVERNE (Pontificia Universidad Católica de Chile, Chile).

Ponencia 3.7. *“La comisaría general de guerra de Nueva España (1817-1821)”.*

ERNEST SÁNCHEZ SANTIRÓ (Instituto de Investigaciones doctor José María Luis Mora, México).

Ponencia 3.8. *“El presupuesto provincial, una herramienta para la reconstrucción de la administración pública provincial. Salta, 1880- 1915”.*

LILIANA SUSANA HURTADO ROSALES (Universidad Nacional de Salta, Argentina).

Ponencia 3.9. *“Una aproximación a la problemática fiscal de un país naciente. México: la gestión de los ingresos y los gastos públicos 1821-1824”.*

LUIS JÁUREGUI (Instituto de Investigaciones doctor José María Luis Mora, México).

Ponencia 3.10. *“Los problemas político-económicos de la administración tributaria en México y el sistema de acreditamiento del iva en 1980”.*

MARÍA DEL ÁNGEL MOLINA ARMENTA (Facultad de Economía, Universidad Nacional Autónoma de México, México).

Ponencia 3.11. *“Entre a República e a Província: administração tributária em tempo de guerra no Rio Grande de São Pedro, 1835-1845”.*

MARCIA ECKERT MIRANDA (Universidade Federal de São Paulo, Brasil).

Ponencia 3.12. *“Dictadura Militar y Democracia: El Control Público entre dos olas - Caso Nacional y Provincia de Salta- PERIODO 1956-2015”.*

MIGUEL M. NINA (Facultad de Ciencias Económicas, Jurídicas y Sociales, Universidad Nacional de Salta, Argentina).

Ponencia 3.13. *“Fiscal capacity in times of war: Bolivia, Chile, and Peru during the War of the Pacific (1879-1883)”.*

ORIOLE SABATÉ (Department of Political Science, Lund University, Suecia) y **JOSÉ PERES-CAJÍAS** (Departamento de Historia Económica, Universitat de Barcelona, España).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 3.14. *"Un gobierno de paz, administración y progreso: Un acercamiento a la burocracia estatal de la Argentina en la primera globalización (1893-1914)".*

RICARDO D. SALVATORE y EMILIANO SALAS ARÓN (Universidad Torcuato Di Tella, Argentina).

Ponencia 3.15. *"Incorporación de la mujer en el sector público chileno, 1860-1930".*

NATHALY SEPÚLVEDA, DIEGO BARRÍA TRAVERSO y MANUEL LLORCA-JAÑA (Universidad de Santiago de Chile, Chile).

Ponencia 3.16. *"La administración de la Renta del Timbre: una maquinaria fiscal y burocrática, 1871-1896".*

JAVIER PÉREZ SILLER (Instituto de Ciencias Sociales y Humanidades Benemérita Universidad Autónoma de Puebla, México).

Ponencia 3.17. *"Desigualdade e regressividade na formação econômica e fiscal do Estado brasileiro (1808-1836)".*

EDUARDO SILVA RAMOS (Programa de doctorado en Historia Económica, Universidade de Sao Paulo).

SIMPOSIO 4 - GOBIERNO Y ADMINISTRACIÓN DE LOS ERARIOS REGIOS INDIANOS EN LA ÉPOCA MODERNA

SALA 701

COORDINAN

ERNEST SÁNCHEZ SANTIRÓ (INSTITUTO DE INVESTIGACIONES DR. JOSÉ MARÍA LUIS MORA), MARTÍN WASSERMAN (INSTITUTO DE HISTORIA ARGENTINA Y AMERICANA "DR. EMILIO RAVIGNANI", UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES / CONICET, REPÚBLICA ARGENTINA) JOSÉ JOAQUÍN PINTO BERNAL (UNIVERSIDAD DEL TOLIMA).

Ponencia 4.1. *"Fiscalidad, redes sociopolíticas y cambio institucional en el Río de la Plata, c. 1780 - c. 1820".*

ZACARÍAS MOUTOUKIAS (Université de Paris Diderot).

Ponencia 4.2. *"Real Situado, deudas y defensa: la administración del desembolso de recursos fiscales como observatorio de la gestión local del Erario regio. El caso de Buenos Aires durante las décadas de 1760 y 1770".*

MARTÍN L. E. WASSERMAN (Instituto de Historia Argentina y Americana "Dr. Emilio Ravignani", Universidad de Buenos Aires - CONICET, República Argentina).

Ponencia 4.3. *"Protectores del patrimonio Real. Agentes fiscales de Real Hacienda en Nueva España, 1781-1803".*

JOSÉ LUIS GALVÁN HERNÁNDEZ (Instituto de Investigaciones Dr. José María Luis Mora).

Ponencia 4.4. *"La contaduría general de alcabalas: operatividad y jurisdicción de una oficina de la Real Hacienda de Nueva España (1690-1754)".*

RODRIGO GORDOA DE LA HUERTA (Instituto de Investigaciones Dr. José María Luis Mora).

Ponencia 4.5. *"El camino hacia el Alto Perú: el control del comercio por los guardas de Salta y Jujuy. Entre fines de la colonia y el período revolucionario".*

BARBARA M. ARAMENDI (CONICET / Universidad Nacional de Salta).

Ponencia 4.6. *"La monarquía administrativa como modelo de gobierno de la Real Hacienda rioplatense. Una aproximación a través de la Real Aduana de Buenos Aires (1774-1794)".*

MARÍA EVANGELINA VACCANI (Universidad Nacional de Tres de Febrero, Instituto de Estudios Históricos).

Ponencia 4.7. *"Una aproximación a la dinámica económica de los territorios del Virreinato del Río de la Plata, cifras y actores".*

MAXIMILIANO CAMARDA (Universidad Nacional de Entre Ríos - Facultad de Ciencias Económicas / CONICET / Instituto de Estudios Sociales).

Ponencia 4.8. *"Los cambios en la contabilidad del erario regio de Perú durante el siglo XVIII: el caso de la caja de Lima".*

ERNEST SÁNCHEZ SANTIRÓ (Instituto de Investigaciones Dr. José María Luis Mora).

Ponencia 4.9. *"La evolución de las finanzas reales administradas en Lima, 1790-1820".*

XAVIER CHIRINOS (Universidad de Uppsala, Departamento de Historia).

Ponencia 4.10. *"Apuntes generales y particulares para la formación de Estados Generales de la Real Hacienda del Virreinato de Nueva Granada en 1787".*

JOSÉ JOAQUÍN PINTO BERNAL (Universidad del Tolima).

Ponencia 4.11. *"La formación del 'Estado general de todos los ramos que ingresaron en la Tesorerías de Hacienda y Aduanas principales del Virreinato de Nueva Granada en 1795' según la real orden de 5 de julio de 1791".*

CARLOS A. DÍAZ (Colegio de México).

Ponencia 4.12. *"Prácticas contables, origen de los fondos y distribución del gasto en la Caja Real de Montevideo, 1762-1779".*

NICOLÁS BIANGARDI (Instituto de Investigaciones en Ciencias Sociales Humanas, Universidad Nacional de la Plata-CONICET).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 4.13. *“¿Un gobierno uniforme de las haciendas hispanas? Formas y objetivos del control de las cajas del rey en España y las Indias en la segunda mitad del siglo XVIII”.*

ANNE DUBET (Université Clermont-Auvergne / Centre d'Histoire « Espaces et Cultures », Clermont Ferrand, Francia).

Ponencia 4.14. *“Aspectos administrativo-fiscales de Nueva España que explican la adopción del régimen federal mexicano de 1824”.*

LUIS JÁUREGUI (Instituto de Investigaciones Dr. José María Luis Mora).

Ponencia 4.15. *“Consumo de la sal y administración de las salinas. El caso del Virreinato de la Nueva Granada”.*

RAMIRO ALONSO SÁNCHEZ CORAL (Universidad del Tolima).

Ponencia 4.16. *“La Real Hacienda del Río de la Plata a fines de la colonia: jurisdicciones y mecanismos de extracción de fondos de las tesorerías regionales (1780-1810)”.*

ANTONIO GALARZA (CONICET-Universidad Nacional de Mar del Plata).

SIMPOSIO 5 - CURRENCY AND BANKING IN LATIN AMERICA AND THE CARIBBEAN FROM COLONIAL TIMES TO THE PRESENT

SALA 714

COORDINAN

INÉS ROLDÁN DE MONTAUD (Consejo Superior de Investigaciones Científicas) y **GUY PIERRE** (Universidad Autónoma de la Ciudad de México).

Ponencia 5.1. *“British Overseas Banking in the West Indies in the Nineteenth Century: The Experience of the Colonial Bank”.*

SEAN NG WAI (The University of West Indies).

Ponencia 5.2. *“Los bancos coloniales de emisión de las colonias antillanas francesas, 1851-1914”.*

ÁNGEL PASCUAL MARTÍNEZ SOTO y **ANDRÉS HOYO APARICIO** (Universidad de Murcia / Universidad de Cantabria).

Ponencia 5.3. *“La Caja Económica de la Corte: Centralización y expansión del ahorro popular”.*

THIAGO ALVARENGA DE OLIVEIRA (Universidad Federal Fluminense (PPGH) / Universidad de Murcia (EIDUM)).

Ponencia 5.4. *“El peso de los depósitos populares en el sistema bancario de Río de Janeiro entre las crisis de 1857 y 1864”.*

CARLOS VALENCIA (Universidad Federal Fluminense).

Ponencia 5.5. *“La dimensión exterior de la Hacienda española de Ultramar: Francia y la financiación del proyecto colonial en Cuba (1875-1898)”.*

JOSÉ ANTONIO GUTIÉRREZ SEBARES (Santander Financial Institute).

Ponencia 5.6. *“Los primeros pánicos bancarios en América Latina, 1857-1880”.*

CARLOS MARICHAL (El Colegio de México).

Ponencia 5.7. *“Las crisis bancarias en Cuba colonial (1857-1893)”.*

INÉS ROLDÁN DE MONTAUD (CSIC, Instituto de Historia).

Ponencia 5.8. *“Banking System and Financial Development in Uruguay during the First Globalization”.*

GASTÓN DÍAZ STEINBERG (Universidad de la República).

Ponencia 5.9. *“La creación de bancos centrales en Brasil y en Uruguay: proyectos y resistencias en perspectiva comparada (1918-1938)”.*

THIAGO GAMBI (Universidade Federal de Alfenas, Unifal-MG).

Ponencia 5.10. *“Las cajas de crédito rural en Uruguay”.*

GUSTAVO CONCARI (Universidad Católica de Uruguay).

Ponencia 5.11. *“The economic debate on monetary policy in Brazil during the early 20th century: ideas of Vieira Souto”.*

DANIEL DO VAL COSENTINO (Universidade Federal de Ouro Preto).

Ponencia 5.12. *“Performance of the Brazilian Public Banks as an investment inducer in the financial crises of 2008”.*

ELENA SOIHET (Federal University Rural of Rio de Janeiro, UFRRJ).

Ponencia 5.13. *“Estado, banca pública y producción rural en un contexto cambiante: el Banco de la Nación Argentina y sus créditos a la agricultura y la ganadería entre 1914 y 1930”.*

ANDRÉS REGALSKY (Conicet / Universidad Nacional de Tres de Febrero).

Ponencia 5.14. *“La entrada de divisas y la política del Banco Central de Argentina, 1941-1945”.*

MÓNICA GÓMEZ (Universidad Nacional de Córdoba).

Ponencia 5.15. *“El Banco Central de la República Argentina entre el imperativo del desarrollo y los apremios de la coyuntura, 1946-1976”.*

MARCELO ROUGIER y **JUAN ODISIO** (Conicet / UBA).

Ponencia 5.16. *“La política monetaria del Banco central de Haití en los primeros años de su fundación: ortodoxia monetaria y freno al crecimiento económico (1979/80-1989/90)”.*

GUY PIERRE (Universidad Autónoma de la Ciudad de México).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 5.17. *"Why Financial Institutions go abroad: The case of the Banco de Santander in Latin America"*.
PABLO MARTÍN ACEÑA (Universidad de Alcalá).

Ponencia 5.18. *"Una aproximación a las actividades del Banco de la República en el Caribe colombiano, 1923-1960"*.
JOAQUÍN VILLORIA (Banco de la República, Santa Marta).

Ponencia 5.19. *"La banca cooperativa en Colombia"*.
JORGE ENRIQUE ELÍAS (Universidad de Magdalena).

Ponencia 5.20. *"¿Antecedentes del Tren Maya?: las finanzas de la reorganización de los Ferrocarriles Unidos de Yucatán", 1930-1950"*.
LUIS ANAYA MERCHANT (Universidad Autónoma del Estado de Morelos).

SIMPOSIO 6 - LA EVOLUCIÓN DEL TURISMO Y SUS TRANSFORMACIONES, SIGLOS XIX Y XX. LA REALIDAD IBEROAMERICANA

SALA 783

COORDINAN

CARLOS LARRINAGA (UNIVERSIDAD DE GRANADA, ESPAÑA), ELISA PASTORIZA (UNIVERSIDAD NACIONAL DE MAR DEL PLATA, ARGENTINA) y ROSSANA CAMPODÓNICO (UNIVERSIDAD DE LA REPÚBLICA, URUGUAY).

Ponencia 6.1. *"Cacao y banano: dos productos que financiaron el inicio del turismo en Ecuador, siglos XIX y XX"*.
CARLOS GARRIDO CORNEJO (Universidad Internacional del Ecuador).

Ponencia 6.2. *"El papel del Estado local frente a la crisis del turismo masivo en destinos costeros. El caso de Mar del Plata (Argentina), 1976-1983"*.
DANIELA CASTELLUCCI (CEHis- Universidad Nacional de Mar del Plata).

Ponencia 6.3. *"El nacimiento del turismo de élite en el norte de España. Financiación y efectos de arrastre en el caso guipuzcoano, 1880-1925"*.
ELENA CATALÁN MARTÍNEZ e ISABEL MUGARTEGUI EGUIA (Universidad del País Vasco/EHU).

Ponencia 6.4. *"Dinámicas de los destinos y políticas públicas de turismo. La respuesta de la Administración nacional de turismo en la región termal de Uruguay (1965-2016)"*.
CLAUDIO QUINTANA (Universidad de la República. CENUR Litoral Norte).

Ponencia 6.5. *"La evolución del turismo antártico y su relación con las políticas públicas nacionales y provinciales"*.

M. VEREDA (Universidad Nacional de Tierra del Fuego, Antártida e Islas del Atlántico Sur), M. JENSEN (Universidad Nacional de Tierra del Fuego, Antártida e Islas del Atlántico Sur) y P. FONTANA (Instituto Antártico Argentino).

Ponencia 6.6. *"El turismo como industria. Indicadores y oferta turística en Chile, 1900-1930"*.
JUAN CARLOS YÁÑEZ ANDRADE (Universidad de Valparaíso).

Ponencia 6.7. *"El turismo en España durante el primer franquismo, 1939-1959. De los años difíciles a los años de la esperanza Banking"*.
CARLOS LARRINAGA (Universidad de Granada).

Ponencia 6.8. *"Acapulco. Sus proyectos formativos, era dorada y crisis, 1924-1982"*.
LUIS ANAYA MERCHANT (Universidad Autónoma del Estado de Morelos).

Ponencia 6.9. *"Relación Formación-empleo en Turismo, Hotelería y Gastronomía"*.
MARTA PANAIÁ (CONICET).

Ponencia 6.10. *"Del Hotel en la Sierra a la Casa en la Playa: el Balneario Solís y sus Transformaciones"*.
MARTÍN FABREAU (Universidad de la República).

Ponencia 6.11. *"Las leyes de fomento del turismo y su impacto en la edificación hotelera durante el período conservador, en la ciudad de Mendoza (1932-1943)"*.
PABLO F. BIANCHI (Universidad Nacional de Cuyo).

Ponencia 6.12. *"El fin de la 'Mar del Plata de todos'. Memorias turísticas en los años sesenta"*.
ELISA PASTORIZA (Universidad Nacional de Mar del Plata).

Ponencia 6.13. *"Última bola. Políticas públicas, trabajadores y prácticas sociales en los casinos nacionales en torno a los años '60 (Argentina, 1955 - 1970)"*.
MARCELO PEDETTA (Universidad Nacional de Mar del Plata).

Ponencia 6.14. *"La crisis del 'mercado inmobiliario del ocio' en la costa atlántica argentina. Cambios culturales y económicos en Mar del Plata, 1975-1982"*.
VÍCTOR PEGORARO (Universidad Nacional de Mar del Plata).

Ponencia 6.15. *"Fundaciones balnearias en el litoral marítimo bonaerense: la multiplicación de la oferta inmobiliaria, 1930-1960"*.
PERLA BRUNO (Universidad Nacional de Mar del Plata, Argentina).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 6.16. *“Los inicios de la regionalización turística: Uruguay en la década del ‘60”.*
ROSSANA CAMPODÓNICO (Universidad de la República).

Ponencia 6.17. *“Patrimonialización cultural, propaganda política y desarrollo turístico en Barcelona durante la autarquía española (1936-1959)”.*
SAIDA PALOU (Universitat de Girona).

Ponencia 6.18. *“Geografía turística en España en el primer tercio del siglo XX: desarrollo de un sistema turístico con diferencias regionales”.*
RAFAEL VALLEJO (Universidad de Vigo).

SIMPOSIO 7 - LA PARTICIPACIÓN Y POSICIÓN LATINOAMERICANA EN LA CONFERENCIA MONETARIA Y ECONÓMICA DE LONDRES DE 1933

SALA 784

COORDINAN

CARLOS NEWLAND (ESEADE, ARGENTINA) y ANGEL SOTO (UNIVERSIDAD DE LOS ANDES, CHILE).

Ponencia 7.1. *“América Latina en la Conferencia de 1933 y la reinención de la Sociedad de las Naciones”.*
JOSÉ ANTONIO SÁNCHEZ ROMAN (Universidad Complutense de Madrid).

Ponencia 7.2. *“Crónica de un fracaso anunciado: Brasil en la Conferencia Económica Internacional de Londres de 1933”.*
PAULO R. ALMEIDA (Instituto de Pesquisa de Relações Internacionais, Brasil).

Ponencia 7.3. *“México en la Conferencia Económica Mundial de Londres: preparativos, desempeño e implicaciones en su paridad cambiaria en el mediano plazo”.*
FABIÁN HERRERA LEÓN y ÓSCAR DE LA TORRE TORRES (Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo).

Ponencia 7.4. *“La Argentina en la Conferencia Económica y Monetaria Mundial de Londres de 1933”.*
CARLOS NEWLAND (ESEADE).

Ponencia 7.5. *“Las causas de la Gran Depresión a través de lentes argentinos: los efectos económicos de una paridad fija”.*
CARLOS NEWLAND y JUAN CARLOS ROSIELLO (ESEADE).

Ponencia 7.6. *“Chile y su participación en la Conferencia Monetaria de Londres: implicancias en la política interna y discusión pública”.*
ANGEL SOTO (Universidad de los Andes, Chile).

SIMPOSIO 8 - FAMILIAS EMPRESARIAS EN LA HISTORIA ECONÓMICA DE IBEROAMÉRICA. ADAPTACIÓN A LA INTERNACIONALIZACIÓN E INNOVACIÓN TECNOLÓGICA Y CONSTRUCCIÓN DE GRUPOS EMPRESARIALES

SALA 788

COORDINAN

ARACELI ALMARAZ ALVARADO (EL COLEGIO DE LA FRONTERA NORTE, MÉXICO), JAVIER FERNÁNDEZ ROCA (UNIVERSIDAD PABLO DE OLAVIDE, ESPAÑA) y MARTÍN MONSALVE (UNIVERSIDAD DEL PACÍFICO, PERÚ).

Ponencia 8.1. *“Estrategias de internacionalización de empresas mexicanas: trayectorias tradicionales de base familiar y trayectorias de grupos de base tecnológica”.*

ARACELI ALMARAZ ALVARADO (El Colegio de la Frontera Norte, México).

Ponencia 8.2. *“Elites económicas y grupos económicos en Chile (1852-1908)”.*

ROBERTO CARLOS ARAYA VALENZUELA (Universidad de Santiago de Chile, Chile).

Ponencia 8.3. *“Familias empresarias en la Patagonia: origen, desarrollo e inversiones del grupo Braun-Menéndez Behety”.*

SUSANA BANDIERI (Universidad Nacional del Comahue, Argentina).

Ponencia 8.4. *“Grupos empresariales nacionales y capital extranjero en las telecomunicaciones de Latinoamérica durante las décadas finales del siglo XX”.*

ÁNGEL CALVO (Centre d'Estudis A. de Capmany, Universidad de Barcelona, España).

Ponencia 8.5. *“Familias empresariales en espacios agrícolas y fabriles del norte de México (siglo XX) Nociones y casos específicos”.*

MARIO CERUTTI (Universidad Autónoma de Nuevo León, México).

Ponencia 8.6. *“Familia y empresa en sectores de I+D+i. Claves históricas de superación de atraso y globalización de pymes en economías en desarrollo. Dos casos procedentes de la historia económica reciente de España”.*

PALOMA FERNÁNDEZ PÉREZ (Universitat de Barcelona, España) y NURIA PUIG (Universidad Complutense de Madrid, España).

Ponencia 8.7. *“Internacionalización y grupos empresariales en la agroindustria andaluza (circa finales siglo XIX-1940)”.*

JAVIER FERNÁNDEZ ROCA (Universidad Pablo de Olavide, España).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 8.8. *"Grupos económicos industriales en un contexto de desindustrialización. El caso uruguayo 1985-2015"*.

JUAN GEYMONAT (Universidad de Uruguay, Uruguay).

Ponencia 8.9. *"Os Gerdau Johannpeter: a via industrial pesada gaúcha"*.

JOSÉ LANNES (Universidade Federal do Paraná, Brasil).

Ponencia 8.10. *"Los Falabella - Solari, Chile, 1889-1993"*.

GLADYS LIZAMA SILVA (Universidad de Guadalajara, México).

Ponencia 8.11. *"Negocios y empresas de Ensenada, Baja California durante la conformación de la zona libre. Notas sobre la familia Salazar"*.

JESÚS MÉNDEZ REYES (Universidad Autónoma de Baja California, México).

Ponencia 8.12. *"Os Ermírio de Moraes e a industrialização do Brasil: Grupo Votorantim e sua transição dos negócios têxteis à indústria de base (1891-1955)"*.

GUSTAVO PEREIRA DA SILVA (Universidade Federal de São Carlos, Brasil).

Ponencia 8.13. *"Historia de una multinacional francesa en Haití: El Cemento Nacional de Haití de los Hermanos Lambert & Cia (1952-1994)"*.

GUY PIERRE (Universidad Autónoma de la Ciudad de México, México / Université Quisqueya, Haití).

Ponencia 8.14. *"Las fundaciones familiares iberoamericanas y la segunda globalización"*.

NURIA PUIG y ANA TOYOS (Universidad Complutense de Madrid, España).

Ponencia 8.15. *"La familia Penztke y las frutas en conserva Dos caballos, un siglo de negocios familiares"*.

BIBIANA RENDÓN (USACH, Chile).

Ponencia 8.16. *"¿Sólo una forma de acumular capital? Grupos empresariales en Colombia y el inicio de los mercados internos"*.

BEATRIZ E. RODRÍGUEZ-SATIZÁBAL (Universidad de los Andes, Colombia).

Ponencia 8.17. *"La internacionalización de las empresas familiares valencianas en América Latina: evolución histórica y modelos de expansión"*.

C. SAIZ, LL. TORRÓ, J. VIDAL y J. ZABALZA (Universidad de Alicante, España).

Ponencia 8.18. *"Historia económica y familia [empresaria]: más allá del parentesco"*.

AUGUSTO SEQUEIROS PUMAR (Universidad de Sevilla, España).

SIMPOSIO 9 - EL SECTOR SERVICIOS EN AMÉRICA LATINA Y LA PENÍNSULA IBÉRICA (SIGLO XX Y DESPUÉS)

SALA 789

COORDINAN

MARIO CERUTTI (UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE NUEVO LEÓN, MONTERREY, MÉXICO), JOSÉ AMADO MENDES (UNIVERSIDADE AUTÓNOMA DE LISBOA, PORTUGAL).

Ponencia 9.1. *"Seguros em Portugal no século xx: política, economia e desenvolvimento"*.

JOSÉ AMADO MENDES (Universidade Autónoma de Lisboa).

Ponencia 9.2. *"Los factores de la transición a la tercera generación (UMTS) de la telefonía móvil en España"*.

ÁNGEL CALVO (Universidad de Barcelona).

Ponencia 9.3. *"El grupo Cartellone: de la construcción a los servicios (1918-2018)"*.

MARÍA INÉS BARBERO (Universidad de Buenos Aires).

Ponencia 9.4. *"La difícil implantación del seguro agrario en España: entre el mutualismo, las empresas y el estado"*.

JUAN CARPIO ELÍAS y JERÒNIA PONS PONS (Universidad de Sevilla).

Ponencia 9.5. *"Retos en la operación de mercados como servicio"*.

CECILIA MAYA OCHOA (XM-Compañía de Expertos en Mercados, Grupo ISA, Bogotá).

Ponencia 9.6. *"Impacto de los servicios en espacios productivos del norte de México (1930-1970). Políticas de Estado y comportamiento empresarial en el agro y la industria"*.

MARIO CERUTTI (Universidad Autónoma de Nuevo León, Monterrey).

Ponencia 9.7. *"Infraestructuras productivas y diversificación económica en Mendoza (Argentina), 1932-1943"*.

FLORENCIA RODRÍGUEZ VÁZQUEZ (Instituto de Ciencias Humanas, Sociales y Ambientales / Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas, Argentina), IVANA HIRSCHEGGER (Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas, Argentina) y LAURA ORTEGA (Universidad Nacional de Cuyo, Argentina).

Ponencia 9.8. *"Sembrar la tentación: servicios financieros del gobierno al medio rural mexicano, 1940-1990"*.

GUSTAVO A. DEL ÁNGEL (Centro de Docencia e Investigación Económica, México).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 9.9. *"El manejo empresarial de los servicios públicos en Medellín. Un siglo de experiencia"*.

JUAN CARLOS LÓPEZ (Universidad EAFIT, Medellín, Colombia).

Ponencia 9.10. *"Del ingenio a la mesa del consumidor. Las cadenas de comercialización de azúcar en la Argentina. Actores y mercados (c.1880-1930)"*.

DANIEL MOYANO (Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas Universidad Nacional de Tucumán, Argentina).

Ponencia 9.11. *"Welcome Mr. Taylor? Modelos de gestión hospitalaria en transición en España y América Latina, 1900-1935"*.

PALOMA FERNÁNDEZ PÉREZ (Universitat de Barcelona).

SIMPOSIO 10 - UN SIGLO DE AVIACIÓN COMERCIAL EN AMÉRICA LATINA (1919-2019): PERSPECTIVAS DESDE LA HISTORIA ECONÓMICA Y SOCIAL

SALA Z4

COORDINAN

MELINA PIGLIA (INHUS / CEHIS (UNMDP) / CONICET),
JAVIER VIDAL OLIVARES (INSTITUTO UNIVERSITARIO DE ESTUDIOS SOCIALES DE AMÉRICA LATINA, UNIVERSIDAD DE ALICANTE).

Ponencia 10.1. *"El surgimiento de aerolíneas privadas en Chile, 1948-1958"*.

DIEGO BARRÍA TRAVERSO (Universidad de Santiago de Chile).

Ponencia 10.2. *"¿Política aérea en el Mercosur? Rupturas y continuidades en la política de transporte aéreo durante el proceso de integración (1985 - 2000)"*.

CAMILA LUNA (INHUS/ Cehis (UNMDP) / CONICET, Argentina).

Ponencia 10.3. *"El Lloyd Aéreo Boliviano (LAB): Pionero de la aviación comercial en América Latina, 1925-1995"*.

MANUEL E. CONTRERAS (Columbia University).

Ponencia 10.4. *"Contexto actual de las compañías aerocomerciales con operatoria regular dentro de Argentina: análisis de su capacidad de innovación para diseñar y planificar sus estrategias de marketing. Caso de estudio Patagonia argentina"*.

PATRICIA HERNÁNDEZ y **FABIANA QUADRINI** (Universidad Nacional del Comahue, Argentina).

Ponencia 10.5. *"La cooperación técnica al desarrollo en la aviación comercial: el Plan de Iberoamérica y el papel de la aerolínea Iberia a fines de la dictadura del General Franco (1969-1974)"*.

JAVIER VIDAL (Instituto Universitario de Estudios Sociales de América Latina/Universidad de Alicante, España).

Ponencia 10.6. *"Un vuelo al pasado: historia de la aviación comercial en Colombia, 1919-1950"*.

KARIM LEÓN VARGAS (Universidad de Antioquia, Colombia).

Ponencia 10.7. *"La aviación comercial en México, 1919-1999. Proceso de centralización del mercado aeronáutico nacional"*.

FEDERICO LAZARÍN MIRANDA (Universidad Autónoma Metropolitana, México).

Ponencia 10.8. *"¿Secúndenos usted y realizaremos bien pronto, eso, que hoy puede parecerle una utopía!": Los argentinos imaginan el transporte aéreo en las décadas de 1920 y 1940"*.

MARC ALSINA (John Hopkins University).

Ponencia 10.9. *"El Aeropuerto Internacional de Isla Verde: La tipología de aeropuertos civiles, geopolítica y la modernización cultural de San Juan. 1955-1965"*.

EDGARDO PÉREZ-MALDONADO (Universidad Interamericana de Puerto Rico).

Ponencia 10.10. *"¿Por qué triunfo SCADTA? La Sociedad Colombo-Alemana de Transportes Aéreos, 1919-1940"*.

ADOLFO MEISEL ROCA (Universidad del Norte, Barranquilla, Colombia).

Ponencia 10.11. *"Aviación y turismo en Cuba. Entre lo económico y lo político, 1945-1977"*.

ÉTIENNE MORALES (Université Sorbonne Nouvelle Paris 3, Francia).

Ponencia 10.12. *"Concurrencia regulada en el mercado de cabotaje: La experiencia de las líneas aéreas privadas en la Argentina (1956-1980)"*.

MELINA PIGLIA (CONICET / Centro de Estudios Históricos, Universidad Nacional de Mar del Plata, Argentina).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

SIMPOSIO 11 - LA VIEJA Y LA NUEVA DEMANDA DE LOS ALIMENTOS DE ORIGEN AMERICANO: UN PROBLEMA CONTEMPORÁNEO

SALA Z3

COORDINAN

ENRIQUETA QUIROZ (INSTITUTO MORA, MÉXICO), DIANA BONNETT (UNIVERSIDAD DE LOS ANDES, BOGOTÁ).

Ponencia 11.1. *"El Ahuácatl. Tradición, agroexportación y degradación ecológica en México"*.

JOSÉ NAPOLEÓN GUZMÁN ÁVILA (Instituto de Investigaciones Históricas de la Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo).

Ponencia 11.2. *"¿Cómo se está preparando los países latinoamericanos para la nueva demanda de alimentos y que está pasando con las comunidades tradicionales?: Caso Nicaragua y el cultivo del Maíz"*.

MARÍA DE LOS ANGELES BLANDÓN SALINAS (Instituto de investigación Dr. José Luis Mora, CDMX).

Ponencia 11.3. *"Rescate de la alimentación ancestral del pueblo hñahñu del Valle del Mezquital en México"*.
BERNARDO OLMEDO CARRANZA.

Ponencia 11.4. *"El maíz en el mercado mundial. Impactos en la sociedad mexicana de la evolución histórica de su importancia económica y el cambio en sus usos y significados sociales"*.

DR. ANDREA SANTOS BACA (Profesora de la Universidade Federal do ABC, São Paulo, Brasil).

Ponencia 11.5. *"La región en una semilla y un grano para el mundo: Asomos a la investigación centroamericana aplicada al maíz"*.

DIANA ALEJANDRA MÉNDEZ ROJAS (Instituto de Investigaciones Dr. José María Luis Mora).

Ponencia 11.6. *"A mão de obra escrava infantil como fator de produção no comércio internacional do cacau na Costa do Marfim"*.

CAMILA TALVA DA COSTA FERREIRA y TATIANA REIS (Instituto de Educação Superior de Brasília - IESB).

Ponencia 11.7. *"Vecindarios Alimentarios Andinos"*.
ALEJANDRO ARGUMEDO (Asociación ANDES, Cusco, Perú).

Ponencia 11.8. *"El amaranto: una propuesta para combatir el hambre y la obesidad"*.

GISELA MONCADA (Red Interdisciplinaria de Alimentación Latinoamericana (RIAL), San Diego, Estados Unidos).

Ponencia 11.9. *"Resurgencia" y recolonización de la papa. Del mundo andino al escenario alimentario mundial"*.

DIANA BONNETT (Universidad de los Andes).

Ponencia 11.10. *"La nueva demanda de la chía: ¿su producción para el primer mundo?"*.

ENRIQUETA QUIROZ (Instituto Mora, México).

SIMPOSIO 12 - NATURAL RESOURCES MANAGEMENT LATIN AMERICA IN THE NORDIC COUNTRIES' MIRROR

SALA 732

COORDINAN

CRISTIÁN DUCOING (LUND UNIVERSITY), JOSÉ PERES-CAJÍAS (UNIVERSITY OF BARCELONA) y KRISTIN RANESTAD (LUND UNIVERSITY).

Ponencia 12.1. *"Education, learning and innovation in mining: a comparison of Chile and Norway"*.

KRISTIN RANESTAD (Lund University).

Ponencia 12.2. *"The location and production of economic geography. The case of agriculture in Uruguay (1870-2008)"*.

PABLO CASTRO-SCAVONE y HENRY WILLEBALD (Universidad de la República, Uruguay).

Ponencia 12.3. *"Long-term comparative levels of labour productivity in manufacturing: Sweden vs Brazil, 1913-2010"*.

CECILIA LARA (Universidad de la República) y SVANTE PRADO (University of Gothenburg).

Ponencia 12.4. *"Taking off from Natural Resources. Fiscal dependency in comparative perspective"*.

SARA TORREGROSA HETLAND (Lund University), JOSÉ ALEJANDRO PERES CAJÍAS (Universitat de Barcelona) y CRISTIÁN DUCOING (Lund University).

Ponencia 12.5. *"Las exportaciones mineras del Perú en el siglo veinte y su impacto en la organización económica y fiscal del país"*.

CARLOS CONTRERAS CARRANZA (Pontificia Universidad Católica del Perú).

Ponencia 12.6. *"Building the first global economy: The role of commodity trading companies in linking Norwegian and Bolivian natural resources with the international markets, 1890-1930"*.

ESPEN STORLI (NTU).

Ponencia 12.7. *"Copper, trade and business. The role of big corporations in the copper sector. Chile and Sweden in historical perspective"*.

ANN-KRISTIN BERGQUIST (Umeå University) y CRISTIÁN DUCOING (Lund University).

Ponencia 12.8. *"Europe's Northern Resource Frontier: The political economy of resource nationalism in Sweden and Norway 1888-1936"*.

ANDREAS SANDERS (NTU).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 12.9. "Los ciclos económicos argentinos: 1870-2009".

ISABEL SANZ VILLARROYA (Universidad de Zaragoza) y
MARÍA DOLORES GADEA RIVÁS.

Ponencia 12.10. "Andean countries in the mirror of the Nordic countries: the trade puzzle".

MARC BADIA-MIRÓ (University of Barcelona / BEAT),
ANNA CARRERAS MARÍN (University of Barcelona / BEAT),
CRISTIÁN NAVARRO (Universitat de Barcelona) y
JOSÉ A. PERES-CAJÍAS (Universitat de Barcelona).

Ponencia 12.11. "Agrarian structure and income distribution: the case of Denmark, New Zealand and Uruguay, 1870-1930".

MA. DE LAS MERCEDES MENÉNDEZ (IECON Universidad de la República).

Ponencia 12.12. "Diverging paths in the oil industry. Brazil in the Norwegian mirror".

HELGE RYGGVIK (University of Oslo).

SIMPOSIO 13 - REPENSANDO LA HISTORIA MONETARIA COLONIAL: DEBATES Y NUEVOS RUMBOS

SALA 709

COORDINAN

ANTONIO IBARRA (UNAM, MÉXICO), ANGELO CARRARA (UNIVERSIDAD JUIZ DA FORA, BRASIL) y JAMES TORRES (GEORGETOWN UNIVERSITY, ESTADOS UNIDOS).

Ponencia 13.1. "Producción metálica, circulación monetaria y mercado interno novohispano, 1785-1817".

ANTONIO IBARRA (Universidad Nacional Autónoma de México).

Ponencia 13.2. "Duas experiências de papel-moeda no Brasil, 1771-1809".

ÁNGELO CARRARA (Universidad Juiz da Fora).

Ponencia 13.3. "Bullion and Monetary Flows in the Northern Andes. The Mechanics of Trade in a Bimetallic Economy (1780-1810)".

JAMES VLADIMIR TORRES (Georgetown University).

Ponencia 13.4. "Supply and Circulation of National and Provincial Coins in Colonial Brazil (1688-1808)".

FERNANDO CERQUEIRA (Universidade Federal do Rio de Janeiro) y RITA MARTIN DE SOUSA (Universidade de Lisboa).

Ponencia 13.5. "A tal Precio, tal metal. Dinero, monedas y metales en la Carrera de Indias (circa 1560-1622)".

SERGIO MANUEL RODRÍGUEZ LORENZO (Centro de Estudios Montañeses).

Ponencia 13.6. "Los enigmas de la formación del sistema monetario mexicano (1810-1847)".

RICARDO FERNÁNDEZ CASTILLO (El Colegio de México)

Ponencia 13.7. "Minería y circulación monetaria en los Andes neogranadinos del siglo XVII".

HERACLIO BONILLA (Universidad Nacional de Colombia).

Ponencia 13.8. "La acuñación municipal de cobre. ¿Continuidades o rupturas postcoloniales, México 1806-1867?".

LUÍS ANAYA MERCHANT (Universidad Autónoma del Estado de Morelos).

Ponencia 13.9. "Comercio de bienes como indicador de circulación monetaria. Mompox: (1777-1808)".

JOSÉ LEONARDO HENAO (Universidad del Tolima).

DÍA 2 - MIÉRCOLES 24 DE JULIO

SIMPOSIO 14 - LA EVOLUCIÓN HISTÓRICA DE LA ECONOMÍA SOCIAL EN AMÉRICA LATINA A PARTIR DE SU RELACIÓN CON EL ESTADO Y LA INSERCIÓN EN EL MERCADO

SALA 706

COORDINAN

MARIO RADRIGÁN (UNIVERSIDAD DE SANTIAGO DE CHILE),
LEANDRO EDUARDO MOGLIA (UNIVERSIDAD NACIONAL DEL NORDESTE, ARGENTINA) y JAVIER ANDRÉS SILVA DÍAZ (UNIVERSIDAD UNIMINUTO DE COLOMBIA).

Ponencia 14.1. "As origens do cooperativismo moderno".

ODELSON SCHNEIDER (UNISINOS, Brasil).

Ponencia 14.2. "Dinámicas de desempeño empresarial de las cooperativas de vino: Comparativa del caso chileno con el caso español".

JUAN SEBASTIÁN CASTILLO VALERO (Universidad Castilla-LaMancha, España).

Ponencia 14.3. "Políticas públicas, cooperativismo agrario y agroindustria en Argentina (1955-1966)".

DRA. GABRIELA OLIVERA (UNC / CONICET).

Ponencia 14.4. "A reciprocidade e a instituição plural de mercados: Um prisma para entender o papel histórico da Economia Social e Solidária".

LUIZ INÁCIO GAIGER (Unisinos / Brasil).

Ponencia 14.5. "La Economía Social y Solidaria para satisfacer las necesidades de los pobladores, Caso: Guadalajara, Jalisco, México".

MTRO. SERGIO PORRAS ZÁRATE y MTRO. JUAN FERNANDO GUERRERO HERRERA (Guadalajara, Jalisco, México).

Ponencia 14.6. "Los procesos de desarrollo de la economía solidaria en México y los ciclos políticos nacionales".

JUAN JOSÉ ROJAS (Universidad Rural de Chapingo, México).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 14.7. *"El modelo de cooperativas de trabajo en Chile, trayectoria histórica y estudio de caso"*.
AURÉLIE SOETENS (Universidad de Liege, Bélgica).

Ponencia 14.8. *"Programa Bolsa Família e a Diminuição da Pobreza no Estado do Tocantins - Brasil: Uma mensuração"*.
LIZANDRA MARIA MENDONÇA BRAGA (Universidad Federal Do Tocantins, Brasil).

Ponencia 14.9. *"La Economía Social y Solidaria en Chile. Sus orígenes en el siglo XIX. Fuentes para su estudio y reflexiones sobre su surgimiento como actor social"*.
PABLO ISLA (Universidad Federico Santa María) y MARIO RADRIGÁN RUBIO (Universidad de Santiago de Chile).

Ponencia 14.10. *"La normatividad estatal y la evolución del cooperativismo pesquero sinaloense en el Noroeste de México durante el siglo XX"*.
R. ARTURO ROMÁN ALARCÓN y EDUARDO FRÍAS SARMIENTO (Universidad Autónoma de Sinaloa, México).

Ponencia 14.11. *"Sociedades civiles: empresas agrícolas en Sonora, 1933-1950"*.
ANA ISABEL GRIJALVA DÍAZ (El Colegio de Sonora).

Ponencia 14.12. *"Los riesgos de la corrupción en la Economía Social inserta en el mercado: sucumbir a los valores del mercado y pulverizar las fronteras entre lo público y lo privado"*.
ANGEL OCAMPO.

Ponencia 14.13. *"Políticas públicas en el ámbito de la Economía Popular, Social y Solidaria. Una reflexión a partir de experiencias territoriales en el período 2015-2018"*.
COOPERATIVA DE TRABAJO FACTORIAL.

Ponencia 14.14. *"Una aproximación al Ahorro y Préstamo para Viviendas en Argentina. La inserción en el mercado de las sociedades de Crédito Recíproco, 1935-1949"*.
JUAN LUCAS GÓMEZ (UNTREF / CEEED, FCE, UBA, Argentina) y JORGE GILBERT (UNTREF, IIEP-BAIRES-UBA-CONICET, CEEED-FCE-UBA, Argentina).

Ponencia 14.15. *"La inserción de repatriados de Estados Unidos al mercado fronterizo de Baja California durante la Gran Depresión"*.
JESÚS MÉNDEZ REYES (Universidad Autónoma de Baja California).

Ponencia 14.16. *"Los emprendimientos solidarios en México con un enfoque contra-hegemónico y decolonizante"*.
JOSÉ ENRIQUE LÓPEZ AMEZCUA y EDUARDO ENRIQUE AGUILAR HERNÁNDEZ (Universidad de Guadalajara, México).

Ponencia 14.17. *"El modelo cooperativo como brazo de apoyo al estado costarricense"*.
ANA LORENA MORA PORTILLO (Universidad de Costa Rica).

Ponencia 14.18. *"Relaciones necesarias. Los vínculos entre el Estado provincial del Chaco y cooperativismo agrícola (1951-1989)"*.
LEANDRO MOGLIA (Fac. Cs. Económicas-UNNE / FRRe-UTN).

Ponencia 14.19. *"De la diversificación a la agricultura: estrategias de la cooperativa Agrícola de Monte Maíz Ltda. ante los cambios técnicos y productivos del agro argentino (1960-1990)"*.
LIC. ROCÍO SOLEDAD POGGETTI (CIH-UNRC / CIFFyH-UNC / becaria CONICET).

Ponencia 14.20. *"Tendencias del modelo cooperativo en ahorro y crédito en la economía colombiana"*.
JAVIER ANDRÉS SILVA DÍAZ (Pontificia Universidad Javeriana - Bogotá DC - Colombia).

Ponencia 14.21. *"Entre el Estado y el mercado: la intercooperación. La recuperación del Molino Santa Rosa por sus trabajadores"*.
JUAN PABLO MARTÍ (Universidad de la República).

SIMPOSIO 15 - SISTEMAS DE INFORMACIÓN GEOGRÁFICA E HISTORIA ECONÓMICA

SALA 704

COORDINAN

JOAQUÍN PERREN (UNIVERSIDAD NACIONAL DEL COMAHUE / CONICET) y CARLOS EDUARDO VALENCIA (UNIVERSIDAD FEDERAL FLUMINENSE).

Ponencia 15.1. *"O distrito dos diamantes: uso e ocupação do solo, século XVIII"*.
ANGELO ALVES CARRARA (Universidade Federal de Juiz de Fora).

Ponencia 15.2. *"Pauliceia 2.0: A Spatiotemporal Platform for Digital Humanities"*.
LUIS FERLA (Universidad Federal del Estado de São Paulo).

Ponencia 15.3. *"El uso de herramientas de geoestadística aplicadas al caso de las manufacturas de Toscana en el siglo XIX"*.
MASSIMILIANO GRAVA (Università di Pisa).

Ponencia 15.4. *"Dimensiones espaciales de la desigualdad. Ciudad de Buenos Aires, primera mitad del siglo XIX"*.
TOMÁS GUZMÁN (Universidad de Buenos Aires, Argentina).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 15.5. *"O Condicionamento Geográfico da Capitação na Freguesia do Caminho do Novo, 1709-1716"*.

RAFAEL MARTINS DE OLIVEIRA LAGUARDIA (Universidade Federal de Juiz de Fora).

Ponencia 15.6. *"Evolución administrativa del fisco en Santafé, 1705-1793"*.

JOSÉ JOAQUÍN PINTO BERNAL (Universidad del Tolima).

Ponencia 15.7. *"Muéstrame los datos!": HGIS de las Indias, una herramienta espacio-temporal para la historia económica colonial"*.

WERNER STANGL (University of Graz).

Ponencia 15.8. *"Georreferencia del tráfico interno de esclavos a partir del puerto de Río de Janeiro, 1808-1834"*.

CARLOS EDUARDO VALENCIA VILLA (Universidad Federal Fluminense) y MANOLO FLORENTINO (Universidad Federal de Río de Janeiro).

SIMPOSIO 16 - REDES SOCIALES. TRANSFORMACIÓN DE REALIDADES SOCIALES: EL PAPEL PROTAGÓNICO DE LAS REDES, LAS ASOCIACIONES Y LOS LIDERAZGOS Y SU IMPACTO EN LA ACTIVIDAD ECONÓMICA

SALA 701

COORDINAN

OMAR JIMÉNEZ-ROSANO (UDLAP, MÉXICO), HÉCTOR MARTÍN CIVITARESÍ (UNRN, ARGENTINA) y JOSÉ GALINDO (UV, MÉXICO).

Ponencia 16.1. *"Aspectos persistentes en la operación de redes de intereses y corrupción en México desde finales del periodo colonial hasta la actualidad"*.

JOSÉ GALINDO.

Ponencia 16.2. *"Los circuitos comerciales y las redes familiares en Santiago del Estero. Alonso de Alfaro y sus descendientes. 1700-1753"*.

HÉCTOR FRANCISCO PERALTA PUY (Universidad Nacional de Santiago del Estero, República Argentina).

Ponencia 16.3. *"El contrabando terrestre en el Río de la Plata a través del análisis de redes sociales (1780-1805)"*.

ADRIANA DÁVILA (Instituto de Economía, Facultad de Ciencias Económicas y Administración Universidad de la República).

Ponencia 16.4. *"Una red que configuró un entramado social y de empresas en Puebla, México. La migración extranjera de 1930 a 1970"*.

OMAR JIMÉNEZ-ROSANO (Universidad de las Américas Puebla Departamento de Economía).

Ponencia 16.5. *"El rol de las asociaciones empresarias en la construcción de un proyecto desarrollista para La Pampa (1951-1976)"*.

GABRIEL EDUARDO GRÉGOIRE (Instituto de Estudios Socio-históricos, FCH, UNLPam).

Ponencia 16.6. *"Resiliencia, gestión de riesgo y desarrollo local. El entramado inter-organizacional para la protección civil en Bariloche (Argentina) desde una perspectiva histórica"*.

H. MARTÍN CIVITARESÍ (Centro Interdisciplinario de Estudios sobre Territorio, Economía y Sociedad – Universidad Nacional de Río Negro, Argentina), MARIANA DONDO (Centro Interdisciplinario de Estudios sobre Territorio, Economía y Sociedad – Universidad Nacional de Río Negro, Argentina) y JESICA SARMIENTO (Centro Interdisciplinario de Estudios sobre Territorio, Economía y Sociedad – Universidad Nacional de Río Negro, Argentina / Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas (CONICET) – Ministerio de Educación, Cultura, Ciencia y Tecnología de la República Argentina).

Ponencia 16.7. *"Liderazgos, estilos gremiales y dinámicas asociativas durante la configuración del agronegocio en Argentina"*.

GABRIEL FERNANDO CARINI (Centro de Investigaciones Históricas-Universidad Nacional de Río Cuarto / Centro de Investigaciones de la Facultad de Filosofía y Humanidades-Universidad Nacional de Córdoba / Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas).

Ponencia 16.8. *"Trayectoria de las redes de precio justo en el occidente colombiano en el contexto de los impactos de economía de mercado"*.

CARLOS ALFONSO VICTORIA (Facultad de Ciencias Ambientales Universidad Tecnológica de Pereira).

Ponencia 16.9. *"A sociedade civil organizada (grupos de pressão): uma análise política do contencioso do algodão (2002-2014)"*.

RAÍSA CECÍLIA NUNES DE OLIVEIRA (Confederação da Agricultura e Pecuária do Brasil – CNA), CRISTIANE LEYENDECKER LIMA y TATIANA MONTEIRO REIS (Instituto de Educação Superior de Brasília – IESB).

Ponencia 16.10. *"El poder de los ruralistas del Cerrado y la democracia brasileña: un análisis sobre Brasil de principios del siglo XXI"*.

HERICK VAZQUEZ SOARES (Doctor en Historia Económica por la Universidad de São Paulo).

Ponencia 16.11. *"¿A dónde va la economía? Teoría de redes y los nuevos modelos económicos"*.

ARACELI GALÁN AMARO y ERIKA YESICA GALÁN AMARO.

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

SIMPOSIO 17 - AGRO, POLÍTICAS PÚBLICAS Y DESIGUALDADES REGIONALES EN AMÉRICA DEL SUR (1870-2000)

SALA 714

COORDINAN

NOEMÍ GIRBAL-BLACHA (CONICET-CEAR / UNIVERSIDAD NACIONAL DE QUILMES, ARGENTINA), MARTA CHIAPPE (UNIVERSIDAD DE LA REPÚBLICA, URUGUAY) y IRONITA POLICARPO MACHADO (UNIVERSIDAD DE PASSO FUNDO, BRASIL).

Ponencia 17.1. *“Ocupação, colonização e povoamento ao Norte do Império do Brasil”.*

FRANCIVALDO ALVES NUNES (UFPA, Brasil).

Ponencia 17.2. *“O agrário, o moderno e o Império: modernização da agricultura e propriedade no Brasil do século XIX (1860-1889)”.*

MARCIO ANTÔNIO BOTH DA SILVA (UNIOESTE, Brasil).

Ponencia 17.3. *“Regimes jurídicos da propriedade da terra, capitalização e questão agrária: (re)territorialização no Brasil Meridional”.*

IRONITA ADENIR POLICARPO MACHADO (UPF).

Ponencia 17.4. *“Economías agrarias, paisajes rurales y desigualdades regionales en el Uruguay del novecientos”.*

EMILIANO TRAVIESO (University of Cambridge, Reino Unido).

Ponencia 17.5. *“Estado, políticas públicas y renta del suelo agraria en Uruguay, 1955-2015”.*

GABRIEL OYHANTÇABAL BENELLI (Departamento de Ciencias Sociales, Facultad de Agronomía, UdelaR, Uruguay).

Ponencia 17.6. *“Cambios y continuidades en las políticas públicas de desarrollo rural en Uruguay (1990-2015)”.*

ALBERTO RIELLA (Departamento de Sociología – Facultad de Ciencias Sociales – Universidad de la República, Uruguay) y PAOLA MASCHERONI (Departamento de Sociología, Facultad de Ciencias Sociales, Universidad de la República, Uruguay).

Ponencia 17.7. *“Resistencia de la ganadería familiar en Uruguay”.*

VIRGINIA ROSSI (Fagro, UdelaR), VERÓNICA FILARDO (FCS, UdelaR) y EDUARDO CHIA (UMR, Montpellier, INRA, Francia).

Ponencia 17.8. *“Las brechas salariales de género en el mercado laboral rural del Uruguay, 1990-2010”.*

SILVANA MAUBRIGADES (Programa de Historia Económica, UdelaR, Uruguay).

Ponencia 17.9. *“Las dimensiones sociales de las desigualdades sociales del agro en una etapa de crecimiento económico. (1900- 1930)”.*

BEATRIZ INÉS MOREYRA (Instituto de Estudios Históricos de Córdoba, CEH / CONICET).

Ponencia 17.10. *“Políticas públicas en tiempos de crisis económica: la vitivinicultura mendocina entre 1928 y 1935”.*

PATRICIA BARRIO (INCIHUSA-CONICET / IHAA-UNCuyo).

Ponencia 17.11. *“Transformaciones y permanencias en la vitivinicultura mendocina: Estado, políticas públicas y mundo del trabajo (1918-1959)”.*

GIMENA IRIART GABRIELLI y JUAN IGNACIO ROMÁN (INCIHUSA-CONICET, Mendoza, Argentina).

Ponencia 17.12. *“Agricultura y agronegocio en el Nordeste Argentino (NEA). 1920-2008. Entre el algodón y la soja”.*

NOEMÍ GIRBAL-BLACHA (CEAR- UNQ / CONICET, Argentina).

Ponencia 17.13. *“La Agroindustria Yerbatera Argentina: Agro y políticas públicas en una economía regional (1953- 2013)”.*

LISANDRO RODRÍGUEZ (CONICET / UNAMISIONES, Argentina).

Ponencia 17.14. *“Territorio y desarrollo asimétrico. El caso de la provincia de Santa Fe, Argentina”.*

MARIO LATTUADA (CONICET-UNR-UAI, Argentina), MARÍA ELENA NOGUEIRA (CONICET-UNR, Rosario, Argentina), JUAN CARLOS PORSTMANN (UNR, Rosario, Argentina) y MARCOS URCOLA (CONICET-UNR, ROSARIO).

Ponencia 17.15. *“El agro-negocio y los usos del territorio. Cambio climático y transformaciones en la dieta (1960-2008)”.*

LUIS ERNESTO BLACHA (CONICET / CEAR-UNQ).

Ponencia 17.16. *“Crise econômica, produção cafeeira e aumento das desigualdades regionais: o caso do complexo cafeeiro da zona da mata de Minas Gerais, Brasil - 1920-1945”.*

NICÉLIO DO AMARAL BARROS (Universidade de São Paulo, Brasil).

Ponencia 17.17. *“Paradoxos do agronegócio na produção fumageira entre os pequenos agricultores”.*

ARLENE RENK (UNOCHAPECO, Brasil).

Ponencia 17.18. *“Conflitos socioambientais entre agricultura a familiar agroecológica e o agronegócio na região oeste de Santa Catarina”.*

SILVANA WINCKLER (UNOCHAPECO, Brasil).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 17.19. *"Agricultura familiar e a produção de alimentos para o autoconsumo na região oeste do Estado de Santa Catarina – Brasil"*.

CLOVIS DORIGON (Epagri).

SIMPOSIO 18 - NAVEGACIONES COMERCIALES LEGALES E ILEGALES POR EL PACÍFICO HISPANOAMERICANO, SIGLOS XVI- XIX

SALA 783

COORDINAN

DENÍ TREJO BARAJAS (INSTITUTO DE INVESTIGACIONES HISTÓRICAS, UNIVERSIDAD MICHOACANA DE SAN NICOLÁS DE HIDALGO), MARIE CHRISTINE DUGGAN (KEENE STATE COLLEGE) y CRISTINA ANA MAZZEO (PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA DE PERÚ).

Ponencia 18.1. *"Historia del Pacífico hispanoamericano e historia global, siglo XVI-XIX, una propuesta de interpretación"*.

MARIANO BONIALIAN (Centro de Estudios Históricos, El Colegio de México).

Ponencia 18.2. *"Silver Arbitrage and the Origin of the Pacific Economy"*.

ARTURO GIRÁLDEZ (University of the Pacific, Stockton (CA), USA).

Ponencia 18.3. *"El contrabando en la Monarquía española en perspectiva integrada"*.

FERNANDO JUMAR (CONICET / Instituto de Estudios Históricos, Universidad Nacional de Tres de Febrero).

Ponencia 18.4. *"El financiamiento del tráfico entre Nueva España y Perú por los mercaderes de México, fines del siglo XVII y principios del XVIII"*.

GUILLERMINA DEL VALLE PAVÓN (Instituto de Investigaciones Dr. José María Luis Mora).

Ponencia 18.5. *"1768: las Instrucciones de Cabo San Lucas. Defensa de los intereses económicos de España en el Pacífico californiano"*.

FRANCISCO ALTABLE FERNÁNDEZ (Universidad Autónoma de Baja California Sur).

Ponencia 18.6. *"Noriega's Otter Trade in the Pacific Rim, 1796-1816"*.

MARIE CHRISTINE DUGGAN (Keene State College).

Ponencia 18.7. *"Irish Networks and British Trade in Spanish America on the Eve of Independence: Thomas O'Gorman and his 'grandes negocios' in Peru and Valparaíso (1806-1809)"*.

DEBORAH BESSEGHINI (Università degli Studi di Milano).

Ponencia 18.8. *"La conexión mexicana en la reconfiguración del comercio hispánico en Asia tras el fin del Galeón de Manila (1815-30)"*.

ANDER PERMANYER UGARTEMENDIA (Universitat Oberta de Catalunya, Barcelona).

Ponencia 18.9. *"En defensa de la Nación y en búsqueda de riquezas: los negocios del corso chileno, 1817-1831"*.

FRANCISCO BETANCOURT CASTILLO (Universidad de Chile).

Ponencia 18.10. *"Las conexiones de los puertos del Pacífico norte con el Callao a partir de la coyuntura de la Independencia, vistas a través de los comerciantes extranjeros 1819-1829"*.

CRISTINA MAZZEO (Pontificia Universidad Católica del Perú).

Ponencia 18.11. *"Interpreting the Arrival of North American Ships in Peru and Chile, 1778-1828: Essay in Appreciation of Eugenio Pereira Salas"*.

WILLIAM BOLLINGER (California State University, Los Angeles).

Ponencia 18.12. *"Comercio marítimo entre México y Chile en la primera mitad del siglo XIX"*.

DENÍ TREJO (Instituto de Investigaciones Históricas, Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo).

Ponencia 18.13. *"El Pacífico mexicano y la conformación del Gran Circuito, 1855-1876"*.

RODRIGO AKÉ VÉLEZ (Normal Superior del Estado de Baja California Sur, Doctorado en Historia, Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo).

Ponencia 18.14. *"El contrabando en la jurisdicción de la aduana de Tumaco: una conexión 'pacífica'"*.

MURIEL LAURENT (Departamento de Historia, Universidad de los Andes).

Ponencia 18.15. *"Comercio costero, formación portuaria e integración regional. Los circuitos mercantiles entre California y Baja California en el Pacífico Norte, 1890-1910"*.

FRANCISCO ALBERTO NÚÑEZ TAPIA (Universidad Autónoma de Baja California, Instituto Municipal de Cultura y Desarrollo Humano del XXII Ayuntamiento de Ensenada).

Ponencia 18.16. *"El comercio de altura: su desarrollo en el Distrito Sur de la Baja California durante el periodo porfiriano"*.

EDITH GONZÁLEZ CRUZ e IGNACIO RIVAS HERNÁNDEZ (Universidad Autónoma de Baja California Sur).

Ponencia 18.17. *"La fiscalidad al comercio exterior y su aplicación. El contrabando en Puerto Isabel en la frontera del desierto sonorense 1870-1893"*.

DELIA MARÍA PIÑA AGUIRRE (Doctorado en Ciencias Sociales, El Colegio de Sonora).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

SIMPOSIO 19 - PRECIOS, INGRESO Y NIVELES DE VIDA: PROBLEMAS METODOLÓGICOS EN LA AGENDA GLOBAL, SIGLOS XVI-XX

SALA 784

COORDINAN

MARÍA INÉS MORAES (UNIVERSIDAD DE LA REPÚBLICA, URUGUAY), DANIEL SANTILLI (INSTITUTO RAVIGNANI, UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES-CONICET, ARGENTINA) y JULIO DJENDEREDJIAN (INSTITUTO RAVIGNANI, UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES-CONICET, ARGENTINA).

Ponencia 19.1. *"Salarios y costo de la vida durante el proceso de industrialización en Chile (1930-1964): una nueva propuesta metodológica"*.

MAURICIO CASANOVA (Freie Universität Berlin).

Ponencia 19.2. *"Maestros, Albañiles y Peones: Una aproximación a las tendencias de la desigualdad en México a partir de las brechas salariales"*.

AMÍLCAR CHALLÚ (Bowling Green State University) y AURORA GÓMEZ GALVARRIATO (El Colegio de México).

Ponencia 19.3. *"Problemas de conversión metrológica y monetaria en los estudios sobre nivel de vida del pasado rioplatense en los siglos XVIII-XIX. Algunas reflexiones sobre su magnitud, características y posibilidades de solución"*.

JULIO DJENDEREDJIAN (Instituto Ravignani, Universidad de Buenos Aires-CONICET).

Ponencia 19.4. *"Nivel de vida y consumos en tiempos difíciles. Santa Fe, 1810-1855"*.

CARINA FRID (Facultad de Ciencias Económicas y Estadística, Universidad Nacional de Rosario-CONICET, Argentina).

Ponencia 19.5. *"Trabajo a destajo y salarios en la España rural de los siglos XVIII y XIX"*.

HÉCTOR GARCÍA MONTERO y JOSÉ MIGUEL LANA (Universidad Pública de Navarra).

Ponencia 19.6. *"El aporte de las pulperías a las remuneraciones obreras en la Gran Minería del Cobre en Chile, 1911-1965"*.

SERGIO ANDRÉS GARRIDO TRAZAR (Universidad de Chile).

Ponencia 19.7. *"Age-heaping in the Jesuit missions"*.
ÈRIC GÓMEZ-I-AZGAR (Universidad de Barcelona).

Ponencia 19.8. *"Precios, salarios y nivel de vida en la ciudad de Buenos Aires, 1824-1850"*.

TOMÁS GUZMÁN (UBA), y ROBERTO SCHMIT (UBA-UNGS-CONICET).

Ponencia 19.9. *"Las consecuencias antropométricas de la Guerra Civil y la posguerra: una aproximación desde la España más atrasada"*.

ANTONIO M. LINARES-LUJÁN y FRANCISCO M. PAREJO-MORUNO (Universidad de Extremadura).

Ponencia 19.10. *"Los precios y salarios como fuente de análisis del consumo per cápita de tabaco en los espacios michoacano y zacatecano (Nueva España-México), 1770-1830"*.

OBED LÓPEZ ARRIAGA (Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo).

Ponencia 19.11. *"Medir niveles de vida en el mundo rural decimonónico. Algunas estimaciones en las colonias agrícolas de Brasil y Argentina (1850-1900)"*.

JUAN LUIS MARTIREN (Instituto Ravignani UBA/CONICET).

Ponencia 19.12. *"Precios y salarios en Chile, 1886-2009. Aspectos metodológicos y de construcción"*.

MARIO MATUS (Universidad de Chile) y NORA REYES (Universidad de Santiago de Chile).

Ponencia 19.13. *"Distribución de la Riqueza en América Hispana en tiempos coloniales: nueva evidencia para Montevideo entre 1760 y 1815"*.

MARÍA INÉS MORAES, REBECA RIELLA y CAROLINA VICARIO (UdelaR).

Ponencia 19.14. *"Análisis comparativo de niveles de vida socio-económicos entre sector rural y manufacturero en México en el periodo revolucionario: 1917-1940"*.

HUMBERTO MORALES MORENO (ICGDE/BUAP, Asociación Mexicana de Historia Económica AC).

Ponencia 19.15. *"Salarios reales de los trabajadores de Mendoza (Argentina, 1895-1914): una discusión metodológica"*.

PATRICIA OLGUÍN y BEATRIZ BRAGONI (INCIHUSA-CONICET, UNCuyo).

Ponencia 19.16. *"Evolución del consumo de alimentos en Uruguay (1900-1960). Una aproximación desde el enfoque de flujos de mercancías"*.

MAXIMILIANO PRESA y CAROLINA ROMÁN (Universidad de la República, Uruguay).

Ponencia 19.17. *"Después de la ocupación. ¿Cómo valorizar el capital productivo en las zonas anexadas con la "conquista del desierto"? Guaminí y Adolfo Alsina en 1895"*.

DANIEL SANTILLI (Instituto Ravignani UBA-CONICET).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

SIMPOSIO 20 - INEQUALITY IN THE ECONOMIC HISTORY OF THE DEVELOPING WORLD

SALA 705

COORDINAN

PABLO ASTORGA (INSTITUTO BARCELONA DE ESTUDIOS INTERNACIONALES - IBEI), LUIS BÉRTOLA (UNIVERSIDAD DE LA REPÚBLICA) y JAVIER RODRÍGUEZ WEBER (UNIVERSIDAD DE LA REPÚBLICA).

Ponencia 20.1. *"Distribución de la Riqueza en América Hispánica en tiempos coloniales: nueva evidencia para Montevideo entre 1760 y 1815"*.

MARÍA INÉS MORAES, REBECA RIELLA y CAROLINA VICARIO (Universidad de la República).

Ponencia 20.2. *"La cuestión social como punto de llegada: Estimaciones sobre la distribución del ingreso en Argentina hacia 1914"*.

EMILIANO SALAS ARÓN.

Ponencia 20.3. *"La evolución de la desigualdad en México entre 1895 y 1950"*.

DIEGO CASTAÑEDA GARZA (Lund University).

Ponencia 20.4. *"Salarios y distribución del ingreso en el sector manufacturero en México entre 1930 y 1980"*.

JAVIER RODRÍGUEZ WEBER (Programa de Historia Económica y Social, UdelAR).

Ponencia 20.5. *"Distributing Growth in a Context of Late-Development: New Evidence on Long-Run Inequality in Brazil (1926-2016)"*.

MARC MORGAN (Paris School of Economics and World Inequality Lab) y PEDRO H. G. FERREIRA DE SOUZA (Ipea).

Ponencia 20.6. *"¿Crisis como oportunidad? La participación laboral de las mujeres en la economía uruguaya durante las crisis económicas de 1930, 1980 y 2000"*.

MARIA MAGDALENA CAMOU y SILVANA MAUBRIGADES (Universidad de la República).

Ponencia 20.7. *"Crecimiento y distribución del ingreso en Uruguay. Una aproximación desde el lado de la demanda, 1908 - 2017"*.

PABLO MARISSOLLE (Universidad de la República).

Ponencia 20.8. *"The Tails and the Middle: Secular Trends in Income Shares in Latin America"*.

PABLO ASTORGA (Instituto Barcelona de Estudios Internacionales - IBEI).

Ponencia 20.9. *"Latin American Income Inequality in Household Budget Surveys, 1910-1970"*.

IAN GAZELEY, HECTOR GUTIÉRREZ RUFRANCOS, ROSE HOLMES, CECILIA LANATA BRIONES, ANDREW NEWELL y KEVIN REYNOLDS (University of Sussex).

Ponencia 20.10. *"Political regime and social spending in Latin America, 1940-1980"*.

SERGIO ESPUELAS (University of Barcelona) y ORIOL SABATÉ (Lund University).

SIMPOSIO 21 - EXPANSIÓN DE LAS FRONTERAS PRODUCTIVAS DEL SECTOR AGRARIO LATINOAMERICANO, DESDE LA SEGUNDA PARTE DEL SIGLO XX HASTA LA ACTUALIDAD

SALA 788

COORDINAN

PEDRO ARBELETICHE (UDELAR, URUGUAY), PABLO LACOSTE (UNIVERSIDAD DE SANTIAGO, CHILE), JOSÉ PIERRI (UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES, ARGENTINA) y MARCELO BASUALDO (UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES, ARGENTINA).

Ponencia 21.1. *"Expansión de las fronteras productivas del sector agrario latinoamericano, desde la segunda parte del S. XX hasta la actualidad"*.

MIGUEL VASSALLO (Universidad de la República, Facultad de Agronomía, Departamento de Ciencias Sociales).

Ponencia 21.2. *"Agronegocio, extranjerización y concentración de la tierra en Uruguay"*.

PEDRO ARBELETICHE (Universidad de la República, Facultad de Agronomía, Departamento de Ciencias Sociales).

Ponencia 21.3. *"Importancia de la soja en el sector externo y en el ciclo económico en Argentina en las últimas décadas"*.

MARIANA BARREÑA (Escuela de Economía y Negocios, UNSAM, Argentina), PATRICIA KNOLL (Escuela de Economía y Negocios, UNSAM, Argentina) y LAURA SFORMO (Escuela de Economía y Negocios, UNSAM, Argentina).

Ponencia 21.4. *"La lechería argentina y la uruguaya: coincidencias, discrepancias históricas y el desafío de la crisis actual"*.

MARCELO ERNESTO BASUALDO y HERNÁN NEYRA (Facultad Ciencias Económicas, UBA).

Ponencia 21.5. *"Intervencionismo en el mercado argentino de carnes vacunas y la subsistente potencialidad de sus exportaciones"*.

MARCELO ERNESTO BASUALDO (UBA)

Ponencia 21.6. *"Impacto local de las transformaciones de vitivinícola Argentina, el caso del valle de Uco"*.

JUAN MANUEL CERDÁ (CONICET / Centro de Estudios de la Argentina Rural, Universidad Nacional de Quilmes, Argentina).

Ponencia 21.7. *"El agronegocio en la producción de granos, sus resultados económicos y su relación con las políticas públicas"*.

JOSÉ PIERRI (Programa Investigación de la Producción y Comercio de Granos (PROINGRA) - FCE/UBA).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 21.8. *"Expansión de la frontera agrícola en Mendoza y San Juan. Un estudio sobre las dinámicas productivas en los oasis Cuyanos"*.

JUAN PABLO FILI (CONICET / FFYL - Departamento de Geografía) y OSCAR CARBALLO (Conicet, Argentina).

Ponencia 21.9. *"Comercialización de cereales en las últimas dos décadas: Mercado Disponible vs. Mercado a Término en Trigo y Maíz"*.

SEBASTIÁN LEAVY (Departamento Socio-económico INTA Oliveros- Santa Fe) y STECCONE LUCIANO (Facultad de Ciencias Agrarias-UNR).

Ponencia 21.10. *"Comercialización de Soja en Argentina en el último cuarto de siglo"*.

SEBASTIÁN LEAVY (Departamento Socio-económico INTA Oliveros- Santa Fe).

Ponencia 21.11. *"La situación del contratismo de maquinaria agrícola en la provincia de Buenos Aires (Argentina) a comienzos del siglo XXI"*.

CARLOS A. MAKLER (Programa de Investigación de la Producción y Comercio de Granos, Facultad de Ciencias Económicas, UBA / Departamento de Historia, Facultad de Filosofía y Letras, UBA).

Ponencia 21.12. *"A formação do preço internacional de alho no mercado globalizado"*.

TATIANA REIS (Centro Universitário UniProjeção) y MARIA JÚLIA PANTOJA (Universidade de Brasília).

Ponencia 21.13. *"Campañas publicitarias de Jerez en el Cono Sur de América (Buenos Aires y Santiago a comienzos del siglo XX)"*.

PABLO LACOSTE (Universidad de Santiago, Chile).

Ponencia 21.14. *"Grandes fábricas de vino en el Cono Sur (Argentina y Chile 1865-1982)"*.

PABLO LACOSTE (Universidad de Santiago, Chile).

Ponencia 21.15. *"Os impactos sobre o agronegócio da carne bovina na Argentina e no Brasil: uma análise histórica e comparada"*.

MARLON VINÍCIUS BRISOLA (Universidade de Brasília, Brasil).

Ponencia 21.16. *"La reconversión del tejido productivo agrícola del Bajío (México), 1940-1975"*.

YENIFFER CAMARGO BONILLA (Universidad Pedagógica y Tecnológica de Colombia).

Ponencia 21.17. *"Vinculos relacionales, relaciones modulares e integración vertical: una mirada a la reconfiguración del complejo de carne vacuna uruguayo durante la segunda globalización"*.

MARÍA JOSÉ REY (Universidad de la República. Programa de Historia Económica y Social. Unidad Multidisciplinaria).

Ponencia 21.18. *"Evolución histórica y rol e incidencia actuales del contrato de arrendamiento accidental en la región pampeana"*.

DIEGO FERNÁNDEZ (Centro Interdisciplinario de Estudios Agrarios (CIEA, FCE/UBA)).

Ponencia 21.19. *"Estado y clases sociales en el agro pampeano argentino. Tensiones y alianzas en la configuración del modelo agropecuario actual"*.

NATALIA LÓPEZ CASTRO, MANUELA MORENO, M. DOLORES LIAUDAT y ESTEFANIA HUTER (Centro IESAC, UNQ/ CONICET).

Ponencia 21.20. *"Crise econômica, políticas públicas e queima de cafeeiros: a diversificação da cadeia produtiva agrícola no sudeste brasileiro entre 1950 e 1985"*.

NICELIO AMARAL BARROS (Universidade de São Paulo).

Ponencia 21.21. *"El sistema agroindustrial argentino: su evolución y relación con el sistema mundial y regional durante el período de 1950 hasta la actualidad"*.

GUILLERMO N. TORANZOS TORINO (Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad de Buenos Aires).

SIMPOSIO 22 - LAS ESTADÍSTICAS ECONÓMICAS LATINO-AMERICANAS: LENGUAJES TÉCNICOS, HERRAMIENTAS DE MEDICIÓN, CONCEPTOS, PRECURSORES E INSTITUCIONES (S. XVIII-S. XXI)

SALA 789

COORDINAN

ANDRÉS ESTEFANE (CEHIP, UNIVERSIDAD ADOLFO IBÁÑEZ, CHILE), HERNÁN GONZÁLEZ BOLLO (CONICET, IGEHCS (TANDIL, ARGENTINA)), CECILIA LANATA BRIONES (UNIVERSITY OF SUSSEX, REINO UNIDO).

Ponencia 22.1. *"Society in Tug-of-War: from Interest in to Construction of Brazilian Economic Statistics"*.

ROBERTO BARBOSA DE ANDRADE ARAGÃO (Faculty of Social and Behavioural Sciences, University of Amsterdam).

Ponencia 22.2. *"Las influencias estadísticas internacionales en la construcción de los datos censales sobre la población argentina (1895-1914)"*.

ANDREA BÁRBARA BLAZSEK (Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, Universidad Nacional de Cuyo).

Ponencia 22.3. *"La producción estadística en el ámbito subnacional. Una lectura comparada de las provincias argentinas con énfasis en Mendoza"*.

LUCRECIA CECILIA D'AGOSTINO (Facultad de Ciencias Políticas y Sociales y Facultad de Ciencias Exactas y Naturales, Universidad Nacional de Cuyo).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 22.4. *“La vivienda de los obreros de Buenos Aires, 1930-1955”.*

JUAN LUCAS GOMÉZ (UNTREF-UBA-CEED) y EDUARDO MARTIN CUESTA (CEED-IIEPBaires / UBA-CONICET, Argentina).

Ponencia 22.5. *“El ascenso de la PEA (Población Económicamente Activa) en Argentina, ca. 1940-1955”.*

HERNÁN GONZÁLEZ BOLLO (CONICET, IGEHCS (Tandil, Argentina)) y LAUTARO LAZARTE (IIGG, UBA).

Ponencia 22.6. *“Los archivos de la Empresa de los Ferrocarriles del Estado y su importancia para la historia económica de Chile. Un análisis sobre movilidad y calificación laboral a partir de algunos ‘activos prescindibles’ para el período 1870-1930”.*

GUILLERMO GUAJARDO (Centro de Investigaciones Interdisciplinarias en Ciencias y Humanidades, UNAM) y ROMÁN MORENO, (Departamento de Economía, Facultad de Estudios Superiores Aragón, UNAM).

Ponencia 22.7. *“Using Public Statistics to Construct the Idea of a New Economic Model: The Case of Colombia during Economic Liberalisation, 1986-1995”.*

CECILIA LANATA BRIONES (University of Sussex) y BEATRIZ RODRÍGUEZ SATIZABAL (Queen Mary University).

Ponencia 22.8. *“El Sector Salud del Consejo Nacional de Desarrollo. El mundo sanitario argentino desde la lente de la estadística económica”.*

JUAN M. LIBRANDI (UNQ-UNLaM/ CONICET, Argentina).

Ponencia 22.9. *“Los estudios sobre el costo de vida obrera en el México posrevolucionario, 1918-1928”.*

ADRIANA LÓPEZ LÓPEZ (Facultad de Economía, UNAM).

Ponencia 22.10. *“Génesis de la producción y uso de estadísticas educacionales en la regulación del sistema educacional chileno”.*

CLAUDIO RAMOS ZINCKE (Facultad de Ciencias Sociales, Universidad Alberto Hurtado).

Ponencia 22.11. *“Números oscuros. Un índice de precios para las importaciones argentinas, 1870-1913”.*

AGUSTINA RAYES (Universidad Nacional de San Martín/ CONICET) JONATAN BELLA, RODRIGO CASTRO y FRANCISCO IBARRA (Universidad Torcuato Di Tella).

Ponencia 22.12. *“Chilean Economy and Society as Seen by French Statisticians (1911-1950)”.*

BEATRICE TOUCHELAY (Faculte de Sciences Historiques, Artistiques et Politiques, Université de Lille).

Ponencia 22.13. *“Dealing with Imperfect Information: Fiscal Data and Sovereign Debt in the First Financial Globalisation”.*

ALI ÇOSKUN TUNÇER (University College London) y LEONARDO WELLER (Escola de Economia de São Paulo-Fundação Getulio Vargas).

Ponencia 22.14. *“La política como cálculo y calculando la política: los debates latinoamericanos sobre aplicación de modelos de experimentación numérica (1971-1972)”.*

MARÍA CELESTE VIEDMA (IIGG-FSOC-UBA / CONICET-CCC, Argentina).

Ponencia 22.15. *“Estimación del PIB del Ecuador, 1870-1950”.*

ATENEA CASTILLO LUNA (Universidad de la República) y JULIO REYNA PÉREZ (Universidad de Barcelona).

Ponencia 22.16. *“Genealogía de la seguridad social en México en el contexto de las compañías de seguros médicos de principios del siglo XX”.*

LAURA CHÁZARO (Centro de Investigación y Estudios Avanzados, Instituto Politécnico Nacional, México).

Ponencia 22.17. *“El archivo de domésticos: la medición del trabajo remunerado en casa en México, siglo XIX”.*

ANA MARÍA MEDELES HERNÁNDEZ (Universidad de Guadalajara, México).

SIMPOSIO 23 - ASPECTOS HISTÓRICOS Y ECONÓMICOS DE LOS MÚLTIPLES USOS DEL AGUA. POLÍTICAS PÚBLICAS, CONFLICTOS E INTERESES (SIGLOS XIX-XXI)

SALA Z4

COORDINAN

FABIANO QUADROS RÜCKERT (UNIVERSIDADE FEDERAL DO MATO GROSSO DO SUL-UFMS), FÁBIO ALEXANDRE DOS SANTOS (UNIVERSIDADE FEDERAL DE SÃO PAULO-UNIFESP), GUILLERMO BANZATO (UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA PLATA-CONICET).

Ponencia 23.1. *“Transformaciones históricas del complejo hídrico de los ríos Cañaveralejo, Meléndez y Lili en la ciudad de Cali (Colombia) durante el siglo XX”.*

ACENETH PERAFÁN CABRERA y LINA MARÍA RESTREPO JIMÉNEZ (Universidad del Valle).

Ponencia 23.2. *“Estado, água e desenvolvimento sustentável nos artigos da Revista CEPAL (1992-2012)”.*

CÁSSIA NATANIE PEGUIM (Universidade Estadual Paulista-Unesp).

Ponencia 23.3. *“El nacimiento de un ‘servicio’. Agua, ciudad y construcción de estatalidad en Catamarca a principios del siglo XX”.*

CECILIA ARGANARAZ (Instituto de Antropología de Córdoba-IDACOR-CONICET).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 23.4. *“Los reglamentos de agua en el Valle de Lerma durante la segunda mitad del siglo XIX (Provincia de Salta-norte de Argentina)”*.

DANIEL MEDARDO ONTIVERO (Universidad Nacional de Salta-UNSa).

Ponencia 23.5. *“El uso del agua en la Industria textil de algodón en México, el caso de la Compañía Industrial de Orizaba en Veracruz, 1889-1930”*.

ERIKA YESICA GALÁN AMARO (Universidad Veracruzana).

Ponencia 23.6. *“Entre o público e o privado: o negócio das águas no Rio Grande do Sul, Brasil (1861-1930)”*.

FABIANO QUADROS RÜCKERT (Universidade Federal de Mato Grosso do Sul-UFMS).

Ponencia 23.7. *“Águas, energia elétrica e inundações na cidade de São Paulo. Uma análise do ‘Relatório da Comissão Especial para Estudo das Enchentes do Rio Tietê e seus afluentes’ (1899-1963)”*.

FÁBIO ALEXANDRE DOS SANTOS (Universidade Federal de São Paulo-Unifesp / Laboratório de Estudos Interdisciplinares e Análises Sociais-Leia).

Ponencia 23.8. *“Proyectos y obras hidráulicas para las llanuras argentinas. Difusión y análisis desde la revista La Ingeniería (1897-2018)”*.

GUILLERMO BANZATO (Centro de Historia Argentina y Americana, Instituto de Investigaciones en Humanidades y Ciencias Sociales, UNLP / CONICET).

Ponencia 23.9. *“Água Virtual: atingidos pelo Minas-Rio e a luta pelo direito à água”*.

JULIA BORGES (Universidade Estadual do Norte Fluminense Darcy Ribeiro-UENF) y **SIMONNE TEIXEIRA** (Universidade Estadual do Norte Fluminense Darcy Ribeiro-UENF).

Ponencia 23.10. *“Análisis institucional de la Gestión del agua en Mendoza (1950 y 2017): rupturas y permanencias”*.

LAURA ORTEGA (Facultad de Ciencias Políticas de la UNCuyo), **VERÓNICA FARRERAS** (IANIGLA/CCT-CONICET-Mendoza/ Facultad de Ciencias Económicas de la UNCuyo), **BELÉN BLANA** (IANIGLA/CCT-CONICET-Mendoza) y **MA. LAURA GÓMEZ** (IADIZA/ CCT-CONICET-Mendoza).

Ponencia 23.11. *“Protesto ambiental e inovações: bacia do rio dos Sinos, Rio Grande do Sul – Brasil”*.

MARLUZA MARQUES HARRES (Universidade do Vale do Rio dos Sinos – Unisinos).

Ponencia 23.12. *“Entre la tradición y la modernidad, cambios en la gestión del agua en el Valle de Souss (Marruecos)”*.

MIGUEL SUÁREZ BOSA (Universidade de Las Palmas de Gran Canaria-ULPGC).

Ponencia 23.13. *“Los cambios y conflictos por el uso del agua en la transición del siglo XIX- XX: El caso de los Valles Centrales de Oaxaca, México”*.

OLIVIA TOPETE POZAS (Instituto de Investigaciones Históricas-UNAM).

Ponencia 23.14. *“Uma paisagem cultural da água: as caravan cities do Negev, Israel (2003-2018)”*.

PAULO HENRIQUE MARTINEZ (Universidade Estadual Paulista-Unesp/ Departamento de História).

SIMPOSIO 24 - EL ESTADO Y LAS OLAS DE GLOBALIZACIÓN EN LA EVOLUCIÓN DEL SISTEMA FINANCIERO: ANÁLISIS COMPARATIVO ENTRE AMÉRICA LATINA Y ESPAÑA

SALA Z3

COORDINAN

GUSTAVO A. DEL ÁNGEL (CIDE, MÉXICO) y **J. CARLES MAIXÉ-ALTÉS** (UNIVERSIDAD DE A CORUÑA, ESPAÑA).

Ponencia 24.1. *“Los bancos emisores más antiguos del mundo: el Riksbank, el Bank of England y el Banco de España: una comparación en perspectiva histórica”*.

PABLO MARTÍN ACEÑA (Universidad de Alcalá de Henares).

Ponencia 24.2. *“The emergence of banking systems and rules: Latin American and Spanish experiences in historical perspective. 1820-1870”*.

YOLANDA BLASCO-MARTEL (Universitat de Barcelona) y **MARÍA GUADALUPE NORIEGA CALDERA** (Universidad Autónoma de Zacatecas).

Ponencia 24.3. *“La regulación bancaria en la era del capitalismo liberal (1897-1908)”*.

ILIANA M. QUINTANAR ZÁRATE (Facultad de Economía UNAM).

Ponencia 24.4. *“Los favoritos: Brasil, Chile y la consolidación del crédito internacional en el siglo XIX”*.

JOSE AUGUSTO RIBAS MIRANDA (Ibmec Business School/Rio de Janeiro).

Ponencia 24.5. *“Government employee’s credit unions in late nineteenth century Mexico, The Cajas de Ahorro under Mexico’s Limatour Finance Ministry”*.

JULIETTE LEVY (University of California Riverside).

Ponencia 24.6. *“Banca y Estado en España, dos siglos de simbiosis”*.

FRANCISCO COMÍN (Universidad de Alcalá de Henares) y **JOAQUIM CUEVAS** (Universidad de Valencia).

Ponencia 24.7. *“Estado, banca pública y financiamiento de las exportaciones: el gran préstamo argentino a los aliados de 1918-19”*.

ANDRES REGALSKY (CONICET / UNTREF) y **AGUSTINA VENCE CONTI** (CONICET UBA).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 24.8. *"Development Banks. Their role in the Mexican financial system and relationship with private banks, 1940-1980"*.

GUSTAVO A. DEL ANGEL (CIDE).

Ponencia 24.9. *"Tanto monta, monta tanto". Banco Urquijo y Paribas: un siglo haciendo negocios en el siglo XX"*.

RAFAEL CASTRO (Universidad Autónoma de Madrid).

Ponencia 24.10. *"Looking for New Perspectives on Globalization: The International Savings Banks Institute and the National Savings Banks Industry Associations (Spain), 1960s-2007"*.

J. CARLES MAIXÉ-ALTÉS (Universidad de A Coruña).

Ponencia 24.11. *"Latin American banks in the Euro-markets, 1973-1982"*.

SEBASTIAN ALVAREZ (Universite de Geneve).

Ponencia 24.12. *"The Colombian financial cycle 1950-2008): A new methodological approach"*.

GERMÁN FORERO LAVERDE (Universitat de Barcelona / Universidad Externado de Colombia).

SIMPOSIO 25 - RETOS EN LA ENSEÑANZA DE LA HISTORIA ECONÓMICA

SALA 709

COORDINAN

ASOCIACIÓN MEXICANA DE HISTORIA ECONÓMICA (AMHE), ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE HISTORIA ECONÓMICA (AEHE), ASOCIACIÓN ARGENTINA DE HISTORIA ECONÓMICA (AAHE), ASOCIACIÓN CHILENA DE HISTORIA ECONÓMICA (ACCHE) y ASOCIACIÓN URUGUAYA DE HISTORIA ECONÓMICA (AUDHE).

Segmento 1.

Enseñanza de la historia económica en distintos programas de estudios.

Segmento 2.

Estrategias y métodos de enseñanza. Temas: estrategias y métodos didácticos; humanidades y ciencias sociales digitales

SIMPOSIO 30 - GLOBALIZACIÓN Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN AMÉRICA LATINA: DESARROLLO Y CAMBIO DE LOS PERIODOS COLONIAL AL MODERNO

SALA 732

COORDINAN

YOVANNA PINEDA (UNIVERSITY OF CENTRAL FLORIDA), MORAMAY LÓPEZ-ALONSO (RICE UNIVERSITY).

Ponencia 30.1. *"The Political Economy of Coinage Production in the Americas: Massachusetts Bay and Peru, 1600-1700"*.

JANE KNODELL y CATALINA M. VIZCARRA (University of Vermont).

Ponencia 30.2. *"Deterioração dos termos de troca e industrialização protegida: o pioneirismo de Simonsen neste debate no Brasil"*.

CARLOS HENRIQUE LOPES RODRIGUE y VANESSA FOLLMANN JURGENFELD (UFVJM, Brasil).

Ponencia 30.3. *"Creación v/s circulación de conocimientos entre el Norte y el Sur. Evidencia del primer Sistema de Patentes de Chile. Fines del siglo 19 y principios del 20"*.

BERNARDITA ESCOBAR ANDRAE (Ciencia Política y Administración Pública, Universidad de Talca, Santiago, Chile).

Ponencia 30.4. *"Desconcentração industrial e estruturação da rede de centros urbanos de porte médio em São Paulo: as transformações no interior paulista"*.

TOBIAS DE PAULA LIMA SOUZA.

Ponencia 30.5. *"Socialism or barbarism? The Political Economy of 1973' Chilean coup d'état"*.

DIEGO POLANCO (U. MASSACHUSETTS).

Ponencia 30.6. *"Yerba mate: Nacionalismo, regulación, y el fin del economía de laissez-faire"*.

JULIA SARREAL (Associate Professor of Latin American History New College of Interdisciplinary Arts & Sciences Arizona State University).

Ponencia 30.7. *"Harvesting Technology Use and Development in Argentina during the Interwar Period, 1930-1945"*.

YOVANNA PINEDA (University of Central Florida, Orlando).

Ponencia 30.8. *"From Protection to Neoliberalism: Mexico's Brewing Industry in the Twentieth Century"*.

SUSAN GAUSS (University of Massachusetts, Boston).

Ponencia 30.9. *"Açúcar: articulações globais, disseminação de conhecimentos e crescimento econômico"*.

VERA LUCIA AMARAL FERLINI (Universidade de São Paulo).

Ponencia 30.10. *"CEPAL, the International Monetary Fund of the Left?"*.

MARGARITA FAJARDO (Sarah Lawrence College).

Ponencia 30.11. *"Embracing International Standards: The Metric System and Domestic Economic Integration in Nineteenth Century Brazil"*.

ANNE G. HANLEY (University of Northern Illinois).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

SIMPOSIO 33 - REGIONAL GDP IN LATIN AMERICA IN THE LONG RUN

SALA 703

COORDINAN

MARC BADIA-MIRÓ (UNIVERSITAT DE BARCELONA, ESPAÑA), ESTEBAN NICOLINI (CIEDH – UNIVERSIDAD DEL NORTE SANTO TOMÁS DE AQUINO, INVECO – UNIVERSIDAD NACIONAL DE TUCUMÁN, ARGENTINA) Y HENRY WILLEBALD (UNIVERSIDAD DE LA REPÚBLICA, URUGUAY).

Ponencia 33.1. *“Comparing different estimation methodologies of historical regional GDPs”.*

ALFONSO DIEZ-MINGUELA (Universitat de Valencia, España) y TERESA SANCHIS-LLOPIS (Universitat de Valencia, España).

Ponencia 33.2. *“Growth and convergence among Argentine provinces since 1895”.*

MARÍA FLORENCIA ARÁOZ (CIEDH, Universidad del Norte Santo Tomás de Aquino, Argentina), ESTEBAN A. NICOLINI (CIEDH – Universidad del Norte Santo Tomás de Aquino, INVECO – Universidad Nacional de Tucumán, Argentina) y MAURICIO TALASSINO (CIEDH – Universidad del Norte Santo Tomás de Aquino, Argentina / CONICET).

Ponencia 33.3. *“Regional GDPs in Bolivia (1950-2010): a story of non-convergence”.*

JOSÉ A. PERES-CAJÍAS (Universitat de Barcelona, España).

Ponencia 33.4. *“Income Inequality among Brazilian States (ca.1800-2010)”.*

JUSTIN R. BUCCIFERRO (Eastern Washington University, USA) y PEDRO H. G. FERREIRA DE SOUZA (Instituto de Pesquisa Econômica Aplicada, Brasil).

Ponencia 33.5. *“Spatial inequality in Chile in the long run: a paradox of extreme concentration in absence of agglomeration forces (1890-2017)”.*

MARC BADIA MIRÓ (Universitat de Barcelona, España).

Ponencia 33.6. *“Economic inequality among Colombian regions (1926-2016)”.*

LUCAS WILFRIED HAHN-DE-CASTRO (Banco de la República, Colombia) y ADOLFO MEISEL-ROCA (Universidad del Norte, Colombia).

Ponencia 33.7. *“The evolution of regional inequality in Peru (1795-2016)”.*

BRUNO SEMINARIO (Universidad del Pacífico, Peru) y MARÍA ALEJANDRA ZEGARRA (Universidad del Pacífico, Perú).

Ponencia 33.8. *“Patterns of regional income distribution in Uruguay in the long run (1870-2008): a convergence story”.*

JULIO MARTÍNEZ-GALARRAGA (Universitat de Valencia, Spain), ADRIÁN RODRÍGUEZ MIRANDA (Universidad de la República, Uruguay) y HENRY WILLEBALD (Universidad de la República, Uruguay).

Ponencia 33.9. *“Regional GDP of Venezuela in the long-run (1873-2011)”.*

GIUSEPPE DE CORSO (Universidad Jorge Tadeo Lozano de Bogotá, Colombia).

Ponencia 33.10. *“Latin America regional inequality in the European’s mirror”.*

JULIO MARTÍNEZ-GALARRAGA (Universitat de Valencia, Spain), ESTEBAN A. NICOLINI (CIEDH – Universidad del Norte Santo Tomás de Aquino, INVECO – Universidad Nacional de Tucumán, Argentina), DANIEL A. TIRADO-FABREGAT (Universitat de València, España) y HENRY WILLEBALD (Universidad de la República, Uruguay).

DÍA 3 - JUEVES 25 DE JULIO

SIMPOSIO 26 - RETOS PARA LA HISTORIA DE LAS PYMES EN AMÉRICA LATINA

SALA 704

COORDINAN

MARÍA INÉS BARBERO (UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES), PALOMA FERNÁNDEZ (UNIVERSIDAD DE BARCELONA) y JAVIER VIDAL OLIVARES (UNIVERSIDAD DE ALICANTE, ESPAÑA).

Ponencia 26.1. *“Retos para la Historia de las Pymes en América Latina: el caso de México”.*

ARACELI ALMARAZ (El Colegio de la Frontera Norte, México).

Ponencia 26.2. *“Retos para la historia de las pymes en América Latina: reflexiones para el caso de Costa Rica”.*

JUAN CARLOS LEIVA y ERICK GUILLÉN MIRANDA (Tecnológico de Costa Rica).

Ponencia 26.3. *“Las pymes en El Salvador, su antes y su ahora: una visión histórica”.*

LISSETTE CANALES (Universidad Tecnológica de El Salvador).

Ponencia 26.4. *“Las Pymes en Bolivia y su incursión en los mercados globales (Origen, evolución, situación actual y oportunidades de crecimiento mediante la I+D+i)”.*

ANTONIO ALCON (Universidad Mayor de San Andrés Bolivia / Universidad de Alicante, España).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 26.5. *“Evolución de la política pública pro fortalecimiento de las MIPYME en Ecuador (2000 - 2018)”*.

WILSON ARAQUE JARAMILLO (Universidad Andina Simón Bolívar, Sede Ecuador).

Ponencia 26.6. *“Las Pymes editoriales de menor tamaño en Argentina. Su inserción en el mercado: dinamismo y limitaciones”*.

VIVIANA ROMÁN (Universidad de Buenos Aires, Facultad de Ciencias Económicas, IIEP- BAIRESE- CEEED / Universidad Nacional de Tres de Febrero).

Ponencia 26.7. *“Catálogo, lectores y mercado: una experiencia editorial de Pyme independiente en Argentina”*.

GABRIELA TENNER (Universidad de Buenos Aires).

Ponencia 26.8. *“Pymes en la Región sur metropolitana de Buenos Aires: estudios de caso”*.

CINTIA RUSSO (Universidad Nacional de Quilmes / Universidad de Buenos Aires) y PATRICIA GUTTI (Universidad Nacional de Quilmes).

Ponencia 26.9. *“Micro e Pequenas Empresas no Brasil: Importância, dados, fontes e instituições”*.

ARMANDO DALLA COSTA (UFPR) y NAIJLA EL ALAM (FIEP).

Ponencia 26.10. *“Los caminos de la biotecnología en Chile, desde las políticas públicas a la consolidación internacional de un sector Pyme para el siglo XXI”*.

ISABEL E. TORRES ZAPATA (Universidad de Santiago de Chile).

SIMPOSIO 27 - AMÉRICA LATINA EN LA GLOBALIZACIÓN ECONÓMICA: CORPORACIONES E INSTITUCIONES, COMERCIO, FISCALIDAD Y MONEDA, SIGLOS XVI-XIX

SALA 706

COORDINAN

CARLOS CONTRERAS (DEPARTAMENTO DE ECONOMÍA, PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL PERÚ) y MARIANO BONIALIAN (CENTRO DE ESTUDIOS HISTÓRICOS, EL COLEGIO DE MÉXICO).

Ponencia 27.1. *“Los tintes naturales americanos y las conexiones comerciales europeas: siglos XVI-XVIII”*.

CARLOS MARICHAL (Centro de Estudios Históricos, El Colegio de México).

Ponencia 27.2. *“Ejes entrecruzados: el espacio peruano, las rutas del Pacífico y la defensa de la frontera austral en el cambio de siglo (XVI-XVII)”*.

ARTURO LOYOLA (El Colegio de México).

Ponencia 27.3. *“Mercado imperfecto: intervención municipal en el establecimiento de precios de productos industriales en Lima colonial”*.

FRANCISCO QUIROZ CHUECA (Universidad Nacional Mayor de San Marcos, Lima, Perú).

Ponencia 27.4. *“El arca de las tres llaves en los pueblos de indios de América colonial”*.

MARINA ZULOAGA RADA (Universidad Nacional Mayor de San Marcos).

Ponencia 27.5. *“Cofradía y producción mercantil: los artesanos indígenas en Lima colonial siglos XVII y XVIII”*.

TERESA VERGARA ORMEÑO (Pontificia Universidad Católica del Perú).

Ponencia 27.6. *“Comerciantes de la Mar del Sur en la ruta de Manila: Empresas y proyectos a fines del siglo XVIII”*.

DR. MANUEL RAMÍREZ ESPÍNDOLA (UCSC, Chile).

Ponencia 27.7. *“Desarrollo y circulación de mercancías entre Cartagena – Mompox- Honda, hacia finales del siglo XVIII”*.

MARIBEL DE LA CRUZ-VERGARA (Universidad de Cartagena).

Ponencia 27.8. *“Entre riesgos, especulación e incertidumbre global. Comercio, finanzas y empresarios salteños a finales del siglo XVIII”*.

MARCELO ANACHURI (Universidad Nacional de Salta).

Ponencia 27.9. *“José de Sojo y María de Céspedes: un matrimonio de libertos en Piura del siglo XVIII”*.

JULISSA GUTIÉRREZ RIVAS (Universidad de Piura).

Ponencia 27.10. *“La historia económica de América Latina colonial y la noción de globalización arcaica: orden político, redes sociales y empresas comerciales entre el Atlántico Sur y el Pacífico (2da mitad del siglo XVIII)”*.

ZACARÍAS MOUTOUKIAS (Université de Paris-Diderot, laboratorio LIED).

Ponencia 27.11. *“La circulación de efectos de Castilla desde Buenos Aires al interior americano, 1779-1783”*.

FERNANDO JUMAR (CONICET / Instituto de Estudios Históricos, Universidad Nacional de Tres de Febrero, Academia Nacional de la Historia, Argentina).

Ponencia 27.12. *“La región Río de la Plata y sus interrelaciones comerciales con el Reino de Chile y el Pacífico Suramericano a fines del dominio hispánico”*.

JOSE SOVARZO (Universidad Tres de Febrero).

Ponencia 27.13. *“Comercio interior de Santiago de Chile a fines del periodo colonial, 1773-1810”*.

JUAN JOSÉ MARTÍNEZ BARRAZA (USACH / CIHEAP).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 27.14. *"El Consulado de La Habana en la disputa por el comercio del Caribe, siglos XVIII-XIX"*.

ILIANA QUINTANAR ZÁRATE (Facultad de Economía UNAM).

Ponencia 27.15. *"Entre Cantón y Calcuta: Buenos Aires como entrepot del Atlántico sur en una época de guerra, 1805-1807"*.

ANTONIO IBARRA (Facultad de Economía UNAM).

Ponencia 27.16. *"El Consulado de comerciantes de Montevideo como agente de vinculación comercial a través de su escribanía, 1812-1838"*.

LUIS AGUIRRE (FU Berlín / FE UNAM).

Ponencia 27.17. *"Urbanización, crecimiento y cambio estructural en una economía exportadora: el caso de Chile, 1860-1930"*.

IGNACIO PÉREZ (Universidad de Chile).

Ponencia 27.18. *"Algunos efectos económicos de la producción de plata en México, 1820-1870"*.

SANDRA KUNTZ (CEH, El Colegio de México).

Ponencia 27.19. *"Procesos de adaptación y cambio. El paso del comercio local al comercio global en la ciudad de Cali (Colombia) a través de las casas comerciales, 1880-1900"*.

JUAN CARLOS QUEJADA CAMACHO y BRAYAN DELGADO MUÑOZ (Universidad del Valle, Colombia).

Ponencia 27.20. *"Las relaciones comerciales de Chile con los países del Pacífico Latinoamericano. 1845 - 1870"*.

MICHELLE LACOSTE ADUNKA (Pontificia Universidad Católica de Chile).

Ponencia 27.21. *"Casas exportadoras e importadoras en el puerto de Santos y la cadena global del café (siglo XIX y principios del XX)"*.

BEATRIZ DUARTE LANNA (Universidad de São Paulo).

SIMPOSIO 28 - DICTADURAS, EMPRESAS Y TRANSFORMACIONES ECONÓMICAS EN AMÉRICA DEL SUR DURANTE LA GUERRA FRÍA

SALA 701

COORDINAN

VICTORIA BASUALDO (FLACSO CONICET, ARGENTINA) y PEDRO HENRIQUE PEDREIRA CAMPOS (UFFRJ, BRASIL).

Ponencia 28.1. *"Represión y trabajadores en Propulsora Siderúrgica en los años setenta. Apuntes para pensar un vínculo complejo"*.

FELIPE VENERO (FAHCE / Universidad Nacional de la Plata, Argentina).

Ponencia 28.2. *"O Golpe empresarial-militar no Brasil e os trabalhadores da Cia de Navegação Lloyd Brasileiro (LloydBras) (1964/66)"*.

LEONARDO LEONIDAS DE BRITO (Laboratório de Economia e História da UFRRJ e membro do Grupo de Trabalho Empresariado e Ditadura no Brasil) y ANDREA LEWER DA COSTA (Mestre em História Política pela Uerj. Professora SEEDUC/RJ).

Ponencia 28.3. *"Banco Mundial e o "combate à pobreza rural" em tempos de guerra fria: os anos McNamara (1968-81)"*.

JOÃO MÁRCIO MENDES PEREIRA (FRRJ, Brasil).

Ponencia 28.4. *"As articulações das indústrias farmacêuticas no golpe e na ditadura empresarial-militar brasileira (1964-1967)"*.

ELAINE DE ALMEIDA BORTONE (UFRJ, Brasil).

Ponencia 28.5. *"Guerra Fria e Ditadura Civil-Militar na Capital do Carvão"*.

JOÃO HENRIQUE ZANELATTO (Universidade do Extremo Sul Catarinense / UNESC).

Ponencia 28.6. *"Polos de desarrollo, clase obrera, doctrina de seguridad nacional y guerra fría en dos regiones de América Latina: Amazonia brasileira y Patagonia argentina"*.

GONZALO PÉREZ ÁLVAREZ (CONICET - UNP (Univ. Nac. de la Patagonia) / INSHIS).

Ponencia 28.7. *"¿"Patria contratista" o "estrategias tecnoproductivas"? La participación de las empresas locales en el programa nuclear argentino"*.

MILAGROS RODRÍGUEZ (UBA / PEHESA).

Ponencia 28.8. *"Cia Docas de Santos: laboratório internacional de repressão aos trabalhadores"*.

ADRIANA GOMES SANTOS (Universidade Federal de Roraima - UFRR, Brasil) y ANTONIO FERNANDES NETO (ILAESE (Inst. Latinoamericano de Estudos Socioeconômicos), Brasil).

Ponencia 28.9. *"Aportes históricos sobre los proyectos y prácticas empresariales en el nivel municipal durante la dictadura de 1976-1983, Bahía Blanca- Argentina"*.

ANA BELÉN ZAPATA (IDH-UNGS/FfyL-UBA, Argentina).

Ponencia 28.10. *"Aliança empresarial-militar, repressão e "redemocratização" no Brasil"*.

RICJARD DE OLIVEIRA MARTINS (Doctorando en Historia Social, Unicamp).

Ponencia 28.11. *"Entre el repliegue y el colapso autoritario. El impacto de la Crisis Latinoamericana de la Deuda sobre las dictaduras en el Cono Sur"*.

SEBASTIÁN GUIÑEZ CHEPILLO (Universidad de Chile).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 28.12. *“O Conselho das Américas e as ditaduras no Cone Sul (1965-1980)”*.

REJANE CAROLINA HOEVELER (Doutoranda em História Social pelo Programa de Pós-Graduação em História (PPGH) da Universidade Federal Fluminense (UFF), Brasil).

Ponencia 28.13. *“Cambios en las relaciones capital – trabajo en la empresa Ford durante la dictadura 1966 – 1973”*.

VALERIA IANNI (Facultad de Filosofía y Letras – Universidad de Buenos Aires – Argentina / Integrante de la Red interdisciplinaria de estudios sobre procesos represivos, empresas, trabajadores/as y sindicatos en América Latina).

Ponencia 28.14. *“Entre autoritarismo, historia e direito – A grave dos metalúrgicos do ABC de 1980 e as fronteiras do invisível”*.

FERNANDO HONORATO (Doctorando Universidade de Brasília – UnB, Brasil).

Ponencia 28.15. *“Impacto socio-territorial del genocidio en Tucumán, Argentina. El circuito de los centros clandestinos de detención, tortura y exterminio”*.

ARQL. EZEQUIEL DEL BEL (Coordinador del Laboratorio de Investigaciones del Grupo Interdisciplinario de Arqueología y Antropología de Tucumán (LIGIAAT), Argentina).

Ponencia 28.16. *“El caso Acindar y las transformaciones en la industria siderúrgica desde la dictadura (1976-1983) hasta el proceso de reconversión productiva en los años 80 y 90”*.

VICTORIA BASUALDO (CONICET-FLACSO Argentina) y **JULIA STRADA** (AEyT de FLACSO-becaria CONICET-CE-PA).

Ponencia 28.17. *“Empresariado e ditadura no Brasil – o caso da participação da Siemens e da Odebrecht na construção da usina nuclear de Angra II”*.

PEDRO HENRIQUE PEDREIRA CAMPOS (UFRRJ) y **RAFAEL VAZ DA MOTTA BRANDÃO** (Universidade do Estado do Rio de Janeiro).

Ponencia 28.18. *“A Petrobras e o movimento sindical petroleiro entre a democracia e a ditadura (Bahia, 1961-1968)”*.

ALEX DE SOUZA IVO (Doutorando em História Social pela Universidade Federal da Bahia, Brasil).

Ponencia 28.19. *“Direito e conjuntura: relações de trabalho na Bahia durante a ditadura civil-militar (1964-1985)”*.

CARLOS EDUARDO SOARES DE FREITAS (Universidade Federal da Bahia, Brasil).

Ponencia 28.20. *“Fordismo y doctrina de seguridad nacional en la industria automotriz argentina: transformaciones productivas, conflictividades y represión contra trabajadores en Ford Motor y Fiat en Argentina durante los años 70”*.

MARIANELA GALLI (Maestranda en la Maestría en Economía Política, FLACSO Argentina).

Ponencia 28.21. *“¿Parques y promociones industriales como estrategia oligopólica empresaria para el desarrollo de la fibra textil sintética? Una búsqueda de periodización de los ciclos económicos de industria textil en el noreste del Chubut dentro de las variables de acumulación del gran capital. 1958-1991”*.

MANUEL GUTIÉRREZ (Maestrando por la Universidad Nacional de Quilmes, Argentina).

Ponencia 28.22. *“Rojas Pinilla; la Dependencia en la Inversión Directa Extranjera y su Impacto Doméstico”*.

STEFANO TIJERINA (Lecturer in Management Maine Business School University of Maine, Chris Kobrak Research Fellow in Canadian Business History).

SIMPOSIO 29 - LA COLUMNA DE LA HISTORIA IBEROAMERICANA RECIENTE: NIVELES DE VIDA BIOLÓGICOS, ECONOMÍA POLÍTICA DESARROLLO, CRECIMIENTO ECONÓMICOS Y EN EL SIGLO XX

SALA 714

COORDINAN

MORAMAY LÓPEZ-ALONSO (RICE UNIVERSITY), **JOSÉ MIGUEL MARTÍNEZ CARRIÓN** (UNIVERSIDAD DE MURCIA), **ANTONIO DAVID CÁMARA HUESO** (UNIVERSIDAD DE JAÉN, ESPAÑA).

Ponencia 29.1. *“Early life environment and adult height: The case of Chile”*.

FLORENCIA BORRESCIO-HIGA (Universidad Adolfo Ibañez), **CARLOS GUILLERMO BOZZOLI** (Fundación Bungee & Born / Universidad Torcuato di Tella) y **FEDERICO DROLLER** (Universidad de Santiago de Chile).

Ponencia 29.2. *“Crecimiento económico, desigualdad y estatura: interrogantes y hallazgos del caso argentino (1850-1950)”*.

RICARDO SALVATORE (Universidad Torcuato Di Tella).

Ponencia 29.3. *“Height in twentieth century Chilean men: growth with divergence”*.

MANUEL LLORCA-JAÑA, **JUAN NAVARRETE-MONTALVO** y **DAMIAN CLARKE** (Universidad de Santiago de Chile).

Ponencia 29.4. *“Las estaturas como medida de bienestar en sociedades de antiguo régimen: México, 1750-1830”*.

AMÍLCAR CHALLÚ (Bowling Green State University, EEUU).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 29.5. *"Crecimiento con desigualdad en el México post revolucionario 1910-2000"*.

MORAMAY LÓPEZ ALONSO (Rice University, EEUU) y ROBERTO VÉLEZ GRAJALES (CEEY, México).

Ponencia 29.6. *"The relationship between the biological standard of living and economic development in Colombia, 1920-2000"*.

ADOLFO MEISEL-ROCA (Universidad del Norte), MARÍA TERESA RAMÍREZ GIRALDO (Central Bank of Colombia) y DANIEL SANTOS-CÁRDENAS.

Ponencia 29.7. *"El bienestar biológico de los emigrantes de las Azores en vísperas de la Primera Guerra Mundial"*.

JAVIER PUCHE (Universidad de Zaragoza, España), ANTERO FERREIRA (CITCEM, Portugal) y MILENE FERREIRANDES (CITCEM, Portugal).

Ponencia 29.8. *"Estatura y nivel de vida biológico en el largo plazo: una mirada desde la España más atrasada"*.

ANTONIO M. LINARES LUJÁN y FRANCISCO M. PAREJO-MORUNO (Universidad de Extremadura).

Ponencia 29.9. *"Niveles de vida biológicos y desigualdad en el norte de Argentina: Jujuy, 1870-1960"*.

IGNACIO FELIPE BEJARANO (UNJU, Argentina), BEGOÑA CANDELA (UMU, España), JOSÉ EDGANDO DIPIERRI (UNJU, Argentina) y J.M. MARTÍNEZ-CARRIÓN (UMU, España).

Ponencia 29.10. *"Niveles de Vida Biológicos en Bolivia"*.

JOSÉ ALEJANDRO PERES CAJIAS (Universitat de Barcelona).

Ponencia 29.11. *"Historia Antropométrica en la Península Ibérica y América Latina: un estudio comparativo"*.

A. CÁMARA (Universidad de Jaén), J.M. MARTÍNEZ CARRIÓN (Universidad de Murcia) y M. LÓPEZ-ALONSO (Rice University).

SIMPOSIO 31 - PODERES LOCALES: ECONOMÍA, FINANZAS PÚBLICAS Y PROPIEDAD EN IBEROAMÉRICA DURANTE LOS SIGLOS XVIII Y XIX

SALA 783

COORDINAN

MARIANA CANEDO (UNMDP / CONICET, ARGENTINA), LUIS J. GARCÍA RUIZ (IIHS-UNIVERSIDAD VERACRUZANA, MÉXICO).

Ponencia 31.1. *"Real Hacienda y tributo indígena en la Gobernación del Tucumán (1750-1810)"*.

SONIA TELL (Instituto de Humanidades, CONICET / Universidad Nacional de Córdoba, Argentina).

Ponencia 31.2. *"Contratos de dízimos na Bahia colonial: do controle dos senhores locais para a dominação dos negociantes lisboetas (1750-1850)"*.

LUIZ ANTÔNIO SILVA ARAÚJO (IHAC/Centro de Formação em Ciências Humanas e Sociais, Universidade Federal do Sul da Bahia).

Ponencia 31.3. *"El Valle de Elqui y su viticultura a través de la cartografía: 1738-1810"*.

NATALIA SOTO (Universidad de Cuyo).

Ponencia 31.4. *"Famílias mestiças e seus cativos nos sertões da América portuguesa. Goiás século XVI-III-XIX"*.

MARIA LEMKE (Faculdade de História, Universidade Federal de Goiás).

Ponencia 31.5. *"El Benemérito Francisco Cascallares": acumulación material, social y política de hacendado de la campaña de Buenos Aires (1800-1830)"*.

LEANDRO GONZÁLEZ (Universidad Nacional de Mar del Plata).

Ponencia 31.6. *"Poder intermediário e escravidão na construção do Estado Nacional Brasileiro (Minas Gerais, 1835-1845)"*.

KELLY ELEUTÉRIO MACHADO OLIVEIRA (Universidade Federal de Ouro Preto, Minas Gerais, Brasil).

Ponencia 31.7. *"La sustentabilidad de las nóveles municipalidades de campaña en el Estado de Buenos Aires. Potestades, negociaciones y prácticas en la construcción de las fiscalidades locales (1854-1860)"*.

MARIANA CANEDO (Universidad Nacional de Mar del Plata/CONICET).

Ponencia 31.8. *"Negociantes e capitalistas: Transformações das práticas mercantis no Brasil Imperial, em meados do século XIX. Ouro Preto. Minas Gerais"*.

LEANDRO BRAGA DE ANDRADE (Centro Federal de Educação Tecnológica de Minas Gerais, CEFETMG).

Ponencia 31.9. *"El Código Rural de la Provincia de Buenos Aires: actores sociales, gobierno y derechos de propiedad"*.

CRISTIAN MIGUEL POCZYNOK (Instituto Ravignani / Facultad de Filosofía y Letras, Universidad de Buenos Aires).

Ponencia 31.10. *"Procesos de constitución de la Hacienda municipal: el caso de Concepción de la Sierra, Territorio de Misiones, Argentina (1889-1902)"*.

LUZ IRENE PYKE (IESyH, CONICET-UNaM).

Ponencia 31.11. *"El financiamiento de los ayuntamientos mexicanos durante el primer liberalismo: 1820-1823"*.

LUIS J. GARCÍA RUÍZ (IIH-S, Universidad Veracruzana).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 31.12. *"Finanzas municipales y reformas liberales: la experiencia veracruzana, 1870-1900"*.
YOVANA CELAYA NÁNDEZ (IIHS-Universidad Veracruzana).

Ponencia 31.13. *"Arbitrios 'según las circunstancias del territorio'. Soluciones financieras locales en Michoacán, 1821-1824"*.
JOSÉ LUIS ALCAUTER GUZAMÁN (El Colegio de Michoacán).

Ponencia 31.14. *"Contribuyentes y funcionarios ante el impuesto de capitación: Oaxaca, 1824-1860"*.
JUAN HUGO SÁNCHEZ GARCÍA (Universidad de Guadalajara).

Ponencia 31.15. *"Tierras de comunidad y finanzas locales en los pueblos de la subdelegación de Otumba. 1765-1810"*.
JESÚS ÉDGAR MENDOZA GARCÍA (CIESAS-Ciudad de México).

Ponencia 31.16. *"Las finanzas municipales de Ciudad Real, Chiapas, en tiempos de la vacancia del poder regio (1808-1814)"*.
ANA MARÍA PARRILLA ALBUERNE (Universidad de Ciencias y Artes de Chiapas).

Ponencia 31.17. *"As mudanzas da terra"*.
VERA LUCIA AMARAL FERLINI (Universidade de São Paulo).

SIMPOSIO 32 - LATIN AMERICAN OCCUPATIONAL STRUCTURE IN THE LONG RUN

SALA 784

COORDINAN

MARC BADIA-MIRÓ (UNIVERSITAT DE BARCELONA, ESPAÑA), LEIGH SHAW-TAYLOR (UNIVERSITY OF CAMBRIDGE, REINO UNIDO) Y EMILIANO TRAVIESO (UNIVERSITY OF CAMBRIDGE, REINO UNIDO).

Ponencia 32.1. *"Latin American occupational structure: a case study of Chile, 1854-1907"*.
MONTSERRAT PACULL y MARC BADIA-MIRÓ (Universitat de Barcelona, España).

Ponencia 32.2. *"Un análisis de los ocupados en la industria manufacturera uruguaya en el largo plazo"*.
MELISSA HERNÁNDEZ y CECILIA LARA (Universidad de la República, Uruguay).

Ponencia 32.3. *"Transformación estructural en Uruguay en el siglo XX. Ocupación sectorial y evolución de largo plazo (1908-2008)"*.
SABRINA SINISCALCHI y HENRY WILLEBALD (Universidad de la República, Uruguay).

Ponencia 32.4. *"Immigration, urbanization, and occupational change: Uruguay in comparative perspective (1879-1908)"*.
EMILIANO TRAVIESO (University of Cambridge, Reino Unido).

Ponencia 32.5. *"The Latin American Comparative History of Occupational Structure: Costa Rica as a case study"*.
ANDREA MONTERO MORA y RONNY VIALES HURTADO (Universidad de Costa Rica - Centro de Investigaciones Históricas de América Central).

Ponencia 32.6. *"Evolución histórica de la industria manufacturera argentina. Un análisis a partir de la homogeneización de los censos industriales, 1895-2005"*.
ANDRÉS SALLES y MATÍAS KULFAS (Universidad Nacional de San Martín, Argentina).

Ponencia 32.7. *"The evolution of EAP in Argentine provinces since 1895"*.
MARÍA FLORENCIA ARÁOZ (CIEDH / Universidad del Norte Santo Tomás de Aquino, Argentina), ESTEBAN A. NICOLINI (CIEDH / Universidad del Norte Santo Tomás de Aquino, INVECO / Universidad Nacional de Tucumán, Argentina) y MAURICIO TALASSINO (CIEDH / Universidad del Norte Santo Tomás de Aquino, Argentina, and CONICET).

Ponencia 32.8. *"Regional EAPs in Bolivia (1846-2010)"*.
JOSÉ A. PERES-CAJÍAS (Universitat de Barcelona, España).

Ponencia 32.9. *"The evolution of regional EAP in Peru (1795-2016)"*.
BRUNO SEMINARIO (Universidad del Pacífico, Perú) y MARÍA ALEJANDRA ZEGARRA (Universidad del Pacífico, Perú).

SIMPOSIO 34 - INNOVACIONES TECNOLÓGICAS EN EL SECTOR AGROPECUARIO EN AMÉRICA LATINA, 1850 AL PRESENTE

SALA 788

COORDINAN

CLAUDIO ROBLES (UNIVERSIDAD DE SANTIAGO DE CHILE), ALEJANDRO TORTOLERO VILLASEÑOR (UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA-IZTAPALAPA, MÉXICO) Y HENRY WILLEBALD (UNIVERSIDAD DE LA REPÚBLICA, URUGUAY).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 34.1. *"La maquinaria agrícola en la agricultura pampeana decimonónica. Composición y patrones de tenencia en las provincias de Buenos Aires y Santa Fe, 1881-1895"*.

MARÍA FERNANDA BARCOS (Instituto de Investigaciones en Humanidades y Ciencias Sociales, CONICET, Argentina) y **JUAN LUIS MARTIRÉN** (Instituto Ravignani, CONICET, Argentina).

Ponencia 34.2. *"Mano de obra en la trilla a vapor en las chacras de una estancia pampeana. Estancia La Rica, 1892-1905"*.

BIBIANA ANDREUCCI, AUGUSTO LÓPEZ y FEDERICO GUIDI-CASTAÑEDA (Universidad Nacional de Luján, Argentina).

Ponencia 34.3. *"¿Estancamiento o crecimiento agropecuario en el ciclo salitrero (1880-1930)? Una nueva mirada desde el punto de vista de las cuentas nacionales"*.

JUAN IGNACIO PÉREZ EYZAGUIRRE (Universidad de Chile).

Ponencia 34.4. *"La mecanización agraria en las economías templadas de nuevo asentamiento europeo (1900-2010). La difusión del tractor en Uruguay y Nueva Zelanda"*.

PABLO CASTRO (Universidad de la República, Uruguay) y **HENRY WILLEBALD** (Universidad de la República, Uruguay).

Ponencia 34.5. *"La difusión de la mecanización agrícola en el Cono Sur durante la primera globalización (1870-1930)"*.

PABLO CASTRO (Universidad de la República, Uruguay).

Ponencia 34.6. *"Una innovación poco estudiada: el cambio técnico en la esquila del rebaño uruguayo (1860-1930)"*.

MARÍA INÉS MORAES (Universidad de la República, Uruguay).

Ponencia 34.7. *"Introducción de ganado fino importado en el sur de Chile, primera mitad s. XX"*.

EDUARDO GALLARDO (Centro de Estudios de Historia Agraria de América Latina, CEHAL).

Ponencia 34.8. *"La adopción de la 'mecánica agrícola moderna' en una agricultura periférica"*.

CLAUDIO ROBLES ORTIZ (CIHEAP, Universidad de Santiago de Chile / CEHAL).

Ponencia 34.9. *"Explotando los bosques: transferencias técnicas en la industria silvícola mexicana entre el porfiriato y la revolución"*.

ALEJANDRO TORTOLERO (Universidad Autónoma Metropolitana-Iztapalapa, México).

Ponencia 34.10. *"En busca de una historia global de la semilla. Innovaciones biológicas e intercambio genético transcontinental durante la Revolución Verde"*.

WILSON PICADO UMAÑA (Universidad Nacional, Costa Rica).

Ponencia 34.11. *"Engineering Exchanges in Farm Machinery, Argentina and the Developing World, 1960-2000"*.

YOVANNA PINEDA (University of Central Florida, Estados Unidos).

Ponencia 34.12. *"Convergencia entre trayectorias sectoriales diferenciadas en el sector de insumos agrícolas en Argentina en el marco de la crisis mundial"*.

PABLO LAVARELLO, DAMIÁN BIL, FEDERICO LANGARD, MARIEL DE VITA, GONZALO SANZ CERBINO, REGINA VIDOSA, LUCIANA GUIDO y JAZMÍN CASTAÑO (Centro de Estudios Urbanos y Regionales, CEUR - CONICET, Argentina).

SIMPOSIO 35 - HISTORIA DE LA EDUCACIÓN RURAL E INDUSTRIAL EN AMÉRICA LATINA

SALA 789

COORDINAN

FLAVIA OVINO CORREA WERLE (UNIVERSIDADE DEL VALE DO SINOS) Y **ADRIÁN ASCOLANI** (CONICET, IRICE / UNIVERSIDAD NACIONAL DE ROSARIO).

Ponencia 35.1. *"Un café amargo: educación, trabajo infantil y economía cafetera en Colombia durante finales del siglo XIX y principios del XX"*.

MARÍA JOSÉ FUENTES-VÁSQUEZ (Universidad de Barcelona) y **IRINA ESPAÑA ELJAIK** (Universidad EAFIT).

Ponencia 35.2. *"Transiciones del imperialismo al autoritarismo en la educación rural dominicana, 1918-1946"*.

JUAN B. ALFONSECA GINER DE LOS RÍOS (Instituto Superior de Ciencias de la Educación del Estado de México).

Ponencia 35.3. *"Educación rural, procesos de alfabetización y economía indígena y campesina en el estado de Chiapas, México, 1920-1940"*.

ANTONIO PADILLA ARROYO (Universidad Autónoma del Estado de Morelos) y **ELSA GABRIELA PALACIOS DE LEÓN**.

Ponencia 35.4. *"Asociaciones gremiales y cooperativas de los productores agropecuarios pampeanos: educación no formal y cambio cultural (1912-1946)"*.

ADRIÁN ASCOLANI (CONICET, IRICE/Universidad Nacional de Rosario).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 35.5. *“Escola de Formação de Professores de Primeiras Letras para Zonas Rurais: tratamento diferenciado entre mulheres e homens”.*

FLAVIA OVINO CORREA WERLE (Universidade do Vale do Rio dos Sinos).

Ponencia 35.6. *“Políticas para la formación del magisterio rural durante los gobiernos de la Unión Cívica Radical en Entre Ríos, Argentina, 1914-1930”.*

JANET PRISCILA CIAN (CONICET, IRICE/Universidad Nacional de Entre Ríos).

Ponencia 35.7. *“Gabriela Mistral y sus experiencias de (trans)formación en materia de educación rural”.*

CAROLA SEPÚLVEDA VÁSQUEZ (Universidad Metropolitana de Ciencias de la Educación).

Ponencia 35.8. *“Universidad y capitalismo en Argentina: Los proyectos de reforma de la enseñanza universitaria de los ingenieros, 1920-1950”.*

OSVALDO GRACIANO (CONICET / Universidad Nacional de Quilmes).

Ponencia 35.9. *“De cuadernos y cañas. El caso de la escuela rural 257 “Julio Zerrizuela” en su trayecto centenario. Tucumán, 1918-2018”.*

MATILDE MARÍA SILVIA (Universidad Nacional de Tucumán, INHILEP) y **LUCÍA VIDAL SANZ** (Universidad Nacional de Tucumán, INHILEP).

Ponencia 35.10. *“Os clubes de jovens rurais em perspectiva internacional – Décadas de 1940 a 1960”.*

LEONARDO GÓMEZ (Universidade Federal de Minas Gerais, FAE).

Ponencia 35.11. *“Las escuelas rurales de Santa Cruz y su relación con la economía santacruceña (Segunda mitad del siglo XX)”.*

MARÍA DE LOS MILAGROS PIERINI (Universidad Nacional de la Patagonia Austral).

Ponencia 35.12. *“Cincuentenario del DUOC: análisis de su aporte a la capacitación laboral y dignificación de los obreros y campesinos chilenos durante sus orígenes fundacionales”.*

JAIME CAICEO ESCUDERO (Universidad de Santiago de Chile).

Ponencia 35.13. *“Um Land Grant College em Minas Gerais e sua influência na chamada revolução verde brasileira”.*

DENILSON SANTOS DE AZEVEDO (Universidade Federal de Viçosa, Departamento de Educação).

Ponencia 35.14. *“Los técnicos para el agro en la región semiárida argentina: formación de recursos humanos, circulación de saberes y políticas públicas (1958-1974)”.*

FEDERICO MARTOCCI (CONICET, IEHSOLP-IESH/Universidad Nacional de La Pampa).

Ponencia 35.15. *“El régimen administrativo-financiero de la educación técnica nacional: 1945-1981”.*

GABRIELA A. D’ASCANIO (CONICET, IRICE / Universidad Nacional de Rosario).

Ponencia 35.16. *“Formación de profesores para la educación técnica o industrial en Colombia (1969-1985)”.*

GUSTAVO ADOLFO PARRA-LEÓN y **ANA CRISTINA LEÓN-PALENCIA** (Universidad Pedagógica Nacional).

Ponencia 35.17. *“La educación rural en Argentina durante los años ‘80: transferencia de escuelas primarias y regionalización curricular (provincia de Entre Ríos)”.*

EVA MARA PETITTI (CONICET, INES / Universidad Nacional de Entre Ríos).

Ponencia 35.18. *“Concepções e práticas pedagógicas de professoras de escolas rurais multisseriadas”.*

ANGELITA VARGAS KOLMAR (Universidade Federal de Pelotas, FE, RS).

Ponencia 35.19. *“Educación agraria en espacios periurbanos. Buenos Aires (Argentina), 1990-2018”.*

TALÍA VIOLETA GUTIÉRREZ (Universidad Nacional de Quilmes, CEAR / Universidad Nacional de La Plata, FaHCE).

Ponencia 35.20. *“El curso de educación del campo de la UFPR: historia y construcción de procesos pedagógicos en la formación de docentes para los contextos rurales brasileños”.*

EHRICK EDUARDO MARTINS MELZER (Universidade Federal do Paraná, Setor Litoral) y **GILSON WALMOR DAHMER** (Universidade Federal do Paraná, Setor Litoral).

SIMPOSIO 36 - INSTITUCIONES E INNOVACIÓN: PATENTES Y MARCAS EN AMÉRICA LATINA Y LA PENÍNSULA IBÉRICA EN EL LARGO PLAZO

SALA Z4

COORDINAN

BERNARDITA ESCOBAR (UNIVERSIDAD DE TALCA, CHILE),
AURORA GÓMEZ GALVARRIATO (EL COLEGIO DE MÉXICO)
Y **ANDREA LLUCH** (CONICET-UNLPAM / ARGENTINA Y
UNIÁNDES / COLOMBIA).

Ponencia 36.1. *“Redes de patentes e innovación en España (1878-1935)”.*

SERGIO BARBOSA, **PATRICIO SÁIZ** y **PABLO GALASO** (Universidad Autónoma de Madrid).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 36.2. *"Divisas en juego: política industrial contra científica y tecnológica en el desarrollismo español (1959-1973)".*

SANTIAGO M. LÓPEZ (Instituto de Estudios de la Ciencia y la Tecnología, Universidad de Salamanca) y MARÍA MAR CEBRIÁN VILLAR (Universidad de Salamanca).

Ponencia 36.3. *"Patents, Technological Capacity, and Innovation in Late Nineteenth Century Mexico".*

EDWARD BEATTY (University of Notre Dame).

Ponencia 36.4. *"Adopción de tecnología y globalización, el primer desarrollo del sistema de patentes del Perú, 1890-1930".*

MARTIN MONSALVE, JOSÉ MANUEL CARRASCO, ALEJANDRA OSORIO (Universidad del Pacífico).

Ponencia 36.5. *"Dependencia tecnológica de la Fábrica Uruguaya de Neumáticos S.A. (1935-2002)".*

SEBASTIÁN SABINI (PHES-FCS, UdelaR, Uruguay).

Ponencia 36.6. *"Innovación y Empresa: Las Primeras Empresas detrás del Cambio Tecnológico en la Producción de Tortillas de Maíz en México".*

AURORA GÓMEZ GALVARRIATO (El Colegio de México).

Ponencia 36.7. *"Marcas y campo publicitario en Argentina, 1900-1950".*

FERNANDO ROCCHI (UTDT).

Ponencia 36.8. *"De las estrategias comerciales al consumidor: bienes básicos de consumo y marcas comerciales en el interior de Argentina, primera mitad del siglo XX".*

LEONARDO LEDESMA (IESH / IESOHLP-CONICET-UNLPam).

Ponencia 36.9. *"Marcas comerciales y branding en América del Sur: origen y consolidación del sistema en Argentina, Colombia y Uruguay (1900-1930)".*

ANDREA LLUCH (CONICET-UNLPam, Argentina / Uniandes, Colombia).

Ponencia 36.10. *"Las marcas: signo y símbolo de las empresas. Revisión en perspectiva histórica de la legislación del registro de marca en México".*

PATRICIA LUNA SÁNCHEZ (Universidad Anáhuac, Querétaro).

Ponencia 36.11. *"The role of gender in innovation and imitation in business self-representation through trademarks. Chile in late 19th and early 20th centuries".*

BERNARDITA ESCOBAR ANDRADE (Universidad de Talca, Santiago de Chile).

SIMPOSIO 37 - TRANSFORMACIONES ECONÓMICAS Y SOCIOPOLÍTICAS DE LA REALIDAD LABORAL DE AMÉRICA LATINA Y LOS VÍNCULOS CON ORGANISMOS INTERNACIONALES (1930-1990)

SALA Z3

COORDINAN

PATRICIO HERRERA GONZÁLEZ (UNIVERSIDAD DE VALPARAÍSO) Y LUCIANA ZORZOLI (CONICET - UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA PLATA).

Ponencia 37.1. *"Tiempo libre y prácticas recreativas. Otra mirada al mundo del trabajo en América Latina (1930-1950)".*

JUAN CARLOS YÁÑEZ (Universidad de Valparaíso).

Ponencia 37.2. *"La emergencia en el asistencialismo: México y el Programa Mundial de Alimentos de las Naciones Unidas entre 1960 y 1970".*

JOEL VARGAS DOMÍNGUEZ (CEIICH, UNAM).

Ponencia 37.3. *"La configuración de una visión de la CEPAL desde la mirada estructuralista a la mirada neo estructuralista: el lugar del Trabajo y los Trabajadores en las directrices para el desarrollo Cepaliano latinoamericano (1948-1990)".*

JAIME VITO PAREDES (Pontificia Universidad Católica de Valparaíso).

Ponencia 37.4. *"¿Tradición o modernización? Relaciones laborales y salariales en la Araucanía 1940 - 1960".*

CAROLINA GONZÁLEZ SIERRA (Universidad de la Frontera).

Ponencia 37.5. *"Trujillo, la Organización Internacional del Trabajo y el Código de Trabajo 1924-1961".*

OSCAR GALLO (Instituto Superior de Formación Docente Salomé Ureña: Santo Domingo, República Dominicana).

Ponencia 37.6. *"La clase trabajadora industrial argentina en coyunturas de transformación productiva: repercusiones internacionales de procesos locales".*

SILVIA SIMONASSI (ISHIR-CESOR- Universidad Nacional de Rosario).

Ponencia 37.7. *"La reestructuración capitalista en la posdictadura argentina (1983 - 1989): entre la ofensiva internacionalizada del capital y la resistencia nacional de la clase obrera".*

JUAN PEDRO MASSANO (Universidad Nacional de La Plata) y ADRIÁN PIVA (CONICET- Universidad de Buenos Aires / Universidad Nacional de Quilmes).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 37.8. *“La constitución de la Coordinadora de Centrales Sindicales Del Cono Sur (CCSCS) en el marco del regionalismo abierto”.*

MÓNICA GORDILLO (Instituto de Humanidades CONICET-Universidad Nacional de Córdoba).

Ponencia 37.9. *“La salud laboral como territorio de batalla. Una mirada histórica sobre las tareas “normales” y las “insalubres” a lo largo del siglo XX argentino”.*

LUCIANA ZORZOLI (CONICET / Universidad Nacional de La Plata).

Ponencia 37.10. *“Alimentación y nutrición: debate laboral, acciones políticas y soluciones técnicas en América Latina 1930-1960”.*

PATRICIO HERRERA GONZÁLEZ (Universidad de Valparaíso).

SIMPOSIO 38 - BACÍA DEL RÍO DE LA PLATA EN EL CONTEXTO DEL ATLÁNTICO SUR DEL SIGLO XIX: FORMACIÓN DE ESTADOS-ECONOMÍAS NACIONALES, FINANZAS Y CONFLICTOS BÉLICOS

SALA 732

COORDINAN

EDUARDO CRESPO (UNIVERSIDAD NACIONAL DE MORENO-ARGENTINA Y UNIVERSIDADE FEDERAL DO RIO DE JANEIRO, BRASIL), **ALEXANDRE FREITAS** (UNIVERSIDADE FEDERAL RURAL DO RIO DE JANEIRO, BRASIL) Y **JAVIER GHIBAUDI** (UNIVERSIDADE FEDERAL FLUMINENSE, BRASIL).

Ponencia 38.1. *“Crédito, deuda y pasividades: La dinámica de post-guerra en el gasto del Estado Oriental del Uruguay (1853-1893)”.*

CAMILO MARTÍNEZ RODRÍGUEZ (Universidad de la República, Uruguay).

Ponencia 38.2. *“A Geopolítica da Bacia do Rio da Prata (1852-1870): Comércio, Finanças E Guerras”.*

LAURA EMILSE BRIZUELA (Universidade Federal do Rio de Janeiro, Brasil).

Ponencia 38.3. *“A economia da região do Rio da Prata na imprensa fluminense (1808-1825)”.*

NELSON MENDES CANTARINO (Universidade Estadual de Campinas, Brasil).

Ponencia 38.4. *“Guerra, moneda y formación estatal. Buenos Aires y la Confederación Argentina (1852-1861)”.*

ALCIDES BAZZA (Universidad Nacional del Litoral, Argentina).

Ponencia 38.5. *“Padrão Ouro no Brasil Imperial”.*

MARCELO PEREIRA FERNANDES y **RÚBIA CRISTINA WEGNER** (Universidade Federal Rural do Rio de Janeiro, Brasil).

Ponencia 38.6. *“Si vis pacem, para bellum: o papel do Império do Brasil na consolidação dos Estados platinos”.*

TALITA ALVES DE MESSIAS (Unisinos, Brasil).

Ponencia 38.7. *“State Building em Brasil e Argentina no século XIX: uma análise sobre os distintos impactos das guerras sobre Estados e trajetórias socioeconômicas”.*

EDUARDO CRESPO (Universidad Nacional de Moreno-Argentina y Universidade Federal do Rio de Janeiro, Brasil) y **RAFAEL SEABRA** (Universidade Federal do Rio de Janeiro, Brasil).

Ponencia 38.8. *“El estado fiscal-militar en la Argentina (1850-1900)”.*

EDUARDO CRESPO (Universidad Nacional de Moreno-Argentina y Universidade Federal do Rio de Janeiro, Brasil), **FLORENCIA MÉDICI** (Universidad Nacional de Moreno y Univesidad Nacional de Buenos Aires, Argentina) y **MARCELO MUÑIZ** (Universidad Nacional de Moreno y Universidad del Salvador, Argentina).

Ponencia 38.9. *“Endeudamiento externo, construcción del Estado y crisis financiera en Argentina en el siglo XIX”.*

PABLO G. BORTZ (Universidad Nacional de San Martín, Argentina) y **EDUARDO CRESPO** (Universidad Nacional de Moreno, Argentina / Universidade Federal do Rio de Janeiro, Brasil).

Ponencia 38.10. *“O Nascimento da Periferia: A América do Sul no Séc. XIX”.*

ALEXANDRE JERÔNIMO DE FREITAS (Universidade Federal Rural do Rio de Janeiro, Brasil).

Ponencia 38.11. *“El origen del sistema monetario y los patrones de desarrollo de la Argentina”.*

ALEJANDRO FIORITO (Universidad Nacional de Moreno, Argentina) y **CRISTIAN SAMANIEGO** (Universidad Nacional de Moreno, Argentina).

Ponencia 38.12. *“La formación del Estado y el Mercado en la Periferia: una lectura de Karl Polanyi”.*

JAVIER GHIBAUDI (Universidade Federal Fluminense, Brasil).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 38.13. *"The role of the State and effective demand in the 'Golden Era' of Argentine economic growth (1870-1930)".*

FABIÁN AMICO (Universidad Metropolitana para la Educación y el Trabajo y Universidad Nacional de San Martín, Argentina) y **NUMA MAZAT** (Universidade Federal do Rio de Janeiro, Brasil).

Ponencia 38.14. *"Estados Pos-coloniales en América Latina y Asia Oriental".*

EDUARDO CRESPO (Universidad Nacional de Moreno-Argentina y Universidade Federal do Rio de Janeiro, Brasil) y **BRUNA MACHADO TARGINO** (Fundação Getúlio Vargas, Brasil).

SIMPOSIO 39 - ASENTAMIENTO COLONIAL Y POBLACIONES NATIVAS EN LAS ECONOMÍAS DE FRONTERA DE AMÉRICA LATINA Y AUSTRALASIA: EXPANSIÓN TERRITORIAL, SISTEMAS DE TENENCIA Y ESTRUCTURAS DE PROPIEDAD DE LA TIERRA

SALA 703

COORDINAN

PROF. RICHARD BOAST (VICTORIA UNIVERSITY OF WELLINGTON, NEW ZEALAND), **PROF. JORGE ÁLVAREZ** (UNIVERSIDAD DE LA REPÚBLICA, URUGUAY).

Ponencia 39.1. *"On the persistence of indigenous institutions: repossession of ancestral land and long-run development in Mexico".*

ALDO ELIZALDE (University of Glasgow).

Ponencia 39.2. *"Populações indígenas e contrabando nas fronteiras da Amazônia ibérica (c.1770-c.1790)".*

CARLOS AUGUSTO BASTOS (Universidade Federal do Pará, Brasil).

Ponencia 39.3. *"La tragedia de los comunales de las misiones de guaraníes: algunos lineamientos para una historia no contada (1767-1850)".*

MARÍA INÉS MORAES (Universidad de la República, Uruguay).

Ponencia 39.4. *"Cambio institucional, migraciones y crecimiento económico en la frontera del espacio Peruano. La banda norte del Río de la Plata entre 1750 y 1810".*

JAVIER RODRÍGUEZ WEBER (PHES, FCS, Universidad de la República, Uruguay).

Ponencia 39.5. *"Territorio virgen. La distribución de la tierra en Buenos Aires, ocupada como resultado de la 'conquista' del desierto en 1879".*

DANIEL SANTILLI (Instituto Ravignani, UBA/CONICET, Argentina).

Ponencia 39.6. *"Transformaciones en las formas de tenencia y estructuras de propiedad de la tierra en el oeste de La Pampa, Argentina. Décadas de 1930 y 1960".*

ALEXIS DAMIÁN ARRESE (Instituto de Estudios Socio-Históricos, Facultad de Ciencias Humanas, Universidad Nacional de La Pampa, Argentina).

Ponencia 39.7. *"Tierra, poblaciones nativas y expansión de la frontera agraria en las economías de nuevo asentamiento europeo de Australasia y el Río de la Plata".*

JORGE ÁLVAREZ (PHES, FCS, Universidad de la República, Uruguay) y **RICHARD BOAST** (Victoria University of Wellington, New Zealand).

Ponencia 39.8. *"Immigration and Knowledge Spillovers: Danish-Americans and the Development of the Dairy Industry in the United States".*

NINA BOBERG-FAZLI y **PAUL SHARP** (University of Southern Denmark).

Ponencia 39.9. *"La persistencia de la desigualdad educativa en la Argentina de la Belle Époque: inmigración europea, mercados de trabajo y pasado colonial".*

JOAQUÍN LADEUX (Universidad Torcuato Di Tella, Argentina) y **PABLO SCHIAFFINO** (Universidad Torcuato Di Tella, Argentina).

SIMPOSIO 40 - TRATA, MERCADO Y ECONOMÍA GLOBAL: NUEVAS APROXIMACIONES DESDE LA HISTORIA ECONÓMICA

SALA 707

COORDINAN

ÁLVARO ALCÁNTARA (INAH, VERACRUZ/MÉXICO, INVESTIGADOR), **CARLOS GABRIEL GUIMARÃES** (DEPARTAMENTO DE HISTÓRIA DA UFF/BRASIL, PESQUISADOR 1D DO CNPQ) Y **ANTONIO IBARRA** (UNAM/MÉXICO).

Ponencia 40.1. *"Del trabajo esclavizado al endeudamiento perpetuo: Un primer balance del impacto de la mano de obra negra, parda y mulata en el desempeño económico del mercado veracruzano tardo colonial".*

ÁLVARO ALCÁNTARA LÓPEZ (Centro INAH Veracruz).

Ponencia 40.2. *"El tráfico norteamericano de esclavos al Río de la Plata y los circuitos de la plata más allá del Atlántico, 1798-1808".*

ALEX BORUCKI (Universidad de California, Irvine).

PONENCIAS DE CADA SIMPOSIO

Ponencia 40.3. "El comercio esclavista en el Río de la Plata a fines del siglo XVIII y comienzos del XIX. La trayectoria económica-política de Pedro Duval, 1782-1813".

RAFAEL DAMIANI (Universidad Nacional de Tres de Febrero, Argentina).

Ponencia 40.4. "Circulación de esclavos entre red de vendedores y compradores en el virreinato de la Nueva Granada. Cartago 1794-1806".

MARIBEL DE LA CRUZ VERGARA (Universidad de Cartagena).

Ponencia 40.5. "A constituição da firma Lacerda & Cia e a fábrica têxtil Todos os Santos (Bahia, c.1830-1860)".

SILVANA ANDRADE DOS SANTOS (Universidade Federal Fluminense, Brasil).

Ponencia 40.6. "Os homens de grosso trato nos contratos da Alfândega do Rio de Janeiro: negócios e lucros, c. 1710 - c.1760 - aspectos globais".

VALTER LENINE FERNANDES (IFSul /USP, Brasil) y **HELENA TRINDADE DE SÁ** (UNIRIO, Brasil).

Ponencia 40.7. "Tráfico interno e negociantes: Rio de Janeiro segunda metade do XIX".

JONIS FREIRE (Universidade Federal Fluminense, Brasil).

Ponencia 40.8. "O negócio do tráfico negreiro de João Rodrigues Pereira de Almeida, o Barão de Ubá, e da firma Joaquim Pereira de Almeida, em Angola e Moçambique, c.1805- 1829".

CARLOS GABRIEL GUIMARÃES (Universidade Federal Fluminense, Brasil).

Ponencia 40.9. "Trata, plata y crecimiento económico: el pago de esclavatura desde Buenos Aires, 1798-1808".

ANTONIO IBARRA (UNAM, México).

Ponencia 40.10. "La circulación de esclavizados desde Buenos Aires al interior americano vista a partir de las notas de aduana (1779-1783) y los negocios de Marcelino Callexas Sanz y Manuel García Pérez".

FERNANDO JUMAR (CONICET / Instituto de Estudios Históricos, Universidad Nacional de Tres de Febrero, Argentina).

Ponencia 40.11. "Duas colônias cafeeiras: escravidão e meio ambiente no Suriname e em Saint-Domingue, 1750-1790".

RAFAEL BIVAR MARQUESE (Universidade de São Paulo, Brasil).

Ponencia 40.12. "Fazendeiros ou culpados? Comendadores no tráfico ilegal de africanos".

WALTER LUIZ CARNEIRO DE MATTOS PEREIRA (Universidade Federal Fluminense, Brasil).

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

DÍA 1 - MARTES 23 DE JULIO

SIMPOSIO 1 - INVERSIÓN DIRECTA EXTRANJERA Y EMPRESAS MULTINACIONALES EN AMÉRICA LATINA (1900-2017) / INVESTIMENTO DIRETO ESTRANGEIRO E EMPRESAS MULTINACIONAIS NA AMÉRICA LATINA (1900-2017)

COORDINAN

ARMANDO JOÃO DALLA COSTA (UFPR, BRASIL) **JOSÉ LANNES** (UFPR, BRASIL) y **DANIEL MOYANO** (CONICET, ARGENTINA)

El simposio se propone examinar la inversión directa extranjera (IED) y las empresas multinacionales en América Latina entre 1900 y 2017 desde una perspectiva de largo plazo. El objetivo principal es analizar los ciclos largos de la historia económica en los países latinoamericanos, identificando las características y tendencias del comportamiento de la IED y la internacionalización de empresas a través del estudio de la evolución de las multinacionales extranjeras y latinoamericanas en la región durante los últimos cien años. O simpósio tem como meta examinar os Investimentos Diretos Estrangeiros (IDE) e as empresas multinacionais que atuam ou atuaram na América Latina entre 1900 e 2017 a partir de uma perspectiva de longo prazo. O objetivo principal é analisar os ciclos de investimento no longo prazo que foram feitos nos países latino-americanos, identificando as características e tendências do comportamento do IDE e a internacionalização de empresas, através de estudos da evolução das multinacionais estrangeiras e latino-americanas presentes na região durante os últimos cem anos.

Ponencia 1.1. *“Elite corporativa y capitalismo: Las grandes empresas en la economía argentina, 1913-1971”.*

ANDREA LLUCH (UNLaPam / CONICET / UniAndes) y **NORMA SILVANA LANCIOTTI** (UNR / CONICET).

La incidencia del capital extranjero, así como la diversificación de inversiones de las empresas y grupos económicos argentinos desde la primera economía global constituyen uno de los ejes fundamentales para interpretar el devenir del capitalismo argentino en el siglo XX. Durante la primera guerra mundial, las restricciones en el comercio exterior y la desaceleración de la inversión británica provocaron la primera reestructuración de la elite empresarial argentina, concentrada en la exportación de materias primas agropecuarias y la importación de productos manufacturados. Las empresas reaccionaron en forma diferenciada frente a estos cambios según su actividad y grado de capitalización. La diversificación de actividades económicas y la densificación de la trama empresarial local se consolidaron desde 1930 hasta la década de 1960, cuando las empresas extranjeras intensificaron la disputa por el mercado local mediante la compra de empresas nacionales. El trabajo se propone en primer término analizar tanto las continuidades como los cambios del perfil y de las formas organizativas de las grandes empresas en la economía argentina en el período signado por la primera crisis del orden liberal hasta los comienzos de la segunda economía global en 1970. En segundo lugar, se propone examinar la distribución sectorial de las grandes empresas en la Argentina y comparar los cambios en el perfil y la distribución sectorial de las grandes empresas nacionales y extranjeras entre 1913 y 1960. Para ello, se procederán a elaborar los rankings de empresas por capital social en años seleccionados: 1913, 1923-4, 1930-1, 1937-8, 1944, 1947, 1954, 1959-60 y 1970-1 en base a la información publicada por los Anuarios y Guías de sociedades anónimas en el país correspondientes al período en estudio. Se sistematizará dicha información considerando las variables asociadas a nuestro objetivo, i.e.: actividad, fecha de inicio y fin de las actividades, formas organizativas y propiedad de las cien mayores empresas en cada uno de los cortes propuestos.

Ponencia 1.2. *“Inversión extranjera directa en Argentina, tendencias centrales y políticas públicas de atracción. Un análisis comparativo entre los períodos 1990-2000 y 2003-2015”.*

MATÍAS KULFAS (Universidad Nacional de San Martín).

La inversión extranjera directa (IED) tuvo un auge significativo en Argentina durante la década de 1990, impulsada por las reformas pro mercado y un cambio significativo en el escenario internacional, motorizando algunos cambios relevantes en la estructura económica y empresarial. Se trató de un período signado por políticas públicas que fomentaron la atracción de IED y la remoción de obstáculos legales e institucionales, donde el país tuvo un peso significativo en la región, si bien una parte significativa de los flujos (aproximadamente la mitad) se volcó a la compra de activos existentes (M&A) antes que al desarrollo de nuevas inversiones (Kulfas, Porta y Ramos, 2002). En contraste, el período 2003-2015 se caracterizó por la sucesión de gobiernos menos amigables con el mercado, pero donde los flujos de IED continuaron su ciclo, aunque con menor peso de M&A. En ese escenario, se implementaron algunas políticas públicas que intentaron dar otro cariz a la atracción de IED, aunque con un rumbo limitado y resultados ambiguos (Kulfas, Manzanal y Montané, 2018). Dados los contrastes entre ambos períodos, este trabajo centra su interés en estudiar comparativamente tanto las tendencias centrales como las políticas de atracción implementadas.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 1.3. *"Empresas multinacionales e inversión extranjera en la Argentina contemporánea"*.

ANDRÉS WEINER (FLACSO / CONICET).

Las empresas multinacionales se han vuelto dominantes en el proceso de acumulación de capital tanto a nivel mundial como local. En ese marco, la ponencia tiene como objetivo presentar un panorama general sobre la presencia de empresas multinacionales en la economía argentina en las últimas décadas, teniendo en cuenta variables como la incidencia de las mismas dentro de la cúpula empresaria así como las principales consecuencias de su operatoria sobre el entramado productivo local y el sector externo. Para ello se reconstruirá el proceso de extranjerización que sufrió la cúpula empresaria durante la década de 1990 y su consolidación durante la posconvertibilidad, se mensurará la importancia de la inversión extranjera directa (IED) sobre el conjunto de la economía local y los distintos sectores económicos, se identificarán las principales consecuencias que tuvo el avance del capital extranjero sobre el sector externo de la economía y, finalmente, se analizarán las diferencias estructurales y de desempeño existentes entre las grandes firmas extranjeras y nacionales.

Ponencia 1.4. *"Bunge y Born na Argentina e Bunge Brasil (1884 a 1984): um século construindo grupos econômicos na América Latina"*.

ARMANDO DALLA COSTA (UFPR), **MARIELA GISELA CEVA** (CONICET- CIS/IDES-UNLu) y **MARÍA INÉS BARBERO** (Universidad de Buenos Aires).

O objetivo do artigo é estudar a forma como a Bunge foi construindo grupos econômicos na América Latina, com destaque para a experiência da Bunge y Born na Argentina e a Bunge Brasil. A firma iniciou suas atividades em Amsterdam, em 1818 e expandiu operações para a América Latina ainda no final do século XIX onde, aos poucos, assumiu lugar predominante sobre o ramo que permaneceu na Europa. Do ponto de vista teórico o texto segue os autores que discutem a formação de grupos econômicos em economias periféricas. Os dados primários foram coletados no Centro de Memória Bunge, em São Paulo, sobretudo para o histórico da Bunge Brasil e, na documentação da Bunge y Born, para o caso argentino, além de consulta às diversas fontes secundárias. Em forma de conclusão prévia pode-se afirmar que a Bunge foi construindo grupos econômicos na medida em que manteve contato com o comércio mundial via importações/exportações; inovou lançando novos produtos; agregou valor às mercadorias através da industrialização; aumentou a capacidade instalada de suas plantas industriais; via varejo e indústrias ocupou os espaços nacionais tanto na Argentina como no Brasil; investiu em diversas subsidiárias, o que lhe permitiu diversificar atividades em diferentes setores.

Ponencia 1.5. *"Efectos de los acuerdos comerciales regionales en el desenvolvimiento de empresas multinacionales mexicanas"*.

ARACELI ALMARAZ (El Colegio de la Frontera Norte, México).

El propósito de esta ponencia es discutir el posicionamiento de las principales empresas multinacionales mexicanas en función de los Acuerdos Comerciales Regionales firmados en América Latina. A partir de la década de 1990, la firma de acuerdos comerciales bilaterales, pero sobre todo de convenios regionales entre países de la región se incrementó notablemente, lo que ha repercutido la dinámica económica de los países. Con la generación de múltiples convenios lo que se observa en primera instancia, es una reducción importante en los aranceles de mercancías que en algunos casos llegó a 0 en los primeros años. La pregunta que subyace es si este marco ha sido relevante para entender las vías de Inversión Extranjera Directa de las empresas latinoamericanas, o solamente ha propiciado la ampliación de zonas de comercio. Si bien es importante conocer los cambios en la organización corporativa y las estrategias de internacionalización empresarial vistas desde la firma, una discusión urgente versa sobre las Empresas Multinacionales frente a los cambios en los marcos comerciales como alicientes para la internacionalización. El argumento a desarrollar en primer lugar es la relación de las crecientes capacidades de instalación foránea de Empresas Multinacionales de América Latina, específicamente de origen mexicano, en función de la firma de acuerdos comerciales en la región. Y en segundo lugar, sobre el impacto de dichos convenios en sectores que exigen una internacionalización inmediata.

Ponencia 1.6. *"Ciclo de investimento e empresas estrangeiras no Brasil, 1974-2014"*.

GUILHERME GRANDI y **ALEXANDRE MACCHIONE SAES** (FEA-USP).

O artigo apresenta a evolução das cem maiores empresas atuantes no Brasil entre 1974 e 2014. O período de quarenta anos selecionados para o estudo foi marcado por uma profunda mudança na estrutura da economia brasileira que passando de uma fase de grande intervenção do governo com forte presença das companhias estatais durante o governo militar, seguiu para uma nova tendência, ao longo dos anos 1990, de abertura econômica e privatizações. O trabalho busca analisar a evolução das maiores empresas estrangeiras atuantes no país, avaliando

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

como as transformações da economia internacional, dos avanços tecnológicos e dos marcos institucionais do país, acabaram influenciando o ciclo de investimentos empresariais na economia brasileira. Por meio das publicações anuais “Maiores e Melhores” da Revista Exame, levantaremos as informações sobre as cem maiores empresas registradas ao longo das décadas de 1970 e 2010. Sistematizando informações de quais eram as maiores empresas, será possível compreender a evolução dos principais setores da economia brasileira, da nacionalidade das empresas atuantes, assim como se eram empresas de sociedade anônimas, familiares ou estatais, entre outras informações. Acreditamos que uma análise que perpassa períodos históricos tão distintos poderá fornecer significativas indicações dos desafios do setor empresarial tanto em sua relação com o Estado, como com o mercado nacional e estrangeiro. Tratando de uma economia em desenvolvimento, será relevante compreender as variáveis que mais influenciaram o estabelecimento e a evolução das empresas estrangeiras no mercado brasileiro.

Ponencia 1.7. *“Análise da internacionalização produtiva através do Investimento Externo Direto no Brasil: período 2006 a 2017”.*

ELENA SOIHET (Departamento de Economia – UFRRJ - Campus Nova Iguaçu).

A maior participação de empresas multinacionais estrangeiras no quadro produtivo nacional, divide opiniões entre os pensadores e especialistas sobre o tema de Investimentos Externos Diretos (IED). O objetivo do presente trabalho é realizar uma análise qualitativa e quantitativa dos Investimentos Externos Diretos (IED) no Brasil durante o período compreendido entre 2006 e 2017, apresentando o cenário econômico que deu início à expansão destes investimentos e o debate teórico acerca da temática. O referencial teórico para a elaboração da pesquisa baseou-se em relatórios oficiais e artigos científicos. Os dados estatísticos foram obtidos principalmente através do Banco Central do Brasil (BCB), Instituto de Pesquisa Econômica Aplicada (IPEA) e da Conferência das Nações Unidas sobre Comércio e Desenvolvimento (UNCTAD). Uma vez que o balanço de pagamentos do Brasil tem um desequilíbrio estrutural realizamos uma seção sobre as vantagens e desvantagens do IED. O trabalho conclui que as vantagens do IED superam as desvantagens, pois diferentemente dos investimentos em carteira via mercado financeiro, o IED atua no setor produtivo da economia, contribuindo para o aumento da renda, do emprego e das divisas sendo caracterizados como investimentos com menor grau de volatilidade, e com prazos de permanência mais elevados.

Ponencia 1.8. *“Bunge Brasil (1956 a 1994): consolidação de um grupo econômico”.*

ARMANDO DALLA COSTA (UFPR), **GUSTAVO PEREIRA DA SILVA** (UFPR) y **ALEXANDRE MACCHIONE SAES** (FEA-USP).

Este artigo objetiva mostrar que a Bunge Brasil consolidou-se como grupo econômico na segunda metade do século XX. Fundada em Amsterdam em 1818, atua no país desde 1905, chegando via Argentina onde estava presente desde o final do século XIX com o nome de Bunge y Born. Na década de 1990 o grupo Bunge Brasil chegou a ter 127 firmas independentes. Para este artigo selecionamos quatro delas, que representam diversos setores: trigo e moagem (Moinho Fluminense); tintas, vernizes e derivados (Tintas Coral); agronegócio e exportações (Sanbra); setor têxtil e confecções (Santista Têxtil). Teoricamente o texto segue os autores que discutem a formação de grupos econômicos em economias periféricas. Os dados primários foram levantados junto ao Centro de Memória Bunge, em São Paulo e através de entrevistas. Estas informações foram complementadas na bibliografia existente a respeito da Bunge. Como conclusão prévia pode-se afirmar que a Bunge consolidou-se como grupo econômico na medida em que diversificou suas atividades e transformou algumas de suas 127 empresas em conglomerados industriais, elas mesmas tendo suas próprias coligadas e constituindo-se em outros grupos econômicos.

Ponencia 1.9. *“Volkswagen do Brasil S.A. (1953 a 1986) e o papel das filiais de multinacionais”.*

ARMANDO DALLA COSTA (UFPR) y **TOMÁS FERNÁNDEZ DE SEVILHA** (Université Libre de Bruxelles).

O objetivo principal do trabalho é determinar se a evolução da Volkswagen do Brasil é explicada principalmente por fatores exógenos à própria dinâmica brasileira, ou seja, se foi um processo estrategicamente concebido pela controladora e sustentado pela transferência das capacidades de negócios geradas na Alemanha; ou se foi um processo estratégico projetado a partir da própria filial da Volkswagen e sustentado no uso de capacidades específicas desenvolvidas no Brasil. Complementarmente busca entender o papel desempenhado pela Volkswagen do Brasil no desenvolvimento e maturidade do cluster automobilístico de São Paulo. Teoricamente o trabalho se baseia nas ideias dos autores que tratam do papel e da função das filiais de multinacionais. Os dados primários foram obtidos através de pesquisa no Acervo Histórico Volkswagen, localizado em São Bernardo do Campo, assim como através de entrevistas e biografias de ex-executivos. Como conclusão prévia podemos afirmar que sua evolução tem sido o resultado de uma interação tripla entre a competência externa, as inovações e contribuições geradas dentro da própria subsidiária da Volkswagen e as condições específicas de sua localização geográfica. Os três fatores combinados permitiram-lhe ocupar o primeiro lugar entre os fabricantes de veículos automotores,

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

desde o início do histórico das montadoras até sua joint-venture com a Ford.

Ponencia 1.10. *“Os investimentos diretos chineses no Brasil no início do século XXI, com foco nos recursos naturais”.*

VIRGINIA LAURA FERNÁNDEZ y MARCELO LUIZ CURADO (UFPR).

A entrada da China no comércio internacional no início do século XXI e as novas formas produtivas que adquiriram as cadeias globais de valor reconfiguraram a divisão internacional do trabalho e trouxeram de volta para o centro do debate a controvérsia dos recursos naturais para o desenvolvimento das economias latino-americanas. Vários autores discutem sobre a estratégia de internacionalização das empresas chinesas e afirmam que a busca por recursos naturais está fortemente associada ao papel do Estado. O objetivo deste artigo é refletir sobre a relação entre o investimento estrangeiro direto da China no Brasil e a evolução do processo de reprimarização do padrão de exportação brasileiro desde a ascensão da China e de outros países emergentes na Ásia na economia mundial no início do século XXI. A metodologia de análise será exploratória descritiva com uso de fontes primárias (bases de dados) e fontes secundárias (relatórios e pesquisas atualizadas sobre o tema). Como fontes primárias serão utilizadas as séries históricas dos fluxos de investimento direto e o Censo de Capitais Estrangeiros no País, ambos do Banco Central do Brasil. Também se utilizará a base de dados GCI desenvolvida pelo Instituto de Economia da Universidade Federal do Rio de Janeiro. Como fontes secundárias serão analisadas as publicações elaboradas pelo Conselho Empresarial Brasil-China e pela Americam Enterprise Institute and The Heritage Foundation.

Ponencia 1.11. *“As origens do financiamento industrial no Brasil, 1891-1940: um estudo da Companhia Antarctica Paulista”.*

ELLEN FONSECA DE ASSIS y MICHEL DELIBERALI MARSON (Universidade Federal de Alfenas – Varginha).

O objetivo do artigo é observar quais as formas de financiamento que foram predominante no suporte aos investimentos da Companhia Antarctica Paulista entre 1891 e 1940. Dessa maneira, serão coletados e analisados balanços e relatórios da diretoria publicados pela empresa no período proposto. Posteriormente, será realizada a análise da evolução da origem dos recursos e indicadores financeiros da companhia. As formas de financiamento nacionais e internacionais que contribuíram para o suporte da indústria nascente ainda é uma questão pouco explorada e controversa na história econômica do Brasil. Nesse sentido, observa-se que se sustenta uma lacuna em relação à compreensão da evolução do financiamento da produção industrial de bebidas, especialmente de cerveja, brasileira entre o fim do século XIX e início do século XX. Ao final da pesquisa foi possível concluir que a maior parcela dos recursos necessários à expansão da empresa foi obtida por meio do mercado de capitais entre o final do século XIX e o final dos anos 1910, com os recursos próprios ganhando importância ao longo dos anos 1920. O mercado de capitais voltou a crescer em participação nos anos 1930.

Ponencia 1.12. *“STARA: do crescimento nacional à internacionalização tardia”.*

JOSÉ LANNES (UFPR).

A Stara é uma grande empresa brasileira com linha diversificada de implementos agrícolas e tratores e em inícios de processo de internacionalização via investimento externo direto (IED). Emigrada em 1949 para São Paulo, a família Stapelbroek estabeleceu-se em Não-Me-Toque, no Rio Grande do Sul, em 1953, onde a família formou sociedade, a Stapelbroek, Rauwers & Cia. Ltda, em 1954, para recuperação e manutenção de implementos agrícolas, período no qual a segunda geração iniciou aprendizado profissional empírico, com inovação em produto. Em 1960, a família Stapelbroek criou nova sociedade, a Stapelbroek & Cia. Ltda, que passou a fabricar implementos agrícolas, dentro de um processo de inovação em produto, com maior inserção da segunda geração familiar. A crise dos anos 1980 marcou uma mudança acionária no patrimônio industrial familiar, emergindo como principal acionista o filho Franciscus, com sua descendência no processo sucessório, a família Stapelbroek Trennepohl. A partir de meados dos anos 1990, o crescimento se baseou em inovação apoiada em parcerias e novos mercados, culminando com a exportação de capitais tardiamente para a Argentina.

Ponencia 1.13. *“Las multinacionales estadounidenses y el Estado de Chile: la disputa por la renta del cobre, 1920-1973”.*

RICARDO NAZER AHUMADA (FAE USACH) y UZIEL D. GONZÁLEZ ALIAGA (USACH).

Al comenzar el siglo XX, la demanda mundial de cobre incentivó la explotación de los grandes yacimientos de cobre porfídicos de la cordillera de los Andes de Chile por parte de las multinacionales estadounidenses Anaconda Copper Company, que controlaba las minas de Chuquicamata (1916) y Potrerillos (1923), y la Kennecott Copper Corporation, poseedora de El Teniente (1916). Al finalizar la década del veinte, la producción de estas minas volvió

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

a situar al país entre los principales productores mundiales de cobre, pasando a depender sus exportaciones y suministro de divisas extranjeras del cobre, que representó entre 1930 y 1970 el 70 por ciento de sus exportaciones. Esta dependencia del cobre de la economía chilena tuvo un impacto en las relaciones entre las multinacionales estadounidenses y el Estado de Chile por el control de la renta del cobre desde la década del 1930, debido a que los sucesivos gobiernos chilenos establecieron un sistema tributario y cambiario que hizo cada vez más gravosa la operación de las multinacionales, generando una disminución de sus inversiones y producción. Enfrentados al estancamiento, ambas partes acordaron un "Nuevo Trato" (1955) para mejorar sus relaciones; sin embargo, su fracaso extremo las posturas, llevando a la estatización de estas grandes empresas cupríferas entre 1966-1971.

Ponencia 1.14. *"The role of managerial autonomy and subnational governments on the internationalization of SOEs"*.

DIEGO FINCHELSTEIN (Universidad de San Andrés / CONICET), **MARÍA ALEJANDRA GONZÁLEZ-PÉREZ** (Universidad EAFIT - Medellín, Colombia) y **ERICA SALVAJ** (Universidad del Desarrollo - Santiago, Chile).

This research contributes to the study of subnational phenomena and SOEs internationalization by comparing the expansion abroad of Subnational SOEs (SSOEs) and Central SOEs (CSOEs). Through a qualitative comparative case analysis, we find that SSOEs' fewer resources and needs to increase income push them to follow a gradual market-driven internationalization. These incentives also push SSOEs to diversify abroad. CSOEs non-gradual growth is justified by non-market factors (i.e. politics). We posit that SOEs' high managerial autonomy becomes crucial to achieve a sustainable international trajectory. Irrespective of the ownership type, low managerial autonomy encourages international reversals due to political and financial pressures.

Ponencia 1.15. *"Apuntes sobre la estrategia de diversificación geográfica de la banca multilatina: el caso de las instituciones financieras colombianas durante la segunda década del siglo XXI"*.

BEATRIZ E. RODRIGUEZ-SATIZABAL (Universidad de los Andes).

La reciente literatura sobre grupos empresariales en América Latina ha concluido que esta estructura organizacional ha permitido el crecimiento de la empresa familiar y su adaptación a los retos del contexto de la región, entre ellos la escasez de capital para inversión y las fallas institucionales en cada país. En comparación con Estados Unidos y Japón, es muy escasa la investigación que se ha hecho sobre la estrategia de diversificación geográfica del sector financiero en América Latina. Lo anterior, explicado porque la expansión de la banca es un fenómeno reciente y depende en gran medida de la legislación de cada país. La reciente liberalización financiera de los países centro americanos eliminó barreras de entrada para los grupos financieros de la región dominantes en sus economías nacionales. Siguiendo la ola de internacionalización de multilatinas industriales, los grupos financieros de la región empezaron a expandirse entre sus vecinos, en el caso colombiano desde 2008. Combinando el análisis de la estrategia de diversificación geográfica de tres grupos financieros colombianos (Grupo Empresarial Antioqueño, Grupo Aval y Grupo Bolívar) con un modelo sobre el nivel de actividad de las instituciones financieras en el país receptor, este artículo analiza cuáles fueron los factores que permitieron la decisión en la localización geográfica de las instituciones financieras colombianas. Basado en los reportes financieros anuales entre 2008 y 2013, y datos históricos recolectados de archivo, este artículo explica cómo las estrategias tomadas en el inestable mercado doméstico permitieron el éxito en países con contextos similares resultando en una rápida expansión de los grupos financieros colombianos.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 2 - TRANSPORTES E SEVIÇOS NA AMÉRICA LATINA, SÉCULOS XIX E XX

COORDINAN

TERESITA GÓMEZ (UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES), ALCIDES GOULARTI FILHO (UNIVERSIDADE DO EXTREMO SUL CATARINENSE) y PAULO ROBERTO CIMÓ QUEIROZ (UNIVERSIDADE FEDERAL DA GRANDE DOURADOS).

El objetivo de este simposio es continuar los intercambios realizados en simposios anteriores y examinar el lugar que servicios y transportes han ocupado en la conformación de los diversos flujos y estructuras económicas, sociales y territoriales en los espacios regionales y nacionales de América Latina, en los siglos XIX y XX. Dichos sectores han desempeñado un papel decisivo en los procesos de crecimiento económico, tanto en la definición de los territorios como en la configuración política de los diferentes países de la región, por lo cual consideramos este simposio como una oportunidad para continuar explorando su abordaje en una perspectiva comparada, buscando identificar y analizar elementos comunes.

Los tópicos considerados serán los transportes terrestres, fluviales, marítimos y aéreos, puertos y servicios portuarios, servicios urbanos (transportes, saneamiento, iluminación etc.), comunicaciones (correos, telégrafos, telefonía, internet), suministro de energía eléctrica etc. Se entiende que, al interior de dichos tópicos, se podrán abordar los más diferentes aspectos, trátase de políticas públicas, procesos de innovación, instituciones, empresas etc.

Ponencia 2.1. *“Políticas públicas, regulação externa e autarcia económica na indústria das pescas portuguesa, 1933-1986”.*

ÁLVARO GARRIDO (Universidade de Coimbra / CEIS20).

A comunicação que proponho oferece uma síntese histórica dos modelos de governação que atravessaram a indústria de pescas portuguesa durante o longo período da ditadura de Salazar e Caetano (1933-1974) e durante o período democrático que se sucedeu à Revolução de 25 de Abril de 1974 e que precedeu a adesão de Portugal à Comunidade Económica Europeia, em 1986.

Num primeiro momento, analisa-se o quadro institucional das pescas portuguesas no contexto da autarcia corporativista e salientam-se os seus resultados económicos. Num segundo momento, identificam-se as tensões de mudança introduzidas pelas transformações do Direito do Mar e outros factores externos que provocaram um choque com as políticas de autarcia do Estado Novo português. Os modelos de financiamento dos factores de produção e os dispositivos de financiamento das frotas serão os tópicos mais destacados na análise.

Por último, resumem-se os impactos internos e externos da transição para a Democracia e da difícil adaptação da indústria de pescas portuguesa às Zonas Económicas Exclusivas e à adesão à Política Comum de Pescas da CEE, actual União Europeia. A questão fundamental deste exercício de análise, apoiado numa comparação com o caso da Espanha, consiste em apurar em que medida o declínio da expressão económica e social das pescas portuguesas que se regista a partir dos anos oitenta do século XX se explica em função de problemas estruturais que remontam ao período do Estado Novo.

Os recursos metodológicos desta comunicação assentam num registo pluridisciplinar, na história e economia das instituições e na análise comparada dos quadros de regulação interna e externa das pescas portuguesas.

Ponencia 2.2. *“Una cooperativa, dos puertos y tres sistemas de transporte. La Cooperativa Agropecuaria de La Paz (Entre Ríos, Argentina), los puertos de La Paz y Santa Elena y el transporte fluvial, ferroviario y carretero de mercancías. 1950-1976”.*

ANA MARÍA FERREYRA (Universidad Nacional de Entre Ríos).

Las políticas públicas son un conjunto de acciones resultantes de un proceso agonístico entre actores públicos y privados. En tal sentido la Cooperativa Agropecuaria de La Paz como institución privada de la economía solidaria ha sido desde hace siete décadas un actor central en la economía del occidente del norte entrerriano. El departamento de La Paz y la cooperativa han contado con dos puertos con actividad aduanera continuada: La Paz y Santa Elena, para la extracción de los excedentes producidos en sus hinterlands. Nos proponemos en este trabajo un estudio introductorio del funcionamiento de la cooperativa como actor en la gestión de políticas públicas. A partir de la documentación generada por la propia cooperativa (actas, memoria y balances, adquisiciones y suma de servicios a los asociados) trazaremos un primer derrotero seguido en función de la comercialización y transporte de la producción agraria vinculada a ella entre 1950, año de creación de la misma y 1976 en que el modelo de industrialización sustitutiva llegó a su ocaso en Argentina. La información será complementada con estadísticas oficiales e información periodística al respecto.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 2.3. *“Os circuitos do escroquerie: o caso da compra da estrada de ferro Araraquara. Araraquara por Paul Deleuze (1910-1919)”*.

ANDRÉ LUIZ DA SILVA (UNESP Franca / Fundação Educacional de Fernandópolis) y **PEDRO GERALDO SAADI TOSI** (UNESP Franca).

Nesta comunicação buscamos compreender os circuitos do escroquerie: espaços para o lucro e ilicitudes em meio ao entrelaçamento do circuito bancário alemão, rentista francês e ferroviário paulista na transição do século XIX para o XX. Nosso objeto de estudo é um personagem: o banqueiro e advogado francês Paul Deleuze, debenturista da Estrada de Ferro Araraquara e futuro presidente da São Paulo Northern Railroad Company, empresa estadunidense que adquiriu a ferrovia araraquarense após sua falência (1916). Deleuze utilizou de alguns dos espaços de ação disponíveis durante o conturbado contexto da Primeira Guerra Mundial, se articulando com poupadores franceses e a casa bancária alemã L. Behrens & Söhne para assumir o controle da EFA. Tais espaços de ação podem ser compreendidos a partir do feixe de circuitos que se constituiu no contexto de exportação de capitais para a América Latina, especialmente franceses, assim como as fragilidades jurídicas do mercado financeiro que se adaptava a essa conjuntura. Nossa interpretação levará em conta os circuitos físicos da expansão ferroviária e seus problemas concretos do ponto de vista operacional e mais as maneiras pelas quais os acionistas, os engenheiros acionistas e os banqueiros acionistas se articulavam no campo nominal e especulativo do empreendimento. Entre as fontes analisadas destacam-se os documentos produzidos pelas diretorias da Estrada de Ferro Araraquara, textos jurídicos sobre o escroquerie, fontes relacionadas ao banco L. Behrens & Söhne e atas referentes à EFA publicadas pela imprensa oficial e periódicos.

Ponencia 2.4. *“Los usuarios/pasajeros se organizan. La construcción de poder social en el sistema de transporte metropolitano de Buenos Aires”*.

CANDELA HERNÁNDEZ (Instituto de Investigaciones Gino Germani, Universidad de Buenos Aires / Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas).

El sistema público de transporte colectivo de la Región Metropolitana de Buenos Aires (RMBA) se caracterizó por brindar un servicio de deficiente calidad, precipitándose en sus negativas condiciones de prestación a partir del año 2002. En este marco, se produjeron un conjunto de acciones colectivas protagonizadas por los usuarios/pasajeros con diferentes grados de coordinación e institucionalización para manifestar su disconformidad. La ponencia que se presenta propone analizar la capacidad asociativa de los usuarios/pasajeros para movilizarse estructuralmente en su demanda por mejoras en la calidad del servicio. Se busca problematizar en qué medida éstos logran incidir sobre su prestación, en contexto de los diseños organizativos-normativos operantes en los sistemas de transporte. De este modo, se espera contribuir a la caracterización de las formas que asume el activismo en la sociedad social civil en este ámbito específico y a la construcción de diseños institucionales de habilitación social. La estrategia metodológica empleada consistió en relevar todas las organizaciones de usuarios existentes con base al método bola de nieve y registros de prensa. Se realizaron entrevistas en profundidad a sus referentes y analizaron sus acciones desplegadas. En adición se realizó un análisis documental de la normativa del sector referida a la participación de los usuarios en el sistema. Dichas actividades se enmarcan en el proyecto UBACyT 20020160100020 con sede en el Instituto de Investigaciones Gino Germani de la Facultad de Ciencias Sociales de la Universidad de Buenos Aires.

Ponencia 2.5. *“Levando o Brasil até Bolívia e trazendo a Bolívia até: a comissão mixta ferroviária na fronteira oeste do Brasil (1937-1955)”*.

DAIANE LIMA DOS SANTOS (Universidade Federal da Grande Dourados (FCH/PPGH/UFGD)).

O presente trabalho consiste na escrita da tese de doutorado, em fase inicial, cujo objetivo é o de analisar as contribuições e os impactos econômicos, políticos e sociais da Comissão Mixta Ferroviária Brasileiro-Boliviana (C.M.F.B.B) na fronteira oeste do Brasil, Comissão esta que foi criada e instalada com o objetivo de construir a estrada de ferro Brasil-Bolívia devido aos acordos internacionais firmados entre os países. Para alcançar tal objetivo, fará a abordagem da política nacional e internacional do Brasil, por meio dos documentos das relações diplomáticas, e como essa política foi operacionalizada pela Comixta abordando, para tanto, as relações com a municipalidade de Corumbá e com a Marinha no Ladário, ao mesmo tempo em que evidenciará o processo migratório decorrente das notícias de jornais que circulavam no país e que diziam respeito aos empregos ofertados no ferrocarril Corumbá-Santa Cruz de la Sierra por meio da História Oral. Esse processo migratório de pessoas na busca de emprego em virtude dos trabalhos realizados pela Comixta na região criou, para o distrito do Ladário, uma “minicidade” cuja denominação, feita pelos próprios trabalhadores, era Mixta. Contudo, visa compreender como as relações e práticas socioespaciais produziram o espaço fronteiriço, por meio da integração ferroviária, e o espaço da minicidade numa perspectiva de História Social a partir da narrativa dos ex-trabalhadores da Comixta.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 2.6. *“Estrutura e Dinâmica Concorrencial nos Serviços Postais: posicionamento da Empresa Brasileira de Correios e Telégrafos (ECT) perante o padrão mundial”.*

DÉBORA R. NEUENFELD (Universidade Municipal de São José) y **SILVIO A. F. CARIO** (Universidade Federal de Santa Catarina).

O objetivo deste trabalho é analisar a estrutura e o padrão concorrencial da Empresa Brasileira de Correios e Telégrafos (ECT), perante as condições que regem o setor em nível mundial. Trata-se de uma empresa que tem como objetivo planejar, implantar e explorar o serviço postal e o serviço de telegrama; explorar os serviços postais de logística integrada, financeiros e eletrônicos e atividades correlatas. Refere-se a empresa pública secular com cerca de 150 mil trabalhadores directos e indirectos, presente em todo território nacional e operando nos serviços postais em estruturas monopolista e concorrencial. Recorreu-se a dados primários – entrevistas – realizadas junto aos gerentes das agências situadas nos estados de São Paulo, Rio de Janeiro, Paraná, Santa Catarina e Rio Grande do Sul e no Distrito Federal. Assim como a dados secundários, extraídos de relatórios anuais de diretoria. Concluiu-se que nos últimos tempos, a ECT vem apresentado resultados deficitários, baixa produtividade e perda de mercado em produtos concorrenciais. Várias práticas contribuem para tal quadro, em destaque: constante mudança no quadro dirigente por conta de indicações políticas, que modificam estratégias e políticas internas; processos de trabalho continuamente reorganizados que destroem competências acumuladas; falta de continuidade no processo de modernização e reestruturação da empresa; baixos investimentos em infraestrutura e pessoal; deterioração da qualidade dos serviços operacionais; e implantação de inovações consideradas pouca atrativas pelo mercado. Tal quadro tem alimentado o discurso de privatização da ECT, tanto no governo em vigor quanto no novo que assumirá a direção do país em 2019.

Ponencia 2.7. *“Administración General de los Ferrocarriles del Estado (1909/10 -1948): La fluctuación de la inversión pública”.*

ELENA SALERNO (Universidad Nacional Tres de Febrero, Instituto de Estudios Históricos).

El Estado actuó como empresario de última instancia en el desarrollo ferroviario desde el último tercio del siglo XIX y en la primera mitad del siglo XX de modo dispar, acompañando los ciclos económicos. En una primera etapa fue un Estado empresario sin empresas y, a partir de 1909, con la organización la Administración General de los Ferrocarriles del Estado (AGFE) adoptó la forma de Estado empresario temprano incipiente que fue afianzando su intervención en la economía, en un proceso evolutivo que desembocó en un Estado empresario maduro.

Esta ponencia tiene el objetivo de analizar el comportamiento de la inversión pública durante la gestión de la AGFE, que afrontó alternativas disímiles sujetas a las condiciones internacionales y locales que ponen de manifiesto la intervención estatal y el carácter pro-cíclico de la misma.

En esta oportunidad contamos como fuentes las rendiciones de la Contaduría General de la Nación, en particular lo referente a Trabajos Públicos, rubro que englobaba la inversión en obras nuevas, mantenimiento y equipamiento ferroviarios, entre otras inversiones.

Ponencia 2.8. *“El transporte de petróleo en Mendoza (1920-1943): ¿Un problema o una solución?”.*

ENRIQUE A. TIMMERMANN (Instituto de Historia Americana y Argentina, Universidad Nacional de Cuyo).

El transporte en la cadena de valor del petróleo juega un rol primordial. Hay dos momentos del mismo: el primero es el traslado del lugar de explotación al almacenamiento y/o refinación. El segundo, ya con el producto destilado, se traslada a otro lugar de almacenamiento y/o a los centros de distribución. En términos técnicos ambos momentos forman parte del midstream y del downstream, respectivamente.

Durante la primera mitad del siglo XX Argentina va a tener diversos problemas con el transporte del petróleo, en el caso de Mendoza estos van a ser importantes. Por ejemplo, otrora fue una de las causas del fracaso de la Compañía Mendocina de Petróleo de Fader. A su vez, durante la década de 1920, las áreas que comprenden la cuenca neuquina en Mendoza no pudieron ser explotadas por la falta de un transporte apropiado. Esto produjo que por más de 10 años las políticas petroleras del Estado se vieran detenidas ante la dificultad del traslado de los hidrocarburos, entre otras causas.

Esta ponencia reconstruye el transporte de petróleo en Mendoza entre 1920 y 1943, analiza los medios utilizados y los cambios tecnológicos que influyeron en el midstream y downstream. Específicamente, veremos cómo YPF intentó solucionar la falta de trenes para el traslado construyendo un oleducto.

El tema no ha sido prácticamente abordado por los historiadores. Gadano (2005) lo aborda sintéticamente, pero dentro del contexto de su historia del petróleo, lo mismo hizo Rumbo (1957) o Frondizi (1955). Dentro de nuestra área de estudios, lo mismo sucede con Timmermann (2016) o Fernandez O'Connor (1940). Por lo tanto, el presente trabajo pretende ser un aporte a la construcción de la cadena de valor de la producción hidrocarbúrfica de

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Mendoza. Para ello recurriremos al análisis del transporte visto por los contemporáneos de la Revista de Economía Argentina (Ramos Mexía (1941), Boiso (1937) o Bunge (1935) junto a la prensa periódica.

Ponencia 2.9. *“Nos trilhos da Viação Sul-Mineira: A expansão das linhas férreas do Sul de Minas (1870-1920)”*.

FÁBIO FRANCISCO DE ALMEIDA CASTILHO (Instituto Federal de Alagoas).

O presente trabalho apresenta o processo de expansão da Rede Sul Mineira de Viação, composta pelas linhas Estrada de Ferro Minas e Rio, Estrada de Ferro Sapucaý e Estrada de Ferro Muzambinho, no período de 1870 a 1920. Durante a passagem do século XIX para o XX a região do sul de Minas foi marcada pela expansão cafeeira, pela introdução de imigrantes europeus em seu território, pelo processo de urbanização e outras características "modernas". Nossa intenção é perceber e indicar as particularidades dessas transformações na região em destaque, em especial, apontar as causas políticas e a preocupação em atender a expansão cafeeira em um discurso que procurava relacionar a expansão das linhas férreas com a chegada do progresso na região. Tal discurso é facilmente observado em diferentes coleções documentais. Nesse sentido, nossas principais fontes foram os Relatórios de Presidente de Província e Estado e os Relatórios Ministeriais da Agricultura, Comércio e Obras Públicas, encaminhados anualmente para as Assembleias Legislativas. Estes relatórios traçam um panorama das realizações e das dificuldades encontradas pela administração, além de abordar os temas que eram considerados fundamentais para o desenvolvimento provincial e estadual. Por outro lado, perscrutamos também a imprensa local que acompanhou e repercutiu com grande interesse a expansão da Rede Sul Mineira de Viação. Estes periódicos discutiram a definição do trajeto das novas linhas férreas e o provável favorecimento de alguns municípios, processo que evidenciou e alimentou as disputas políticas locais.

Ponencia 2.10. *“Guardas, registros, caminhos e núcleos urbanos no Rio de Janeiro Oitocentista”*.

FANIA FRIDMAN (Universidade Federal do Rio de Janeiro).

Este trabalho insere-se na pesquisa intitulada “Espaço e plano: capítulos da urbanização fluminense” cujo objetivo é o de recuperar as políticas públicas e analisar seu papel na estruturação do território. É sua proposta investigar a formação de áreas de mando sinalizando os sujeitos da ordenação e dos programas que definiram a marcha do povoamento na Capitania e Província do Rio de Janeiro. Parto da premissa que estes programas foram acompanhados pela concessão de terras; abertura de caminhos; postos de fiscalização e guardas; freguesias, vilas, cidades e pela delimitação das fronteiras ao longo do tempo. Todos estes elementos da conformação espacial eram detentores de funções específicas para a regulação e a autoridade sobre uma determinada região, aqui considerada como área submetida aos interesses de grupos mandantes e/ou de oligarcas locais.

O artigo a ser apresentado dedica-se ao período 1808-1850, tempo iniciado com a vinda da família real e a transformação da colônia em sede do império português. O segundo marco encontra-se na promulgação da Lei de Terras (1850) quando o solo se tornou mercadoria. São utilizadas referências materiais – testemunhos iconográficos e cartográficos além de documentos relativos ao processo de apropriação e ocupação do território. O arrolamento da literatura especializada e o levantamento das informações foram efetuados junto a bibliotecas, arquivos e instituições na cidade e no Estado do Rio de Janeiro.

Ponencia 2.11. *“Influências econômicas do aeroporto de Viracopos para Campinas e região e sua importância para a América Latina”*.

FERNANDA PATRICIA ALVES.

A pesquisa analisa o Aeroporto Internacional de Viracopos como infraestrutura de apoio logístico de empresas instaladas no Brasil que atuam no comércio internacional. O objetivo é contribuir para o debate sobre a influência deste aeroporto e identificar os motivos que determinam a crescente movimentação de cargas e principalmente, sua importância para a América Latina. A análise conta com o referencial teórico da Economia Neoliberal implementada na década de 1980 e suas consequências para os transportes e em específico, para o modal aéreo, além das consequências da privatização e as ações implementadas após este novo cenário que reestruturou o Aeroporto para se tornar a primeira cidade aeroportuária do País, reunindo em um mesmo sítio, rede hoteleira, edifícios corporativos, shopping center, terminal de passageiros e de cargas. A pesquisa empírica conta com dados disponíveis pelo Ministério do Desenvolvimento, Indústria e Comércio (MDIC) relativos à movimentação de mercadorias no país no modal aéreo e a análise específica de Viracopos.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 2.12. *“Fusão ou aquisição de ferrovias? As transações econômicas envolvendo a Rio Claro Railway Company (1888-1892)”.*

GUILHERME GRANDI (Universidade de São Paulo (FEA)).

O tema do trabalho são as transações econômicas envolvendo a Rio Claro Railway Company, uma estrada de ferro de médio porte (264 quilômetros) que se localizava na região denominada Oeste paulista e que ligava importantes municípios cafeeiros de São Paulo, como São Carlos, Araraquara e Jaú. O objetivo é analisar os motivos que levaram investidores britânicos a adquirirem a companhia e, pouco tempo depois, revendê-la à Companhia Paulista de Vias Férreas e Fluviais. Propõe-se investigar se a rentabilidade da ferrovia estava condicionada à capacidade e disposição dos proprietários de expandir as linhas com regularidade. Assim, buscou-se avaliar se o capital britânico tinha ou não interesse na continuidade dos investimentos de ampliação da linha principal e dos ramais que compunham a extensão total da Rio Claro durante o período assinalado. O material empírico selecionado para a elaboração da pesquisa consiste, em parte, em fontes primárias até então inéditas e, portanto, nunca antes utilizadas por pesquisadores brasileiros. Referimo-nos, especificamente, a dois documentos produzidos pelo English Bank of Rio de Janeiro: o memorando da Rio Claro Railway Company e o seu prospecto de compra.

Ponencia 2.13. *“Uma visão sistêmica sobre a trajetória do transporte ferroviário no Cone Sul”.*

HOYÉDO NUNES LINS (Universidade Federal de Santa Catarina).

O estudo aborda a constituição da estrutura ferroviária da Argentina e do Brasil, entre meados do século 19 e meados do século 20, à luz do debate sobre o capitalismo histórico incrustado nas análises sobre a vida social em termos de sistemas-mundo. Nesse debate costuma-se partir da escala da economia-mundo capitalista para considerar processos no plano territorial, manifestados nas zonas centrais, semiperiféricas ou periféricas da macroestrutura sistêmica. O objetivo do estudo é analisar a formação do aparato ferroviário no referido segmento do Cone Sul, com suas particularidades, considerando as reverberações, nessas latitudes do sistema mundial, dos movimentos protagonizados ou conduzidos nas (ou desde as) zonas centrais deste. Procura-se discernir de que modo e por que razões interesses estrangeiros ligados ao centro do capitalismo se envolveram na instalação e configuração da trama de infraestruturas ligadas ao transporte ferroviário nessa região. Pesquisa bibliográfica e documental constituirão a base do estudo, assim como a consulta a fontes de dados e informações, entre elas, possivelmente, a Associação Latino-americana de Ferrovias.

Ponencia 2.14. *“Movilidad en el periurbano marplatense”.*

INÉS SCHMIDT, ADRIANA B. OLIVERA y JULIÁN CHEULA (ISU FADU UBA / FAUD-UNMdP).

La presentación propone reflexionar respecto de la relación existente entre el desplazamiento de las personas y el sistema productivo del periurbano de la ciudad de Mar del Plata, territorio que se configuró por la interacción entre la explotación del suelo rural y la expansión del suelo urbano. Para estudiarla se eligió un sector particular, que es el asociado a la RP226, en el cual la producción rural es extensiva, siendo Santa Paula la localidad de referencia. Como resultado de un primer análisis se verificaron diferencias en función de las rutas que lo atraviesan y de la producción que allí se realiza. Se procesarán y comparan los datos tomados la Encuesta Origen Destino Basada en Hogares (EODBH, 2013) y las políticas de transporte llevadas adelante por el gobierno municipal. Teniendo como hipótesis que “Las características territoriales de Santa Paula definen las condiciones diferenciales en los desplazamientos de las personas que habitan y trabajan en las áreas rurales”, los ejes que se desarrollarán harán hincapié en los medios que se desplazan las personas y sus motivos, y la relación que existen entre los viajes realizados y la oferta de los servicios públicos.

Ponencia 2.15. *“Los ríos mesopotámicos. Sus aprovechamientos longitudinales y trasversales en el marco de las políticas públicas sustantivas del primer peronismo”.*

JOSÉ MATEO (CONICET / Universidad Nacional de Entre Ríos).

Los grandes ríos que abrazan a la mesopotamia argentina han sido y siguen siéndolo, a la vez, un obstáculo y una oportunidad de desarrollo económico. Un obstáculo para la conexión entre ese espacio con el resto del país y sus mercados. Una oportunidad de transporte económico de mercancías y de generación de energía hidroeléctrica ¿Cómo afrontó el proceso político iniciado en 1943 y truncado en 1955 tanto estas dificultades como las oportunidades? Si bien la política de conexión no fue ampliada por el peronismo más allá de proyectos, los ríos mesopotámicos no dejaron de estar en la consideración de los planes quinquenales y la políticas públicas concretas que afectaron en particular a la provincia de Entre Ríos: el acortamiento del recorrido de las balsas que unían a las provincias de Santa Fe y Buenos Aires con esa provincia, la introducción del transporte fluvial como alternativa a los dragados y la utilización de los rápidos del Río Uruguay como generadores de energía hidroeléctrica. El análisis

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

parte de los planes de gobierno como metas a alcanzar y avanza en las obras concretas a partir de estadísticas oficiales, prensa e informes técnicos.

Ponencia 2.16. *“Vapores de aquí para allá en océanos y mares: las redes marítimas que conectaron la plaza comercial de Cali (Colombia) con el mundo globalizado, 1877-1900”.*

JUAN CARLOS QUEJADA CAMACHO y BRAYAN DELGADO MUÑOZ (Universidad del Valle).

El objetivo de esta ponencia es explicar el funcionamiento de las redes de transporte marítimo establecidas desde la plaza comercial de Cali (Colombia) con el mundo globalizado entre los años de 1877 a 1900.

Dentro de su funcionamiento estuvo el manejo de una conexión portuaria mundial; un servicio de varias líneas marítimas extranjeras; el uso de múltiples rutas internacionales; un constante transporte de pasajeros y de mercancías (manufacturas; materias primas y agropecuarias; valores y metales preciosos); así como la intervención de agentes comerciales y el uso contante de la publicidad a nivel local.

La hipótesis general para proponer el tema es que a diferencia de la débil inserción de Colombia con el mercado mundial en el siglo XIX propuesta por autores como José Antonio Ocampo; nosotros consideramos lo contrario, que desde sus plazas comerciales más activas se logró establecer una fuerte conexión con el mundo mediante la construcción de eficientes redes marítimas como fue el caso de Cali.

Las fuentes utilizadas son relatos de viajeros, prensa local y nacional, y protocolos notariales. Metodológicamente se han revisado fuentes del ámbito local (prensa y protocolos notariales) para detectar la presencia de flotas marítimas y los agentes comerciales; luego se hace revisión de fuentes del ámbito nacional para valorar las cifras, los puertos y las mercancías transportadas; para finalmente tomar las apreciaciones de los viajeros sobre dichos transportes.

Finalmente, el transporte marítimo configurado en redes permitió a Cali una inserción al mundo constante, fluida y vital para el crecimiento y transformación de su economía.

Ponencia 2.17. *“El Ferrocarril de Cartagena, una experiencia hegemónica fallida y un laboratorio de los movimientos sociales en el Caribe (1894-1951)”.*

JUAN SANTIAGO CORREA (CESA).

Las iniciativas que surgieron en la década de 1860 en Barranquilla para construir un ferrocarril que conectara a esta ciudad con el mar Caribe provocaron una fuerte reacción de Cartagena para evitar que el proyecto se concretara. No obstante, la ciudad no logró evitar el proyecto y una vez entró en operación la posición de Cartagena se vio duramente relegada frente al éxito de Barranquilla y su área de influencia. Cuando Cartagena adelanta (1894) un proyecto ferroviario que regularizara el flujo de mercancías entre el Caribe y el Magdalena, este tuvo una influencia limitada en la definición regional. Esta línea se constituyó en una respuesta tardía para compensar la consolidación de una nueva subregión con mayor dinamismo. De esta manera, en esta ponencia se analizará, en primer lugar, el papel que jugó este ferrocarril frente a la variación en los patrones de apropiación territorial de la región a finales del siglo XIX y comienzos del XX. Por otra parte, a pesar de un éxito más bien limitado en la recuperación del dinamismo comercial de Cartagena, el ferrocarril se convirtió en un escenario importante para los movimientos obreros de la región entre 1930 y 1951, cuando la línea cesó sus operaciones. Por tal razón, el segundo propósito de esta ponencia es la de analizar las organizaciones obreras que surgieron en el ferrocarril y su impacto en la operación de la línea y en la reivindicación de las demandas sociales.

Ponencia 2.18. *“Ferrocarriles, información incompleta y restricciones a la expansión triguera en el sureste cordobés a fines del XIX”.*

LUIS ALBERTO TOGNETTI (CONICET-CIECS-UNC / Universidad Católica de Córdoba).

En esta ponencia se revisa la suposición según la cual la expansión ferroviaria, por sí misma, hizo viable la producción triguera en los espacios pampeanos distantes de los puertos de exportación. Sea que las empresas ferroviarias se involucraran en la colonización o que lo hicieran los terratenientes, que adquirieron a ellas o a otros titulares las tierras próximas a los ramales; fueron los agricultores quienes tuvieron a su cargo la explotación directa. Por esta razón, contaron con la información sobre los costos de la agricultura del trigo.

A partir de esa proposición, se argumenta que los colonos pusieron en explotación las zonas en función de la distancia al puerto. Esta distancia estuvo determinada por el valor del flete ferroviario; según el cual, resultó rentable el cultivo del trigo de acuerdo con las demás condiciones imperantes a fines del siglo XIX.

El análisis practicado reconoce como antecedente teórico al neo institucionalismo, en general, y a la teoría del principal y el agente, en particular. En términos metodológicos se practica una estrategia de abordaje de estudio de caso, a través de un recorte que abarca a los departamentos de Unión y Marcos Juárez, en el sureste cordobés,

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

entre 1885 y 1900. Las principales fuentes consultadas son: escrituras traslativas de dominio y de contratos; informes de Inspectores de colonias y fichas censales de 1895.

Ponencia 2.19. *“Raízes escravas da modernização capitalista no Brasil”.*

LUIS FERNANDO SARAIVA y RITA ALMICO (Universidade Federal Fluminense).

A presente proposta de pesquisa busca analisar transformações na economia brasileira durante o século XIX, entendendo a vigência do regime escravista como o elemento fundamental na definição dessa economia e de tais transformações, que se estendem até a década de 1930. Contrariando grande parte da historiografía especializada, entendemos que a escravidão não se constitui como elemento estrutural do atraso industrial brasileiro no período, mas paradoxalmente, como o elemento definidor desse mesmo processo. Os aspectos centrais que a escravidão irá adquirir no final do século XVIII e durante o XIX foram tratados por diversas corrientes teóricas. Aquí, buscamos discutir tais interpretaciones acerca da nossa economia, tendo como intención principal demostrar a concentração de renda e riqueza dos complexos de economia agroexportadora de base escravista no país e seus desdobramentos modernizadores, tais como transportes, comunicaciones, energia eléctrica, bancos, registro de patentes e industrias. Partimos do censo de 1872 para localizar os locais de maior concentración escravista, o que nos permitiu confeccionar mapas que são utilizados como base da nossa tentativa de demonstración dos primeiros resultados de nossa pesquisa. As ações modernizantes foram reconhecidas por fontes diversas, tais como jornais, relatórios de presidentes de província e bibliografía secundaria.

Ponencia 2.20. *“Desempeño financiero de los ferrocarriles de Bolivia, 1900-1964”.*

MANUEL E. CONTRERAS.

El desarrollo de los ferrocarriles en Bolivia ha sido abordado desde varias perspectivas, sin embargo, aún no existe un trabajo sobre la rentabilidad de estos.

El trabajo realizará un análisis de los ingresos y egresos de las diferentes líneas y su variación en el tiempo y entre líneas privadas y estatales. El énfasis del trabajo estará sobre las principales empresas: Ferrocarril Antofagasta Bolivia (FCAB) y Bolivian Railway Co. (BRCo) responsables por más de tres cuartos de la carga y pasajeros. Un tema clave en este análisis será el estudio de las tarifas ferroviarias, aspecto controversial en la historiografía boliviana. El trabajo comprende tres periodos claves de investigación: 1900-1930, de rápida expansión; 1930-1959: efectos de la gran depresión, de la guerra del Chaco, crecimiento de los años cincuenta y efectos de la estabilización monetaria en Bolivia (1955); y 1959-1964: de gestión gubernamental y gestión privada (por concesión), culminando en la nacionalización.

Si bien los ferrocarriles jugaron un papel importante en el desarrollo de la minería, también tuvieron un impacto sobre el transporte interno tanto de carga como de pasajeros. El trabajo desagregará cada una de estas áreas analizando su contribución a la generación de ingresos.

Las principales fuentes son los informes anuales de los gerentes de la FCAB y BRCo de sus archivos en Londres, memorias de los ferrocarriles, memorias ministeriales de fomento, informes del archivo del Foreign Office en Londres y del State Department en Washington, DC.

Ponencia 2.21. *“Las relaciones comerciales y financieras anglo-argentinas durante la inmediata posguerra. El Pacto Andes y la nacionalización de los ferrocarriles desde la revista The Review of the River Plate”.*

MARÍA HELENA GARIBOTTI (CONICET / Instituto Ravignani, Universidad de Buenos Aires).

El objetivo del trabajo consiste en indagar las impresiones de la revista The Review of the River Plate en torno a la nacionalización de los ferrocarriles en la Argentina en el marco del Pacto Andes firmado en febrero de 1948 durante el primer peronismo. Se pretende analizar no sólo la política económica peronista en su correspondiente contexto histórico sino también la interpretación de dicha política desde la mirada de un emprendimiento editorial que actuó como vocero de los intereses comerciales y financieros de las relaciones anglo-argentinas. La relevancia de esta temática resulta crucial dado que en esta coyuntura confluyeron los dos problemas fundamentales que afectaron las relaciones bilaterales entre la Argentina y Gran Bretaña en la inmediata posguerra: los ferrocarriles y las libras bloqueadas. En efecto, las discusiones esgrimidas en el marco de las primeras negociaciones del tratado Eady-Miranda y la culminación del Pacto Andes implicaron la necesidad de poner en discusión cuestiones esenciales de la agenda económica local como el rol de Estado en la economía, los objetivos de la política económica peronista, los criterios empleados en la asignación de divisas en un contexto internacional signado por el control de cambios, la inconvertibilidad de la libra esterlina y la predisposición británica a desprenderse de los ferrocarriles establecidos en la Argentina cuyas exenciones impositivas estaban próximas a caducar.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 2.22. *“Una aproximación al impacto de los medios de transporte en la dinámica económica de la micro región de Crespo”.*

MAXIMILIANO CAMARDA (UNER-FCECO-CONICET-INES)

La micro región de Crespo y las aldeas aledañas es un territorio que se encuentra en la confluencia de los Departamentos de Paraná, Diamante y Nogoya en la Provincia de Entre Ríos. El comienzo de su poblamiento y actividad económica se produjo durante las últimas décadas del siglo XIX producto del desarrollo ferroviario en la zona, el afincamiento de migrantes, alemanes del Volga e Italianos y la fundación de dos empresas (las cuales crecerán y se complementarán a lo largo del siglo XX): Sagemuller y La cooperativa agropecuaria de Crespo. En este sentido, consideramos que la cercanía con el puerto de Diamante y Paraná, la triangulación de rutas tempranamente asfaltadas y el ferrocarril fueron un factor clave también para su desarrollo, dado que le permitió articular las zonas productivas con los puntos de salida, puertos y posteriormente el túnel subfluvial. Por ello, sostenemos que esta particularidad fue determinante para que este territorio lograra mantener un crecimiento estable durante todo el siglo XX, a contramano del resto de la provincia. Por lo tanto, en este trabajo se analizará el papel de los medios de transporte en la particular dinámica regional. Se trabajará con los censos agropecuarios, los anuarios de comercio exterior, con información económica de Sagemuller y la Cooperativa de Crespo y entrevistas.

Ponencia 2.23. *“Desenvolvimento econômico, políticas públicas e transportes: a aduana e o porto de Vitória, Brasil, 1930-1968”.*

NICÉLIO DO AMARAL BARROS (Universidade de São Paulo).

Esta comunicação tem como objetivo central analisar as ações governamentais na construção do Porto de Vitória e o significado deste para o desenvolvimento econômico, do setor de transportes e do comércio exterior do Estado do Espírito Santo, localizado na região Sudeste do Brasil, entre os Estados de São Paulo e do Rio de Janeiro. Para tanto, objetiva a pesquisa a estudar dois outros pontos importantes: (i) a participação da Companhia Torrens e Wilson & Sons, no processo de construção do Porto de Vitória, e suas relações com a elite política do Estado do Espírito Santo e, (ii) a afirmação do Porto de Vitória como um grande escoador das três principais commodities brasileiras no mercado internacional entre 1900 e 1930: o café, o açúcar e o minério de ferro. Os dois primeiros produtos produzidos no território do Espírito Santo e o terceiro extraído no estado vizinho de Minas Gerais, pela empresa Itabira Iron Co., de propriedade do empresário inglês Percival Farquar. As principais fontes analisadas foram os “Estudos de Planejamento para um Porto no Espírito Santo”, as “Estatísticas do Porto de Victoria”, os documentos relativos ao Estado do Espírito Santo no “Conselho Nacional de Estatística”, o “Censo Nacional de 1920” e as “Prestações de Contas dos Governos Espírito-Santenses” entre 1900 e 1930. A metodologia baseou-se na “Participação Estatal na Economia em Épocas Liberais”, na “Capacidade de Industrialização em um Modelo Agrário-Exportador” e nos “Modelos Regionais de Tributação, Participação Bancária e Desenvolvimento de Transportes”.

Ponencia 2.24. *“Comércio e projetos para navegação fluvial: as políticas econômicas para o Vale do Rio Amazonas (c.1840- c.1850)”.*

SIMÉIA DE NAZARÉ LOPES (Universidade Federal do Pará).

O objetivo deste trabalho é apresentar como a navegação fluvial teria papel fundamental para potencializar o circuito do mercado interno, com a promessa de garantir o aumento no fluxo de mercadorias e de rendas para a Província do Pará, bem como analisar as propostas políticas que foram debatidas para a sua implementação na região. Desde a segunda metade do século XVII, que a cidade de Belém revela-se estratégica para a navegação fluvial e para a circulação de mercadorias e de pessoas, em função da própria topografia da região amazônica: diversos afluentes que cortam o grande rio e outros canais formados de rios menores que fazem a ligação da cidade com as diversas vilas do interior, ou mesmo entre as nações limítrofes. Entretanto, nem a navegação fluvial, nem o comércio interno eram aproveitados para o desenvolvimento das atividades comerciais com as outras localidades. Por isso, após a Cabanagem (c. 1840- c. 1850) o governo provincial passou a investir em projetos que viabilizassem o desenvolvimento do comércio através da navegação fluvial. O embasamento empírico para esse estudo encontra-se nas correspondências e nos ofícios cruzados entre os Presidentes da Província, as autoridades militares e os fiscais das recebedorias coletados no Arquivo Público do Estado do Pará (APEP), pertencentes ao Fundo da Secretaria do Presidente da Província (FSPP). Essa documentação apresenta diversos relatos que fazem referência ao comércio fluvial e às trocas comerciais nos portos da cidade de Belém, assim como as informações sobre o cotidiano das pessoas envolvidas nessa prática mercantil.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 2.25. *“La disconformidad en los sistemas de transporte en Latinoamérica. Un estudio exploratorio sobre las condiciones de su emergencia y desarrollo en tres ciudades”.*

VERÓNICA PÉREZ (CONICET-IDAES-UNSAM / FSOC-IIGG-UBA).

Durante los primeros años del siglo XXI el sistema de transporte ferroviario de la Región Metropolitana de Buenos Aires (RMBA) ha sido escenario de profundas falencias en su prestación. Este rasgo, en articulación con otros factores intervinientes, desencadenó manifestaciones de disconformidad protagonizadas por pasajeros que recurrentemente atacaron las instalaciones de las empresas. La violencia como expresión de disconformidad en los sistemas de transporte no se circunscribe de forma excluyente a este territorio. Ha tenido lugar en ciudades como Santiago en Chile, Bogotá en Colombia y varias ciudades de Brasil y México, por mencionar las más relevantes. El trabajo, basado en un diseño exploratorio, se orienta a identificar semejanzas y diferencias en la emergencia de hechos de disconformidad protagonizados por pasajeros en tres ciudades latinoamericanas: la RMBA, Santiago en Chile y San Paulo en Brasil. La estrategia metodológica consiste en el análisis de una base de prensa de los hechos acontecidos en dichas ciudades entre 2002 y 2018, en la que se identifican actores, demandas, destinatarios y formas de las acciones. Se procederá también a la descripción de las principales características de los sistemas de transporte en los cuales se producen los hechos. El análisis se complementará con estudios específicos sobre la temática.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 3 - LA ADMINISTRACIÓN FISCAL EN HISPANOAMÉRICA: INSTITUCIONES, OFICINAS Y FUNCIONARIOS, SIGLOS XIX-XXI

COORDINAN

LUIS JÁUREGUI (INSTITUTO DE INVESTIGACIONES DR. JOSÉ MARÍA LUIS MORA, MÉXICO), ELVIRA LÓPEZ TAVERNE (PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA DE CHILE).

La historia de la Hacienda pública ha sido uno de los temas más nutridos en la historiografía económica hispanoamericana. En las últimas décadas se han realizado estudios que se dedican a explicar el desempeño fiscal de las posesiones españolas y las naciones independientes en diversos periodos. El análisis ha privilegiado la perspectiva de los ingresos, los egresos y, en menor medida, la deuda pública. En pocos casos se ha estudiado la administración fiscal como el instrumento por el cual los países de la región han acopiado y distribuido sus recursos. Resulta por lo mismo indispensable el análisis de las instituciones, las oficinas y los funcionarios que se han encargado de definir las funciones de gobierno encaminadas al buen funcionamiento de los erarios nacionales. La sesión propuesta tiene el objeto de responder lo siguiente: ¿Cómo se construyeron y evolucionaron las instituciones hacendísticas nacionales? ¿La atonía fiscal que viven nuestros países tiene sus raíces en un diseño administrativo inapropiado o inflexible? En general, se busca entender el proceso como se fueron sometiendo las operaciones hacendarias a aspectos legales y reglamentarios. El objetivo es generar un trabajo colectivo que brinde un enfoque desde la perspectiva de la administración pública, de tal forma que permita comprender cómo se entremezclan la legislación, el desempeño económico y la fiscalidad.

Ponencia 3.1. *"A construção da burocracia fazendária no império brasileiro: avanços e limites das reformas de 1831 e 1850/1851"*.

BRUNO AIDAR (Universidade Federal de Alfenas, Minas Gerais, Brasil).

Assim como em outros países, a lenta formação de uma burocracia fazendária no Brasil ao longo do século XIX foi cercada de obstáculos. A falta de funcionários suficientes, a remuneração dos oficiais abaixo da inflação e a má distribuição dos recursos humanos entre as divisões administrativas eram aspectos comuns apresentados nos relatórios dos ministros da Fazenda até meados do século. Em 1852, o ministro da Fazenda Rodrigues Torres apontava as dificuldades na obtenção de funcionários probos, sendo a regra geral o desvio de parte dos recursos arrecadados pelos próprios oficiais, sobretudo nas administrações locais das recebedorias e coletorias. A despeito dessas dificuldades, pode-se dizer que houve a construção de uma burocracia fazendária no Estado imperial brasileiro que não se confundia com a antiga administração colonial e que se insere dentro dos quadros dos Estados liberais e constitucionais do século XIX. Nesse aspecto, as reformas de 1831 e 1850/1851, que envolveram a criação e aprimoramento do Tesouro Nacional e das tesourarias provinciais, são considerados marcos regulatórios da administração fazendária do século XIX que ainda carecem de maiores investigações a respeito de seu alcance. Em um debate mais amplo, a pesquisa sobre esses temas permitiria balizar de forma mais concreta o debate sobre as características patrimonialistas ou burocráticas do Estado imperial brasileiro. O presente texto procura realizar uma análise dos principais avanços e limites das duas reformas, especialmente com relação às dimensões de ruptura com o modelo vigente no período colonial. Partindo de uma perspectiva mais geral, a primeira seção enfatiza o impacto das reformas no aumento do funcionalismo e na arrecadação tributária. A segunda parte, concentrando-se sobre a perspectiva do funcionalismo, investiga os novos critérios de arregimentação e a novidade do acesso por concurso aos empregos fazendários. Por fim, a terceira seção analisa a construção de instrumentos de fiscalização dos funcionários, especialmente com relação à prestação de contas. As fontes utilizadas são compostas basicamente pela legislação pertinente, relatórios do Ministério da Fazenda e balanços de receitas e despesas do governo imperial.

Ponencia 3.2. *"Departamentos, personal y territorios. La construcción burocrática del Estado Oriental del Uruguay (1853-1893)"*.

CAMILO MARTÍNEZ RODRÍGUEZ (Facultad de Ciencias Sociales, Universidad de la República, Uruguay).

En el siguiente trabajo se aborda el complejo camino transitado por el Estado Oriental del Uruguay durante los años posteriores a la Guerra Grande (1839-1852). En este sentido, la segunda mitad del siglo XIX representa un escenario histórico caracterizado por la inestabilidad política y la construcción histórica del Estado moderno uruguayo. A partir de la utilización de los Presupuestos Generales de Gastos (1853-1893) se construyen diferentes tablas sociales capaces de identificar la composición de la demanda de mano de obra por parte del Estado Oriental del Uruguay. En concreto, en materia de recursos y personal demandado, los resultados obtenidos indican la importancia de tres Departamentos burocráticos: el Departamento de Guerra y Marina, el Departamento de Gobierno y Relaciones

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Exteriores y el Presupuesto Sub-Nacional. Vinculado a ello, la composición burocrática en el Uruguay correspondía, principalmente, a categorías ocupacionales centradas en la defensa y el control en todo el territorio nacional (soldados, celadores, guardias civiles, etc.). Finalmente, durante este escenario histórico ocurren las mayores divisiones intra-nacional del territorio uruguayo, concretamente, durante el periodo analizado el Uruguay inicia con 11 unidades políticas sub-nacionales y culmina con 19 unidades, número que se mantiene hasta la actualidad.

Ponencia 3.3. *“Teodosio Lares y el juicio contencioso administrativo fiscal en México, 1852-1867”.*

CARLOS DE JESÚS BECERRIL HERNÁNDEZ (Facultad de Derecho, Universidad Anáhuac, México).

Durante la primera mitad del siglo XIX se intentaron diversas reformas fiscales que permitieran mantener en pie a cada uno de los proyectos políticos que tuvieron lugar durante los primeros años de vida independiente. Frente al fracaso de cada una de ellas, la administrativización de la Hacienda pública representó la vía idónea para recaudar más sin tener que tocar los intereses de los agentes económicos del momento. Los pasos por seguir eran sencillos: asegurar la regularidad y celeridad de los procedimientos administrativos para llevar a cabo el cobro de las contribuciones y el desarrollo de la jurisdicción contencioso administrativa fiscal que le permitiera a la Administración pública resolver los conflictos derivados de sus propios actos. De origen francés, el derecho administrativo y la jurisdicción contencioso-administrativa fueron puestas en práctica en México por el jurista Teodosio Lares (1806-1870) durante la Dictadura Santannista, 1853-1855, la Guerra de Reforma, 1857-1860 y el Segundo Imperio, 1864-1867. El objetivo de esta ponencia será explicar la propuesta administrativa de Lares y su puesta en práctica en ciertos períodos históricos, así como la pervivencia informal de dicha institución pues, pese a que los gobiernos liberales decimonónicos constantemente marcarían su inconstitucionalidad, el juicio contencioso administrativo fue uno de los instrumentos de los que echaría mano la Revolución institucionalizada en 1936 para en materia de impuestos debilitar al Poder Judicial, único garante del pacto federal, a favor de la centralización fiscal en manos del Poder Ejecutivo Federal.

Ponencia 3.4. *“A praça de comércio como instituição mercantil: jurisdição e legislação”.*

CLÁUDIA MARIA DAS GRAÇAS CHAVES (Universidade Federal de Ouro Preto, Minas Gerais, Brasil).

Dentro da perspectiva da historiografia institucional e do direito mercantil gostaríamos aqui de refletir sobre o espaço econômico e jurisdicional das praças de comércio no Brasil do século XIX. O Corpo de Comércio estabelecido no Brasil nas primeiras décadas do Império foi tributário dos embates entre a manutenção dos privilégios corporativos - criados pelo tribunal da Junta de Comércio desde finais do século XVIII e mantido no Brasil até o ano de 1850 - e os novos grupos mercantis mais heterogêneos estabelecidos a partir do fortalecimento das praças de comércio, da abertura dos portos e novos tratados internacionais de comércio e das reivindicações de um código mercantil com novos tribunais. No Brasil, a década de 1830 a 1850 foi particularmente um período rico para esses embates, sobretudo nas discussões estimuladas no novo Congresso e nas atuações da Sociedade dos Assinantes da Praça de Comércio no Rio de Janeiro e das associações comerciais criadas também em outras províncias. Nesse sentido, nossa proposta será trazer analisar as mudanças institucionais do comércio no recém formado império. Utilizaremos para tanto a análise dos debates parlamentares, do regimento da praça, dos requerimentos de associações, e do Jornal do Comércio do Rio de Janeiro. Nossa perspectiva é que nesse contexto as bases para a superação do Tribunal da Junta de Comércio, instituição herdada da monarquia portuguesa, já estavam dadas.

Ponencia 3.5. *“From federalism to centralism: local tax administration and social expenditure in Cundinamarca, Colombia 1872-1910”.*

EDWIN LÓPEZ RIVERA (University of California, San Diego).

After 23 years of a radical federal system established in the liberal Constitution of 1863, a political coalition of moderate liberals and conservative leaders won the 1884 Colombian general election. The elected president was Rafael Nuñez, a moderate liberal transformed into a leading member of the coalition, who sought to eliminate the reforms introduced by the Liberal party in the constitution of 1863, including fiscal federalism. Different state governments, led by radical liberals, resisted militarily the new policies that threatened their political and tax autonomy. The federal government eventually stopped the local rebellions, taking control of the state governments and repealing the old constitution, replacing it with a new one in 1886. Colombian historiography has studied the deep fiscal crisis that affected the country as a consequence of the centralization of fiscal expenditures and revenues undertaken by the governments of the 1880s, which replaced the federal structure (Junguito 2010, Melo 2016, Safford and Palacios 2002). However, the emphasis has been placed on the central government and the effects at the local level have been little studied, with the exception of the states of Boyacá (Monroy 2010), Antioquia and Cauca (Kerguelen 2014). Similarly, some works have argued that before 1930, the provision of public health was

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

exclusively in the hands of the Catholic Church and private organizations and individuals, who did so inspired by principles of Christian charity and philanthropy, leaving little room for assistance publishes (Hernández 2004). This paper studies the effects of the centralization of rents, taxes, and expenditures in the department of Cundinamarca and how it was carried out since the issuance of the 1886 Constitution. In particular, the work seeks to understand the transformations of the fiscal structure, the public administration involved in tax collection, the execution of the public budget, and the organization created locally to serve the most vulnerable population. During the federal period, the State of Cundinamarca created taxes and contributions to finance social expenditures (hospices, hospitals and lazarettos) which it was able to maintain after fiscal and political centralization in 1886, when it was renamed department of Cundinamarca.

Ponencia 3.6. *“La organización institucional hacendística en los inicios de la construcción republicana, Chile 1810-1850”.*

ELVIRA LÓPEZ TAVERNE (Pontificia Universidad Católica de Chile, Chile).

La ponencia busca problematizar la construcción de la institucionalidad de hacienda republicana analizando las transformaciones y continuidades que esta experimentó producto de la ruptura del pacto colonial. En el caso chileno la transición fiscal se dio de manera rápida, su ubicación estratégica además de su matriz productiva favoreció la inserción en el mercado internacional desde inicios del s. XIX, lo que a su vez redundó en que fuera una de las nuevas repúblicas latinoamericanas que logró tempranamente una estabilización de su panorama político. En este sentido, resulta clave cuestionar las bases de este proceso. Asimismo, se buscará dilucidar las directrices que el nuevo marco institucional comportó en una trayectoria que se extiende hasta fines del siglo XIX en aspectos como la política tributaria y el modelo fiscal. Si consideramos el correlato que existe entre el discurso en materia económica y financiera con el discurso político que sostendrán los gobiernos conservadores y luego liberales, es necesario un análisis de ese marco institucional. Por último, se observarán en detalle la trayectoria y conformación de algunas instituciones clave, como el Tribunal de Cuentas, con el objetivo de observar en detalle los elementos de cambio y continuidad, tanto en la reglamentación como en la planta de funcionarios, entre otros elementos claves.

Ponencia 3.7. *“La comisaría general de guerra de Nueva España (1817-1821)”.*

ERNEST SÁNCHEZ SANTIRÓ (Instituto de Investigaciones doctor José María Luis Mora, México).

La ponencia tiene por objeto mostrar la creación y funcionamiento de la comisaría general de guerra de Nueva España en el marco de la guerra civil novohispana, como parte de los cambios introducidos por parte del Erario regio novohispano para proceder a un mayor control sobre el gasto de guerra. Para ello se muestra el contexto en el que se creó en 1817, las razones que llevaron a que su primer titular fuese Antonio de Medina y Miranda, la normativa con la que fue dotada y cuáles fueron sus principales tareas, así como los resultados que obtuvo y los obstáculos que enfrentó a fin de llevar a término sus cometidos.

Ponencia 3.8. *“El presupuesto provincial, una herramienta para la reconstrucción de la administración pública provincial. Salta, 1880- 1915”.*

LILIANA SUSANA HURTADO ROSALES (Universidad Nacional de Salta, Argentina).

La investigación plantea reconstruir el proceso de desarrollo de las finanzas públicas, en un periodo que abarca las últimas décadas del siglo XIX y las primeras del siglo XX, en clave de reconocer continuidades y rupturas para lo cual se propone el análisis sociológico de los presupuestos provinciales del período, desglosados en Gastos y Recursos. La prioridad estará centrada en reconstruir, mediante la observación de los presupuestos provinciales y el análisis de las partidas de gastos y recursos, la estructura institucional que justifica y da vida al listado ordenado de incisos e ítems de gastos y a las instancias recaudadoras. Además, se persigue recuperar las definiciones y configuraciones utilizadas por los contemporáneos- hombres de la elite, informados por los teóricos e ideólogos del pensamiento económico político y de las finanzas públicas, para gastar, recaudar, ordenar, justificar y transformar los recursos de la administración pública en beneficio de una organización política ordenada, moderna y civilizada. En ese sentido, lo que se tratará de reconstruir son los procesos sociales que se materializan en la relación entre la fiscalidad, el Estado provincial salteño y la sociedad civil, del período analizado.

Ponencia 3.9. *“Una aproximación a la problemática fiscal de un país naciente. México: la gestión de los ingresos y los gastos públicos 1821-1824”.*

LUIS JÁUREGUI (Instituto de Investigaciones doctor José María Luis Mora, México).

Se busca explicar la forma como se administraban (o, para ser precisos, cómo se cobraban y distribuían) los impuestos en los dieciocho meses posteriores a la consumación de la independencia. En este sentido, el objeto de la

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

presente ponencia es responder a las preguntas: ¿cómo se administraban los impuestos, contribuciones y derechos en la regencia y el imperio? ¿qué función tenían las diputaciones provinciales y los ayuntamientos en el cobro y distribución de los dineros públicos? ¿Se puede acaso percibir una tendencia hacia la “federalización” de la gestión financiera del naciente estado? El trabajo parte de la idea de que la consumación de la independencia no fue un corte quirúrgico en la historia. Más bien, en materia de gestión financiera (mayor o menor) los asuntos continuaron. Paulatinamente fueron cambiando las prácticas y los reglamentos; uno de esos cambios fue la implantación del régimen federal, que desde el punto de vista administrativo inició su concretización en el último cuatrimestre de 1824. En esta ponencia, trabajo con la hipótesis de que aquellos tres años fueron un breve proceso de concientización (acaso involuntaria) de la enorme dificultad que significaba construir una nueva nación.

Ponencia 3.10. *“Los problemas político-económicos de la administración tributaria en México y el sistema de acreditamiento del iva en 1980”.*

MARÍA DEL ÁNGEL MOLINA ARMENTA (Facultad de Economía, Universidad Nacional Autónoma de México, México).

El objetivo es analizar el diseño del sistema de acreditamiento del iva en México como instrumento administrativo de recaudación y distribución del ingreso fiscal y de las facultades tributarias entre el fisco federal y local. Nos enfocaremos en dos problemas. El primero, de carácter económico, subraya la relación entre el acreditamiento y la recaudación. Se trata de explicar el diseño de las declaraciones del iva en relación a la necesidad de disminuir la evasión fiscal del Impuesto Sobre Ingresos Mercantiles (isim) que lo antecedió. El segundo problema, de naturaleza política, es la distribución de las facultades tributarias entre la federación y los estados. Lo que pretendemos en este sentido es explicar cómo el sistema de acreditamiento reflejó un arreglo fiscal en el que la soberanía tributaria estatal terminó por supeditarse, por completo, al fisco federal. Las fuentes de esta propuesta están principalmente constituidas por la legislación que surgió alrededor del iva. En este marco, recurriremos a la ley federal que le dio vida y a los reglamentos del sistema de acreditamiento. Este esfuerzo analítico intenta responder desde el ámbito de la administración pública, al llamado historiográfico por estudiar el pasado fiscal con nuevos enfoques. Pretende contribuir, también, aunque de manera incipiente a los escasos estudios sobre la historia de los impuestos del siglo xx en México.

Ponencia 3.11. *“Entre a República e a Província: administração tributária em tempo de guerra no Rio Grande de São Pedro, 1835-1845”.*

MARCIA ECKERT MIRANDA (Universidade Federal de São Paulo, Brasil).

O início do período Regencial (1831-1840) no Brasil foi marcado pelo movimento de transformação das instituições e normas herdadas do período colonial, abrangendo a justiça, o serviço militar de segunda linha, entre outras. Na área fiscal, essas reformas se deram especialmente pela a lei do orçamento de 1832 que estabeleceu a divisão dos impostos e despesas que cabiam ao governo central e às províncias e pelo Ato Adicional à Constituição de 1834 que concedeu às assembleias provinciais o poder de legislar sobre seus impostos. Em consequência, as províncias tiveram que progressivamente estabelecer órgãos e nomear funcionários encarregados da administração fazendária, mas as dificuldades enfrentadas foram muitas e obrigaram o governo central suprir com repasses várias províncias cujas receitas próprias eram muito inferiores às suas despesas. No Rio Grande do Sul, província mais meridional do Brasil, esse movimento foi especialmente conturbado devido à guerra civil (1835-1845) e à secessão do território provincial sob o controle dos rebeldes que proclamaram uma república, o Estado Rio-Grandense. O presente artigo tem por objetivo analisar como se deu a administração tributária em tempo de guerra nas duas entidades existentes no território sul-rio-grandense, observando os limites impostos pela necessidade de mobilizar recursos para o conflito e pela relação como governo central brasileiro.

Ponencia 3.12. *“Dictadura Militar y Democracia: El Control Público entre dos olas - Caso Nacional y Provincia de Salta- PERIODO 1956-2015”.*

MIGUEL M. NINA (Facultad de Ciencias Económicas, Jurídicas y Sociales, Universidad Nacional de Salta, Argentina).

El trabajo que se presenta se refiere a la evolución de la Institución Control Público centrada entre dos tiempos político- ideológico como son el proceso militar vivido por el país entre 1976 y 1983 y la recuperación de la Democracia a instancias del Presidente electo en 1983- el Dr. Raúl Ricardo Alfonsín. El esfuerzo de la investigación es concretar cuáles son los vacíos y las similitudes que tuvo el control público en estas dos olas desde la perspectiva jurídica institucional de estas instituciones en el país y en la provincia de Salta.

En el pasado reciente de 1976- 1992, el Control Público estuvo regulado por la Ley de Contabilidad, ley dada a instancias de Aramburu. En la etapa subsiguiente, de recuperación de la Democracia, la Ley que regula el Control Público del Estado y que llega hasta nuestros días es la Ley de Administración Financiera. Entonces, se agrega

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

a lo anterior, la idea de poder mostrar las implicancias de ambas leyes para andamiar la relación entre estado y sociedad de cada época.

Ponencia 3.13. *"Fiscal capacity in times of war: Bolivia, Chile, and Peru during the War of the Pacific (1879-1883)"*.

ORIO SABATÉ (Department of Political Science, Lund University, Suecia) y **JOSÉ PERES-CAJÍAS** (Departamento de Historia Económica, Universitat de Barcelona, España).

A great deal of literature has analyzed the interplay between warfare and fiscal capacity in the nineteenth and twentieth century. However, the impact of war on the historical evolution of Latin American fiscal systems remains controversial. In this paper we propose a new analytical framework to study the effects of the War of the Pacific (1879-1883) on the fiscal systems of Bolivia, Chile, and Peru. We argue that the impact of war depends on the capacity and willingness to collect public revenues before and after the military conflict. This very preliminary version of the paper describes the analytical framework and presents the fiscal history of the three countries during the second half of the nineteenth century, and discusses the expected results.

Ponencia 3.14. *"Un gobierno de paz, administración y progreso: Un acercamiento a la burocracia estatal de la Argentina en la primera globalización (1893-1914)"*.

RICARDO D. SALVATORE y **EMILIANO SALAS ARÓN** (Universidad Torcuato Di Tella, Argentina).

La literatura ha enfatizado que la Argentina afrontó la primera globalización con un estado mínimo que administraba políticas liberales en lo económico y represivas en lo social. Aunque la capacidad estatal había crecido en relación a la década de 1860, se cree que su grado de especialización y su tamaño fueron insuficientes para caracterizarse como un estado moderno. Fuertemente dependiente de impuestos al comercio exterior, los historiadores han pensado que su fiscalidad limitaba severamente su poder regulatorio. Pero, curiosamente, existen muy pocos estudios cuantitativos de la burocracia argentina en la Era del Progreso. Este ensayo propone una categorización y evaluación de la estructura de la burocracia y del estado Argentino hacia fines del siglo XIX. Utilizando el censo de empleados públicos nacionales de 1893, se propone una revisión sobre algunas tendencias que esta fuente presenta y propone. Se presentan resultados estadísticos acerca de la estructura de empleos, género, condición civil, origen nacional, edad, calificación, salarios y antigüedad de los empleados públicos en el estado nacional en 1893. Proponemos como hipótesis principal que en 1893 el estado argentino ya ha sufrido un proceso de notable modernidad y diferenciación funcional. Los rasgos originarios, con fuerte presencia de las fuerzas del orden, han dado paso ya para esta fecha a una estructura más moderna, ligada a la actividad administrativa de otros bienes públicos, propios de estados que tienen un nivel de consolidación superior. Nuestros resultados preliminares indican una preeminencia de hombres en la estructura estatal, aunque la presencia de mujeres comienza a ser visible. De la misma manera, los inmigrantes tienen una posición no despreciable en la burocracia nacional. Uno de los resultados más interesantes para la historia económica es la estructura de salarios en la burocracia, dividida por sector, provincia y grado de calificación. También presentamos, en base a información tomada de presupuestos de gobierno, una serie de ingresos de empleados a la estructura estatal, que introduce algunas tendencias de largo plazo en la modificación de las estructuras del estado. Advertimos una categorización fuertemente jerarquizada de los puestos del estado, tanto en la organización de competencias y funciones como en materia de salarios. Esta estructura jerárquica, sin embargo, coexiste con una robusta dinámica de movilidad ascendente en los puestos públicos. Esto se contradice con una marcada inmovilidad en el traspaso entre dependencias donde los empleados son reclutados. Comparando los resultados del Censo de 1893 con estimaciones propias sobre la estructura estatal en 1914, encontraremos que esta formación de cuadros públicos jerarquizados parece ser una tendencia de largo plazo en Argentina. Por sus aportes estadísticos y sus hipótesis de trabajo, consideramos que este estudio realiza un aporte en la línea de los estudios sobre la naturaleza y formación de los estados latinoamericanos.

Ponencia 3.15. *"Incorporación de la mujer en el sector público chileno, 1860-1930"*.

NATHALY SEPÚLVEDA, **DIEGO BARRÍA TRAVERSO** y **MANUEL LLORCA-JAÑA** (Universidad de Santiago de Chile, Chile).

El estudio del personal público es uno de los temas centrales en el campo de la administración pública. Temas centrales han sido los sistemas de servicio civil, los procesos de selección y formación de los profesionales y los niveles de influencia política de los funcionarios. Desde una perspectiva sociológica e histórica, existe literatura que analiza las características sociales de los empleados públicos. Con pocas excepciones, estos trabajos no distinguen entre hombres y mujeres. En las últimas décadas, el enfoque de género ha ido ganando su lugar en la literatura sobre administración pública. En general, esta perspectiva ha llamado la atención sobre el carácter masculino de la teoría, las estructuras y las prácticas organizacionales. Camilla Stivers (2000) a partir de un estudio de la

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

era progresista norteamericana, sugiere que las mujeres que trabajaban en el campo del bienestar social tenían una concepción administrativa totalmente diferente que los hombres que trabajan en la administración pública. Esta afirmación ha abierto una nueva línea de estudio, que tanto desde una perspectiva teórica como desde una perspectiva empírica ha reexaminado el campo de estudio. Uno de los temas explorados es el de la participación femenina en diversos ámbitos administrativos, con especial énfasis en la incorporación de mujeres en puestos de decisión o gestión en organismos y empresas públicas. Desde una perspectiva histórica, existen trabajos que han indagado en las causas de la incorporación de las mujeres en las oficinas públicas (Aron, 1987, Rung, 2002, Clark, 2006). Estudios internacionales, principalmente de países con tradición continental europea o anglosajona, han mostrado que el ingreso de las mujeres se relaciona con condiciones económicas (necesidad de contratar personal a menor costo), a cambios en las percepciones sociales del trabajo de oficina como consecuencia de avances de las técnicas administrativas, y a definiciones políticas en favor de la inclusión femenina al ámbito público. Pero, ¿qué ocurre en otras zonas como América Latina? Este artículo apunta a determinar la forma en que las mujeres ingresaron a la administración pública chilena entre 1860 y 1930. Para ello, se realiza una revisión en profundidad de fuentes estadísticas públicas, que permiten medir la presencia femenina en el campo administrativo en términos globales, identificar sectores preferentes de ingreso, y reconocer patrones de carrera administrativa. Ello resulta de interés por varias razones. Por una parte, porque Chile es un país que responde a una tradición administrativa diferente a la de los estudios predominantes (latinoamericana). América Latina es una región reconocida por contar con un patrón cultural machista. Por otro lado, porque, hasta hoy, no existen estudios sistemáticos sobre esta cuestión en perspectiva histórica. La estructura del artículo es la siguiente. La segunda sección analiza el debate teórico en torno a la utilidad del enfoque de género para los estudios de administración pública y discute las principales explicaciones existentes en la literatura sobre las razones que permitieron el ingreso de la mujer a la administración pública. A continuación, presenta el debate generado durante el período sobre la incorporación femenina en la administración pública, se analiza la magnitud de la participación de mujeres en la administración pública y se identifican sectores preferentes para el trabajo femenino. El cuarto apartado reconstruye patrones de carreras administrativas destacadas, especialmente en el sector educativo. La última sección presenta algunas conclusiones.

Ponencia 3.16. *“La administración de la Renta del Timbre: una maquinaria fiscal y burocrática, 1871-1896”.*

JAVIER PÉREZ SILLER (Instituto de Ciencias Sociales y Humanidades Benemérita Universidad Autónoma de Puebla, México).

El timbre, un impuesto establecido en el Virreinato como Papel sellado, fue el instrumento para extender las cargas fiscales a los consumidores. Novedad fiscal del porfiriismo –fruto de la Reforma hacendaria iniciada por Matías Romero en 1871, desarrollada en los años 1880 en el gobierno de González y luego por Manuel Dublán, perfeccionada por Romero en 1891, y ampliado por Limantour en 1896– el impuesto del timbre fue, después de las cargas al comercio exterior, el más productivo para el erario federal. A la par que se amplió la base fiscal del impuesto del timbre, se fue construyendo una compleja y eficiente maquina administrativa con tentáculos en toda la República, con el fin de transferir la riqueza, de las regiones, a las arcas del Tesoro federal. Basada en una amplia consulta de publicaciones de época y de documentos del Archivo histórico de la Secretaría de Hacienda (AGN), la comunicación presentará la construcción, y sus dificultades, de esa maquinaria fiscal –instalación de una red de oficinas en toda la República– la creación de un lenguaje administrativo común, y el perfil del personal que las dirige. Así, propondrá una reflexión sobre las relaciones entre las oficinas regionales y la administración federal.

Ponencia 3.17. *“Desigualdade e regressividade na formação econômica e fiscal do Estado brasileiro (1808-1836)”.*

EDUARDO SILVA RAMOS (Programa de doctorado en Historia Económica, Universidade de Sao Paulo).

A presente comunicação tem como objetivo apresentar algumas das indagações e conclusões apontadas na pesquisa de mestrado “Centralização e privilégio: instituições econômicas e fiscalidade na formação do Estado brasileiro, 1808-1836”, defendida no Programa de Pós-Graduação em História Econômica da Universidade de São Paulo, Brasil. Tal pesquisa teve como objeto as transformações ocorridas nas instituições econômicas e na fiscalidade brasileira ao longo da primeira metade do século XIX, especificamente entre 1808 e 1836. Procurou-se discutir o papel de instituições econômicas nas principais questões financeiras da época e de que forma estavam relacionadas com a política econômica adotada pelo governo imperial, bem como mudanças na política fiscal, de forma a identificar a gênese do sistema tributário imperial. Entre as principais conclusões, destaca-se o caráter conflitivo e complexo de formação das instituições econômicas e do sistema tributário, bem como as diferentes opções que se apresentavam nos primeiros momentos de formação do Estado brasileiro. Longe da formação

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

econômica brasileira estar dada, as principais características sociais do sistema econômico, especialmente no que dizia respeito à fiscalidade – regressividade e privilégios fiscais para as classes mais ricas – foram arquitetadas de forma consciente e intencional.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 4 - GOBIERNO Y ADMINISTRACIÓN DE LOS ERARIOS REGIOS INDIANOS EN LA ÉPOCA MODERNA

COORDINAN

ERNEST SÁNCHEZ SANTIRÓ (INSTITUTO DE INVESTIGACIONES DR. JOSÉ MARÍA LUIS MORA), **MARTÍN WASSERMAN** (INSTITUTO DE HISTORIA ARGENTINA Y AMERICANA "DR. EMILIO RAVIGNANI", UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES / CONICET, REPÚBLICA ARGENTINA) **JOSÉ JOAQUÍN PINTO BERNAL** (UNIVERSIDAD DEL TOLIMA).

La historiografía sobre los Erarios regios indianos en la época moderna durante la dinastía de los Borbones ha privilegiado el estudio de los aspectos fiscales, en especial la reforma e introducción de nuevos impuestos y monopolios y, en menor medida, los aspectos referidos al gasto y crédito público (en este último campo, es notable la variedad y calidad de trabajos referidos al periodo 1780-1821). Sin embargo, los análisis que atañen a los sistemas de gobierno y administración de dichas entidades heredados de los reinados de los Habsburgo, así como los enfocados a las transformaciones que experimentaron a lo largo del siglo XVIII no han recibido suficiente atención. En este contexto, el presente simposio se enfoca a la presentación de ponencias que no sólo interconecten ambos periodos y problemáticas, sino que también reorienten el debate historiográfico hacia una nueva caracterización y, en su caso, evaluación del empleo de la categoría genérica denominada como "reformismo borbónico", con la dimensión hacendaria como punto clave, a fin de constatar las continuidades y las rupturas acaecidas. Algunas preguntas básicas se plantean: ¿Qué modelo de gobierno y administración se implantó en los Erarios indianos durante los diversos reinados de los Borbones en el siglo XVIII? ¿Hubo un único modelo? ¿Cuáles fueron los recursos que se movilizaron y qué instrumentos institucionales se adoptaron para hacerlo/s viable/s? ¿Las reformas aplicadas se presentaron como un continuo lineal o cómo un proceso donde el avance, los retrocesos y la reacomodación fueron permanentes? ¿Cuáles son los contrastes y similitudes del reformismo en los diversos espacios en los cuales intervino? ¿Cómo puede reinterpretarse cualitativamente la información contable a la luz de estos interrogantes? ¿Qué contrastes, continuidades y reconfiguraciones implicaron los cambios institucionales suscitados a partir de los conflictos revolucionarios?

Ponencia 4.1. *"Fiscalidad, redes sociopolíticas y cambio institucional en el Rio de la Plata, c. 1780 - c. 1820".*

ZACARÍAS MOUTOUKIAS (Université de Paris Diderot).

Una rica y diversa sucesión de estudios ha ido renovando nuestra visión de las finanzas públicas desde ópticas distintas. Muchas de esas contribuciones marcaron dicha renovación tratando de situar la fiscalidad en el contexto del orden político e institucional de la Monarquía española. Un aspecto de esta circulación de enfoques y nociones ha sido la atención que ciertos estudiosos prestaron a la contribución, participación o articulación de las oligarquías indianas al funcionamiento de las finanzas reales. Menos atención han recibido, en cambio, los mecanismos y las dinámicas por los cuales la relación entre élites locales y poder soberano alimentaba el cambio institucional. El presente trabajo intentará explorar esas relaciones y dinámicas de cambio, atendiendo a los lazos entre actores y tratando de presentar a los agentes locales de la monarquía en el ámbito de las finanzas y los grandes comerciantes vinculados a ellas, como miembros de un espacio único de acción política. Para ello, analizará la dimensión relacional de tres procesos políticos vinculados a las finanzas: el defalco de la aduana de 1788, los efectos fiscales de las Invasiones inglesas y su proyección durante los enfrentamientos de 1808 y, finalmente, los mecanismos de financiación de la guerra tras los empréstitos decididos por la Asamblea del año XIII. El objetivo es atender a la configuración de los actores para mostrar la emergencia de nuevas reglas y dispositivos institucionales como consecuencia de la acción política.

Ponencia 4.2. *"Real Situado, deudas y defensa: la administración del desembolso de recursos fiscales como observatorio de la gestión local del Erario regio. El caso de Buenos Aires durante las décadas de 1760 y 1770".*

MARTÍN L. E. WASSERMAN (Instituto de Historia Argentina y Americana "Dr. Emilio Ravignani", Universidad de Buenos Aires - CONICET, República Argentina).

La remisión de fondos al bastión de Buenos Aires mediante el conducto del Real Situado constituyó un factor elemental para asegurar la integridad del espacio meridional hispanoamericano frente a las presiones de otras potencias. Como es sabido, el Real Situado implicó el despliegue de negocios en los intersticios de la institucionalidad formalmente reconocida. Pero la participación de actores económicos en el patrimonio hacendario no sólo se realizaba en los intersticios de los mecanismos aceptados por la maquinaria fiscal: en la distribución de los fondos realizada por los oficiales reales en la plaza receptora también había una instancia, reconocida por la normativa hacendaria, en la cual los actores locales participaban de dichos recursos. Si bien era una oportunidad en la cual se legalizaban oportunamente algunas de aquellas prácticas de capitalización comercial y financiera, adaptándolas a finalidades aceptadas y confiriéndoles un cariz formalmente adecuado a la normativa, constituía primordialmente

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

una instancia en la que los fondos transferidos eran puestos en contacto con distintos actores de la economía local y de otras economías regionales. El análisis de las partidas de data permitirá comprender las modalidades con las que los actores locales participaban en el patrimonio del Erario mediante los cauces instituidos y reconocidos por la propia Hacienda Real, y ofrecerá la posibilidad de evaluar de qué manera se conjugó localmente la centralización y la eficiencia administrativa en el siglo XVIII con la pervivencia de la negociación.

Ponencia 4.3. *“Protectores del patrimonio Real. Agentes fiscales de Real Hacienda en Nueva España, 1781-1803”.*

JOSÉ LUIS GALVÁN HERNÁNDEZ (Instituto de Investigaciones Dr. José María Luis Mora).

El objetivo de esta ponencia es presentar la consolidación de una relación jerárquica entre el fiscal de Real Hacienda y sus agentes fiscales, así como el grado de participación que estos empleados tuvieron en la resolución de expedientes concernientes al gobierno económico-fiscal novohispano. Se parte del arreglo normativo de los agentes fiscales para las tres fiscalías de la Audiencia de México (1781), posteriormente se presentan los mecanismos, emanados de la práctica, que los fiscales de Real Hacienda desarrollaron para trabajar coordinadamente con sus agentes para la resolución de expedientes de corte económico. Para ello se examinan los casos de Ramón de Posada, primer fiscal de Hacienda, y su sucesor, Lorenzo Hernández de Alva. Con respecto al primero, se estudia un caso en el que defendió que los agentes fiscales estuvieran exentos del pago de media anata, mismo que permite identificar el modo en que Posada consolidó su posición como fiscal en los primeros meses tras asumir el cargo y la manera en que forjó relaciones de interés con sus empleados subalternos. Sobre el segundo, Lorenzo Hernández de Alva, se analiza un periodo en que se mantuvo ausente de la fiscalía pero que el atraso en la resolución de expedientes lo obligó a enviar una serie de relaciones con respecto al estatus de los casos pendientes. Estas relaciones permiten ver de qué manera se distribuían los asuntos entre el titular y sus subalternos, así como el grado de participación que los agentes fiscales tenían en las resoluciones finales.

Ponencia 4.4. *“La contaduría general de alcabalas: operatividad y jurisdicción de una oficina de la Real Hacienda de Nueva España (1690-1754)”.*

RODRIGO GORDOA DE LA HUERTA (Instituto de Investigaciones Dr. José María Luis Mora).

La ponencia tiene como objetivo exponer el funcionamiento de la contaduría general de alcabalas como una oficina de la Real Hacienda de Nueva España con jurisdicción propia, es decir, como un tribunal en primera instancia en materia fiscal encargado de supervisar la gestión de la renta alcabalas realizada por distintos recaudadores (alcaldes mayores, arrendatarios particulares y cuerpos capitulares) en la mayoría del territorio novohispano. Para ello, se partirá de un análisis de las normas escritas para describir las funciones y jurisdicción de la contaduría general de alcabalas y las competencias y organización del personal que componía dicha contaduría. Posteriormente, se analizará la praxis de esta oficina del real erario novohispano desde dos aspectos: el primero de ellos es la observación de los cambios en el número de integrantes de la contaduría general y la paulatina especialización de funciones de dicho personal experimentada desde la última década del siglo XVII, hasta la década de 1750. El segundo aspecto a tratar es la operatividad de la contaduría general de alcabalas desde sus funciones judiciales. En ese sentido, expondremos la praxis de la contaduría como un tribunal en primera instancia dentro del gobierno novohispano por medio del análisis de una muestra de estudios de caso.

Ponencia 4.5. *“El camino hacia el Alto Perú: el control del comercio por los guardas de Salta y Jujuy. Entre fines de la colonia y el período revolucionario”.*

BARBARA M. ARAMENDI (CONICET / Universidad Nacional de Salta).

Indiscutiblemente la Real Hacienda constituía un sector administrativo estratégico, en particular a través de su función de recaudación. Por medio de su engranaje aseguraba el tránsito de las riquezas americanas destinadas a la metrópoli o al funcionamiento de la administración local, importancia que se mantuvo durante el período revolucionario aunque en un contexto bastante diferente. Apuntando a esta función recaudatoria es que nos interesa detenernos en la figura de los guardas que fueron destinados para celar los diferentes puestos que escalaban el camino del comercio desde Salta hacia el Alto Perú. Nos preguntamos entonces quiénes ocuparon esos cargos hacia fines del período colonial y durante el proceso de independencia, cuáles fueron sus funciones, cómo y dónde las ejercieron para poder comprender la organización de ese sector de la administración mediante el análisis de los guardas y sus actividades dentro de un estudio que busca descender a la cotidianeidad administrativa y política. Para ello trabajamos con la documentación de los Fondos de Gobierno de la Biblioteca y Archivo Provincial de Salta.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 4.6. *“La monarquía administrativa como modelo de gobierno de la Real Hacienda rioplatense. Una aproximación a través de la Real Aduana de Buenos Aires (1774-1794)”*.

MARÍA EVANGELINA VACCANI (Universidad Nacional de Tres de Febrero, Instituto de Estudios Históricos)

Durante el siglo XVIII el despliegue de medidas de gobierno en materia hacendaría fue una de las claves políticas de la monarquía hispánica para reafirmar el absolutismo. Consideramos que la ampliación del poder real estaba encontrando nuevas vías de actuación con el objetivo de eliminar las barreras que imponían las viejas jurisdicciones. Este proceso implicó el desarrollo de acciones gubernativas por la vía administrativa en dirección de fortalecer las instituciones y sus competencias en hacienda, gobierno, justicia y guerra con el fin de reafirmar el poder real. En el Río de la Plata, observamos que a partir de la década de 1770 la presencia de la Corona se habría ejercido de manera directa y eficaz con el fin de reforzar la soberanía. La monarquía administrativa frente a la monarquía jurisdiccional, evidencia una nueva concepción del ejercicio de poder sin que desaparezca el marco jurisdiccional sobre el cual se fundamenta su interpretación. El caso de la Real Aduana de Buenos Aires permite comprender los alcances y límites de la monarquía administrativa como camino para reafirmar el absolutismo a fines del Antiguo Régimen.

Ponencia 4.7. *“Una aproximación a la dinámica económica de los territorios del Virreinato del Río de la Plata, cifras y actores”*.

MAXIMILIANO CAMARDA (Universidad Nacional de Entre Ríos - Facultad de Ciencias Económicas / CONICET / Instituto de Estudios Sociales).

La salida de metales preciosos desde el Virreinato del Río de la Plata se produjo a partir de dos vías, la fiscal y la comercial. Por un lado, en algunos trabajos previos analizamos que la salida de metales para la fiscalidad fue estable y relativamente baja, en cambio, la salida por el comercio fue mucho mayor. Por otro lado, la irrupción del comercio ultramarino de cueros permitió que en la región Río de la Plata se acumule grandes cantidades de metálico que eran intercambiadas en el interior pero que no partían hacia Europa. En esta ponencia, a partir del análisis de las guías de la Real Hacienda del comercio ultramarino y las notas de las mercancías llegadas a Buenos Aires, analizaremos la dinámica de la fiscalidad y el comercio en el período del Virreinato del Río de la Plata, abordando las cifras y los actores intervinientes. El objetivo es problematizar sobre la estructura económica de los territorios del Virreinato y reflexionar su incidencia en el proceso revolucionario de mayo.

Ponencia 4.8. *“Los cambios en la contabilidad del erario regio de Perú durante el siglo XVIII: el caso de la caja de Lima”*.

ERNEST SÁNCHEZ SANTIRÓ (Instituto de Investigaciones Dr. José María Luis Mora).

La contabilidad fue uno de los mecanismos de control establecidos por la corona para proceder al seguimiento del comportamiento de los oficiales reales y administradores de rentas regias en el conjunto de los territorios de los Monarquía católica. Sobre una base común de teneduría de libros según el método de partida simple con base en el cargo y la data, la naturaleza casuística del régimen de gobierno y justicia llevó a que se desarrollasen variaciones significativas en cada real erario y, a su vez, en el interior de cada uno de ellos, ya fuese en sus cajas reales o en sus administraciones y contadurías de cuentas. El objetivo de esta ponencia es mostrar el estado que tenía la caja matriz de Lima a inicios del siglo XVIII en materia contable para de ahí evidenciar las notables variaciones que experimentó a lo largo de dicha centuria, en especial las novedades introducidas en las décadas de 1730, 1760 y 1780, como ejemplos de los esfuerzos que se desplegaron por parte de las autoridades metropolitanas y virreinales a fin de construir instrumentos ágiles de control que permitiesen obtener información relevante que coadyuvase a la toma de decisiones en materia de gobierno y defensa.

Ponencia 4.9. *“La evolución de las finanzas reales administradas en Lima, 1790-1820”*.

XAVIER CHIRINOS (Universidad de Uppsala, Departamento de Historia).

La forma en que más comúnmente se ha descrito la historia del Imperio Español en América del Sur a finales del siglo XVIII y principios del XIX es centrándose en su desintegración, es decir, la manera en que se derrumbó el sistema político y fiscal. Sin embargo, el estudio sistemático de los libros de contabilidad de la caja real de Lima demuestra que la administración imperial local en Lima continuó desarrollándose hasta el colapso final del imperio. A partir de mayo de 1790, se llevó a cabo la implementación de los últimos avances en la técnica contable dentro el virreinato peruano. Esta modernización de la contabilidad real permitió que la administración local tuviese una visión más fiable sobre los ingresos, los egresos y las deudas -tanto activas como pasivas-. Con el nuevo método contable se comenzaron a llevar por cuentas separadas los distintos suplementos hechos a la Real Hacienda. Estos avances ayudaron a tener un mejor control del déficit y a no sobrepasar el techo de la deuda, evitando así la bancarrota.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Las estrategias políticas y financieras llevadas a cabo en Lima entre 1790 y 1820, fueron necesarias para adaptarse a las consecuencias de las guerras imperiales, así como a la depresión económica de la guerra civil. Al caer Lima en julio de 1821, el imperio perdió su más importante centro financiero dentro de la red de Cajas Reales del Pacífico sur.

Ponencia 4.10. *"Apuntes generales y particulares para la formación de Estados Generales de la Real Hacienda del Virreinato de Nueva Granada en 1787"*.

JOSÉ JOAQUÍN PINTO BERNAL (Universidad del Tolima).

Como producto de la solicitud de recursos extraordinarios para afrontar la guerra contra Inglaterra, el Virrey de la Nueva Granada solicitó el envío de \$500.000 a su similar de Nueva España, dinero del cual no pudo disponer. El hecho hubiese pasado inadvertido de no ser por la perentoria orden emitida desde Madrid para que se remitieran a la mayor prontitud estados detallados de los valores, pensiones, liquido sobrante, alcance y débitos de todos y cada uno de los ramos que componían la Real Hacienda en Nueva Granada, solicitud que produjo el inicio de un arduo proceso de elaboración de detalladas reglas contables para la elaboración de dichos documentos, tarea que llevaron a cabo los contadores del Tribunal Mayor y Audiencia de Cuentas de Santafé con la anuencia del Virrey Caballero y Góngora. La labor culminó con el establecimiento de tres completos manuales, el primero con aplicación general a todo el virreinato, el segundo con aplicación a Santafé y el tercero diseñado para Quito, modelos que sirvieron de base para informar a partir de 1787 de los movimientos de cada una de las cajas reales. En la presente ponencia damos cuenta del proceso de su elaboración, el contenido de las nuevas reglas, su aplicación y desde luego la resistencia que frente a ellos mostraron diversos oficiales reales para su aplicación.

Ponencia 4.11. *"La formación del 'Estado general de todos los ramos que ingresaron en la Tesorerías de Hacienda y Aduanas principales del Virreinato de Nueva Granada en 1795' según la real orden de 5 de julio de 1791"*.

CARLOS A. DÍAZ (Colegio de México).

Los *Estados de valores, gastos y pensiones* como fuente para el estudio del gobierno de la Real Hacienda neogranadina tardo colonial han recibido escasa atención. A pesar de ser equivalentes de los *Estados de valores y distribución* novohispanos, su uso para las investigaciones contables de la administración fiscal ha sido limitado. Sin embargo, durante el último lustro han aparecido investigaciones que dejan entrever una importante renovación en los estudios de historia fiscal, pues cuestionan el uso de las fuentes, plantean nuevos problemas y formulan interrogantes que habían pasado desapercibidos en los estudios clásicos de Mora, Rodríguez, Meisel, entre otros. Así, esta investigación se desarrolla dentro de este renovado contexto historiográfico y pretende contribuir al conocimiento de los documentos contables como *instrumentos de gobierno* más que como objetos técnicos. Para ello, analiza la real orden de julio de 1791 que dispuso la formación de estados de valores, gastos y pensiones en el Nuevo Reino, identifica su aplicación en varias Cajas Reales y reconstruye la elaboración del estado para todas las cajas y tesorerías del Nuevo Reino en 1795.

Ponencia 4.12. *"Prácticas contables, origen de los fondos y distribución del gasto en la Caja Real de Montevideo, 1762-1779"*.

NICOLÁS BIANGARDI (Instituto de Investigaciones en Ciencias Sociales Humanas, Universidad Nacional de la Plata- CONICET).

El presente trabajo se propone estudiar los cambios en las prácticas contables de los tesoreros de la Caja Real de Montevideo que produjo la instalación del Tribunal Mayor de Cuentas en Buenos Aires. A su vez, se analiza el origen de los fondos administrados y la distribución del gasto en las dos primeras décadas de existencia de la caja. Ese proceso se dio en un contexto de importantes cambios en la ciudad de Montevideo que se reflejan en la actividad de la caja real, ya que el establecimiento del correo marítimo, la instalación del apostadero naval y el avance de las obras de fortificación la hicieron objeto de un creciente flujo de caudales destinados a sufragar los gastos que la construcción y la presencia de tropas y embarcaciones generaban.

Ponencia 4.13. *"¿Un gobierno uniforme de las haciendas hispanas? Formas y objetivos del control de las cajas del rey en España y las Indias en la segunda mitad del siglo XVIII"*.

ANNE DUBET (Université Clermont-Auvergne / Centre d'Histoire « Espaces et Cultures », Clermont Ferrand, Francia).

Aunque el gobierno de las haciendas reales de España y las Indias suele estudiarse por separado, entre los especialistas del siglo XVIII, es moneda corriente la mención (no exenta de problemas metodológicos) de las similitudes entre los proyectos de intendencias para los dos hemisferios. Se atendieron menos las posibles afinidades entre las formas

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

dadas a la organización de las cajas del rey y a su control contable, aunque, más que anexos técnicos, son elementos claves de un proyecto de gobierno de la hacienda real. La historiografía reciente, centrada en los objetivos políticos que los promotores de reformas asignaron al control de las cajas, confirma que el “reformismo borbónico” es plural y cambiante a lo largo del siglo, pero también que la comunicación entre los responsables de las haciendas peninsulares e indianas – en algunos casos, los mismos individuos – se pudo traducir en visiones unificadoras. Apoyándome en ella y en algún caso monográfico, propondré pistas para examinar el significado de los cambios proyectados o acometidos en la segunda mitad del siglo.

Ponencia 4.14. *“Aspectos administrativo-fiscales de Nueva España que explican la adopción del régimen federal mexicano de 1824”.*

LUIS JÁUREGUI (Instituto de Investigaciones Dr. José María Luis Mora).

Varios estudios han abarcado las razones coloniales de que México adoptara una forma de gobierno federado en 1824. Con referencia a las propuestas del liberalismo español, algunos lo han llamado “federalismo avant la lettre” (Chust, 2003). Entre estas razones destacan muchas de carácter administrativo, e incluso administrativo-fiscal. En esta ponencia busco discutir con la historiografía los prolegómenos coloniales del primer federalismo mexicano. Argumento que fue inevitable la adopción de esta forma de gobierno debido a los determinantes administrativo-fiscales de las décadas previas a 1824. Partiré de una definición de federalismo y discutiré cómo éste se provoca de forma reactiva de frente a actos excesivamente centralizadores. Tales actos, de carácter administrativo, se hicieron presentes durante los trescientos años de la dominación española, pero se intensificaron con el absolutismo borbónico y con las leyes de liberalismo doceañista.

Ponencia 4.15. *“Consumo de la sal y administración de las salinas. El caso del Virreinato de la Nueva Granada”.*

RAMIRO ALONSO SÁNCHEZ CORAL (Universidad del Tolima).

Este texto estudia el proceso de creación de la administración de salinas en el interior del virreinato de Nueva Granada y a su vez da una visión de conjunto de la situación del resto de los espacios salinos más importantes, explicando las razones principales por las cuales no fueron incluidos en la configuración del nuevo establecimiento. El tema remite básicamente al problema de la apropiación española de los espacios productivos indígenas y en esa medida, al de la articulación de los recursos naturales y la reorganización de las actividades productivas por parte de la Corona para el financiamiento del sistema colonial. A partir del examen de los libros de contabilidad de la administración, se describe la forma en que la Corona tomó posesión de las fuentes de explotación, se reconstruye la geografía más relevante de la fiscalidad de las salinas y se caracteriza la creación de una nueva estructura organizacional que determinaría la regulación de todo el sistema en torno al beneficio de la sal por parte de la Corona. También se explora el consumo de sal en tres ciudades del virreinato (Santa Fe, Santa Fe de Antioquia y Popayán) durante el siglo XVIII para determinar el papel de este producto dentro de la economía colonial de Nueva Granada.

Ponencia 4.16. *“La Real Hacienda del Río de la Plata a fines de la colonia: jurisdicciones y mecanismos de extracción de fondos de las tesorerías regionales (1780-1810)”.*

ANTONIO GALARZA (CONICET-Universidad Nacional de Mar del Plata).

El trabajo examina los diferentes mecanismos fiscales que la real hacienda de Buenos Aires implementó, a fines de la colonia, con el objetivo de hacerse con los recursos excedentes de las cajas regionales del interior del Virreinato. A partir de la reconstrucción del funcionamiento y delimitación de las diferentes jurisdicciones fiscales coloniales, se propone un análisis comparativo de la forma en que la tesorería de Buenos Aires logró captar fondos de diversas cajas regionales (Mendoza, Salta, Santa Fe). Se pretende establecer tanto las posibilidades de la tesorería de la capital del Virreinato a la hora de hacerse con los saldos de estas cajas, así como de los oficiales a cargo de las tesorerías para retener fondos excedentes. Se considera, además, el influjo que sobre la eficacia de estos mecanismos -y posibilidades de puesta en práctica- tuvieron los vaivenes político-administrativos al interior de la Real Hacienda en Buenos Aires a fines de la colonia, particularmente el vínculo establecido entre los miembros del Tribunal de Cuentas y los oficiales de real hacienda. La reconstrucción de los envíos de remesas y de otros tipos de transferencias a partir del examen de los libros mayores y manuales de real hacienda, así como de libros auxiliares de algunos ramos, conforman el eje vertebrador del estudio.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 5 - CURRENCY AND BANKING IN LATIN AMERICA AND THE CARIBBEAN FROM COLONIAL TIMES TO THE PRESENT

COORDINAN

INÉS ROLDÁN DE MONTAUD (Consejo Superior de Investigaciones Científicas) y **GUY PIERRE** (Universidad Autónoma de la Ciudad de México).

This symposium aims to create a space to debate the financial history of Latin America and the Caribbean; to open a discussion among researchers who are interested in the development of banking institutions and monetary problems in those regions. It aims to study how the process of banking took place in different geographical, political and social conditions, which raised obstacles to prevent and retard them, or either opportunities that favored their establishment and development. A focal point is to determine how banks and other financial institutions contributed to the consolidation of new nations and to their economic growth. Since Colonial times these areas were troubled by common monetary problems: lack of currency, depreciation and inflation, all of which will be approached from a comparative perspective in this symposium. Special attention will also be paid to the discussion of banking archives, as this is essential to encourage new and much needed empirical research in the field.

Ponencia 5.1. *“British Overseas Banking in the West Indies in the Nineteenth Century: The Experience of the Colonial Bank”.*

SEAN NG WAI (The University of West Indies).

The rapid growth of global economic integration in the nineteenth century led to the creation of British overseas banks throughout the British Empire. The Colonial Bank established in 1836 came to dominate the region's banking system and played an important role as a financial intermediary for merchants and planters involved in the exchange of commodities and manufactured products. This study seeks to examine the origins, growth and business practices of the Colonial Bank, which facilitated its domination of the banking sector throughout the nineteenth century. The Colonial Bank, however, was not unchallenged and faced many financial and competitive constraints in its career. By exploring these challenges, this study will provide a clearer picture of the Colonial Bank's business strategy which allowed it to achieve sustained and superior market performance.

Ponencia 5.2. *“Los bancos coloniales de emisión de las colonias antillanas francesas, 1851-1914”.*

ÁNGEL PASCUAL MARTÍNEZ SOTO y **ANDRÉS HOYO APARICIO** (Universidad de Murcia / Universidad de Cantabria).

Desde 1853 hasta 1944, Guadalupe y Martinica se beneficiaron de un sistema monetario autónomo con un banco central con monopolio de emisión de billetes en la colonia y un billete específico que tenía poder liberatorio en todo el territorio. El análisis del funcionamiento de los “institutos emisores” contribuye a mejorar el conocimiento del funcionamiento de este tipo de bancos en los diferentes territorios coloniales y su aportación al desarrollo económico y social. Los bancos coloniales de emisión fueron constituidos por la Ley de 11 de julio de 1851. Analizaremos su funcionamiento entre 1853-1914 (organización interna y modelo de gestión; operaciones y privilegios; modificaciones, etc.). También se abordarán los resultados financieros de los bancos establecidos en las colonias antillanas (Guadalupe y Martinica), sus efectos sobre la economía local, especialmente sobre la agricultura de la caña y la fabricación del azúcar, a través de operaciones específicas e innovadoras como fue el préstamo agrícola sobre cosechas pendientes, sin desplazamiento de la garantía. Finalmente, estudiaremos el papel desempeñado por estas entidades en la regularización de la circulación monetaria a través de la introducción de los billetes de banco, así como su papel en las crisis azucareras y monetarias en las que se vieron envueltos.

Ponencia 5.3. *“La Caja Económica de la Corte: Centralización y expansión del ahorro popular”.*

THIAGO ALVARENGA DE OLIVEIRA (Universidad Federal Fluminense (PPGH) / Universidad de Murcia (EIDUM)).

La propuesta de este artículo es analizar el desarrollo de la Caja Económica de la Corte y del Monte de Socorro, como instituciones interconectadas en el contexto político-económico del imperio brasileño (siglo XIX). La Caja Económica de la Corte y el Monte de Socorro fueron creadas a principios del año 1861, pero esas instituciones no lograron un desarrollo rápido, pues disputaban con entidades financieras previamente establecida y exitosas hasta el momento de la Crisis del Souto en 1864. A partir de entonces, en un escenario conturbado por la Guerra del Paraguay y el aumento constante de la deuda pública interna, la Caixa Económica se convierte en herramientas importantes para las cuentas del Estado Imperial de Brasil. A lo largo de la década de 1870, esas instituciones se expandieron a otras provincias del imperio brasileño. De este modo, la caja económica imperial representa la mayor institución de economía popular en Brasil en los siglos XIX y, de hecho, es hasta hoy el mayor banco popular de América Latina.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 5.4. *“El peso de los depósitos populares en el sistema bancario de Río de Janeiro entre las crisis de 1857 y 1864”.*

CARLOS VALENCIA (Universidad Federal Fluminense).

La idea es mostrar los avances que estamos haciendo sobre la estructura de depósitos de las casas bancarias y de los bancos comerciales entre esas dos crisis. En especial como movían recursos entre las entidades y comparar esos movimientos con la cantidad de recursos que eran depositados en pequeñas cuentas, lo que da una especie de tipología entre las entidades, pues unas se ocupan poquísimo de las cuentas de pequeños clientes y otras casi que dependen exclusivamente de ellos, lo que es bien interesante para esa época.

Ponencia 5.5. *“La dimensión exterior de la Hacienda española de Ultramar: Francia y la financiación del proyecto colonial en Cuba (1875-1898)”.*

JOSÉ ANTONIO GUTIÉRREZ SEBARES (Santander Financial Institute).

En los últimos veinticinco años un importante número de estudios nos ha permitido contar con una muy detallada visión de las finanzas coloniales españolas, especialmente para el caso de Cuba en las tres décadas anteriores a su independencia. La presente ponencia se centra en las operaciones canalizadas a través de París, desde las primeras negociaciones para un empréstito con destino a Cuba (1875) hasta el anticipo al gobierno español (1895), pasando por las sucesivas emisiones de billetes hipotecarios de la Isla de Cuba colocadas en la capital francesa o el empréstito realizado con el Banco Hispano-Colonial (1876), también con la contribución del capital francés. Con ello pretendemos ofrecer un intento de cuantificación del volumen de la financiación que el mercado francés invirtió en el proyecto colonial español en Cuba, así como una evaluación de la importancia en este contexto de París en su doble papel de canalizadora del ahorro netamente francés y centro de captación de recursos en otras capitales financieramente menos relevantes, como Bruselas, Ámsterdam, Ginebra o Berlín.

Ponencia 5.6. *“Los primeros pánicos bancarios en América Latina, 1857-1880”.*

CARLOS MARICHAL (El Colegio de México).

The analysis of the cycles and crises of capitalism during the nineteenth and twentieth centuries has always attracted the attention of economists and historians: in addition, it refers us to problems that are of great contemporary interest with respect to the stability of banks, the volatility of financial markets and the effectiveness of regulatory frameworks in the midst of a collapse. In this paper, the first banking panics in the history of Latin America are reviewed, among them those of 1857 in Brazil and Cuba, in 1864 in Brazil and the varied and quite severe financial and banking crises during the years of 1873-1878 in a half a dozen Latin American nations.

Ponencia 5.7. *“Las crisis bancarias en Cuba colonial (1857-1893)”.*

INÉS ROLDÁN DE MONTAUD (CSIC, Instituto de Historia).

Entre 1840 a 1866 apareció en Cuba un moderno sector financiero, indudable reflejo del desarrollo que la economía colonial había alcanzado. La estrecha conexión de aquella economía exportadora con el mercado internacional sometió a las nuevas entidades a fenómenos semejantes a los que experimentaron las Europeas y las de los Estados Unidos. Utilizando fuentes de primera mano existentes en los archivos españoles y cubanos, en esta investigación se estudian las principales crisis bancarias cubanas de 1857 y 1866, y más tarde las de 1884 y 1893. El análisis se centra en diversas entidades, entre las que las más relevantes fueron el Banco Español y la Caja de Ahorros de la Habana. A lo largo de la investigación se estudian el origen de las crisis y los factores desencadenantes, así como el comportamiento de las principales cuentas de las entidades, entre otras el de los depósitos bancarios como indicador fundamental. Finalmente, se valoran las medidas adoptadas por la Administración colonial ante aquellos fenómenos y la situación de las distintas entidades tras la crisis.

Ponencia 5.8. *“Banking System and Financial Development in Uruguay during the First Globalization”.*

GASTÓN DÍAZ STEINBERG (Universidad de la República).

Uruguay appears to be one of the success stories of engagement with the world economy during the first globalization. However, the Uruguayan historiography suggests that, although the country was successful in capturing foreign investment and generating relatively high exports, it failed to live up to its full potential during the first globalization period. The rural economy was slow to modernize, and it is claimed that one of the main reasons was the lack of financial development. In an effort to understand Uruguayan financial development during the first globalization, this paper examines the country's banking sector and the monetary system it stewarded. The main objective of this paper is to present the reconstruction of banking sector capital and monetary aggregates. A second objective is to examine the degree of financial deepening achieved in Uruguay in the late 19th and early 20th

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

centuries. Indicators of the level of financial development are elaborated and used to detect episodes of financial deepening. These are then compared estimates of financial deepening for Argentina.

Ponencia 5.9. *“La creación de bancos centrales en Brasil y en Uruguay: proyectos y resistencias en perspectiva comparada (1918-1938)”*.

THIAGO GAMBI (Universidade Federal de Alfenas, Unifal-MG).

Al finalizar la guerra mundial, se restablecieron las relaciones comerciales y financieras. El retorno al patrón oro se consideró condición para una mayor estabilidad en las relaciones económicas internacionales y los bancos centrales fueron instituciones clave para ese propósito. El Banco do Brasil desempeñaba entonces el papel de banco comercial y algunas funciones típicas de banco central. Surgieron propuestas para que fuera reformado o sustituido por una nueva institución para encajar a Brasil en el modelo que se extendió por el mundo en las décadas 1920 y 1930. En esa época, el Banco de la República Oriental del Uruguay mantenía funciones de banco central desde su creación en 1896. En 1938, cuando se aprobó una nueva ley de bancos, el país decidió no crear un banco central y mantener una estructura institucional basada en el Banco de la República. Este trabajo compara las reacciones del Banco do Brasil y el de la República a las propuestas de creación de un banco central. Se inserta en el debate sobre el origen de los bancos centrales y pretende contribuir a explicar las razones por las cuales los bancos centrales de Brasil y Uruguay se crearon sólo en 1964 y 1966, respectivamente.

Ponencia 5.10. *“Las cajas de crédito rural en Uruguay”*.

GUSTAVO CONCARI (Universidad Católica de Uruguay).

A principios del siglo XX se produjo en Uruguay el desarrollo de las primeras experiencias micro financieras, que siguieron los modelos europeos de mediados del siglo XIX. Hubo dos grupos de organizaciones de este estilo: las “cajas populares” y las “cajas rurales”. El trabajo trata sobre las segundas, si bien se hacen comentarios comparativos entre ambas. Las cajas rurales fueron creadas en 1912 por el Estado uruguayo mediante una ley, a través del Banco Estatal (Banco de la República Oriental del Uruguay). Se permitía que los habitantes de una determinada zona unieran su capital y recibieran apoyo del Banco en un monto similar al aportado por los socios, para invertirlo en su beneficio. El sistema trataba de incentivar así la inversión en los emprendimientos rurales de pequeño porte. Para poder llevar adelante esta idea, además de promulgarse una ley específica para ello, se creó, también por medio de una ley, un departamento de crédito rural en el mencionado Banco. Con todo, la idea no tuvo demasiado éxito, y si bien llegaron a formarse más de 30 cajas rurales, a finales de la década del 30 solo nueve seguían funcionando. Paradójicamente, el número de las cajas populares creció durante el período.

Ponencia 5.11 *“The economic debate on monetary policy in Brazil during the early 20th century: ideas of Vieira Souto”*.

DANIEL DO VAL COSENTINO (Universidade Federal de Ouro Preto).

The aim of this paper is to understand the economic debate in Brazil during the early 20th century, having as a reference the ideas of Vieira Souto on currency and exchange. Brazilian historiography does not discuss the economic thought that influenced the debate about economic policies in the period. For him, the currency was not related to the oscillations of the exchange rate, but to the variations in the transactions with the foreign market. This shows an interpretation of the Brazilian economic reality that evidences the existence of an economic debate at the time. In the same way, it helps to understand an important period of the Brazilian economic formation.

Ponencia 5.12. *“Performance of the Brazilian Public Banks as an investment inducer in the financial crises of 2008”*.

ELENA SOIHET (Federal University Rural of Rio de Janeiro, UFRRJ).

Many analysts see the subprime crisis as the second most severe crisis in the world economy since the crisis of 1929. Brazil was one of the countries seriously affected and the government had to act with countercyclical policies to combat a possible recession, through the major federal public banks. The objective of this study is to analyze the performance of these banks during this period, with an emphasis on the performance of the National Bank for Economic Development (BNDES). The bank was created in 1952 with the function of providing long-term financing in a period in which Brazil advanced industrialization and development policies. The theoretical reference for the elaboration of the research was based on official reports and scientific articles. The statistical data, we obtained mainly through the Central Bank of Brazil, BNDES and the Institute of Applied Economic Research. In conclusion, we observed that the Public Banks played a fundamental role in the recovery of the Brazilian economy in that period. From this point of view, the concern with profitability should not be a priority, but the public banks should act as a

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

development agent with the purpose to increase the production, the employment and the income.

Ponencia 5.13. *“Estado, banca pública y producción rural en un contexto cambiante: el Banco de la Nación Argentina y sus créditos a la agricultura y la ganadería entre 1914 y 1930”.*

ANDRÉS REGALSKY (Conicet / Universidad Nacional de Tres de Febrero).

En 1914, con el estallido de la Primera Guerra Mundial, se cerró para la Argentina una etapa en de expansión basada en una demanda externa sostenida y comenzó otra de gran inestabilidad y volatilidad en volúmenes y precios, interrupción de los flujos financieros externos, y alternancia en la expansión-contracción de la agricultura y la ganadería. El Banco de la Nación Argentina, estatal, tuvo en esos años el mayor crecimiento de sus depósitos, desplazando a los bancos privado. En un contexto de nuevas formulaciones en política económica y financiera, pasó a convertirse en la herramienta privilegiada para la implementación de las medidas con las que el Estado buscaba paliar los efectos de la coyuntura en los estratos menos favorecidos de la estructura agraria. En este trabajo se examinarán las modalidades que revistió esta acción en esos años, particularmente a través del crédito prendario, a fin de establecer en qué medida pudo jugar un papel estabilizador y de promoción para determinadas actividades y sectores económicos, y que impacto tuvo en la propia cartera y rentabilidad de la entidad. Las actas del directorio, las memorias y balances, así como documentos del ámbito parlamentario, serán las fuentes principales de esta investigación.

Ponencia 5.14. *“La entrada de divisas y la política del Banco Central de Argentina, 1941-1945”.*

MÓNICA GÓMEZ (Universidad Nacional de Córdoba).

El objetivo de la presente ponencia es analizar la entrada de divisas que tuvo lugar en Argentina entre 1941- 1945. Se mostrará cómo la entrada de divisas, producto del superávit comercial, trajo aparejado la acumulación de reservas internacionales y el aumento del crédito bancario. Se mostrará además cómo el Banco Central aplicó una política de esterilización para limitar los efectos negativos del aumento del crédito; esto es, la inflación resultado de un exceso de demanda. Sin embargo, quedará probado el fracaso del Banco Central de lograr frenar el alza sostenida del nivel general de precios y cómo éste culpó al Estado de tal situación. Para llevar adelante este trabajo, se utilizará el marco teórico de la Money View. Asimismo, se empleará la evidencia empírica proporcionada por las Memorias del Banco Central, los Balances del Banco Central y los Balances Consolidados de los bancos.

Ponencia 5.15. *“El Banco Central de la República Argentina entre el imperativo del desarrollo y los apremios de la coyuntura, 1946-1976”.*

MARCELO ROUGIER y JUAN ODISIO (Conicet / UBA).

El objetivo de esta ponencia es brindar una imagen panorámica sobre el papel promotor jugado por el Banco Central de la República Argentina (BCRA) en las décadas de posguerra, durante los años de mayor avance del proceso de industrialización en el país. El eje se ubicará en el análisis de esta institución estatal como “agente del desarrollo”; es decir, en las medidas que adoptó para sustentar el desarrollo económico y la complejización de la estructura industrial argentina, y que supusieron una ampliación de sus funciones originales, más estrechamente orientadas hacia el control de los mercados monetarios, financieros y cambiarios. El énfasis entonces estará puesto en los instrumentos que el BCRA implementó con fines “promocionales” en los tres decenios comprendidos entre 1946 y 1976. Como se verá, más allá de las múltiples estrategias desarrolladas por el Banco en ese período, no puede soslayarse que la institución debió enfrentar los vaivenes de una macroeconomía fuertemente inestable que terminaron por atentar contra la realización de sus aspiraciones en favor de una industrialización más profunda del país.

Ponencia 5.16. *“La política monetaria del Banco central de Haití en los primeros años de su fundación: ortodoxia monetaria y freno al crecimiento económico (1979/80-1989/90)”.*

GUY PIERRE (Universidad Autónoma de la Ciudad de México).

El trabajo analiza la política monetaria seguida por el Banco central (La Banque de la République d’Haïti) durante los diez primeros años inmediatamente posteriores a su fundación en agosto de 1979. Sitúa el análisis en el contexto de la crisis económica que estalló en el país en el año 1980, e indica cómo las autoridades monetarias se quedaron atrapadas, por falta de autonomía respecto al Estado central y por haber avalado también las presiones que hacía el FMI para que no se modificara el tipo de cambio oficial a pesar de que los bancos de segundo rango alimentaban abiertamente un fuerte clima de especulación, en una política pro-cíclica. Ahonda el análisis segmentando el periodo de 1980-1991 en dos sub-periodos, 1980-1986 y 1986-1991 e indicando de esta manera, por otro lado, cómo esa política se había reforzado mucho durante el segundo sub-periodo, lo que agravó enormemente la

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

crisis económica. Asimismo, el análisis explica cómo el banco central no maneja bien, en el marco de unas medidas confusas, los instrumentos monetarios, particularmente el encaje legal. Y dejó así pasar durante el segundo sub-periodo algunas oportunidades que le hubieran permitido ayudar el sector real a reactivarse, o sea acortar la depresión.

Ponencia 5.17. *“Why Financial Institutions go abroad: The case of the Banco de Santander in Latin America”.*

PABLO MARTÍN ACEÑA (Universidad de Alcalá).

Banks go international for three reasons. First, because they pretend to operate in the wholesale foreign exchange and money markets, which compelled them necessarily to open offices in the major financial center. Second, because they pretend to serve their corporate clients - customers that move abroad in search of new business opportunities. And third, banks go abroad to respond to the challenge of domestic rivals. In this case internationalization is the result of a business strategy that depends on the behavior of the competitors. The Banco de Santander was founded in 1857. In its first century of existence rose from local to regional and then to national level, while in the last fifty years it has become a multinational bank and one of the largest financial institutions of the world, with subsidiaries and offices in more than forty countries across Europe and America. The aim of this paper is to explain the expansion of Santander in the Latin American market. The unique phenomenon of Santander is taken also as a historical case to illustrate some central issues about the development of multinational banking, such as why, when, where and how financial institutions internationalize.

Ponencia 5.18. *“Una aproximación a las actividades del Banco de la República en el Caribe colombiano, 1923-1960”.*

JOAQUÍN VILLORIA (Banco de la República, Santa Marta).

El objetivo de la ponencia es analizar la incidencia del Banco de la República (banco central) en las actividades económicas y empresariales del Caribe colombiano entre las décadas 1920 y 1950. El período de estudio coincide con una época de dinamismo industrial y comercial de la región, pero también con la gran crisis de los años 30, las políticas de emergencia durante la Segunda Guerra Mundial y la recuperación económica en la posguerra. En específico, se estudian los cupos de redescuento que se autorizaban a nivel regional, como una forma de aproximarse a la capacidad de endeudamiento de los empresarios de la región Caribe. Asimismo, se analiza la administración fiduciaria ejercida por el Banco de la República sobre los bienes de alemanes, italianos y japoneses radicados en la Costa Caribe durante la Segunda Guerra Mundial. No se trata de un hecho menor, teniendo en cuenta que estas empresas extranjeras tuvieron una participación destacada dentro de la economía regional en el período de entre guerras.

Ponencia 5.19. *“La banca cooperativa en Colombia”.*

JORGE ENRIQUE ELÍAS (Universidad de Magdalena).

En este trabajo se analizará cómo ha sido el desenvolvimiento de la banca en Colombia durante el periodo comprendido entre 1980 a 2015, pero desde empresas cooperativas que se convirtieron en bancos. Estas instituciones financieras surgen como una necesidad de consolidar el desarrollo de sectores productivos que la banca tradicional no cubría en su portafolio de servicios. Los bancos cooperativos, al igual que los de fomento sectorial y regional, llenaban un vacío en inversiones, captación y colocación de recursos para campesinos, pequeños empresarios, comerciantes y prestadores de servicios no formales, pues ayudaban con acceso al crédito y tasas de interés muy cómodas, pues por su naturaleza jurídica de empresas de economía solidaria lo que buscan no son rentabilidad de los socios sino beneficios para los asociados y el incremento de la economía social del sector al que están vinculados. Dentro de estos bancos cooperativos están: Bancoop, Coopdesarrollo, Uconal, Banco Coomeva, entre otros. En la ponencia se mostrará cada caso en particular su crecimiento empresarial, las inversiones realizadas, sus estructuras, los servicios que ofrecen, tipo de clientes, políticas crediticias y bancarias, aspectos de solidaridad o de cooperativismo, estrategias de desarrollo de mediano y largo plazo y sus decisiones financieras.

Ponencia 5.20. *“¿Antecedentes del Tren Maya?: las finanzas de la reorganización de los Ferrocarriles Unidos de Yucatán”, 1930-1950”.*

LUIS ANAYA MERCHANT (Universidad Autónoma del Estado de Morelos).

El interés de esta comunicación es presentar los adelantos de un trabajo de investigación desarrollado sobre tres objetivos fundamentales. El primero es describir el estado de los ferrocarriles yucatecos durante el Porfiriato; segundo, esbozar esfuerzos estatales y federales para revitalizarlos durante los años 20 y; tercero, presentar un ambicioso proyecto de reorganización gestado al comienzo de los años 40. En el último punto, el más relevante,

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

describimos aspectos técnicos de su deuda, alianzas entre bancos o sociedades de inversión para respaldar la reorganización. Cabe subrayar que este proyecto ocurrió en el marco de la colaboración México-Estadounidense de la segunda guerra mundial e involucró empresarios del centro y norte de México que contemplaban objetivos económicos para la península y el Caribe. Creemos pertinente revisar esta experiencia toda vez que el crecimiento turístico peninsular y recientes cambios políticos nacionales han colocado en el centro de la discusión pública la reactualización de la infraestructura ferroviaria peninsular.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 6 - LA EVOLUCIÓN DEL TURISMO Y SUS TRANSFORMACIONES, SIGLOS XIX Y XX. LA REALIDAD IBEROAMERICANA

COORDINAN

CARLOS LARRINAGA (UNIVERSIDAD DE GRANADA, ESPAÑA), **ELISA PASTORIZA** (UNIVERSIDAD NACIONAL DE MAR DEL PLATA, ARGENTINA) y **ROSSANA CAMPODÓNICO** (UNIVERSIDAD DE LA REPÚBLICA, URUGUAY).

Desde una dimensión conceptual, el estudio de la evolución del sector turístico en el largo plazo ha permitido reconocer ciclos de larga duración, como el conocido como *Tourism Area Life Cycle*, propuesto por Butler. Según él, la crisis de un destino turístico no predice su decadencia o desaparición. Éste sólo es uno de los resultados posibles. Otro, más probable a tenor de la experiencia de las últimas décadas, es su rejuvenecimiento. En el largo plazo incluso parece descubrirse en muchos destinos turísticos un encadenamiento de ciclos (desarrollo-consolidación-estancamiento-rejuvenecimiento) que marcan una tendencia secular expansiva con un desenlace difícil de prever. La experiencia acumulada en los dos últimos siglos en el sector turístico permite identificar el término crisis como una realidad con un significado más cercano a "cambio" que a "declive", incluso, en el sentido de "oportunidad". Por tanto, mediante este simposio se propone analizar el sector turístico desde el análisis histórico de sus crisis, entendidas principalmente como oportunidades para el cambio. Se pretende que, mediante el análisis de esos procesos, se pueda profundizar sobre las relaciones biunívocas entre sociedad y turismo y sobre el modo en el que el turismo es condicionado por el entorno social, político y económico, al que asimismo condiciona.

Ponencia 6.1. *"Cacao y banano: dos productos que financiaron el inicio del turismo en Ecuador, siglos XIX y XX".*

CARLOS GARRIDO CORNEJO (Universidad Internacional del Ecuador).

Ecuador ha sido desde sus inicios un país que ha desarrollado su modelo económico en base a productos agrícolas, siendo el cacao el primero y el más importante desde la colonia hasta el primer tercio del siglo XX. Sin embargo, las familias dedicadas a la producción cacaotera también intervinieron en las primeras empresas de carácter privado vinculadas al turismo en la costa ecuatoriana y generaron además las primeras visiones de sitios de descanso y recreación en esta región geográfica. Para mediados del siglo XX, luego que el Ecuador sufriera las consecuencias económicas del caída del precio del cacao, este país recibirá una de las inversiones más grandes en su historia agrícola: la llegada de las grandes transnacionales bananeras debido a las plagas que se dieron en América Central; será entonces el banano el producto estrella de exportación, el cual sentará las bases económicas para las primeras inversiones del Estado en infraestructura turística: aeropuertos, carreteras, medios de comunicación y un naciente modelo de gestión en el ámbito del turismo, que será la semilla de lo que a finales del siglo XX será el tercer producto de exportación del Ecuador.

Ponencia 6.2. *"El papel del Estado local frente a la crisis del turismo masivo en destinos costeros. El caso de Mar del Plata (Argentina), 1976-1983".*

DANIELA CASTELLUCCI (CEHis- Universidad Nacional de Mar del Plata).

Mar del Plata, balneario tradicional de Argentina, logra consolidarse como destino vacacional de turismo doméstico en los años sesenta y principios de los setenta del sigloXX. La conversión de la ciudad en un destino de turismo masivo había estado amparado en un modelo de crecimiento claramente fordista, caracterizado por la producción en masas de servicios estandarizados, con tarifas accesibles y cierta rigidez en la oferta turística centrada en la modalidad de sol y playa. Sin embargo, a mediados de la década del setenta,este modelo turístico comienza a evidenciar síntomas de agotamiento y el destino inicia un paulatino declive, acompañando la crisis del sector productivo local y nacional. La imposición del modelo aperturista del gobierno militar, tras el Golpe de Estado de marzo de 1976, marcó el fin de una economía local basada en gran medida en el turismo masivo, profundizándose la crisis en los años siguientes. Ante esta situación, el Estado municipal, gobernado por una sucesión de intendentes comisionados, fue adoptando distintas acciones en torno al turismo, intentando hacer frente al nuevo escenario que se planteaba. En este contexto, desde una perspectiva de la historia social de la política en el campo de estudios del turismo, se busca analizar la actuación del Estado municipal frente a la crisis del turismo masivo en Mar del Plata, durante el período de la última dictadura militar argentina.

Ponencia 6.3. *"El nacimiento del turismo de élite en el norte de España. Financiación y efectos de arrastre en el caso guipuzcoano, 1880-1925".*

ELENA CATALÁN MARTÍNEZ e **ISABEL MUGARTEGUI EGUIA** (Universidad del País Vasco/EHU).

A finales del siglo XIX, Santander y San Sebastián se habían convertido en los principales enclaves del turismo de élite español gracias a la presencia de la familia real. Ambas localidades costeras, vieron cómo se transformaba su

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

casco urbano, mejoraban sus infraestructuras y afloraban negocios destinados a ofertar los más diversos servicios a sus visitantes. El trabajo que aquí se propone pretende definir las características de las empresas dedicadas al desarrollo turístico de la provincia y comprobar si estas mantienen la personalidad típicamente guipuzcoana: pequeña y mediana empresa financiada por capital autóctono. Por otra parte, la aplicación de la metodología de Análisis de Redes (ARS) a la información contenida en el Registro de Sociedades Mercantiles entre 1886 y 1925, permitirá identificar los flujos de capital, las redes de inversión y la capacidad de generar o atraer capital social del sector. Por otra parte, el Censo de producción industrial de 1923-1924, permite medir los efectos de arrastre que tuvo esta actividad sobre una economía eminentemente industrial. En definitiva, se trata de analizar los momentos iniciales de desarrollo del sector tanto en su capacidad de atracción de capitales como en los efectos de arrastre que generó en una de las regiones más industrializadas de España.

Ponencia 6.4. *“Dinámicas de los destinos y políticas públicas de turismo. La respuesta de la Administración nacional de turismo en la región termal de Uruguay (1965-2016)”.*

CLAUDIO QUINTANA (Universidad de la República. CENUR Litoral Norte).

El presente trabajo tiene como objetivo describir cuáles han sido los contenidos y los cambios introducidos en la política pública de turismo por parte de la administración nacional de turismo en la región termal de Uruguay. El ámbito temporal se establece a partir del surgimiento de los centros termales en Uruguay (década del cuarenta y cincuenta) hasta el año 2016, año donde queda institucionalizada la región turística del Río Uruguay (Corredor del Río Uruguay Pájaros Pintados). El trabajo se inserta en una investigación más amplia del autor, que refiere al proceso de construcción social del espacio turístico en la región objeto de estudio. Cada espacio de destino turístico tiene una dinámica evolutiva que, por su especificidad, lo singularizan respecto a otros destinos. Lo mismo sucede con la dinámica de intervención pública de cada destino. En la configuración de la región termal de Uruguay como destino turístico, los cambios que se han sucedido en el papel de la administración pública en el turismo y por ende de la política pública de turismo, han sido preponderantes. Se identifican tres generaciones de políticas públicas para la región termal de Uruguay: desarrollistas, neoliberales y de nueva política pública. Actualmente el destino es resultado de una política pública de turismo cuya finalidad es establecer un nuevo modelo de organización territorial para la gestión y control de ese territorio.

Ponencia 6.5. *“La evolución del turismo antártico y su relación con las políticas públicas nacionales y provinciales”.*

M. VEREDA (Universidad Nacional de Tierra del Fuego, Antártida e Islas del Atlántico Sur), **M. JENSEN** (Universidad Nacional de Tierra del Fuego, Antártida e Islas del Atlántico Sur) y **P. FONTANA** (Instituto Antártico Argentino).

Antártida se ha convertido en un importante destino remoto para el turismo; los primeros flujos turísticos comenzaron en 1958, precediendo la firma del Tratado Antártico en 1959, régimen jurídico internacional que regula las actividades al sur de los 60° S. El propósito de esta contribución es analizar el comportamiento del turismo antártico a través de Ushuaia, provincia de Tierra del Fuego, Antártida e Islas del Atlántico Sur, como principal puerta de entrada de los flujos marítimos, en su relación con las políticas del Estado Nacional y Provincial en diferentes periodos. En este sentido, se presenta una periodización que abarca desde 1958 hasta 2018, identificando distintas etapas de acuerdo al modelo de ciclo de vida del producto turístico de Butler (1980). La metodología utilizada comprende un enfoque cualitativo a partir del análisis de documentos y entrevistas en profundidad a actores relevantes relacionados con la organización de viajes y gestión pública. Entre los resultados obtenidos se destaca el reconocimiento del rol del Estado Nacional en la promoción de los viajes, la paulatina incorporación del sector privado de origen nacional, la consolidación del turismo antártico por parte del sector privado extranjero y el posicionamiento de Ushuaia como principal puerta de entrada a partir de políticas públicas y agentes privados.

Ponencia 6.6. *“El turismo como industria. Indicadores y oferta turística en Chile, 1900-1930”.*

JUAN CARLOS YÁÑEZ ANDRADE (Universidad de Valparaíso).

En algunos casos los estudios sobre la historia del turismo en América Latina pasan por alto los indicadores que permiten analizar las condiciones materiales que presentaban los países para el desarrollo del turismo, mientras que, en otros casos, dicha realidad la dan por supuesta, sin presentar una información sistematizada sobre diversos indicadores que se reconocen como fundamentales para el desarrollo del turismo como práctica social, cultural y económica. De esta forma, la presente ponencia ofrece una serie de indicadores y estadísticas que posicionaron al turismo como una industria, identificándose los principales recursos ofertados por Chile para transformarse en un destino turístico. En especial se ofrecen indicadores sobre 1. Oferta hotelera, 2. Red de transporte 3. Movimiento de turistas 4. Trabajadores del turismo. 5. Publicidad y guías. Si bien los datos ofrecidos muestran los inicios de esta

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

industria, sus bases aparecen lo suficientemente sólidas en el periodo de estudio como para que las autoridades implementaran, a partir de los años 1930, una política pública en materia de turismo.

Ponencia 6.7. *“El turismo en España durante el primer franquismo, 1939-1959. De los años difíciles a los años de la esperanza Banking”.*

CARLOS LARRINAGA (Universidad de Granada).

Durante los años de la Guerra Civil la actividad turística en España no desapareció del todo. Sobre todo, en la zona controlada por el franquismo y donde se fue “construyendo” el Nuevo Estado, con una arquitectura institucional renovada, la cual afectó también al turismo. En este sentido, las Rutas de Guerra fueron la iniciativa más exitosa durante los años bélicos en la España Nacional, interesando no sólo a un público autóctono, sino también internacional. Por eso, una vez concluida la contienda, las esperanzas del régimen se centraron en aumentar la llegada de turistas extranjeros. Sin embargo, dicha esperanza pronto se frustró como consecuencia del estallido de la Segunda Guerra Mundial. Esos años coinciden, además, con importantes estrecheces en la economía nacional, por lo que es posible hablar de años difíciles para el turismo español. Sólo una vez concluida la conflagración mundial empezamos a disponer de ciertos indicadores que nos permiten hablar de una nueva etapa caracterizada por unos años en los que el turismo empieza a jugar un papel cada vez más importante dentro de la economía española. En efecto, eso tuvo su reflejo en la llegada de más turistas extranjeros y en el peso del turismo en el PIB. No es correcto hablar aún de un turismo de masas, pero sí de unos años en que se sentaron las bases para la consolidación de dicho fenómeno.

Ponencia 6.8. *“Acapulco. Sus proyectos formativos, era dorada y crisis, 1924-1982”.*

LUIS ANAYA MERCHANT (Universidad Autónoma del Estado de Morelos).

El objeto central de esta comunicación es describir los proyectos, recursos, entidades y sujetos responsables que hicieron posible el auge de Acapulco al finalizar los años 40's del siglo XX. Este apogeo hizo de Acapulco el primer destino turístico mexicano de relevancia internacional durante las siguientes tres décadas. En gran buena medida el caso que expondremos se aclara en los parámetros propuestos por Richard Butler al reflexionar el ciclo de vida de los centros y áreas turísticas. Naturalmente, como un objetivo subordinado, estableceremos los antecedentes específicos presentes entre los diseñadores de políticas públicas que consideraron la posibilidad de explotar el potencial turístico acapulqueño. Otro objetivo de la exposición es proponer algunas perspectivas sobre los motivos que centralmente condujeron a su estancamiento y degradación durante la década de los 80. En tanto que el turismo continúa oscilando entre la primera o segunda fuente de ingresos internacionales para México y en tanto que subsiste una notable escasez de estudios específicos sobre la materia consideramos crucial estudiar profesionalmente su evolución histórico económica.

Ponencia 6.9. *“Relación Formación-empleo en Turismo, Hotelería y Gastronomía”.*

MARTA PANAIÁ (CONICET).

En muchos períodos históricos la actividad turística argentina se vio favorecida por el tipo de cambio que convertía hermosos lugares en convenientes paseos de compras para los países cercanos o en interesantes y muy baratos destinos de aventuras para los países de monedas duras. La política pública a favor del turismo nació de la voluntad de promover la Argentina y sus territorios como destino de viajes, pero esto ha generado una demanda en atención de una población extranjera cada vez más numerosa y de una mayor circulación de población nativa proveniente de distintas provincias de país, que plantean un desafío al desarrollo económico del turismo. La oferta de formación en turismo, tiene ya varias décadas en el país y es abundante y variada, pero falta de coherencia y de legalidad unificada, el proceso de descentralización educativo, además ha contribuido a generar una imagen de actividad descontrolada. Por otra parte, turismo es una importante fuente de creación de empleos, que incluye en distinta medida, más de treinta ramas profesionales, que integran desigualmente la dimensión turística de sus oficios en su política de formación. Pero también a este nivel, es uno de los sectores menos precisos en la definición de sus mediciones de empleo y por lo tanto, en los límites reales de su producción. Además, el desarrollo del turismo se apoya sobre la fuerte demanda que generan las extraordinarias bellezas naturales del país más centrada en una lógica de marketing de promoción de territorios, que en la mejor calidad de los servicios turísticos, basados en la formación de su personal. La presente ponencia expone sintéticamente los resultados de cuatro años de trabajo de campo entre 2008 y 2011, en el territorio argentino, en 10 de sus provincias con importantes atractivos turísticos y tomando los niveles de formación terciaria y universitaria.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 6.10. *"Del Hotel en la Sierra a la Casa en la Playa: el Balneario Solís y sus Transformaciones"*.

MARTÍN FABREAU (Universidad de la República).

El proceso de consolidación del Litoral Este uruguayo como 'cadena de playas' tuvo inicio a partir de la década del '30, luego de que en las primeras décadas del SXX la atención turística estuviera centrada en Montevideo en tanto ciudad-balneario. Esa expansión estuvo enmarcada en la implementación de una serie de políticas públicas que en líneas generales apuntaban a la valorización de ese territorio con miras a fortalecer el turismo de veraneo como forma de diversificación económica al tiempo que buscaban extender el turismo a todo el territorio nacional. En ese contexto fueron creciendo diversos balnearios sobre las costas del Río de la Plata y el Océano Atlántico, cada uno con un perfil de visitante específico. El caso del Balneario Solís (Departamento de Maldonado) presenta una serie de características propias y poco comunes que merecen ser abordadas detenidamente. Fruto del loteo de una estancia familiar que iba desde una región serrana hasta el mar, este balneario surgió en 1912 como un ambicioso proyecto turístico-forestal administrado por una sociedad anónima que duró hasta 1962. En sus comienzos el emprendimiento giraba en torno a un lujoso hotel de corte europeo sobre la Sierra de las Ánimas para luego ir transformándose en un asentamiento recostado sobre el mar, acompañando la época de la masificación turística y los cambios en la sensibilidad de los veraneantes. Su época de esplendor tuvo lugar entre la década del '30 y '50 en donde la hotelería de lujo, los gustos refinados y la presencia inglesa fueron emblema del lugar. El cometido de esta presentación es doble. Por un lado realizar una aproximación a las características de dicho emprendimiento asociativo fundante y de las políticas públicas que lo encuadraban. Luego, mostrar a través del devenir de este balneario una transformación en las formas de hacer turismo signada por diferentes usos del tiempo libre, época del año y grupos sociales, en donde se pasa de una modalidad turística pre fordista, elitista y de hotelería en la sierra hacia un turismo de masas, costero y marcado por la estacionalidad.

Ponencia 6.11. *"Las leyes de fomento del turismo y su impacto en la edificación hotelera durante el período conservador, en la ciudad de Mendoza (1932-1943)"*.

PABLO F. BIANCHI (Universidad Nacional de Cuyo).

La presente comunicación busca poner en tensión las dinámicas suscitadas en la construcción del destino Mendoza, en un periodo de profundos cambios que promovieron un desarrollo inusitado de la edificación hotelera. El periodo conservador, caracterizado a nivel nacional y provincial por un fuerte intervencionismo, destaca en Mendoza por un gran impulso a la obra pública. En *Mendoza* esto involucró, entre otros avances, la implantación sistemática de hoteles en todo el territorio provincial, junto a una serie de medidas que promovieron la actividad turística, entre ellas las sanción de las leyes 1216/36, 1298/38 y 1401/41. En este contexto y sumado a un conjunto de acciones de mejora de las infraestructuras, equipamientos y servicios asociados al turismo, se consideran las acciones puestas en juego desde el Estado y desde los privados para comprender las dinámicas del fenómeno. El Estado asumirá la función de promotor de la provincia de Mendoza como destino turístico a través de publicaciones en guías y artículos en prensa, y desde las acciones llevadas adelante por la casa de Mendoza en Buenos Aires. Además, se ocupará desde la Dirección Provincial de Arquitectura (DPA) de la construcción y mejora sistemática de hoteles y hosterías en toda la provincia, sobre todo en zonas de montaña o alejadas del casco urbano de la capital mendocina. Mientras que las acciones encaradas desde los privados (motivo del presente trabajo) se concentrarán sobre todo en la construcción de hoteles con tipología de torre en altura, algo totalmente novedoso para la época, implantados dentro de la cuadrícula de ocho por ocho manzanas de la ciudad pos-terremoto de 1863 (conocida como *ciudad nueva*). Las acciones de los privados, promovidas por beneficios impositivos y por la toma de crédito a tasas preferenciales, constituyen en este período el puntapié inicial para el ascenso de Mendoza como destino dentro de la oferta nacional.

Ponencia 6.12. *"El fin de la 'Mar del Plata de todos'. Memorias turísticas en los años sesenta"*.

ELISA PASTORIZA (Universidad Nacional de Mar del Plata).

La ponencia indagará los procesos de democratización social, la estructura de servicios y los cambios urbanos junto a los cambios sociales y políticos que lo posibilitaron. Se buscará analizar las transformaciones en las representaciones del ocio junto al mar y las construcciones simbólicas implicadas, desde la concepción del turismo como forma de consumo cultural. En ese sentido también se atenderá a vincular con otras localidades turísticas, especialmente Villa Gesell y Punta de Este, como centros de la deserción de los otrora veraneantes en Mar del Plata. Se tomará como punto de partida las memorias de viajeros y turistas analizando las entrevistas que forman parte del *Archivo de la Palabra y la Imagen* (CEHIS- UNMdP) junto a artículos de las publicaciones periódicas.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 6.13. *“Última bola. Políticas públicas, trabajadores y prácticas sociales en los casinos nacionales en torno a los años ‘60 (Argentina, 1955 – 1970)”*.

MARCELO PEDETTA (Universidad Nacional de Mar del Plata).

Siguiendo las líneas de investigación trazadas al abordar los procesos de estatización de las salas de juego en la Argentina (provincialización en la década de 1930, nacionalización en los ‘40), en este trabajo nos proponemos analizar lo sucedido con los Casinos en la década de 1960. Para ello utilizaremos fuentes variadas, como periódicos, revistas, fotografías, entrevistas orales y documentos oficiales (memorias contables, reglamentos internos, etc.). Consideramos que (por concurrencia, por recaudación, por difusión, por cantidad de salas) estos años marcaron el período de máximo esplendor de los casinos nacionales, claves en la configuración de los destinos turísticos, tanto en los ya consolidados (Mar del Plata, Bariloche, Pinamar) como en los que por estos años aspiraban a convertirse en una opción (Puerto Madryn, Chaco). Esta situación se hizo especialmente visible en el Casino Central de Mar del Plata, que en las noches de verano llegó a albergar cifras cercanas a los treinta mil concurrentes. Además, los planteles de empleados de casinos llegarán en estos años a contar cerca de cuatro mil trabajadores, que se repartirán entre las 19 salas de juego esparcidas a lo largo y ancho del país. Sin embargo, también advertimos que, en la segunda mitad de la década, bajo la dictadura comandada por J.C. Onganía y en consonancia con lo que sucedía en un plano general, se implementaron una serie de políticas de ajuste en torno a la Lotería de Beneficencia Nacional y Casinos (órgano rector del juego en el país), tales como despidos, menores partidas presupuestarias, endurecimiento de las condiciones laborales. Aunque el signo de esas políticas se revirtió (temporalmente) a partir de 1970, en ellas es posible advertir la llegada de un tiempo distinto, marcado por el final de los “años dorados” de los casinos (y no solo de ellos) en la Argentina.

Ponencia 6.14. *“La crisis del “mercado inmobiliario del ocio” en la costa atlántica argentina. Cambios culturales y económicos en Mar del Plata, 1975-1982”*.

VÍCTOR PEGORARO (Universidad Nacional de Mar del Plata).

Durante gran parte del siglo XX, la costa atlántica argentina vislumbró un rol singular en el abanico de destinos turísticos nacionales. En este sentido, el más importante, Mar del Plata, desde temprano fue considerado como el “primer balneario argentino”. La posibilidad de disfrutar de baños de sol y de mar, atrajo a múltiples contingentes de visitantes que lo eligieron asiduamente. Esta potencialidad y necesidad material de una demanda habitacional sostenida desarrolló una industria de la construcción con características atípicas. El lugar geográfico privilegiado sobre el mar, y su cercanía con respecto a la capital del país (Buenos Aires), generaron una especificidad en cuanto al nacimiento y desarrollo de las transacciones inmobiliarias. Dada su condición de ciudad de veraneo, ello trajo aparejado la formalización de una lógica particular en un mercado urbano inclinado, histórica y preferentemente, al ocio. En las décadas centrales del siglo pasado se registró un boom de construcción en altura que hizo epicentro en Mar del Plata, pero que también se extendió rápidamente a los balnearios vecinos, aunque en menor grado. El objetivo de la ponencia estriba en recuperar las variables naturales y artificiales más importantes que signaron el mercado inmobiliario local. A partir de allí, nos centraremos en el periodo de crisis sobre finales de la década de 1970 y en sus causas cuando el ciclo virtuoso comienza a apagarse. A nivel macro, para principios de los años ochentas ya se habían desvirtuado las variables corrientes del mercado de locaciones temporarias y residenciales que habían signado las décadas precedentes.

Ponencia 6.15. *“Fundaciones balnearias en el litoral marítimo bonaerense: la multiplicación de la oferta inmobiliaria, 1930-1960”*.

PERLA BRUNO (Universidad Nacional de Mar del Plata, Argentina).

Las propuestas de fundación de balnearios en el litoral marítimo bonaerense –desde el sur de la Bahía de San Borombón y hasta las proximidades de Bahía Blanca– adquieren un ritmo creciente mediando los años 30, y disminuyen a partir de los sesenta. En ese período se suceden una serie de solicitudes de nuevas parcelaciones –tanto en lugares deshabitados y poco accesibles, o próximos a las ciudades balnearias como Mar del Plata o Miramar– en este sector de la costa donde la arena es el elemento predominante –salvo la interrupción a la altura de Mar del Plata por las últimas estribaciones del sistema de Tandilia– y las playas son en general extensas y de suave declive. Cabe preguntarse, ¿cuántas propuestas turísticas se registraron, dónde se localizaron, quiénes las propusieron, cómo se organizaron los negocios inmobiliarios, y qué actores intervinieron? Con el objetivo de revisar la incorporación de la urbanización balnearia al mercado inmobiliario se propone analizar comparativamente un grupo amplio de propuestas, que permita comprender las diversas lógicas de organización, producción, difusión y venta de los emprendimientos, los distintos actores y sus prácticas. Para la definición del corpus de análisis se establecerán series según distintos criterios, se realizarán tablas y cartografías, para facilitar la comparación que

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

habilite la caracterización del negocio inmobiliario, generalidades y rasgos comunes así como particularidades. Finalmente, se considera que la multiplicación de la oferta responde no solo a variables económicas, sino también socio culturales, en donde no se descartan las ambiciones y sueños personales de algunos pioneros.

Ponencia 6.16. *“Los inicios de la regionalización turística: Uruguay en la década del ‘60”.*

ROSSANA CAMPODÓNICO (Universidad de la República).

Uruguay, un país con fuerte vocación turística desde comienzos del S.XX en el turismo de veraneo - centralizada fundamentalmente en la faja costera rioplatense y atlántica-, inició un proceso de planificación siguiendo las orientaciones comunes de la CEPAL, semejante para todos los países de América Latina. A partir de la labor de la Comisión de Inversiones y Desarrollo Económico (CIDE) se efectúa la primera regionalización de zonas turísticas en el país, tomando como punto de partida los diagnósticos nacionales realizados por esta Comisión en 1963 y el diseño del primer plan de desarrollo económico para el periodo 1965-74. Este plan tiene el valor de haber sido el primero pero, además, ha sido la matriz de posteriores. La presente comunicación pretende establecer como esta primera regionalización aspiraba en primer término diversificar la oferta turística del país incorporando nuevas zonas del territorio, a la vez que, la misma mantiene su vigencia durante todo el S.XX - más allá de los cambios políticos - y la importancia que la misma tiene en el sistema turístico uruguayo en la actualidad.

Ponencia 6.17. *“Patrimonialización cultural, propaganda política y desarrollo turístico en Barcelona durante la autarquía española (1936-1959)”.*

SAIDA PALOU (Universitat de Girona).

El estallido de la Guerra Civil española quebrantó, entre otras tantas cosas, una pujante dinámica turística en la ciudad de Barcelona, que ya en los años treinta había logrado una significativa relevancia en el mapa turístico europeo. A partir de 1939 la reconstrucción de las zonas afectadas propició que el gobierno franquista reinventara monumentos orientados a vanagloriar una determinada idea de pasado. En Barcelona se reeditó el proceso de construcción del Barrio Gótico iniciado a principios de siglo, así como una semántica y narrativa oficial destinada a crear una versión positiva y hegemónica del pasado barcelonés y catalán. En el marco de este proceso de patrimonialización cultural la veracidad histórica sucumbió al significado ideológico, sostiene Cocola-Gant (2010); en Barcelona se recreó una imagen turística en la que se ponían en valor distintos recursos monumentales de las áreas más céntricas de la ciudad y el núcleo del Pueblo Español en la montaña de Montjuïc. Una estrecha correlación entre propaganda política y desarrollo turístico convirtió el turismo en un hecho intencionadamente político en la España del franquismo (Pack, 2009), y Barcelona no fue ninguna excepción. En Barcelona, el sector público y el sector turístico privado no compartieron una estrategia práctica de desarrollo turístico, aunque sí una misma idea de fondo, sustentada en la correspondencia entre crecimiento de la oferta hotelera y desarrollo turístico. En 1950 la tenencia de Alcaldía de Urbanización y Eixample, Obras Públicas y Cultura constituyó una comisión especial destinada a estudiar la problemática de escasez hotelera, y elaboró un estudio que concluía que la intervención municipal en la construcción hotelera era necesaria. Esta fue una de las propuestas que se formularon durante este período. En el marco de la autarquía española, en Barcelona se activó un proceso de repatrimonialización cultural, propaganda política y desarrollo del sector turístico con aras de promover un nuevo impulso turístico y atraer el segmento de mercado que ya estaba calando en el litoral. El objetivo de la comunicación consiste en explorar la relación que se estableció entre dichas intenciones, presentado los principales hechos realizados y las motivaciones explicitadas por parte del gobierno municipal, la Junta Provincial del Turismo de Barcelona y un disgregado sector hotelero. Se asume una perspectiva histórica y sociocultural, y se utilizan fuentes documentales y de hemeroteca.

Ponencia 6.18. *“Geografía turística en España en el primer tercio del siglo XX: desarrollo de un sistema turístico con diferencias regionales”.*

RAFAEL VALLEJO (Universidad de Vigo).

Esta comunicación que se propone tiene como objeto explicar las líneas generales de conformación de un sistema turístico en España durante el primer tercio del siglo XX y el proceso de turistificación, mostrando el desigual desarrollo regional y provincial del turismo durante ese proceso. Se atenderá a los siguientes elementos y objetos: 1) Indicadores del sistema turístico en formación; 2) Estructura del turismo español y posición de España en el turismo internacional antes de la Guerra Civil española (1936-1939); 3) La geografía turística de España en los años treinta, una aportación que se efectúa a través del empleo de varios indicadores de oferta y demanda turística y su correspondiente representación cartográfica, que permite constatar el desigual desarrollo turístico regional del país; 4) Sistema turístico en España y el ciclo de vida del destino turístico según el modelo de Butler.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 7 - LA PARTICIPACIÓN Y POSICIÓN LATINOAMERICANA EN LA CONFERENCIA MONETARIA Y ECONÓMICA DE LONDRES DE 1933

COORDINAN

CARLOS NEWLAND (ESEADE, ARGENTINA) y ANGEL SOTO (UNIVERSIDAD DE LOS ANDES, CHILE).

A mediados de 1933, se realizó la denominada Conferencia Monetaria y Económica de Londres, con la que se esperaba poner fin a la Gran Depresión de 1929. Si bien Estados Unidos no incluyó las deudas de guerra en la agenda general (se negociaban bilateralmente), la conferencia debía abarcar una amplia gama de cuestiones tales como el comercio internacional, las políticas de crédito, el empleo, el proteccionismo, los precios de los productos básicos y la estabilización de las monedas. Entre las 64 naciones participantes, los países latinoamericanos no estuvieron ausentes, destacando las intervenciones de México, Argentina, Uruguay. El panel se propone analizar la presencia y posiciones diversas de los participantes latinoamericanos. También se admitirán presentaciones vinculadas a la temática de la Gran Depresión en América Latina.

Ponencia 7.1. *"América Latina en la Conferencia de 1933 y la reinención de la Sociedad de las Naciones"*.

JOSÉ ANTONIO SÁNCHEZ ROMAN (Universidad Complutense de Madrid).

Ponencia 7.2. *"Crónica de un fracaso anunciado: Brasil en la Conferencia Económica Internacional de Londres de 1933"*.

PAULO R. ALMEIDA (Instituto de Pesquisa de Relações Internacionais, Brasil).

Ponencia 7.3. *"México en la Conferencia Económica Mundial de Londres: preparativos, desempeño e implicaciones en su paridad cambiaria en el mediano plazo"*.

FABIÁN HERRERA LEÓN y ÓSCAR DE LA TORRE TORRES (Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo).

Ponencia 7.4. *"La Argentina en la Conferencia Económica y Monetaria Mundial de Londres de 1933"*.

CARLOS NEWLAND (ESEADE).

Ponencia 7.5. *"Las causas de la Gran Depresión a través de lentes argentinos: los efectos económicos de una paridad fija"*.

CARLOS NEWLAND y JUAN CARLOS ROSIELLO (ESEADE).

Ponencia 7.6. *"Chile y su participación en la Conferencia Monetaria de Londres: implicancias en la política interna y discusión pública"*.

ANGEL SOTO (Universidad de los Andes, Chile).

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 8 - FAMILIAS EMPRESARIAS EN LA HISTORIA ECONÓMICA DE IBEROAMÉRICA. ADAPTACIÓN A LA INTERNACIONALIZACIÓN E INNOVACIÓN TECNOLÓGICA Y CONSTRUCCIÓN DE GRUPOS EMPRESARIALES

COORDINAN

ARACELI ALMARAZ ALVARADO (El Colegio de la Frontera Norte, México), JAVIER FERNÁNDEZ ROCA (Universidad Pablo de Olavide, España) y MARTÍN MONSALVE (Universidad del Pacífico, Perú).

El peso de las familias en la organización productiva internacional sigue siendo relevante. Los índices de globalidad como los que se publican para el caso mexicano y los rankings para América Latina y Europa sobre empleo, exportaciones e IED, exhiben claramente la continuidad de firmas de base familiar. La categoría de *familia empresarial* debe discutirse a fondo y ser contrastada con casos de diferentes países, analizando cohortes, procesos de acumulación de capitales, continuidad productiva y redes socio-parentales. Es menester poner en la mesa de los debates actuales de historia económica y empresarial, cómo estas firmas y grupos empresariales de base familiar han asumido la adaptación tecnológica, impulsado procesos de innovación y se han internacionalizado de manera efectiva, pero sobre todo que han asumido el rol de la familia como un activo intangible en el largo plazo. Buscamos con este simposio consolidar una línea de estudios que permita avanzar con mucha mayor rapidez en el *mainstream* sobre empresa familiar en América Latina y asumir los retos que nos impone una discusión mayor asociada al capitalismo familiar.

Ponencia 8.1. *“Estrategias de internacionalización de empresas mexicanas: trayectorias tradicionales de base familiar y trayectorias de grupos de base tecnológica”.*

ARACELI ALMARAZ ALVARADO (El Colegio de la Frontera Norte, México).

La internacionalización de empresas de países emergentes (*Emergent Nations Multinational Enterprises*) constituye uno de los temas de mayor relevancia en diversas disciplinas. Pero ¿qué hace posible la capacidad competitiva de las empresas? Las firmas deben enfrentar en los países de origen entornos cambiantes en donde las variables institucionales, de soporte, transferencia de tecnología, e innovación y educación, por citar algunas, pueden llegar afectar sensiblemente su desenvolvimiento. Asimismo, las empresas globales deben tomar en cuenta lo que sucede en otros países debido a la transferencia de una parte de sus procesos productivos, las ventas y empleos generados, siendo entonces un asunto de doble vía. La oportunidad de crecer en mercados globales exige estrategias precisas por parte de las empresas y, en muchos casos, trayectorias que superan varias décadas de experiencia y generaciones familiares. El escenario de las firmas mexicanas más importantes y con destacada presencia en mercados internacionales presenta al menos dos tipos de trayectorias o vías de posicionamiento global: a) una donde el ascenso es tradicional (evolución pausada) además de la base familiar y b) otra donde el ascenso ha sido acelerado con destacada base tecnológica cuya categorización correspondería al de empresas “tecnolatinas”.

Ponencia 8.2. *“Elites económicas y grupos económicos en Chile (1852-1908)”.*

ROBERTO CARLOS ARAYA VALENZUELA (Universidad de Santiago de Chile, Chile).

Diversos estudios han aventurado tentativas metodológicas, basadas en datos cuantificables, para la identificación de quienes configuraron la cúpula de la estructura económica chilena durante el siglo XIX, así como, propuesto rankings para ordenar los rangos principales de los sujetos individualizados (Mackenna, 1882; Bauer, 1999; Méndez, 2000; Salazar, 2007). Más allá de sus enfoques, métodos, objetos de estudio y temporalidad disímiles, en todos ellos se confirma la existencia de distintos fragmentos de la elite que lograron acumular capital en una cuantía significativamente mayor que el resto de los integrantes de su grupo social, y en tanto, se constata la concentración de capital como un hecho del referido ciclo económico. Sin desconocer el aporte de estos trabajos, sus resultados no permiten delimitar a cabalidad quienes conformaron la elite económica durante el periodo en estudio, así como tampoco, esclarecer las estrategias que siguieron para articular nuevas y móviles redes de negocios, conformar empresas, ingresar y permanecer en la cúpula de la estructura económica, proceso en el cual las redes socio parentales cumplieron un rol fundamental. A fin de progresar en la identificación y análisis de la elite económica, al menos en su versión dedicada a capitalizar excedentes económicos en la formación de sociedades anónimas, se procederá a la identificación de quiénes fueron los principales grupos empresariales detrás del “mercado bursátil” chileno entre 1852 y 1908; y, posteriormente, al análisis de cómo estos actuaron e interactuaron. Para tal efecto, se empleará un enfoque teórico-metodológico en el que se integren contribuciones de la historia económica y empresarial, con el análisis de redes sociales.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 8.3. *"Familias empresarias en la Patagonia: origen, desarrollo e inversiones del grupo Braun-Menéndez Behety"*.

SUSANA BANDIERI (Universidad Nacional del Comahue, Argentina).

Se analizará en este trabajo el origen y desarrollo de la "Sociedad Anónima Importadora y Exportadora de la Patagonia", un singular emprendimiento de carácter familiar iniciado en el año 1908 en la ciudad portuaria de Punta Arenas, en el sector chileno del estrecho de Magallanes. Más conocida como "La Anónima", esta empresa basó su estrategia de crecimiento económico en una clara expansión de sus actividades en toda el área sur del continente, nacionalizándose argentina en el año 1918 por motivos diversos, siendo hoy una de las empresas líderes del sector supermercadista nacional. El estudio de "La Anónima" resulta particularmente significativo por el hecho de haber permanecido hasta la actualidad en manos del grupo familiar Braun, lo cual es altamente demostrativo de su capacidad de adaptación para la reproducción del patrimonio y el manejo de las sucesiones generacionales a lo largo de más de un siglo de existencia.

Ponencia 8.4. *"Grupos empresariales nacionales y capital extranjero en las telecomunicaciones de Latinoamérica durante las décadas finales del siglo XX"*.

ÁNGEL CALVO (Centre d'Estudis A. de Capmany, Universidad de Barcelona, España).

Esta comunicación persigue como propósito sumarse a una línea de debate en la historia económica y empresarial, encaminada a analizar las vías e instrumentos utilizados por las empresas familiares en su adaptación tecnológica, impulso de la innovación e internacionalización. En este sentido, examina las relaciones simbióticas entre los grupos empresariales nacionales y el capital extranjero en las telecomunicaciones de Latinoamérica durante las décadas finales del siglo XX. En definitiva, aborda la confluencia de las estrategias de consolidación del capital nacional y de expansión de las empresas extranjeras en proceso de convertirse en multinacionales. En este sentido, se inscribe en el marco teórico trazado por las aportaciones a la obra colectiva editada por Fernández y Lluch (2015), así como en los planteamientos de Barbero (2003; 2014), y se centra en las alianzas internacionales. A partir de este enfoque general, analiza la incidencia de los factores nacionales institucionales en la configuración de estas alianzas. En cuanto a los aspectos metodológicos, la comunicación tiene un carácter comparativo e interdisciplinar y se apoya primordialmente en fuentes primarias de Telefónica y de sus filiales.

Ponencia 8.5. *"Familias empresariales en espacios agrícolas y fabriles del norte de México (siglo XX). Nociones y casos específicos"*.

MARIO CERUTTI (Universidad Autónoma de Nuevo León, México).

Tras presentar una sucinta puntualización de la noción *familias empresariales*, derivada y elaborada en investigaciones previas, la ponencia describirá la evolución histórica de grupos parentales que han operado durante décadas en dos espacios productivos relevantes del norte mexicano: a) el que rodea la ciudad de Monterrey, caracterizado por su desenvolvimiento fabril en el noreste a partir de 1890; b) el entramado agrícola construido durante el siglo XX en el distrito de riego del valle del Yaqui, en el noroeste de México. La ponencia mostrará que no sólo es factible el cotejo de experiencias socio-productivas muy distintas sino que, a la vez, es posible verificar nítidas similitudes en cuanto a: a) la formación histórica de las familias empresariales analizadas; b) sus mecanismos de diversificación en materia de inversiones; c) su influencia en la perdurabilidad del tejido productivo generado en el espacio indagado; d) su complementaria capacidad de estimular la dinámica económica regional; y e) en la articulación de grupos o redes empresariales que aseguran la reproducción ampliada del capital original.

Ponencia 8.6. *"Familia y empresa en sectores de I+D+i. Claves históricas de superación de atraso y globalización de pymes en economías en desarrollo. Dos casos procedentes de la historia económica reciente de España"*.

PALOMA FERNÁNDEZ PÉREZ (Universitat de Barcelona, España) y **NURIA PUIG** (Universidad Complutense de Madrid, España).

Recientes investigaciones relativas a la especialización sectorial de las familias empresarias en economías desarrolladas y en desarrollo están demostrando que las mayores dinastías empresariales han constituido, o bien grupos empresariales diversificados, o bien empresas muy especializadas en distribución y en servicios (Fernández Pérez 2017). Muy pocas familias empresarias han creado negocios muy intensivos en investigación, desarrollo e innovación, que hayan implementado ventajas competitivas que les han hecho capaces de crecer, internacionalizarse, y perdurar en el tiempo como negocios globalizados bajo control familiar. Mark Casson llamó a este tipo de empresas familiares "empresas dinásticas", caracterizándolas como aquellas en las que se combinaba la capacidad de transferir intergeneracionalmente las capacidades de crear y absorber adaptativamente conocimiento, y capital social, en distintos ciclos económicos y políticos (Casson 1999). La historiografía española ha contribuido con numerosos

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

estudios de caso y sectoriales al conocimiento de algunas de estas empresas familiares dinásticas (Fernández y Puig 2015; Fernández, Puig, García Canal and Guillén 2017; Fernández Roca e Hidalgo 2017). El presente trabajo aporta una comparación de dos de estas empresas familiares dinásticas, relevantes: Grifols y Ferrer, dos laboratorios, uno dedicado a derivados del plasma, y otro a comercializar productos farmacéuticos. Ambos, nacidos en plena época de escasez y autarquía. Ambos, gigantes globalizados desde la década de 1990. El objetivo es aportar evidencias que permitan analizar los factores y el contexto que permiten a dos pymes de una economía en desarrollo superar riesgos y obstáculos para lograr tres objetivos: 1) sostener en el tiempo una especialización duradera en actividades intensivas en I+D+i, 2) globalizarse, y 3) mantener el control familiar.

Ponencia 8.7. *“Internacionalización y grupos empresariales en la agroindustria andaluza (circa finales siglo XIX-1940)”*.

JAVIER FERNÁNDEZ ROCA (Universidad Pablo de Olavide, España).

El texto parte de la premisa que conocer a las familias propietarias es importante para comprender el fenómeno de las empresas familiares, puesto que son las familias empresarias las que perduran en el tiempo ya que sus sociedades -como entidades jurídicas- aparecen y desaparecen con mayor o menor velocidad, más velozmente antes de la difusión de las sociedades anónimas cuando las compañías tenían plazos de vigencia de unos diez años (Fernández Pérez (1997); Zellweger, Nason and Nordqvist (2012) y Almaraz, (2016). Aún más, en el entorno local/regional las familias emprendedoras son el elemento que perdura por encima de sus empresas. Los protagonistas son tres importantes familias empresarias andaluzas: Ybarra, Luca de Tena y Carbonell y en las empresas/sociedades que crearon a lo largo del siglo XIX y principios del siglo XX. Trataré de poner en paralelo, cual Plutarco venido a menos, las vidas de las tres familias que con pocos años de diferencia empezaron sus actividades en Andalucía y las cuales alcanzaron una elevada posición empresarial en el primer tercio del siglo XX. Qué caminos recorrieron, qué decisiones tomaron, cuáles fueron sus principales miembros, en qué se parecían y en que divergían y cómo terminaron será lo que desarrollaremos en la sesión con especial incidencia en sus procesos de internacionalización. Las conclusiones conducen a pensar que el caso andaluz es relevante porque se trata de empresas alejadas del patrón knowledge-intensive, pues las tres trabajan con un producto tradicional, casi artesanal, como es el aceite de oliva (Lubinski et al., 2013). Además, no son abundantes los estudios en el período analizado con el patrón de International New Ventures por lo que las conclusiones derivadas del mismo pueden presentar diferencias respecto a lo establecido en la literatura.

Ponencia 8.8. *“Grupos económicos industriales en un contexto de desindustrialización. El caso uruguayo 1985-2015”*.

JUAN GEYMONAT (Universidad de Uruguay, Uruguay).

El presente trabajo se centra en lo sucedido en la estructura y la cúpula de los grupos económicos nacionales con presencia en la industria uruguayo durante el período 1985-2015. Durante el período estudiado, el país profundizó una política de apertura unilateral, así como de liberalización financiera. Bajo este contexto, la presencia del capital extranjero se ha incrementado, controlando la totalidad de algunos sectores, entre ellos la banca privada. De igual forma, el período estudiado corresponde a un cambio en la estructura económica del país signado por la pérdida relativa de la industria en el producto. A fines de los 80, los principales grupos económicos familiares controlaban buena parte de las grandes empresas industriales del país. En base a este punto de partida, y atendiendo a lo sucedido en términos generales en la economía uruguayo, el trabajo busca indagar sobre las estrategias de adaptación de los principales grupos económicos nacionales existentes en la década de 1980. En términos metodológicos se centra en el análisis de un conjunto de 120 empresas industriales, y de los grupos económicos relacionados a esta cúpula industrial. Para establecer una mirada dinámica de la cuestión se combinan dos técnicas. Primero se establecen dos *benchmark*: 1987-1989 y 2010-2015, para establecer una comparación sobre la variabilidad de la estructura general de los grupos económicos y empresas involucradas. En segundo lugar, se indaga sobre las características de aquellos grupos que han permanecido con actividad en la industria nacional, y de aquellos que han reconvertido sus negocios.

Ponencia 8.9. *“Os Gerdau Johannpeter: a via industrial pesada gaúcha”*.

JOSÉ LANNES (Universidade Federal do Paraná, Brasil).

Em um século e meio se constituiu a família empresarial Gerdau-Johannpeter no Rio Grande do Sul, Brasil. Com inversão inicial no comércio de fronteira agrícola, em área de emigração alemã no sul do Brasil, em 1869, o capital comercial originário da primeira geração pioneira se acumulou em três décadas para transformar-se, em 1901, em capital industrial a cargo da segunda geração familiar. O avanço da família na metalurgia de pregos em cinco

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

décadas foi marcado pela expansão da fronteira agrícola no sul do país, por duas guerras mundiais, cujos efeitos externos adversos colocaram gargalos no fornecimento da principal matéria prima dessa indústria, o fio máquina, e pelo casamento de filha da terceira geração com membro da família Johannpeter, auditor do Banco Alemão Transatlântico. Por processo de integração vertical, a família Gerda-Johannpeter se inseriu na indústria siderúrgica, em 1948, base de formação do grupo empresarial na metalurgia pesada de aços longos. Em uma década, os anos 1950, a empresa siderúrgica já havia ocupado o mercado regional e iniciava sua expansão pelo mercado nacional em construção. Mais duas décadas, os anos 1960-70, a empresa siderúrgica ocupou os mercados do nordeste, sudeste e sul do país, em um processo expansivo, utilizando os estímulos públicos dos planos nacionais de desenvolvimento, que foi a escola empresarial da quarta geração familiar. Os choques adversos da crise do petróleo nos anos 1970, ao reduzir o ritmo de crescimento econômico, sinalizou à empresa que o mercado nacional não seria suficiente à expansão futura, dando início, nas duas décadas seguintes, ao aprendizado para a internacionalização definitiva da empresa, agora já um grupo empresarial, com a inserção da quinta geração nos negócios familiares. Os ventos privatizantes da década de 1990, conduziram à consolidação do grupo em outros setores siderúrgicos, os aços especiais e planos, enquanto o início do século XXI assistiu à sua rápida internacionalização.

Ponencia 8.10. *“Los Falabella - Solari, Chile, 1889-1993”.*

GLADYS LIZAMA SILVA (Universidad de Guadalajara, México).

Falabella es una multitienda que se funda en la penúltima década del siglo XIX, se expande en el siglo XX y se internacionaliza en el XXI, bajo el liderazgo de dos familias, a saber, los Falabella y Solari. Pocas como Falabella han mantenido una continuidad estructural de la propiedad, los Falabella- Solari siguen hoy como sus principales accionistas. Por esto su estudio permite reconstruir cómo una empresa familiar se mantiene a la cabeza del mercado de la multitienda, incorporando en ella todo el proceso de modernización administrativo, como, por ejemplo, estar constituida como empresa por acciones con un consejo de administración -tipo chandleriana- y seguir como empresa familiar.

Ponencia 8.11. *“Negocios y empresas de Ensenada, Baja California durante la conformación de la zona libre.*

Notas sobre la familia Salazar”.

JESÚS MÉNDEZ REYES (Universidad Autónoma de Baja California, México).

Hacia el año 1825 los mexicanos residentes en Chihuahua, Santa Fe y Nuevo México prefirieron adquirir mercaderías inglesas o estadounidenses, importadas vía Veracruz, que de España o de Francia. Entre las razones aducidas, es que eran asequibles, de menor precio y mayor calidad; la respuesta del gobierno fue restringir el comercio con Estados Unidos, sobre todo después de la infidencia de Texas y el expansionismo angloamericano de mitad del siglo XIX. Cuando México perdió la mitad del territorio (1848), algunas zonas de la nueva frontera quedaron aisladas e incomunicadas y una solución para evitar la desbandada de comerciantes y consumidores hacia Estados Unidos fue la creación de zonas libres de comercio (ZL). La primera ZL en México se articuló en 1858, en Chihuahua, extendiéndose un año después hacia Nuevo Laredo, Piedras Negras y Ciudad Juárez; luego hacia Nogales y los poblados de Baja California que se sumaba al capitalismo mexicano de finales del siglo XIX. Entre estas poblaciones destacó el puerto de Ensenada que recibió una cantidad significativa de capital extranjero y de inversión de regiones vecinas que facilitó la formación de empresas y negocios familiares. El propósito de la ponencia es reconstruir la trayectoria de la familia Salazar, originaria de Sonora, que migró hacia Baja California y articuló redes con empresarios locales y estadounidenses a lo largo del siglo XX constituyendo sociedades mercantiles en diversos rubros de la actividad económica (pesca, comercio, agricultura, turismo, viticultura) valiéndose de los perímetros y zonas libres que funcionaban en el norte de México.

Ponencia 8.12. *“Os Ermírio de Moraes e a industrialização do Brasil: Grupo Votorantim e sua transição dos negócios têxteis à indústria de base (1891-1955)”.*

GUSTAVO PEREIRA DA SILVA (Universidade Federal de São Carlos, Brasil).

A compreensão dos grupos econômicos brasileiros apresenta uma lacuna, sobretudo, no entendimento de como esses grupos se formaram na primeira metade do século XX. O Grupo Votorantim, oitavo maior grupo brasileiro no ano de 2007 – sendo o maior a atuar na indústria de base e a possuir um controle familiar (*família Ermírio de Moraes*) – surgiu em 1891, na cidade de Sorocaba, interior do estado de São Paulo. Até o final dos anos 1930, a maior fonte de receitas do grupo era a Fábrica Têxtil Votorantim, localizada em Sorocaba (SP), próxima dos outros empreendimentos (ferrovia, cal e cimento, venda de terrenos, usina hidrelétrica). Todavia, a partir dos anos 1940, o grupo ampliaria seus negócios no setor de indústrias de base, com a formação de três novas empresas: Siderúrgica Barra Mansa (1937) na cidade de Barra Mansa (estado do Rio de Janeiro), Companhia Nitro Química (1940) na

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

cidade de São Miguel Paulista (estado de São Paulo) e a Companhia Brasileira de Alumínio (1955) na cidade de Sorocaba. O objetivo do trabalho é compreender como o Grupo Votorantim transitou de uma estrutura industrial concentrada no setor têxtil para uma maior atuação no setor de indústrias de base, o que lhe permitiu se tornar o maior grupo econômico industrial brasileiro entre os anos 1970 até 2010. Esta transição, ocorrida entre os anos 1940-1960, levanta pontos importantes que serão os fios condutores da análise: as formas de financiamento para estas novas empresas, as capacidades gerenciais do grupo e os recursos produtivos pré-existentes.

Ponencia 8.13. *"Historia de una multinacional francesa en Haití: El Cemento Nacional de Haití de los Hermanos Lambert & Cia (1952-1994)".*

GUY PIERRE (Universidad Autónoma de la Ciudad de México, México / Université Quisqueya, Haití).

El trabajo tiene como objeto examinar la implantación en Haití en el año 1952 de la multinacional francesa, la compañía «Les Frères Lambert & Cie» (*Los Hermanos Lambert & Cia*) que se dedica particularmente en la fabricación de cemento. Se propone estudiar en particular su desarrollo, las distintas fases de éste así como los efectos que sus actividades tuvieron en la economía local hasta el año 1994, año durante el cual se retiró del país. Todo ello en el marco de los conflictos que la misma ha tenido con el Estado a nivel fiscal y de la determinación de los precios al por menor. Y también en el marco de la intervención en el año 1979 del Estado en el consejo de administración de la misma. El estudio se basa en unas series estadísticas y fuentes consultadas en unos tantos archivos públicos en Francia y Haití, particularmente los archivos del banco central que representaba el Estado haitiano en el consejo de administración.

Ponencia 8.14. *"Las fundaciones familiares iberoamericanas y la segunda globalización".*

NURIA PUIG y ANA TOYOS (Universidad Complutense de Madrid, España).

En este trabajo se examina la transformación del capitalismo familiar iberoamericano durante la segunda globalización (O'Rourke y Williamson 2000, Comín 2012) a través de un nuevo actor económico, social y político: las fundaciones familiares. La hipótesis de partida es que las grandes fundaciones, definidas aquí como instituciones privadas que persiguen objetivos públicos (Salamon y Anheier 1997) y que están vinculadas a empresas familiares y familias empresarias, han desempeñado un papel crucial pero no siempre visible en la liberalización económica de los países iberoamericanos, operando como agentes nacionales e internacionales de la globalización. La investigación tiene una dimensión empírica y otra conceptual. La primera incluye una reconstrucción histórica de las fundaciones de mayor relevancia económica en cuatro países (Colombia, Chile, España y México) y de su interacción personal e institucional. La segunda consiste en analizar este proceso en clave institucional, esto es de cambio de reglas de juego (North 1980, Powell y DiMaggio 1999, Evans 1995), de estrategia y funcionalidad empresarial (Gersick 2004, Lungeanu y Ward 2012) y de legitimación social del capitalismo familiar (Prewitt 2006).

Ponencia 8.15. *"La familia Pentzke y las frutas en conserva Dos caballos, un siglo de negocios familiares".*

BIBIANA RENDÓN (USACH, Chile).

Esta ponencia explora el origen y desarrollo del rubro industrial de la producción de frutas en conservas en Chile desde finales del siglo XIX y durante el XX, a través del estudio a la trayectoria en el rubro del alemán Ernst Pentzke, quién junto a su hermano Emil partió desde el Puerto de Hamburg en Alemania a probar suerte al "nuevo continente". De acuerdo al certificado de embarque, Ernst Pentzke viajó a Chile, desde el Puerto de Hamburg el 11 de septiembre de 1898, para trabajar como técnico en la elaboración de conservas en la fábrica del empresario rancagüino Nicolás Rubio. El propósito del trabajo consistió en la instalación de equipos y maquinarias en la planta conservera, ubicada en la ciudad de Rancagua. La primera década del siglo XX no fue fácil para la fábrica de conservas rancagüina, tras la muerte de Nicolás Rubio, el inmigrante decidió emprender su propio camino. Gracias a sus ahorros y parte de una herencia familiar recibida por su esposa establecieron una nueva fábrica de conservas alimenticias. Esta fábrica fue parte de los establecimientos pioneros en el rubro de las conservas, siendo reconocida entre los consumidores de estos productos con la marca "Dos Caballos". La pequeña fábrica artesanal de Ernst Pentzke ha logrado consolidarse a lo largo de su historia, que ya supera los cien años, convirtiéndose en uno de los grupos empresariales líderes en el mercado chileno y mundial.

Ponencia 8.16. *"¿Sólo una forma de acumular capital? Grupos empresariales en Colombia y el inicio de los mercados internos".*

BEATRIZ E. RODRÍGUEZ-SATIZÁBAL (Universidad de los Andes, Colombia).

En este documento se responde a la pregunta de cuál es la relación entre las fuentes de capital y la creación de mercados internos entre empresas que constituyeron grupos empresariales familiares en Colombia entre 1950 y

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

1975. Por un lado, la literatura sobre grupos empresariales ha considerado que esta estructura organizacional ha permitido el crecimiento de la empresa familiar y su adaptación a los retos del contexto de la región, entre ellos la escasez de capital para inversión. Por otro lado, la literatura sobre variedades de capitalismo ha encontrado que en el caso de América Latina los grandes grupos empresariales de propiedad familiar constituyen una característica única de la región al ser los principales agentes económicos. Combinando el análisis de la evolución de 25 grandes grupos empresariales familiares aún activos, este artículo explica el desarrollo de las estructuras de capital de las empresas afiliadas a grupos considerando el acceso formal e informal a fuentes de capital, el costo del mismo y el desempeño financiero. Para ilustrar el desarrollo de los mercados internos de capital, este artículo combina un análisis de información secundaria sobre los grupos y un modelo que relaciona el desempeño con el fortalecimiento de los mercados de capitales basado en evidencia histórica recopilada de reportes de las empresas al ente de control. Este artículo presenta el caso de los grupos empresariales colombianos que se consolidaron a través de la creación de mercados internos durante un periodo de cambios en el modelo económico para mantener la continuidad en la acumulación de capitales a través de las redes familiares, enfocándose en el Grupo Santo Domingo, consolidado durante los años cuarenta.

Ponencia 8.17. *“La internacionalización de las empresas familiares valencianas en América Latina: evolución histórica y modelos de expansión”.*

C. SAIZ, LL. TORRÓ, J. VIDAL y J. ZABALZA (Universidad de Alicante, España).

Sobre la base de una muestra representativa de empresas familiares valencianas, nuestra comunicación se plantea la reconstrucción de las principales vías de expansión internacional de este tipo de compañías, fundamental en la trayectoria histórica de la región. Nuestro estudio parte de una revisión sobre los aspectos teóricos que inspiran los procesos de internacionalización en las empresas familiares. A continuación, se centra en los sectores de la economía regional valenciana donde estas empresas son más significativas. Después se realiza un análisis histórico cronológico de las firmas centrándonos en las diversas etapas históricas y los mecanismos de internacionalización. Las empresas analizadas han desarrollado estrategias específicas, concretas. En términos generales, la mayoría son empresas no intensivas en conocimiento, sin redes internacionales y sin experiencia previa en mercados externos salvo en algunos casos y en relación con el comportamiento clásico -la actividad exportadora- del sector al que pertenecen. No parece que haya un patrón único en los procesos de internacionalización desarrollados por las empresas familiares valencianas analizadas. Estos patrones dependen del sector productivo; de las características del producto y también del grado de profesionalización de la gestión empresarial desarrollada, muy dependiente de la evolución generacional de las empresas.

Ponencia 8.18. *“Historia económica y familia [empresaria]: más allá del parentesco”.*

AUGUSTO SEQUEIROS PUMAR (Universidad de Sevilla, España).

Es lugar común afirmar que los negocios familiares son las formas dominantes de propiedad empresarial, fenómeno económico y social de gran impacto en la sociedad, pues son las organizaciones con más volumen de facturación y creación de empleo a nivel global. Ante este fenómeno son muchas las disciplinas que lo abordan, sobre todo los «*Family Business Studies*» así como la Historia de la Empresa Familiar. En ambas, el eje de las investigaciones se centra en la empresa familiar y los lazos de parentesco, siendo éste el concepto vertebrador de las relaciones de los miembros de la familia con la empresa. Sin embargo, quizás se están pasando por alto algunas preguntas pertinentes: ¿son todos los negocios familiares empresas familiares? ¿son todas las familias con empresas familiares empresarias? Respondiendo a la primera pregunta: no es lo mismo; y respecto a la segunda: se produce un cambio «cualitativo» entre la familia con empresa y la familia empresaria, que tomando un ejemplo de la biología sería algo parecido al cambio que se produce de oruga a mariposa, donde la crisálida es la clave. En resumen, si bien en la Historia de la Empresa Familiar este problema conceptual tendría menos importancia dado que sus investigaciones se centran en «casos en los que las generaciones familiares desarrollan empresas en al menos tres cohortes»; no cabe la menor duda que al analizar el origen y la evolución de estos «caso», utilizar conceptos provenientes de la antropología y de la sociología puede ser de gran utilidad. La comunicación trata sobre la exposición de los conceptos: «casa», «grupo doméstico» y «estrategias familiares» como armazón teórico para la comprensión del fenómeno «familia empresaria—empresa familiar»; dentro del trabajo de investigación que estoy desarrollando en una empresa multifamiliar de 3a generación y cuasi centenaria.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 9 - EL SECTOR SERVICIOS EN AMÉRICA LATINA Y LA PENÍNSULA IBÉRICA (SIGLO XX Y DESPUÉS)

COORDINAN

MARIO CERUTTI (UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE NUEVO LEÓN, MONTERREY, MÉXICO), JOSÉ AMADO MENDES (UNIVERSIDADE AUTÓNOMA DE LISBOA, PORTUGAL).

El simposio estará dedicado a proseguir el intercambio iniciado en México durante el CLADHE II (febrero/2010) y continuado en Valencia (AHILA XVIII, septiembre/2017), momentos en que se consideró que el sector había constituido “uno de los motores del crecimiento económico moderno al compás del propio desarrollo industrial y agropecuario”. Aunque se ha acentuado la indagación sobre tan importante rubro en América Latina y en el espacio ibérico, la perspectiva de los servicios desde una mirada histórica procura aún su plena madurez. Uno de los objetivos será, por lo tanto, cotejar trabajos sobre las diversas áreas en que este sector ha influido ya por sus vínculos con la producción y la empresa, ya por sus funciones en intermediación, asesoramiento o atención al cliente. A lo anterior puede sumarse la expectativa de recoger materiales históricos, prestar atención a la actividad empresarial y conocer investigaciones recientes: entre otras, sobre banca y crédito, en torno a los impactos en el ámbito agropecuario y sin olvidar los transportes, las comercializadoras, los seguros, los servicios médicos y las telecomunicaciones. Otra posibilidad será exponer sobre servicios prestados por el Estado a las actividades productivas o a través de la promoción y difusión de investigación aplicada.

Ponencia 9.1. *“Seguros em Portugal no século xx: política, economia e desenvolvimento”.*

JOSÉ AMADO MENDES (Universidade Autónoma de Lisboa).

A atividade seguradora reveste-se de uma relevância considerável na História Contemporânea. Com efeito, os seguros constituem um suporte importante não só da atividade económica como também do bem-estar e da qualidade de vida das pessoas. Todavia, a relação entre a economia e o desenvolvimento, em determinado contexto político, é biunívoca, pois opera nos dois sentidos. Ou seja, se os seguros contribuem para o desenvolvimento económico, também este proporciona às empresas seguradoras condições favoráveis ao seu desempenho. Obviamente que, subjacente a essa dinâmica, encontram-se os sistemas políticos que definem, através da promulgação de legislação adequada, as condições de atuação das companhias e operadores de seguros. Deste ponto de vista, a análise da legislação publicada constitui uma fonte inestimável para a compreensão da referida relação: política-economia-desenvolvimento. Trata-se, afinal, de passar em revista - através de uma perspectiva crítica e abrangente - o evoluir da história económica e social do País, a partir dos abundantes diplomas legislativos promulgados no período em foco.

Ponencia 9.2. *“Los factores de la transición a la tercera generación (UMTS) de la telefonía móvil en España”.*

ÁNGEL CALVO (Universidad de Barcelona).

El cambio tecnológico en la telefonía y sus repercusiones en el servicio, fruto en sustancia de los avances en la microelectrónica y la informática, han sido objeto de atención en España básicamente por los especialistas en regulación, de un lado, y por los tecnólogos, del otro. Falta, a nuestro juicio, un análisis más transversal, que ponga en juego los diversos elementos que intervinieron en el despliegue de la tercera generación de telefonía móvil y, en consecuencia, en la ampliación del servicio telefónico en todo el mundo a niveles inusitados. A cubrir esta laguna se destina esta comunicación, desde un enfoque histórico multidisciplinar y transnacional. De forma específica, se centra en el papel desempeñado por España en la transición a la tercera generación (UMTS) de la telefonía móvil y otorga el protagonismo al estado nacional, a los organismos supranacionales -UE e ITU- y a las empresas. La comunicación se basa en fuentes primarias inéditas y en otra documentación de diversa procedencia.

Ponencia 9.3. *“El grupo Cartellone: de la construcción a los servicios (1918-2018)”.*

MARÍA INÉS BARBERO (Universidad de Buenos Aires).

El trabajo consiste en un estudio de caso sobre el Grupo Cartellone, que tras haber operado durante varias décadas en el sector de la construcción comenzó a invertir en el área de los servicios públicos durante los años noventa, en el marco de las reformas pro mercado y del retroceso del Estado durante la presidencia de Carlos Menem. Tras la experiencia en la Argentina, centrada en el transporte y distribución de energía, amplió su radio de acción hacia Brasil, país en el que constituyó una filial en 1997, que entre otras actividades participa en concesiones viales. Uno de los objetivos de la ponencia es el de analizar, a partir de este caso, la interacción entre empresas y contextos y la reorientación de las inversiones en función de los cambios en el entorno. Se propone asimismo examinar en qué medida la diversificación de inversiones del Grupo Cartellone se apoya en el desarrollo de capacidades previas en el área de la construcción y en los vínculos con empresas forjados con anterioridad. Por último, analiza las

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

modalidades bajo las cuales se llevó a cabo la inversión en servicios, tanto en la Argentina como en el exterior.

Ponencia 9.4. *“La difícil implantación del seguro agrario en España: entre el mutualismo, las empresas y el estado”.*

JUAN CARPIO ELÍAS y **JERÒNIA PONS PONS** (Universidad de Sevilla).

El peso del sector agrario en la economía española y su extrema vulnerabilidad ante los riesgos naturales aventuran la hipótesis del importante papel del seguro agrario. En este contexto interesa plantearse que ocurrió en el sector servicios con la oferta y demanda del seguro agrario en España. Uno de los aspectos más sorprendentes del análisis del mercado de seguros español por ramos en su etapa estadística (iniciada en 1908) es el escaso desarrollo de los seguros agrarios. En 1912, en una España eminentemente rural, las primas de seguro agrario sobre la producción (ganado, pedrisco e incendio de cosechas) fueron poco significativas en el negocio global. Los escasos estudios específicos sobre el tema han centrado el tema en la intervención gubernamental a partir de septiembre de 1919 con la aprobación del Real Decreto de 9 de septiembre de la Mutualidad Nacional del Seguro Agropecuario. Por tanto, no clarifican las razones del escaso desarrollo del mercado privado ni tampoco lo hicieron los estudios de los contemporáneos conocedores de la agricultura española que abordaron el tema en su momento. Sin embargo, existen indicios aislados que nos permiten intuir que durante el siglo XIX y el primero tercio del siglo XX hubo numerosos proyectos e iniciativas impulsadas por grupos privados, instituciones (ayuntamiento, diputaciones) y asociaciones patronales y agrarias (Sindicatos y cooperativas) que junto con el seguro comercial trataron de paliar el riesgo agrario a través de sociedades de socorros mutuos y mutualidades. Ambos, el seguro comercial y mutual, en diferentes contextos y circunstancias cubrieron la creciente demanda del seguro en el contexto agrario.

Ponencia 9.5. *“Retos en la operación de mercados como servicio”.*

CECILIA MAYA OCHOA (XM-Compañía de Expertos en Mercados, Grupo ISA, Bogotá).

Con frecuencia, el servicio de operador de mercado lo presta una institución privada, en algunos casos en competencia. Sin embargo, los objetivos que persiguen los mercados (principalmente transparencia, liquidez, competencia, gestión del riesgo para una formación eficiente de precios), hacen que los límites entre lo que suele ser una iniciativa simplemente de carácter privado se vayan diluyendo ante el interés público de lograr los objetivos antes mencionados. Si además lo que se transa en dichos mercados son productos esenciales para la prestación de un servicio público (como son los casos de la electricidad y el gas), el tema del límite entre lo público y lo privado se vuelve aún más difuso. ¿Quién define las reglas? ¿Quién asume los riesgos? ¿Cómo se remuneran? En la presentación se discutirán los retos planteados y la solución que distintos mercados han dado, contrastando el modelo europeo, el estadounidense y, algunos casos, en América Latina.

Ponencia 9.6. *“Impacto de los servicios en espacios productivos del norte de México (1930-1970). Políticas de Estado y comportamiento empresarial en el agro y la industria”.*

MARIO CERUTTI (Universidad Autónoma de Nuevo León, Monterrey).

Tras presentar una sucinta descripción del período, cuando se puso en marcha una firme intervención del Estado (con la creación de grandes distritos de riego y la industrialización protegida), se analizará el comportamiento de un vigoroso racimo de servicios orientado a estimular la producción en los ámbitos agrícola y urbano fabril. Se añadirá la actividad de grupos familiares que han operado durante décadas en dos espacios relevantes del norte mexicano: a) el que rodea a Monterrey, caracterizado por su desenvolvimiento fabril a partir de 1890; b) el entramado agrícola construido el Valle del Yaqui, en el noroeste. La ponencia mostrará que no sólo es factible el cotejo de experiencias socioproductivas muy distintas sino que, a la vez, es posible verificar similitudes en cuanto a: a) la importancia estratégica del sector servicios para el desenvolvimiento del tejido productivo regional; b) su complementaria capacidad de sostener a largo plazo la dinámica económica; c) la diversificación en materia de inversiones que posibilitó el sector servicios; d) su impacto en la articulación de familias o redes empresariales que así aseguraron la reproducción ampliada del capital original.

Ponencia 9.7. *“Infraestructuras productivas y diversificación económica en Mendoza (Argentina), 1932-1943”.*

FLORENCIA RODRÍGUEZ VÁZQUEZ (Instituto de Ciencias Humanas, Sociales y Ambientales / Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas, Argentina), **IVANA HIRSCHEGGER** (Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas, Argentina) y **LAURA ORTEGA** (Universidad Nacional de Cuyo, Argentina).

La expansión del mercado interno y las políticas de sustitución de importaciones en Argentina, en Mendoza llevaron a la implantación intensiva de nuevos cultivos –olivos, frutales, tomates– cuya producción se iba a comercializar, en fresco e industrializada. Este dinamismo se nutrió de programas estatales para la provisión de agua para riego –

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

obras menores (desagües, tomas de agua con cemento, medición del caudal) y mayores (diques)- con repercusión en espacios afectados por la escasa irrigación pero también expuestos a padecer aluviones por falta de obras. A la vez, la conformación de una red vial que interconectara predios agrícolas con plantas de empaque, fábricas de conservas y/o con el mercado consumidor. Asimismo, estas actividades demandaron servicios e insumos especializados: viveros, control de plagas, empaque y etiquetado, provisión de envases de hojalata, satisfechos por empresarios y grupos económicos extra-regionales. Algunos representaron la integración hacia atrás. En definitiva, el objetivo es reconstruir las políticas implementadas por los gobiernos conservadores (1932-1943) en relación con obras camineras y de irrigación en una provincia semidesértica como Mendoza, constatar cómo esos servicios contribuyeron a la extensión de cultivos e instalación de industrias, y dar cuenta del rol de las empresas ferroviarias y asociaciones empresarias en servicios especializados.

Ponencia 9.8. *“Sembrar la tentación: servicios financieros del gobierno al medio rural mexicano, 1940-1990”.*

GUSTAVO A. DEL ÁNGEL (Centro de Docencia e Investigación Económica, México).

Los bancos de desarrollo son clave para entender la historia financiera y económica, pero han sido insuficientemente estudiados. Esta investigación revisa la literatura para analizar la historia de los bancos de desarrollo. Como evidencia utiliza los bancos que atendían al medio rural en México entre 1940 y 1990. Para ello, se utilizan dos enfoques de su análisis, la visión del desarrollo económico o “desarrollista”, que favorece el papel de los bancos en la economía, y la visión “política”, que describe a estas organizaciones como herramientas que sirven a los intereses de los regímenes políticos, pero crean resultados que pueden considerarse “ineficientes” desde una perspectiva económica. Esta investigación sostiene que, si bien los dos enfoques tienen elementos válidos, el funcionamiento de los bancos de desarrollo en la historia responde en gran medida, pero no de forma exclusiva, a una lógica política. Y se propone que la política no es un elemento exógeno de las funciones económicas de estas instituciones, ni que la política es una explicación única o que excluye las funciones económicas de los bancos. El objetivo central es explicar que ambos ámbitos, el económico y el político, están vinculados. El resultado depende de la disposición institucional específica del contexto entre ambos ámbitos o dominios. En el caso de los bancos de desarrollo para actividades agropecuarias, el análisis permite entender que su acción no se puede desvincular del medio político de cada época.

Ponencia 9.9. *“El manejo empresarial de los servicios públicos en Medellín. Un siglo de experiencia”.*

JUAN CARLOS LÓPEZ (Universidad EAFIT, Medellín, Colombia).

Los servicios públicos domiciliarios en Medellín (agua, energía, telefonía entre los fundamentales) se han manejado en Medellín por un siglo (desde 1920) con un criterio empresarial que ha buscado articular una cierta alquimia entre la racionalidad tecnocrática y el sentido de lo público, aunque con altas y bajas. La empresa personera de lo anterior se llama desde 1955 Empresas Públicas de Medellín. Originalmente operó con la razón social Empresas Públicas Municipales. Con un siglo encima, ha pasado por algunas vicisitudes pero ha logrado reponerse y consolidarse con base en criterios administrativos y empresariales y un fuerte sentido de pertenencia de la población. A partir del caso EPM se pretende mostrar en esta ponencia un caso especial de construcción de lo público con manejo empresarial en el sector de los llamados servicios domiciliarios. La presentación estará basada en un libro de próxima aparición (fines 2018), titulado *Atanores y Almenaras* y en coautoría con la historiadora Natalia González.

Ponencia 9.10. *“Del ingenio a la mesa del consumidor. Las cadenas de comercialización de azúcar en la Argentina. Actores y mercados (c.1880-1930)”.*

DANIEL MOYANO (Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas Universidad Nacional de Tucumán, Argentina).

El crecimiento económico en Argentina durante el último cuarto del siglo XIX generó importantes transformaciones en su estructura productiva y comercial. Dicha expansión se basó en el aumento exponencial de la producción agropecuaria orientada a la exportación, a partir de una vasta extensión de tierras: la región pampeana. El notable crecimiento demográfico a partir de la inmigración generó, a la vez, una sostenida demanda de alimentos y de bienes de consumo, tanto en las principales urbes como en el interior de la zona núcleo. Ello representó un aliciente para otros clusters productores de alimentos –como la agroindustria azucarera nortea– que, con el creciente enlace en el transporte y las comunicaciones, colocaron sus producciones en ese mercado. La situación geográfica de la industria azucarera –cuyo núcleo se ubica en el extremo norte– demandó la temprana vinculación de los productores con casas de comercio de la región pampeana, que dieron salida a la producción, coordinaron los flujos de intercambios y posicionaron al dulce nacional en diferentes plazas de abasto y consumo. Nuestra ponencia estudiará las cadenas de comercialización del azúcar entre finales del siglo XIX y principios del XX, focalizándonos en

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

el papel de las empresas de comercio. En tal sentido, analizará las casas comerciales en intermediación, distribución y venta, para aportar evidencias que permitan explicar la conformación de mercados integrados de alimentos. A partir de un análisis del vínculo comercial entre las principales plazas de consumo y la región productora del norte, mostrará el funcionamiento de los intermediarios, sus conexiones y sus efectos sobre los precios.

Ponencia 9.11. *“Welcome Mr. Taylor? Modelos de gestión hospitalaria en transición en España y América Latina, 1900-1935”.*

PALOMA FERNÁNDEZ PÉREZ (Universitat de Barcelona).

La primera era de la globalización se caracterizó por grandes flujos migratorios, de capital, y de tecnología. Dichos flujos crearon contradicciones en los sistemas hospitalarios preexistentes en el primer tercio del siglo XX. El aumento potencial del bienestar que podía ofrecer la atención hospitalaria, derivado de las mejoras científicas, tecnológicas y organizativas, chocó con problemas ligados a la masificación y la lucha ideológica entre fuerzas conservadoras y progresistas. Las oleadas migratorias aumentaron la presión sobre los recursos y organización hospitalaria de las grandes ciudades. Y científicos, élites económicas, y dirigentes políticos, en algunos casos, consensuaron nuevos modelos de atención y organización hospitalaria. Y en otros, su discrepancia restó la fuerza potencial del bienestar que tenían las innovaciones científico médicas. La historiografía ha trabajado casos de algunos hospitales y sistemas de atención en ciudades, pero en general ha ignorado la importancia de los cambios en la organización, y de los factores internos y externos que la determinaron en el mencionado contexto. Esta comunicación presenta un estado de la cuestión sobre el tema, y resultados sobre destacados casos de abordaje de cambios organizativos hospitalarios en España y América Latina antes de la II Guerra Mundial.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 10 - UN SIGLO DE AVIACIÓN COMERCIAL EN AMÉRICA LATINA (1919-2019): PERSPECTIVAS DESDE LA HISTORIA ECONÓMICA Y SOCIAL

COORDINAN

MELINA PIGLIA (INHUS / CEHIS (UNMDP) / CONICET), JAVIER VIDAL OLIVARES (INSTITUTO UNIVERSITARIO DE ESTUDIOS SOCIALES DE AMÉRICA LATINA, UNIVERSIDAD DE ALICANTE).

La aviación comercial ha desempeñado un papel central en la historia económica y social de América Latina. Sus inicios en la década de 1920 en los países andinos y su rápida expansión a lo largo del continente, fueron acompañados del desarrollo de las comunicaciones postales a través de la vía aérea. Consolidado en las décadas posteriores, tras la II Guerra Mundial experimentó un impulso decisivo en la totalidad de los países, convirtiéndose en un instrumento fundamental para la estrategia del transporte del conjunto de la región. La liberalización del mercado aéreo a partir de 1980 repercutió rápidamente en la región, modificando sustancialmente las reglas de funcionamiento de la aviación civil: desde la privatización de las aerolíneas de bandera y la gestión de los aeropuertos hasta la creación de grandes compañías de capital regional. El objetivo de la sesión es poner común el trabajo realizado por los investigadores que han puesto su atención en el estudio histórico del transporte aéreo en los respectivos países; también de quienes se han centrado en la historia de las aerolíneas nacionales, de los diversos cambios que se han ido operando en el largo plazo en este sector y sus implicaciones para los mercados aéreos nacionales e internacionales.

Ponencia 10.1. *"El surgimiento de aerolíneas privadas en Chile, 1948-1958"*.

DIEGO BARRÍA TRAVERSO (Universidad de Santiago de Chile).

En 1932, el DFL 247 organizó a la línea aérea de bandera chilena, la estatal Línea Aérea Nacional (LAN Chile). En ese cuerpo legal, LAN obtuvo para así el monopolio del transporte aéreo dentro de Chile, y se la facultó para ceder esos derechos a otras compañías. En 1948, se reformó la institucionalidad aeronáutica. Se creó la Junta de Aeronáutica Civil, la cual pasó a tener la facultad de asignar derechos de vuelo. Ese mismo año, surgió la primera compañía chilena de propiedad privada: ALA. En la década de 1950, se creó Cinta, que finalmente se fusionó con ALA, y que, hasta 1958, explotó diversas rutas nacionales y extranjeras. En 1958, en tanto, se formó la Línea Aérea del Cobre (Ladeco), compañía que tuvo una existencia de, aproximadamente, cuarenta años. Esta ponencia apunta a analizar tres cuestiones. La primera, las reformas institucionales que permitieron pasar desde un monopolio estatal en el cabotaje a la convivencia de diversos operadores. En segundo lugar, se estudiará el desarrollo de estas tres compañías privadas, en términos de propiedad, rutas y resultados. Por último, se analizará si estos operadores privados afectaron el desarrollo de LAN, cómo lo hicieron, y cómo la línea estatal respondió a estos desafíos.

Ponencia 10.2. *"¿Política aérea en el Mercosur? Rupturas y continuidades en la política de transporte aéreo durante el proceso de integración (1985 - 2000)"*.

CAMILA LUNA (INHUS/ Cehis (UNMDP) / CONICET, Argentina).

Hacia mediados de la década de 1980, Brasil y Argentina comenzaron un proceso hacia una mayor integración de sus economías. En los sucesivos acuerdos firmados, los países manifestaron su intención de otorgar a sus líneas aéreas de bandera un papel central en la comunicación física del mercado integrado, desde una retórica autonómica en relación con la participación del resto del mundo. Con esta tendencia, en 1991 se formalizó el compromiso entre Argentina, Brasil, Uruguay y Paraguay un mercado común para el año 1994 con el objetivo explícito de ampliar sus mercados nacionales, e insertar adecuadamente a estos países en la economía internacional. El tratado dio prioridad al transporte marítimo y terrestre para conectar a los países miembro, sin prever allí una política concreta de transporte aéreo. Se investigan los motivos de tal cambio de aproximación hacia el transporte aéreo regional. En este sentido, abordaremos las rupturas y continuidades que se manifestaron en ese proceso atendiendo a los cambios internacionales que atravesó el mercado regional, los proyectos gestados alrededor del transporte aéreo en la integración y las estrategias de los países miembros en cuanto al papel otorgado a sus aerolíneas de bandera.

Ponencia 10.3. *"El Lloyd Aéreo Boliviano (LAB): Pionero de la aviación comercial en América Latina, 1925-1995"*.

MANUEL E. CONTRERAS (Columbia University).

La historia sobre el impacto del LAB esta aún pendiente de escribirse. Lo escrito hasta ahora son historias institucionales de la aviación en Bolivia y publicaciones corporativas del propio LAB. El trabajo propuesto tiene un enfoque cuantitativo y construye una serie de datos sobre el número de vuelos, horas voladas y volumen de pasajeros y de carga. Sobre esa base estadística se identifica el peso relativo como medio de transporte aéreo al comparar con los volúmenes transportados por tren. También utiliza la serie construida para analizar cómo el tráfico

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

aéreo respondió al crecimiento poblacional y de la economía. El LAB cumplió un importante papel “integrador” en Bolivia; en particular por que comunicaba el altiplano con el oriente. Desarrolló vuelos a pequeñas poblaciones que no contaban con caminos o acceso a las ferrovías, por tanto, gozó de un perenne subsidio gubernamental. El trabajo analizará el papel del LAB como medio de transporte tanto dentro de Bolivia, como comunicando a Bolivia con el exterior, donde estuvo sujeto a competencia de otras líneas áreas. El trabajo analiza los 70 años del LAB antes de su privatización.

Ponencia 10.4. *“Contexto actual de las compañías aerocomerciales con operatoria regular dentro de Argentina: análisis de su capacidad de innovación para diseñar y planificar sus estrategias de marketing. Caso de estudio Patagonia argentina”.*

PATRICIA HERNÁNDEZ y **FABIANA QUADRINI** (Universidad Nacional del Comahue, Argentina).

En los últimos dos años, y luego de casi noventa, la actividad aerocomercial dentro de Argentina se ha transformado a raíz de la política Estatal denominada “La Revolución de los aviones”, la cual pretende duplicar el número de pasajeros a partir del año 2019. Los objetivos que plantea son el crecimiento de Aerolíneas Argentinas en una posición de liderazgo, la incorporación de nuevas aerolíneas que ofrezcan más conexiones y la transformación de infraestructura y espacio aéreo para aumentar la capacidad de los aeropuertos nacionales. La presente investigación se enmarca en el Proyecto 04/T50 “Gestión del capital intelectual e innovación a nivel de destino turístico” y surge dentro del Programa de apoyo al fortalecimiento de la ciencia y la técnica en Universidades Nacionales 2017-SPU de Argentina.

Ponencia 10.5. *“La cooperación técnica al desarrollo en la aviación comercial: el Plan de Iberoamérica y el papel de la aerolínea Iberia a fines de la dictadura del General Franco (1969-1974)”.*

JAVIER VIDAL (Instituto Universitario de Estudios Sociales de América Latina/Universidad de Alicante, España).

Tras la II Guerra Mundial los mercados aéreos permanecieron fuertemente regulados hasta la liberalización iniciada en 1978. Esto supuso la ausencia de competencia entre aerolíneas y operadores que se repartieron la oferta del transporte aéreo comercial. La mayor parte de estos últimos eran de propiedad pública, con monopolio en sus mercados nacionales y con acuerdos internacionales con otras aerolíneas que tenían las mismas características. Los acuerdos bilaterales abarcaban tarifas, frecuencias de vuelos, tipo de avión y horarios comerciales. Estas regulaciones estuvieron acompañadas de la organización cartelizada institucional mediante la acción de la IATA que fijaba las reglas de funcionamiento del sistema aéreo comercial mundial. La comunicación plantea cómo el Ministerio de Industria español diseñó un Plan denominado *Iberoamérica* para apoyar oficialmente la acción internacional de cooperación al desarrollo del régimen de Franco en América Latina. Una política estratégica de relaciones internacionales en la que se buscaron apoyos diplomáticos, al mismo tiempo que una política de acompañamiento a las inversiones de capital y de despliegue de intereses empresariales en la región. En este Plan se utilizó a la compañía aérea de bandera, Iberia como instrumento de consecución de pasaje y mercados en la región que consolidaran y ampliaran la presencia de los intereses aéreos en el continente americano.

Ponencia 10.6. *“Un vuelo al pasado: historia de la aviación comercial en Colombia, 1919-1950”.*

KARIM LEÓN VARGAS (Universidad de Antioquia, Colombia).

Al comenzar el siglo XX, las dificultades en el transporte en Colombia seguían presentando grandes obstáculos para la integración del país. Un hecho extraordinario se dio en el territorio nacional el 18 de junio de 1919, se transportó por primera vez el correo por vía aérea. De igual manera, 1919 vio nacer una compañía aérea que continúa funcionando en la actualidad. Desde aquel año y hasta 1950, otras 26 aerolíneas operaron. La presente ponencia se sirve de cinco estudios de caso para tratar un número equivalente de aspectos sobre la aviación comercial en Colombia entre 1919 y 1950. Para empezar, se abordará el desarrollo del transporte de pasajeros, mercancías y correo. Luego se hablará del reconocimiento del país a través de la aerofotogrametría. En tercer lugar, se mostrará cómo los avances tecnológicos influyeron en el tránsito de las aeronaves de tela y madera hacia las de metal. Así mismo, se evidenciará la evolución de la infraestructura aeronáutica con la construcción de campos de aviación y hangares de mantenimiento, de la instauración de radio ayudas y la constitución de escuelas de aviación para el entrenamiento de pilotos. Finalmente, se expondrá el modo en que la aviación logró integrar regiones apartadas. Se puede concluir, que el tiempo cambió gracias a la aviación. Las distancias pasaron de medirse en meses a días y horas.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 10.7. *“La aviación comercial en México, 1919-1999. Proceso de centralización del mercado aeronáutico nacional”.*

FEDERICO LAZARÍN MIRANDA (Universidad Autónoma Metropolitana, México).

Terminada la fase armada de la Revolución (1917), se continuó con la fase política (1917-1940) en la que se tenía que reconstruir la vida social, política y económica del país. En 1920, el gobierno lanzó las “Bases para el establecimiento de líneas aéreas de navegación de servicio público”, esa fue la normatividad que dio vida al surgimiento de la primera aerolínea: Compañía Mexicana de Transportación Aérea (CMTA, después CMA) en 1921. Esa situación dio pie al surgimiento de distintos tipos de líneas aéreas, desde las locales y regionales hasta las nacionales. En un periodo de aproximadamente 80 años se dio un proceso de concentración, absorción o fusión de las empresas pequeñas y medias por las grandes (nacionales) como Mexicana de Aviación o Aeronaves de México (AEROMEXICO), en otros casos las locales y regionales desaparecieron al no poder competir contra las nacionales. El objetivo de la ponencia es presentar líneas explicativas del proceso de centralización del transporte aéreo mexicano alrededor de las dos grandes compañías nacionales en el periodo 1919-1999. Dicha reconstrucción e interpretación se llevará a cabo a través de tres ejes analíticos: 1. La legislación nacional como factor de promoción de la aviación comercial; 2. El surgimiento de aerolíneas locales, regionales y nacionales; 3. La centralización del transporte aéreo nacional por la CMA y AEROMÉXICO.

Ponencia 10.8. *“¿Secúnden usted y realizaremos bien pronto, eso, que hoy puede parecerle una utopía!”: Los argentinos imaginan el transporte aéreo en las décadas de 1920 y 1940”.*

MARC ALSINA (John Hopkins University).

En la década de 1920, los viajes aéreos comerciales se estaban convirtiendo en una realidad en Argentina. Los argentinos dentro y fuera de la comunidad aeronáutica comenzaron a imaginar el futuro de tales servicios para ellos y para su nación. Las tecnologías son tanto objetos como ideas y cada una influye en el otro a medida que cambian las condiciones. Esta presentación considerará dos oleadas de pronósticos tecnológicos a partir de la materialización de los servicios aéreos en Argentina. En la década de 1920, la creación de aerolíneas locales de corta duración como The River Plate Aviation Company y la llegada de aerolíneas extranjeras como Aéropostale y NYRBA estimularon una avalancha de anticipación sobre la venidera "Era del Aire." Luego, nuevamente, durante la Segunda Guerra Mundial, el desarrollo de aviones de cuatro motores provocó una segunda oleada de predicciones sobre el futuro de los viajes aéreos internos y hacia Argentina. Cada vez, el estado contemporáneo de la tecnología de aviación determinó cómo los argentinos percibían su futuro aeronáutico. Me centraré en esta relación entre las ideas y los pronósticos, y los objetos tecnológicos que los estimulan. Utilizando una combinación de publicaciones estatales, diarios, revistas populares y revistas de la industria, también consideraré las similitudes y diferencias entre las concepciones expertas y populares del futuro del viaje aéreo en Argentina.

Ponencia 10.9. *“El Aeropuerto Internacional de Isla Verde: La tipología de aeropuertos civiles, geopolítica y la modernización cultural de San Juan. 1955-1965”.*

EDGARDO PÉREZ-MALDONADO (Universidad Interamericana de Puerto Rico).

El Aeropuerto de Isla Verde fue el edificio más emblemático de la modernización de Puerto Rico. La arquitectura del Aeropuerto Internacional de Isla Verde, no sólo constituyó un mecanismo para alentar la industria del turismo o acelerar la emigración, según lo dispuesto en las estrategias estatales de diversificación económica del Gobierno Federal de los Estados Unidos y el Gobierno Insular. Se podría argumentar que, con la construcción del Aeropuerto Internacional, también se importaron a Puerto Rico nuevas concepciones acerca del paisaje, el territorio y sus límites. La tipología arquitectónica del Aeropuerto va a jugar un papel neurálgico en la disposición escenográfica de la arquitectura moderna, estética que, como se propone en las siguientes observaciones, fue un recurso adoptado con el fin de simular la experiencia de un país social y económicamente avanzado. El programa urbano que alentó el Aeropuerto de Isla Verde, reconstituyó la formación física y perceptual del paisaje costero puertorriqueño en función de la industria hotelera y turística. Finalmente, la propuesta intenta relacionar la constitución técnica del Aeropuerto Internacional con la extensión del orden militar y su control definitivo del espacio aéreo dentro del contexto del Caribe y América Latina.

Ponencia 10.10. *“¿Por qué triunfo SCADTA? La Sociedad Colombo-Alemana de Transportes Aéreos, 1919-1940”.*

ADOLFO MEISEL ROCA (Universidad del Norte, Barranquilla, Colombia).

La Sociedad Colombo Alemana de Transportes Aéreos, SCADTA, fue la primera empresa de aviación comercial en el continente americano y una de las pioneras en el mundo. Se fundó en Barranquilla en 1919 y esa ciudad fue siempre su sede principal. Entre 1920 y 1939 la empresa se expandió rápidamente en su flota aérea, destinos,

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

empleados, así como en el número de pasajeros, carga y correo aéreo. A SCADTA la crearon empresarios del Caribe colombianos asociados con técnicos y empresarios alemanes que se habían asentado en Barranquilla. Esto le dio a la empresa una combinación de arraigo local y vínculos con fabricantes y pilotos de Alemania. Por esa razón, la empresa nunca tuvo dificultades con las autoridades locales y se mantuvo en la frontera tecnológica. La literatura existente sobre SCADTA está compuesta por recuentos cronológicos de los principales hitos de la historia de la empresa. En este artículo nos concentramos en el análisis económico de la empresa, magnitud de sus servicios, activos, rentabilidad, costos de los servicios, es decir, la microeconomía de la empresa en sus dos décadas de vida. Pero sobre todo trataremos de responder la pregunta: ¿Por qué triunfo SCADTA? Las fuentes utilizadas son los diferentes informes que los directivos le presentaron al gobierno, los accionistas y el público, y que hasta la fecha no se han tenido en cuenta en los artículos escritos sobre SCADTA.

Ponencia 10.11. "Aviación y turismo en Cuba. Entre lo económico y lo político, 1945-1977".

ÉTIENNE MORALES (Université Sorbonne Nouvelle Paris 3, Francia).

Las aerolíneas internacionales desempeñaron un papel fundamental en el auge del turismo hacia Cuba a partir de finales de la segunda guerra mundial. Como transportistas, *Pan American World Airways*, *Cubana de aviación*, *National Airlines*, *Braniff International Airways*, *KLM*, *BOAC*, *Delta Airlines*, *Mackey Airlines*, *Línea Aeropostal Venezolana*, *Aerovías Q* y otras hicieron que el sector turístico llegase a denominarse la "segunda zafra nacional" detrás del ramo azucarero. El propósito de esta comunicación es estudiar la construcción del mercado del turismo aéreo hacia Cuba y sus transformaciones después de la revolución de 1959 desde una perspectiva de historia total. Principal proveedor de pasajeros con destino a la "perla del Caribe", el transporte aéreo de turistas se desarrolló en lo cuantitativo y configuró un ramo identificado con sus infraestructuras, sus representaciones publicitarias y sus flujos temporales. Del liderazgo del mercado regional del Caribe con 476 088 viajeros (272 266 turistas) transportados en gran mayoría por la vía aérea en 1957, Cuba pasó a una situación de país con menos de 10 000 turistas por año en los años 1960 (viajeros invitados de los países socialistas y de Europa occidental en gran medida) hasta que se reinaugaron en 1977 los vuelos chárter con Estados Unidos. Las décadas de bloqueo turístico de Cuba de los sesenta y setenta en la era de los jets y de los vuelos a la demanda permiten analizar los proyectos inacabados de las aerolíneas hacia Cuba y las coacciones económicas y políticas del desarrollo del viaje en avión, el cual no fue tan unívoco.

Ponencia 10.12. "Concurrencia regulada en el mercado de cabotaje: La experiencia de las líneas aéreas privadas en la Argentina (1956-1980)".

MELINA PIGLIA (CONICET / Centro de Estudios Históricos, Universidad Nacional de Mar del Plata, Argentina).

La aviación comercial ha sido considerada un elemento estratégico y sometida a múltiples regulaciones y controles por parte de los Estados. A la vez, en buena parte de los países, se ha tratado de una actividad incapaz de sobrevivir (y mucho menos de resultar atractiva para el capital privado) sin apoyo estatal, en la forma de subsidios directos, indirectos, participación accionaria o propiedad estatal. En la Argentina, la existencia desde 1950 de una línea de bandera (Aerolíneas Argentinas) y la posible convivencia de esta –en el mercado interno– con compañías de capital privado, estuvo en el centro de la discusión desde los años treinta. Entre 1956 y 1980 la cuestión se resolvió en los términos de una "concurrencia regulada" el reparto del mercado entre la poderosa empresa estatal, y múltiples líneas privadas (de capitales argentinos), con el objetivo de mejorar la conectividad, la calidad del servicio y la eficiencia, reduciendo el impacto fiscal. El presente trabajo explora los recorridos de esas empresas, sobre la base del análisis del archivo de prensa de Aerolíneas Argentinas, un fondo que permite suplir, en parte, la escasa conservación o accesibilidad de los archivos de esas compañías. En un contexto actualmente signado por la apertura del mercado de cabotaje argentino, el ingreso de las aerolíneas "low cost" y las intenciones del gobierno actual de menoscabar la posición nacional e internacional de Aerolíneas (los gremios sostienen que hay directamente un plan para quebrar la compañía), esta exploración contribuye a echar luz sobre las limitaciones (y distorsiones) de la aviación comercial en la Argentina y a los debates sobre la cuestión en América Latina.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 11 - LA VIEJA Y LA NUEVA DEMANDA DE LOS ALIMENTOS DE ORIGEN AMERICANO: UN PROBLEMA CONTEMPORÁNEO

COORDINAN

ENRIQUETA QUIROZ (INSTITUTO MORA, MÉXICO), DIANA BONNETT (UNIVERSIDAD DE LOS ANDES, BOGOTÁ).

La pregunta básica de los investigadores del simposio sería ¿Cómo se están preparando los países latinoamericanos para la nueva demanda de alimentos nativos americanos, a las alzas de precios y a la escasez de productos tradicionales o a la agro industrialización de los mismos quedando a expensas del deterioro del medio ambiente? Esta pregunta involucra otras, como las siguientes ¿hasta dónde estamos continuando esquemas de dependencia económica productiva alimentaria? ¿Estamos destruyendo, incentivando o manipulando la producción de alimentos originarios y destinándolos a mercados europeos? El simposio pretende reunir especialistas en el tema de la alimentación en el continente americano, con el propósito de discutir y emprender una investigación desde el ángulo histórico económico y social, sobre lo que hemos llamado la vieja y la nueva demanda de especies nativas americanas: un problema contemporáneo. Los interesados deben atender con investigaciones de caso y de manera empírica, los aspectos señalados y particularmente su impacto en comunidades tradicionales y espacios regionales específicos latinoamericanos.

Ponencia 11.1. *“El Ahuácatl. Tradición, agroexportación y degradación ecológica en México”.*

JOSÉ NAPOLEÓN GUZMÁN ÁVILA (Instituto de Investigaciones Históricas de la Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo).

El aguacate, ahúacatl en lengua indígena, es un fruto que se desarrolló en América antes de la llegada de los españoles. El fruto encontró condiciones propicias para su propagación en la parte central y el occidente de México, en especial en Michoacán. Apreciado por su sabor y propiedades, su consumo se vio limitado por la delicadeza de su cáscara, lo que impidió una mejor distribución en el mercado nacional. En las primeras décadas del siglo XX se hallaban establecidas en el municipio de Uruapan, Michoacán varias huertas aguacateras que ya tenían una vocación comercial. Sin embargo, no fue sino hasta 1960 en que el cultivo experimentó un cambio significativo, ello ocurrió a raíz de que el Gobierno Federal a través de la Secretaría de Agricultura impulsó el Programa de Diversificación de Cultivos para Zonas Cafetaleras, fue entonces que se introdujeron variedades mejoradas: el Fuerte y el Hass, entre otras. En 1970 Uruapan se había convertido en el principal productor a nivel nacional. Posteriormente, en 1997, comenzó a darse la apertura del mercado estadounidense y luego el Tratado de Libre Comercio signado con Estados Unidos y Canadá (1994), detonó el cultivo. En la actualidad, es innegable su importancia y la derrama económica que de él se desprende, sin embargo también aparecen en el escenario un conjunto de problemas que afectan el medio ambiente y que han traído consigo el desmonte de superficies boscosas, los incendios forestales intencionales y la escasez de agua, principalmente.

Ponencia 11.2. *“¿Cómo se está preparando los países latinoamericanos para la nueva demanda de alimentos y que está pasando con las comunidades tradicionales?: Caso Nicaragua y el cultivo del Maíz”.*

MARÍA DE LOS ANGELES BLANDÓN SALINAS (Instituto de investigación Dr. José Luis Mora, CDMX).

Nicaragua es país de origen del maíz. En torno a su cultivo giran plantas asociadas, también el manejo y la organización del espacio rural y la cosmovisión de las comunidades locales nicaragüenses. Otro elemento importante para considerar es el huerto familiar, que es atendido principalmente por las mujeres campesinas nicaragüenses. Uno de los métodos que se han extendido para construir saberes agroecológicos es la metodología de Campesino a Campesino, que parte de la Educación Popular que tiene su propio soporte de enseñanza en las Unidades de Producción Familiar (UPF). En la práctica es un sistema agroforestal de diversificación productiva de alimentos y energía (leña) que combina el conocimiento local con el conocimiento científico. El sistema Agroforestal (MAGFOR) de Nicaragua ha desarrollado este modelo apropiado para promover y adaptar en las comunidades pobres asentadas en áreas de inseguridad alimentaria, especialmente en tierras de ladera, dado que es un sistema que aumenta la productividad del suelo y reduce la vulnerabilidad ambiental. En su conjunto, estas tecnologías contribuyen a reducir la erosión, mantienen y/o mejoran la fertilidad, aumentan el contenido de humedad en el suelo y la biodiversidad, permitiendo a los cultivos resistir períodos largos de sequía hasta de cuarenta días, garantizando la producción de los cultivos de maíz, sorgo y frijol para la seguridad alimentaria de las familias. (FAO, 2005).

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 11.3. *“Rescate de la alimentación ancestral del pueblo hñahñu del Valle del Mezquital en México”.*

BERNARDO OLMEDO CARRANZA.

Entre las décadas 30 y 40 del siglo XX se llevaron a cabo en México sendos estudios en comunidades indígenas hñahñu del pueblo otomí establecidos en el Valle del Mezquital, Hidalgo, sobre el estado de su nutrición y los hábitos alimentarios. A pesar de tratarse de una región históricamente muy pobre, en donde era bajo el consumo de alimentos considerados como esenciales para alcanzar una buena nutrición (frutas, carnes, leche y sus derivados, verduras), consumían otros productos para tener lo que pudiera denominarse, una dieta suficientemente adecuada. México ha sido uno de los países más avasallados por lo que se conoce como comida o alimentación “chatarra” proveniente de los Estados Unidos, que ha provocado efectos perniciosos en la salud de la sociedad, al grado de convertirnos en los mayores consumidores de refrescos (sodas) en el mundo y de contar con uno de los más altos niveles de obesidad en niños y adultos. La región hñahñu estudiada se ha logrado conservar en la comida cotidiana actual, muchos de aquellos productos vegetales y animales, base de su dieta ancestral y es ya famosa la feria gastronómica anual que se lleva a cabo desde hace casi 4 décadas en la población de Santiago de Anaya, en esa región del Valle del Mezquital, donde se realiza el rescate de su alimentación tradicional.

Ponencia 11.4. *“El maíz en el mercado mundial. Impactos en la sociedad mexicana de la evolución histórica de su importancia económica y el cambio en sus usos y significados sociales”.*

DR. ANDREA SANTOS BACA (Profesora de la Universidade Federal do ABC, São Paulo, Brasil).

El maíz, en palabras de Fernand Braudel, fue la planta civilizatoria en torno de la cual las civilizaciones americanas se desarrollaron y adquirieron una parte importante de sus rasgos sociales específicos y de larga duración. No obstante, con la época abierta por la conformación del mercado mundial se inicia un movimiento opuesto: el maíz fue integrado a los circuitos comerciales internacionales y en este proceso adaptado y transformado conforme las nuevas condiciones sociales. De forma similar, para el caso del azúcar, Sidney Mintz llama la atención sobre la correlación entre la evolución de la importancia económica de un alimento y los cambios en su consumo (usos y significados sociales). Recuperando esta relación entre el destino de los alimentos y el desarrollo de las sociedades y considerando que el maíz es actualmente la planta más cultivada en el mundo en términos de volumen y la segunda en importancia en términos del valor generado por su exportación, sólo atrás de la soya, este trabajo se propone dos objetivos. Primero, identificar la relación entre la evolución de la importancia económica internacional del maíz y los cambios en su consumo. Y en segundo lugar, se buscará identificar el impacto de estas transformaciones del maíz sobre la sociedad mexicana.

Ponencia 11.5. *“La región en una semilla y un grano para el mundo: Asomos a la investigación centroamericana aplicada al maíz”.*

DIANA ALEJANDRA MÉNDEZ ROJAS (Instituto de Investigaciones Dr. José María Luis Mora).

Centroamérica no sólo es una región de contrastes en la geografía, lo es también en la cultura y la economía. Un asomo a las vocaciones del maíz en el istmo corrobora esta diversidad. En tal sentido, es importante preguntarse sobre los lineamientos que han guiado la investigación aplicada al maíz en Centroamérica, afanada por abastecerse y diversificar sus usos. Para tal efecto, la ponencia expone los resultados de una investigación centrada en la trayectoria del Programa Cooperativo Centroamericano para el Mejoramiento de Cultivos y Animales (PCCMCA). El cual arrancó en 1954 y se mantiene en funciones, completando 64 años de actividad ininterrumpida. En este periodo, el PCCMCA ha mutado desde la lógica de la revolución verde hacia el reconocimiento de los saberes indígenas y junto a ellos, los retos impuestos por el cambio climático. Este tránsito ha sido problemático y en el diseño de las respuestas se ha confrontado la experiencia local con el intercambio global, la ponencia dará cuenta de las tensiones entre estas dos dimensiones.

Ponencia 11.6. *“A mão de obra escrava infantil como fator de produção no comércio internacional do cacau na Costa do Marfim”.*

CAMILA TALVA DA COSTA FERREIRA y TATIANA REIS (Instituto de Educação Superior de Brasília – IESB).

A Costa do Marfim é maior exportadora de cacau do mundo, utilizando os seus fatores de produção como mão de obra e terra. Analisar os fatores de produção de acordo com as vantagens comparativas de Heckscher-Ohlin, buscando definir quais os fatores proporcionaram à Costa do Marfim o título de maior produtora de cacau do mundo é objetivo desse trabalho. Desde a expansão do cultivo das plantações de cacau na Costa do Marfim na década de 1970 pode-se observar o elevado desmatamento em prol de novas plantações, dando origem a relatórios sobre o perigo em um futuro próximo. Por ser um país pobre e com um alto número de trabalhadores disponíveis, os produtores os contratam com valores abaixo da linha da pobreza, menos de \$2 por dia, segundo dados do Banco

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Mundial, utilizando ao máximo esse fator de produção. A maioria dos produtores faz uso de mão de obra escrava infantil, reduzindo dessa maneira ainda mais o valor final do cacau. O mercado internacional do cacau embora não tenha sofrido aumentos significativos nos últimos anos, apresenta uma alta na demanda pela a amêndoa, deste modo a Costa do Marfim lidera uma posição de destaque sobre outros grandes produtores de cacau como Gana.

Ponencia 11.7. *"Vecindarios Alimentarios Andinos".*

ALEJANDRO ARGUMEDO (Asociación ANDES, Cusco, Perú).

Existe la necesidad de salvaguardar y utilizar la diversidad genética de los cultivos nativos andinos para ayudar a abordar los principales desafíos de seguridad alimentaria y nutricional, productividad agrícola y sostenibilidad ambiental. Las importantes variaciones genéticas que mantienen los pequeños agricultores andinos carecen de apoyo formal e integral para la conservación in situ, y hay un grave riesgo de perder permanente recursos bioculturales esenciales. Esta ponencia abordara la experiencia del Parque de la Papa de Pisac, Cusco, Perú una asociación de seis comunidades quechuas que usa la noción de "vecindarios alimentarios" como "unidades bioculturales" para la planificación ecológica, la conservación de los recursos fitogenéticos nativos, la soberanía alimentaria, el desarrollo endógeno, reafirmación cultural, y la defensa de los derechos territoriales sobre la tierra, el agua y el hábitat de las especies de alimentos. Los temas claves a abordar son: a) la diversidad de cultivos alimentarios en la región del Cusco; b) el modelo de "vecindarios de alimentos diversos" que se basa en el sistema del Ayllu andino para la conservación de la diversidad genética y alimentaria; c) las colaboraciones sobre la base del aprendizaje social con universidades, bancos genéticos, instituciones del estado, e investigadores.

Ponencia 11.8. *"El amaranto: una propuesta para combatir el hambre y la obesidad".*

GISELA MONCADA (Red Interdisciplinaria de Alimentación Latinoamericana (RIAL), San Diego, Estados Unidos).

El amaranto, uno de los granos de alto consumo popular entre los pueblos mesoamericanos ha mantenido vigente su consumo, entre la población mexicana, gracias a la gran herencia gastronómica-cultural de sus ancestros. En la actualidad, México es uno de los principales productores de amaranto a nivel mundial y en años recientes ha incrementado su consumo interno debido a la gran variedad de productos que se elaboran con él y por su bajo costo. Sin embargo, es necesario hacer conciencia entre la población de las bondades de este grano, en términos nutricionales para aumentar aún más su consumo, ya que de esta forma sería posible atender a dos problemas que enfrentan las poblaciones marginadas no sólo de México, sino del mundo: el hambre y la obesidad. Esta ponencia pretende hacer una propuesta alimentaria para incluir el amaranto en la dieta de las poblaciones que se encuentran en pobreza extrema y requieren garantizar la seguridad alimentaria, y al mismo tiempo, enfatizar la importancia del consumo del amaranto frente a la industria de frituras que ha contribuido a elevar los índices de obesidad en México.

Ponencia 11.9. *"Resurgencia" y recolonización de la papa. Del mundo andino al escenario alimentario mundial".*

DIANA BONNETT (Universidad de los Andes).

Esta ponencia estudia el proceso de "resurgencia" de la papa (*Solanum tuberosum*), entendida como universalización de su consumo en el último siglo, al reaparecer o brotar en el escenario alimentario mundial y, de alguna manera, cambiar su identidad y recomponerse. La ponencia afirma que el tubérculo ha sido adaptado, incorporado y asimilado a las necesidades de suficiencia alimentaria actual de varias maneras; una de ellas, con su uso en la comida rápida o fast food. En una dimensión histórica estudia el variado significado del tubérculo y cuestiona la unanimidad en las apreciaciones o los prejuicios sobre este alimento. Más recientemente, en diferentes culturas la papa, junto con el trigo, el maíz y el arroz, ha logrado ocupar un lugar primordial en las mesas de ricos y pobres. Especialmente, el artículo se concentra en la zona Andina y, particularmente, en Colombia, pero se proyecta al escenario alimentario mundial.

Ponencia 11.10. *"La nueva demanda de la chía: ¿su producción para el primer mundo?"*

ENRIQUETA QUIROZ (Instituto Mora, México).

La chía, aquella semilla que fue documentada por cronistas hispanos desde el siglo XVI como "comida de indios", actualmente se ha vuelto en Estados Unidos y Europa la base de bebidas envasadas, de harinas, fideos, galletas, capsulas de aceite de chía, etcétera. En esta ponencia se estudiará la producción de distintas empresas que han conformado redes que controlan toda la cadena productiva de la chía desde su siembra, envasado y distribución. Especialmente son empresas internacionales con presencia en Argentina, Bolivia, Paraguay, Brasil y México; algunas en asociación con productores agrícolas, que procesan y exportan la semilla de chía, desde aquellos países, hacia Estados Unidos donde se envasa en diversas presentaciones. No obstante, se dejará en evidencia en este estudio que

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

el boom de consumo de chíá, no tiene la misma intensidad en el mercado interno de América Latina, especialmente la incorporación de la semilla propiamente tal en la dieta cotidiana; en gran medida sólo es una moda de ciertos sectores sociales que pueden pagar los altos precios de su versión envasada. La realidad, es que falta mucho por hacer respecto a fomentar y conservar este cultivo patrimonial, que hasta el siglo XX fue preservado especialmente por pequeñas comunidades locales de México que desde siempre la valoraron como un alimento ancestral.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 12 - NATURAL RESOURCES MANAGEMENT LATIN AMERICA IN THE NORDIC COUNTRIES' MIRROR

COORDINAN

CRISTIÁN DUCOING (LUND UNIVERSITY), JOSÉ PERES-CAJÍAS (UNIVERSITY OF BARCELONA) y KRISTIN RANESTAD (LUND UNIVERSITY).

This panel aims at understanding why Latin American and Nordic countries, which are both abundant in natural resources, have followed such a divergent development path throughout the last century. While the comparison between these regions has been previously analysed, the study of the role of natural resources is still insufficient. Scholars have tended to highlight the critical role of vertical linkages (i.e. the ability to promote greater value added in natural resource-related activities). The papers in this session start from a different perspective, taking into account the criticism to the vertical linkages idea: natural resource endowments must not be considered a gift of nature or a lucky heritage, but the output of human investments in knowledge and technology. Taking advantage of the ongoing project funded by the Swedish Research council and the recent session organized at LASA, the organizers have gathered a solid panel of scholars, mixing papers at initial stage with advanced drafts.

Ponencia 12.1. *"Education, learning and innovation in mining: a comparison of Chile and Norway"*.

KRISTIN RANESTAD (Lund University).

This paper explores the importance of formal and practical education for development of natural resource industries, more specifically mining from around 1870 to 1940, a period when world mining went through a technological transformation. The main questions are: was formal education used in mining? Was practical education used in mining? Were there differences between countries in these respect, and if so, did differences have any implications for innovation? The analysis focuses on engineers, mining engineers and technicians, and mainly includes comparisons of (1) formal mining education and (2) practical learning and experience in Chile and Norway, two natural resource economies with important mining sectors, which differed in terms of economic and technological development. Yet, 'light' comparisons are also made to the other 'mining countries' in the Nordic region, notably Sweden, as well as the United States and Australia, and to other Latin American countries, notably Bolivia. The aim here is to analyse similarities and differences between countries in terms of building formal and practical education systems.

Ponencia 12.2. *"The location and production of economic geography. The case of agriculture in Uruguay (1870-2008)"*.

PABLO CASTRO-SCAVONE y HENRY WILLEBALD (Universidad de la República, Uruguay).

The aim of this paper is to examine the influence of geographical conditions on the territorial distribution of agrarian production in Uruguay in the long-run. We analyse the determinants of the location of the agricultural production in sixteen time-benchmarks (1870, 1884, 1890, 1900, 1908, 1916, 1924, 1937, 1943, 1951, 1956, 1966, 1970, 1980, 1990, 2008) considering the explicative power of those factors closely related to "pure" geographical features (land endowments, climate, places where provinces are situated) in contrast to the second nature causes (those related to agglomeration economies, infrastructure and transport). For this purpose, we build a database that includes provincial agriculture value-added and a set of explicative variables and we test our hypotheses with data panel and analysis of variance (ANOVA) techniques. Our results show that the first nature factors are the main determinants of the territorial distribution of agriculture in the long run, although their influence changed in time. Along the 20th century, the second nature factors gained explanatory power as technological change favoured the rise of intensive agricultural activities (especially dairy industry and industrial crops). In addition, we find evidence of the increasing role of the large markets (cities in the Uruguayan Littoral, south of the country and Montevideo) in the concentration of these agrarian productions. However, the second nature causes never became the main explicative factors; land quality constitutes the predominant explicative factor in the long run.

Ponencia 12.3. *"Long-term comparative levels of labour productivity in manufacturing: Sweden vs Brazil, 1913-2010"*.

CECILIA LARA (Universidad de la República) y SVANTE PRADO (University of Gothenburg).

Traditionally, economic history research stresses the importance of manufacturing in driving economic growth and economy-wide convergence across countries (Kaldor 1967; Hirschman 1958; Amsden 2001). Yet the empirical evidence of this manufacturing-convergence nexus relates mostly to developed countries for the long run assessment or cross-country comparisons, fraught with measurement problems, for the short run assessment (Rodrik 2013; Broadberry 1993). One would like to see, instead, what the record revealed about the long-run behaviour of comparable levels of productivity in manufacturing for a developed vis-à-vis a less developed country. Therefore, in this chapter, we aim to accomplish empirically the following: (1) we will document the labour productivity gap between Brazil

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

and Sweden for groups of industries (roughly 2-digit level) and manufacturing at large in 1975. This productivity benchmark will be based on the industry-of-origin method (unit value ratios) using each country's industrial census (Paige and Bombach 1959; van Ark 1993). And (2), we will extrapolate time series of labour productivity from the benchmark in 1975 to cover the 1912–2010 period. With this long-term picture in mind, the paper will proceed to examine how the ratio behaves over time to against the background of previous discussions about convergence in productivity at the whole economy level and convergence in productivity in manufacturing.

Ponencia 12.4. *"Taking off from Natural Resources. Fiscal dependency in comparative perspective"*.

SARA TORREGROSA HETLAND (Lund University), JOSÉ ALEJANDRO PERES CAJÍAS (Universitat de Barcelona) y CRISTIÁN DUCOING (Lund University).

Natural resources can have a powerful impact on the public budget. They can provide revenue from direct exploitation, taxes on business activity, and indirect taxation of exports and consumption. However, it is also argued that access to income from natural resources may hinder the development of other sources of revenue, thus limiting the development of fiscal capacity in resource-rich countries. Following this line of thought, the literature has produced some studies in Latin America and Africa. However, long-term analysis are still scarce, as well as an application to the historical case of current developed resource-rich economies, such as the Nordic countries. Here lies the contribution of this paper: we compare the trajectories of public finances in Scandinavia (Finland, Sweden and Norway) and the Andean region (Bolivia, Chile, and Peru), both characterised by noticeable natural resource dependence in the late 19th century. Firstly, we assess the evolution of natural-resource revenue and non-natural-resource revenues. Secondly, we seek to explain the evolution of natural resources dependence in the different countries under study through the identification of structural breaks and the use of historical narrative. Finally, since taxation is determined by multiple factors, we seek to identify the relative importance of economic, social, political and administrative factors in fiscal dependence and fiscal transitions.

Ponencia 12.5. *"Las exportaciones mineras del Perú en el siglo veinte y su impacto en la organización económica y fiscal del país"*.

CARLOS CONTRERAS CARRANZA (Pontificia Universidad Católica del Perú).

El Perú es uno de los países latinoamericanos más señalados por la vocación minera de su economía. La carga histórica es en ello muy fuerte, ya que desde el siglo XVI la economía del país fue diseñándose en función de la producción de plata para el mercado europeo, y desde entonces las exportaciones de metales u otros productos mineros no metálicos (como el guano, el salitre o el petróleo) se han erigido como un pilar fundamental de la organización económica pública y privada. En esta ponencia pretendemos brindar un panorama general de: a. la evolución de las exportaciones mineras peruanas a lo largo del siglo veinte, por tipo de producto y mercados de destino; b. la geografía y sociología de su producción; c. la influencia que ésta tuvo en la organización económica local; y d. la dependencia que las finanzas públicas adquirieron respecto de estas exportaciones y los efectos políticos de esta dependencia. En las reflexiones finales procuraremos comparar este proceso con el ocurrido en el norte europeo.

Ponencia 12.6. *"Building the first global economy: The role of commodity trading companies in linking Norwegian and Bolivian natural resources with the international markets, 1890-1930"*.

ESPEN STORLI (NTU).

Towards the end of the 19th century new technological breakthroughs in electrometallurgy and electrochemistry led to a huge growth in demand for metals and minerals. In traditional mining countries, be it in Scandinavia or in South America, the mining sector grew rapidly after 1890 as their natural resources was increasingly sought after to supply the booming demand of the industrialised world. This paper will focus on the development of the mining industry in Norway and Bolivia, and the aim is to study how metals and minerals from these two countries came to be manufactured, refined and consumed in global value chains. Specifically, the paper explores the role of commodity trading companies in creating these value chains. By doing so, the paper will contribute to the literature on the role of companies in the creation of the first global economy.

Ponencia 12.7. *"Copper, trade and business. The role of big corporations in the copper sector. Chile and Sweden in historical perspective"*.

ANN-KRISTIN BERGQUIST (Umeå University) y CRISTIÁN DUCOING (Lund University).

This chapter will focus on the emergence and evolution of more sustainable business practices in the Swedish and Chilean copper industry from the early 20th century. Sustainability – or unsustainability – in the mining sector

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

has several severe and complex dimensions, but two core issues are particularly related to depletion of natural resources on the one hand, and environmental destruction as a result of pollution from copper smelting on the other. A third interrelated issue is rooted in corporations' interest in investing long-term versus short-termism, which according to existing literature has strong implications for whether companies take responsibility for the community in which they operate, including pollution. This chapter explores the differences in corporate views and practices within the Swedish and Chilean industry and looks at the importance of governmental regulations as well as the importance of the fact that the Swedish copper industry was dominated by domestic industrial actors who invested long-term, while Chilean copper industry for long was dominated by foreign industrial interests, not the least interests based in the US. The chapter draws both on archive materials and secondary sources.

Ponencia 12.8. *"Europe's Northern Resource Frontier: The political economy of resource nationalism in Sweden and Norway 1888-1936"*.

ANDREAS SANDERS (NTU).

As demands for raw materials surged following the second industrial revolution, countries such as Sweden and Norway, where natural resources were in greater abundance than people and industry, were faced with a dilemma. Raw materials exports opened up new opportunities for growth and prosperity, but could also mean increased dependence on the more populous and powerful industrialized European states, especially as they were often the source of the capital and entrepreneurship needed to expand the resource industries. Consequently, critics of the prevailing liberal order called for political intervention and regulation of the countries' most valuable natural resources in order to secure greater national control over their use and the rents they generated. This phenomenon is now commonly referred to as resource nationalism, and has been frequently studied and debated in the context of de-colonization in the post-war era. However, resource nationalism in the "first wave of globalization" and in European resource exporting countries have largely been neglected. This paper looks at the introduction and evolution of resource nationalist policies in Sweden and Norway. Based on my PhD thesis it seeks to answer how the policymakers squared resource nationalist interventions with a wider understanding of the "rules of the game" of the international economy, as well as the how and to what extent domestic economic interest groups influenced the outcome. Through these inquiries, the thesis sheds new light on how and why the two countries' regulatory systems were different, and ultimately how these systems differ from later theories and predictions about resource nationalism.

Ponencia 12.9. *"Los ciclos económicos argentinos: 1870-2009"*.

ISABEL SANZ VILLARROYA (Universidad de Zaragoza) y MARÍA DOLORES GADEA RIVÁS.

Todas las economías sufren fluctuaciones en el corto plazo y la economía argentina no es una excepción en este sentido. Sin embargo, la virulencia con la que se presentan en este país, su intensidad y volatilidad cíclica, han llamado la atención de los estudiosos de la historia económica argentina, que intentan buscar las causas de las mismas. Los estudios más tradicionales (Díaz-Alejandro (1975), Ferrer (1996), Cortés Conde (1997), Di Tella y Zymelman (1973)), destacan el papel que las exportaciones y la inversión jugaron en la determinación de la evolución cíclica de esta economía, variables cuyo comportamiento se vio afectado por los acontecimientos internacionales. Tan solo Prebisch (1950) resalta el papel de los factores monetarios. Estudios más recientes como el de por Kydland y Zarazaga (1997) o el de Sanz-Villarroya (2006) utilizando metodologías más precisas y apropiadas demuestran que, efectivamente, fueron factores reales los que explican el movimiento cíclico argentino. Otros estudios actuales resaltan como novedad el papel de las variables nominales, como el expuesto por Aiolfi, Catão y Timmermann (2006) o el elaborado por Sturzenegger y Moya (2001), en el que se asigna un elevado peso a la cantidad de dinero, al tipo de interés doméstico y al tipo de cambio real como explicación del ciclo argentino. Dado que no podemos encontrar una posición unánime entre los distintos autores que han abordado este análisis, y considerando que no todos ellos cubren el mismo periodo temporal, este artículo intenta revisar el tema y responder a la pregunta de ¿qué fue lo que realmente impactó a la economía argentina a corto plazo?. ¿presentan más peso explicativo los factores reales o los nominales? ¿Puede encontrarse una ruptura en el patrón explicativo del movimiento cíclico? ¿Se puede atribuir parte de la responsabilidad a la política aplicada o fueron más bien los shocks externos los causantes? Para contestar a todas y cada una de estas preguntas hacemos uso de la metodología Markov Switching, implementada en estudios sobre ciclos económicos pero hasta ahora no considerada en el caso argentino y consideramos una serie larga de PIB argentino que cubre el periodo 1870-2009.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 12.10. *“Andean countries in the mirror of the Nordic countries: the trade puzzle”.*

MARC BADIA-MIRÓ (University of Barcelona / BEAT), ANNA CARRERAS MARÍN (University of Barcelona / BEAT), CRISTIÁN NAVARRO (Universitat de Barcelona) y JOSÉ A. PERES-CAJÍAS (Universitat de Barcelona).

At mid-19th century, trade structure of the peripheral countries were mainly specialized in natural resources. The Industrial Revolution and the insertion of this countries into the global economy during the so called “First Globalization”, boost its export performance and economic growth. Nevertheless, as a result of this process, trade composition before World War I were completely different among different countries due to its different levels of economic complexity and diversification. This divergence remained quite stable during the 20th century.

To understand the drivers of this divergence, we want to focus in the comparison of trade structure of Andean countries (Bolivia, Chile and Peru) with Scandinavian countries (Norway and Sweden), from mid-19th century onwards. To do that, we consider a product level approximation by countries, considering the product homogenization by SITC-3 digit, by different benchmarks (1870, 1890, 1913, 1925, 1964, 1973 and 2000). With this detailed database we consider different measures of specialization and the Intensive and Extensive Margin approximation to detect the drivers behind the expansion of trade (new products or new destinations vs more trade of old products).

Ponencia 12.11. *“Agrarian structure and income distribution: the case of Denmark, New Zealand and Uruguay, 1870-1930”.*

MA. DE LAS MERCEDES MENÉNDEZ (IECON Universidad de la República).

The main purpose of this research is to analyse the economic development of Denmark, New Zealand and Uruguay in a comparative perspective during the period between 1870 and 1930. Based on the theoretical-methodological approaches offered by institutionalism, we analyse the issues related to the definition of property rights and land distribution. Our preliminary results suggest that transformations in the conformation of the property structure enable Denmark and New Zealand to move to a less concentrated ownership structure. This had direct effects on the levels of equity and income per capita and, as a result, allowed them to transform the productive structure and initiate to a process of industrialization and growth. Uruguay did not specify the transition from a concentrated land ownership structure and consequently, lagged behind the other two countries in terms of distribution and income per capita.

Ponencia 12.12. *“Diverging paths in the oil industry. Brazil in the Norwegian mirror”.*

HELGE RYGGVIK (University of Oslo).

Whit 49 per cent of South America’s landmass that contain several large onshore sedimentary basins, it was Brazil, not Venezuela or Mexico, that was the most likely candidate to become Latin Americas largest oil producer in the 20th Century. However, when oil fields of some size finally were found in Brazil, it was in the ocean outside the country’s long Atlantic coast. Therefore, when offshore drilling and production picked up some speed from the 1970s, it was the two other largest offshore oil-producing region, the North Sea and the U.S. part of the Gulf of Mexico, not other Latin American countries, that was the main reference point. The parallel development of the Brazilian and Norwegian upstream offshore oil industry is of particular great interest. Brazil and Norway started drilling offshore at the same time in the 1960s. Brazil found its first economical oil field in 1968, while Norway found the Ekofisk field in 1969. In the 1980s, both countries started to produce oil from fixed installations hundreds of kilometers from the coast. Both countries started up its activities heavily reliant on the technological competence of an internationalized U.S. owned offshore supply industry. Measured in barrels of oil produced, Brazil lagged behind Norway, where several so-called elephants were found early on. However, when the production started on extreme depth in the Campos-basin in the 90s and from the pre-salt layers after 2008, Brazil surpassed Norway. With the large new findings and optimistic future expectations, Brazil in the early 2000 in many respect copied what for Norway was been considered to be a successful economic policy receipt for a developing an oil sector. Like Norway until the late 1980s, the Brazilian state took large risk by taking on dominant national ownership and therefore investment responsibilities in several gigantic field-development-projects. At the same time a “local content” policy was established, aiming at making sure that local industrialist got a as large as possible share of the value creation. All this were commonly claimed to be one of the main reasons for the intense economic and the political crises that followed falling oil priced from 2014 in Brazil. In the 2010s, Norway was both from a strict economical and an industrial point of view, even more dependent on its oil industry than Brazil, and experienced a crisis in the wake of falling oil prices too. Nevertheless, the crisis was not at all as deep as in Brazil. To the contrary, one of the reasons several Norwegian offshore supply firms thrived even through the crises, was the fact that they had become world leaders some key technological segments of the industry. In the chapter, I will compare the development of the Brazilian and Norwegian offshore oil sector. I will show how the outcome have been determined by basic framework conditions like geology and the size of the population, general historical framework, like the state of the economy, institutions and competence in industry as well as different policy approaches and share luck.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 13 - REPENSANDO LA HISTORIA MONETARIA COLONIAL: DEBATES Y NUEVOS RUMBOS

COORDINAN

ANTONIO IBARRA (UNAM, MÉXICO), ANGELO CARRARA (UNIVERSIDAD JUIZ DA FORA, BRASIL) y JAMES TORRES (GEORGETOWN UNIVERSITY, ESTADOS UNIDOS).

La historia monetaria colonial ha sido marcada por un viejo dilema: las economías que emitieron los medios de pago que lubricaron durante siglos el comercio global habrían sufrido de una permanente escasez monetaria para llevar a cabo sus transacciones domésticas. Una insuficiente emisión de monedas de baja denominación, un déficit permanente en la balanza de pagos (sangría) y una decisión deliberada de los sectores dominantes vinculados al comercio internacional han sido las principales variables explicativas de este dilema. Esta perspectiva, naturalmente, ha sido desafiada. Una tradición opuesta ha hecho énfasis en el flujo de la circulación de metales preciosos en el movimiento de los precios relativos, la consolidación de mercados interregionales y en la confección de redes mercantiles de largo aliento. Esta vieja dicotomía entre una economía natural y una economía monetaria, sin embargo, ha dado paso a un nuevo conjunto de perspectivas que ha abierto nuevos derroteros de análisis. El análisis de los mecanismos de un sistema bimetálico, la movilización de nuevas fuentes para analizar la composición y el tamaño de la oferta monetaria y una nueva exploración de medios de pago no metálicos han sido las principales vetas de análisis. El simposio busca adelantar una nueva agenda investigativa que combine de manera creativa una informada discusión teórica con una sólida base empírica. Estudios que promuevan el análisis de historia monetaria en escala intracolonia son especialmente bienvenidos.

Ponencia 13.1. *"Producción metálica, circulación monetaria y mercado interno novohispano, 1785-1817"*.

ANTONIO IBARRA (Universidad Nacional Autónoma de México).

El sustantivo aumento de la producción platera novohispana, en el último cuarto del siglo XVIII, supuso un esfuerzo institucional de control sobre la oferta metálica pre monetaria (1785). El modelo de centralización de la oferta monetaria, a través de la Casa de moneda de la ciudad de México, perseguía controlar las exportaciones metálicas una vez que el circuito del metal habría dado un recorrido entre regiones mineras y abastecedoras. Nos interesa observar, también, cómo la minería a escala dispersa en el territorio produjo un mercado de plata ensayada, no monetaria, que activo notablemente las economías periféricas. La discordancia entre una y otra, tanto en el tiempo como en las magnitudes de la circulación interior, produjo un tejido relacional entre comerciantes provinciales, mineros y mercaderes importadores de mercancías. Desde una observación del occidente del Reino, centrado en la economía regional de Guadalajara, se ensaya un modelo de interpretación sobre las articulaciones de los circuitos de la plata no amonedada, circulación monetaria y crédito entre comerciantes provinciales, sistema que colapsó con la guerra civil y la desarticulación del monopolio monetario de acuñación.

Ponencia 13.2. *"Duas experiências de papel-moeda no Brasil, 1771-1809"*.

ÁNGELO CARRARA (Universidad Juiz da Fora).

Real Extração dos Diamantes era o nome da empresa responsável pela exploração dos Diamantes em Minas Gerais, instituída em 2 de agosto de 1771. Quando a companhia não possuía fundos, passava letras ou bilhetes para serem resgatados por ouro quando chegassem as quantias nele indicadas. Esses bilhetes circularam como moeda até pelo menos 1821. Mais tarde, uma ordem régia de setembro de 1808 proibiu o curso do ouro em pó como moeda na capitania de Minas Gerais, que seria trocado pelas moedas de cobre, prata ou ouro usuais, ou bilhetes impressos nos quais era indicada a quantidade de ouro trocada e o valor correspondente em mil-réis. A execução de ambas as medidas acarretou o estabelecimento de rotinas administrativas complexas. No caso da Real Extração, o controle pela emissão dos bilhetes correspondia às rotinas de um banco de depósito; e a troca do ouro em pó de faisqueira conformou a circulação de papel-moeda por toda o território da capitania de Minas Gerais, no qual foram estabelecidas Casas de Permuta. Esta comunicação busca analisar as duas experiências, com especial atenção para as séries documentais existentes e a recepção de ambas as medidas pela população.

Ponencia 13.3. *"Bullion and Monetary Flows in the Northern Andes. The Mechanics of Trade in a Bimetallic Economy (1780-1810)"*.

JAMES VLADIMIR TORRES (Georgetown University).

The paper examines the direction, magnitude and dynamics of bullion and monetary flows in the Viceroyalty of New Granada (present-day Colombia and Ecuador), the largest gold producer of the Spanish empire, during the late colonial period. The paper interweaves notarial records and little-explored post office accounts to craft a preliminary, yet novel, monetary geography of the region. It identifies the cities and regions that agglomerated

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

the flows of gold and silver in the form of bullion and coins. The paper pursues a mostly empirical goal. It seeks to provide materials and insights to further study the mechanics of bimetallism in the region. The article suggests that bullion markets had a broader scope across distant regions than previously thought. The paper, then, supports the claim of recent scholars who have studied the flow of goods in showing that the Northern Andes were much more integrated. Therefore, it is necessary to abandon the present-day national borders framework to analyze the north Andean economies.

Ponencia 13.4. *“Supply and Circulation of National and Provincial Coins in Colonial Brazil (1688-1808)”*.

FERNANDO CERQUEIRA (Universidade Federal do Rio de Janeiro) y **RITA MARTIN DE SOUSA** (Universidade de Lisboa).

This paper challenges the hypothesis, recurrent in the literature, that there was a permanent shortage of money in colonial Brazil. We concentrate our analysis on period after the 1688 monetary law and the establishment of the colonial mints. The paper discusses the changes occurred in the monetary system from the end of the seventeenth century to the middle of the following one, with emphasis on the role played by the provincial coins. It then presents new estimates of the supply of national gold coins for the period 1762-1808, using data hitherto unpublished on the shipment of gold coins from Brazil to Portugal available in the Revenue and Expenses Books of the Royal Treasury. It also discusses the demand for provincial currency and its coinage in the colonial and Lisbon mints during the second half of the eighteenth century, as well as its regional distribution. The analysis of both the data collected and of the contemporary documentation would indicate that the national gold coins, although referred to as “remittance money”, circulates more and more internally, while the provincial coins spread throughout the colony playing the role of small change in the domestic trade.

Ponencia 13.5. *“A tal Precio, tal metal. Dinero, monedas y metales en la Carrera de Indias (circa 1560-1622)”*.

SERGIO MANUEL RODRÍGUEZ LORENZO (Centro de Estudios Montañeses).

La carrera de Indias constituyó un espacio marítimo-mercantil en el que los medios de pago e intercambio predominantes —aunque no exclusivos— fueron el oro y la plata. Pero los metales preciosos circulaban tanto en las tierras americanas como a través del Atlántico bajo muchas formas (barras, piñas, monedas..., polvo en el caso del oro) y — pese a la legislación concerniente al afinado — con distintos grados de pureza. Las transacciones económicas en la Carrera —y sus prácticas contractuales— no se mostraron ajenas a esta realidad. Casi todas las operaciones de crédito —fundamento del sistema económico trasatlántico— (compraventas de mercancías, bastimentos y efectos navales al fiado, préstamos en metálico) y buena parte de los servicios laborales y de transporte (contratación de tripulantes, fletamentos de mercancías, pasajes) hacían depender sus precios según la especie en que hiciese el cobro. Para algunos contratos, eran condición *sine qua non* el pago en alguna forma específica, «y no otra»; para otros, significaba un cambio en el valor de la transacción: subida o bajada de precio, según el caso. Nuestra ponencia pretende introducir esta problemática en los debates de la economía atlántica a partir del estudio de varios cientos de contratos exhumados de los protocolos sevillanos entre 1560 y 1622, periodo de auge en la carrera de Indias. No parece observarse ninguna consigna. Son las distintas calidades de metales preciosos que fluyen hacia los puertos, los rumores de envilecimiento, las dificultades propias del amonedamiento, la percepción del distinto poder adquisitivo de una u otra forma metalífera, las causas de la preferencia por un modo concreto de pago.

Ponencia 13.6. *“Los enigmas de la formación del sistema monetario mexicano (1810-1847)”*.

RICARDO FERNÁNDEZ CASTILLO (El Colegio de México)

Hacia 1808, justo antes de las convulsiones de la monarquía española, el peso fuerte con el busto de Carlos IV y poco después, con el de Fernando VII, circulaba con gran asiduidad en mercados asiáticos, europeos y americanos. La Real Casa de Moneda de México era un bastión ejemplar de manufactura monetaria y producía numerario en la Nueva España bajo principios establecidos por un poder central: la corona española. En 1847, durante la guerra entre México y Estados Unidos, la Casa de Moneda de México estaba bajo control de la compañía británica Manning & Mackintosh, que acuñaba de acuerdo con la incierta producción argentífera y en cantidades dictadas por sus intereses. Por ende, conviene pensar cómo casi cuatro décadas de transición política y económica pudieron trastocar trescientos años de relativa uniformidad monetaria, ¿qué ocurrió con la acuñación, circulación y uso de la moneda en la transición de virreinato a nación independiente?, ¿cuáles fueron las herencias y rupturas que el *peso de águila* republicana tuvo con respecto a su antecesor afamado, el *real de a ocho*? Así, identificar los componentes de un nuevo sistema de arreglos monetarios será el principal cometido del presente trabajo.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 13.7. *“Minería y circulación monetaria en los Andes neogranadinos del siglo XVII”.*

HERACLIO BONILLA (Universidad Nacional de Colombia).

La economía en el Nuevo Reino de Granada giró casi exclusivamente en torno al oro de aluvión. Pese a esa situación, el examen del sector minero de la plata permite, analizar con mayor precisión los grandes temas que han preocupado a la historiografía colonial, y cuyos resultados se espera contribuyan tanto a contextualizar mejor la historia de la minería americana durante el periodo colonial como a un mayor conocimiento de la economía animada por la plata en la Nueva Granada. Este artículo, que hace parte de una investigación en curso, trata, en este orden, sobre los espacios de la plata, la articulación entre extracción y circulación monetaria, y el papel de la mano de obra como determinante de esos ciclos.

Ponencia 13.8. *“La acuñación municipal de cobre. ¿Continuidades o rupturas postcoloniales, México 1806-1867?”.*

LUÍS ANAYA MERCHANT (Universidad Autónoma del Estado de Morelos).

Esta comunicación tiene por objeto central presentar los adelantos de una investigación relativa a la acuñación de monedas de cobre en más de una centena de alcaldías y/o municipios para un período que involucra las postrimerías de la Nueva España y que culmina con la denominada 2ª Independencia. Pretendemos ofrecer unos primeros cuadros que sistematizan la información recabada y que atiende a ubicaciones geográficas, fundamentación legislativa y decretos, minas y producción cuprífera locales, casas de moneda, montos aproximados de acuñación, períodos de mayor relieve, etc. Desde luego que a las intenciones anteriores subyacentes otras de naturaleza más reflexiva y cuyas conclusiones no están plenamente definidas por la naturaleza aún preliminar de nuestros avances. Huelga señalar que creemos que análisis más sistemáticos sobre las monedas fraccionarias baratas pueden ser fructíferos para el discernimiento del complejo proceso por el que México terminaría forjando su peculiar mercado monetario en la primera década del siglo XX.

Ponencia 13.9. *“Comercio de bienes como indicador de circulación monetaria. Mompox: (1777-1808)”.*

JOSÉ LEONARDO HENAO (Universidad del Tolima).

El siglo XVIII neogranadino fue impactado por las reformas borbónicas que promovieron un auge de la producción minera. Esta situación provocó un aumento de las relaciones mercantiles entre las regiones del Virreinato, dentro de ellas Mompox como conexión del caribe y el interior. Por medio de un análisis de los libros manuales de alcabalas, en su ramo de salidas de bienes de la tierra, se pretende evidenciar si existió una estacionalidad en el mercado de bienes de la tierra que promoviera una mayor circulación monetaria en determinados periodos del año. Así mismo, saber cuáles eran los productos que presentaban este comportamiento de tipo estacional; esto se realiza mediante el análisis estadístico que se considere más conveniente dado el comportamiento de la serie de tiempo que se construya con la base de datos. El trabajo se basa en el marco teórico planteado en el propio siglo XVIII por Adam Smith y su economía política, donde sitúa en una de sus premisas a América como un mercado emergente con una demanda de bienes que hace circular, en primera instancia, su propia producción minera. En este sentido, el estudio permite una aproximación a la dinámica de este mercado interno colonial que dependía de una adecuada circulación monetaria promovida desde Santa Fe y Popayán.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

DÍA 2 - MIÉRCOLES 24 DE JULIO

SIMPOSIO 14 - LA EVOLUCIÓN HISTÓRICA DE LA ECONOMÍA SOCIAL EN AMÉRICA LATINA A PARTIR DE SU RELACIÓN CON EL ESTADO Y LA INSERCIÓN EN EL MERCADO

COORDINAN

MARIO RADRIGÁN (UNIVERSIDAD DE SANTIAGO DE CHILE), LEANDRO EDUARDO MOGLIA (UNIVERSIDAD NACIONAL DEL NORDESTE, ARGENTINA) y JAVIER ANDRÉS SILVA DÍAZ (UNIVERSIDAD UNIMINUTO DE COLOMBIA).

Profundizar en la problemática de la evolución histórica de la relación entre las políticas públicas, las cooperativas, entre otras instituciones del tercer sector, y en esta ocasión profundizar sobre su inserción en el mercado. El cooperativismo, al igual que otros fenómenos de la ESyS, es un fenómeno específico del mundo moderno. Surge pos revolución industrial y por tanto su evolución ha estado estrechamente vinculada a las distintas fases de expansión y crisis de las economías modernas. Ha mantenido una relación dialéctica con el capitalismo en tanto es una reacción ante fenómenos sociales y económicos derivados del capitalismo. Tienen una propia y peculiar racionalidad económica marcada por determinados objetivos, sistema de relaciones internas, y modo de operación en el mercado. Sin embargo, son múltiples las definiciones de mercado propuestas por la ciencia económica, pero la mayoría tienen en común que realizan una separación analítica de un ámbito particular de la realidad, que se constituye como objeto propio de su disciplina científica, distinta de otros ámbitos o niveles (lo social, lo político, lo cultural). Esta visión ha tendido a "cosificar" las relaciones económicas y el mercado mismo. Por esta razón concebimos al mercado como un complejo sistema de interrelaciones y de relaciones de fuerzas establecidas entre los actores, sean individuales o colectivos, públicos o privados que participan de la actividad económica. Los distintos actores desplegarán sus fuerzas con el objetivo de participar en la apropiación de los bienes y servicios y en la asignación de los recursos. En este sentido, el simposio radica en analizar a los diferentes sectores de la ESyS vinculadas con y desde el mercado, su inserción y problemáticas que allí se generan, sin desatender el rol del Estado como agente inserto en el mismo. En definitiva, se busca enfocarnos en la inserción de la ESyS en el mercado y su relación con las políticas públicas a través los siguientes disparadores ¿Cómo se han insertado las entidades de la economía social en el mercado?, ¿en qué medida las políticas públicas han contribuido a esta inserción?, ¿la inserción de las en el mercado supuso subordinación a la lógica capitalista o la construcción de otro tipo de mercados?, ¿las políticas públicas han contribuido a una inserción virtuosa de las entidades e iniciativas en el mercado? o, por el contrario.

Ponencia 14.1. *"As origens do cooperativismo moderno".*

ODELSO SCHENEIDER (UNISINOS, Brasil).

Vivemos em uma época de profundas e rápidas transformações. A velocidade é tão grande, que às vezes não conseguimos acompanhá-las. Nossa atenção prende-se às múltiplas mudanças em curso, ampla e continuamente difundidas pelos meios de comunicação, que facilmente apagamos de nossa memória fatos de um passado recente, o que não dizer de um passado mais longínquo. Paralelamente, o caráter fugaz do processo de mudanças abala muitos de nossos paradigmas e referenciais de existência, sacode as bases sobre as quais repousam nossas seguranças, tendendo a levar-nos a um desenraizamento e conseqüentemente a uma espécie de anomia social e cultural. Essa é uma das razões por que hoje tantas entidades, instituições e pessoas empenham-se em resgatar suas raízes. É uma melhor compreensão do passado, suas características e tendências, que pode ajudar a compreender melhor o presente e a planejar com mais propriedade o nosso futuro. É essa também uma preocupação do movimento cooperativista em seus diversos segmentos. Uma visão temporal do processo da cooperação ao longo da história da humanidade, e em particular da cooperação cooperativista, auxiliará a resgatar elementos importantes para a compreensão da identidade específica do movimento cooperativista. Permitirá descobrir qual a natureza dessa trajetória peculiar, percorrida nos últimos 150 anos, auxiliando também o cooperativismo a compreender melhor a missão que deve assumir no momento presente. Permitirá considerar, enfim, a função do cooperativismo nas sociedades e nas economias atuais, que passam por tão profundas transformações, caracterizadas por uma acirrada concorrência, num contexto em que a qualidade total, o mercado global, a crescente exigência por qualificação e competência, num cenário de rápidas e sucessivas transformações tecnológicas, obriga a todos a pôr-se em dia com todas essas exigências, para não ser condenado à exclusão nesse amplo e complexo processo de mudanças.

Ponencia 14.2. *"Dinámicas de desempeño empresarial de las cooperativas de vino: Comparativa del caso chileno con el caso español".*

JUAN SEBASTIÁN CASTILLO VALERO (Universidad Castilla-LaMancha, España).

El presente estudio tiene como finalidad ofrecer una visión del desempeño empresarial de un sector significativo

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

en la economía social, las cooperativas de vino en dos países de tradición cooperativa: Chile y España, desde la creación de la OMC. En este contexto, se pretende analizar cuáles son las variables que tienen mayor influencia en el desempeño empresarial de las cooperativas de vino, en un sector donde la globalización y el mercado internacional es determinante para el dinamismo cooperativo. Así, se plantea como hipótesis principal (MH) que: MH : Variations in a firm's managerial performance is a function; MH1: Estructura; MH2: Estrategias comerciales; MH3: Estrategias financieras; MH4: Actuaciones de Innovación. Para contrastar estas hipótesis se plantea un modelo econométrico cuya expresión es: $Y_i = \sum_{k=0}^{16} \beta_k X_k + e_i = \beta_0 X_0 + \beta_1 X_1 + \beta_2 X_2 + \beta_3 X_3 + \beta_4 X_4 + \dots + \beta_{16} X_{16} + e_i$, donde Y_i es la variable endógena (desempeño de una empresa i), X_k , es el conjunto de variables exógenas, con $k= 1, 2, \dots, 16$, agrupadas en los siguientes bloques: a) estructura de la empresa (Antigüedad, Tamaño, Territorio), b) variables comerciales (Objetivo Económico, Exportaciones, Segmentación Mercado, Marketing), c) estructura financiera (Apalancamiento, Liquidez, Solvencia, Cash-Flow) y d) variables de innovación (Índice de innovación, Radicalidad). Por último, e_i es la perturbación aleatoria que sigue una distribución normal de media cero y varianza constante σ^2 . Para ahondar en las diferencias del desempeño se segmentó la muestra por tamaño y por objetivos empresariales. Para el desarrollo del estudio se utilizó la técnica multivariante de pasos hacia atrás (Backward) y un criterio de exclusión para la F-Snedecor del 0.1. Las razones fueron la mejor adecuación a los datos disponibles, al tratarse de una sección cruzada, y una gran cantidad de variables y así garantizar una especificación y una inferencia estadística válida.

Ponencia 14.3. *"Políticas públicas, cooperativismo agrario y agroindustria en Argentina (1955-1966)".*

DRA. GABRIELA OLIVERA (UNC / CONICET).

En la ponencia apuntamos a reconstruir un mapa general sobre el cooperativismo agrario durante la etapa de la Revolución Libertadora y los primeros años del desarrollismo en Argentina (1955-1969). Para el desarrollismo el principal objetivo era lograr la modernización y la tecnificación del agro y para ello era prioritario fortalecer a la gran empresa agrícola privada. En pos de sus objetivos, combinaron distintas formas de hacer sentir su voz e interpelar al Estado. No obstante, el desarrollo cooperativo no se explica únicamente por las políticas sectoriales y generales, ni por los cambios que experimentaba el modelo de acumulación y el desafío que estas cuestiones planteaban a la viabilidad económica y social del cooperativismo, a su devenir organizacional y territorial, ya que consideramos que existió otro elemento clave referido a su lógica interna, a sus propios objetivos y valores. Planteamos que durante este período el desarrollo económico, tecnológico, administrativo, organizacional ligado a la cooperativa como "empresa agroindustrial" con su propia banca, impregnaba a los órganos de gestión profesional y a los asociados. Si bien el objetivo de expandir la agroindustria ocasionaba fuertes conflictos en las políticas que impulsaban los cuerpos gerenciales, los procesos de incorporación tecnológica no se daban como en una empresa privada, sino con características peculiares a través de las cuales se expresaba la solidaridad cooperativa.

Ponencia 14.4. *"A reciprocidade e a instituição plural de mercados: Um prisma para entender o papel histórico da Economia Social e Solidária".*

LUIZ INÁCIO GAIGER (Unisinos / Brasil).

A principal finalidade desta comunicação consiste em demonstrar que a Economia Social e Solidária preservou ao longo da nossa História sistemas de vida e formas de organização socioeconômica que se distinguem em seus fundamentos do modelo dominante da economia de mercado. Tendo ao centro o que designaremos como paradigma cooperativo, essas formas de organização têm desenvolvido suas práticas econômicas subordinando-as à primazia de sua natureza sui generis, ao fato de constituírem sociedades de pessoas, lastreadas em relações sociais vinculantes. Elementos empíricos em favor dessa tese serão trazidos de recentes estudos comparativos feitos em alguns países da América Latina e de uma análise particular do caso brasileiro, focalizando especialmente a trajetória da Economia Solidária e a renovação que promove no campo cooperativista. Por sua vez, os principais argumentos teóricos provêm das contribuições originais de Karl Polanyi, as quais nos permitem entender como uma pluralidade de princípios determina a lógica das empresas e estrutura os sistemas econômicos. Desse ponto de vista, a Economia Social e Solidária contrapõe-se à hegemonia do princípio de intercâmbio, do qual deriva a sociedade de mercado, ao acionar o princípio da reciprocidade, com o qual institui outros processos produção e de troca. Por conseguinte, ela origina uma multiplicidade de mercados, desfaz as aparências de um mercado único e desmente a crença – obsoleta, para Karl Polanyi – em sua inevitabilidade.

Ponencia 14.5. *"La Economía Social y Solidaria para satisfacer las necesidades de los pobladores, Caso: Guadalajara, Jalisco, México".*

MTRO. SERGIO PORRAS ZÁRATE y MTRO. JUAN FERNANDO GUERRERO HERRERA (Guadalajara, Jalisco, México).

Aristóteles argumentaba que la Economía de la casa se dividía en resolver las necesidades, la búsqueda de dinero

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

y el comercio. Este pensamiento filosófico a través de la historia se fue desarrollando en los siguientes métodos: Método Hipotético Deductivo y el Método Individualismo Metodológico. Corragio (2018) plantea que La Economía en los países de América Latina están clasificadas en Economía Pública, Economía Privada y Economía Social. Como parte de la periferia del sistema capitalista surgen una estructura económica llamada sector informal que incluye el trabajo en base a un emprendimiento mercantil autogestionado pudiendo ser individuales, familiares y en algunas comunidades son colectivos. Con la llegada del capitalismo el hombre fue perdiendo su esencia llegando a esclavizarse del sistema laboral y su reglamentación, perdiendo su identidad formal existencial y pasando de la calidad humana a la calidad total. Esto desarrollo el principio de la libertad contractual y el establecimiento de un mercado de trabajo. En este mundo globalizado solo los eficientes, productivos y rentables permanecerán como productores dentro de los mercados, los demás estarán sujetos a la marginación, a la miseria y a la dependencia. Antes esta situación se necesitan vías alternas para recuperar y sentar bases para la expansión de la producción y el consumo periférico con una descentralización de sus recursos y mejores negocios con los industriales. La economía social solidaria ha estado presente a lo largo de la historia en el mercado como una vía de desarrollo en muchas comunidades y regiones teniendo una oportunidad de reproducción ampliada de la vida. En este trabajo de investigación lo desarrollaremos dentro de la ciudad de Guadalajara, Jalisco, México.

Ponencia 14.6. *“Los proceso de desarrollo de la economía solidaria en México y los ciclos políticos nacionales”.*
JUAN JOSÉ ROJAS (Universidad Rural de Chapingo, México).

El pasado 1 de julio de 2018, México vivió una auténtica insurrección electoral en el transcurso de la cual más de 30 millones de mexicanos dieron su voto a la candidatura presidencial de Andrés Manuel López Obrador, así como a la mayoría de candidatos a legisladores federales y locales postulados por el Partido Movimiento de Regeneración Nacional (MORENA), lo que la convierte en la principal fuerza política del país, al menos durante el próximo trienio: 2018-2021. Asimismo, cabe destacar que a lo largo de la contienda electoral y, de manera aún más reiterada, durante el largo proceso de transición que concluyó el pasado 1 de diciembre de 2018, como parte sustantiva de la llamada Cuarta Transformación Republicana, se esbozó la intención del sustituir el actual modelo económico neoliberal, hasta ahora imperante, por uno nuevo basado en la expansión del mercado interno y la acción dinamizadora del Estado, dentro del cual el cooperativismo y la Economía Social y Solidaria se convertirían en un factor transversal de la política social, laboral, agraria y educativa del nuevo gobierno federal. Bajo este contexto, en la presenta comunicación, aspiramos a aportar algunos elementos que contribuyan, por una parte, a poner en evidencia la imposibilidad de alcanzar la equidad social mientras la economía nacional se conduzca bajo los dictados del modelo neoliberal y, por la otra, a dilucidar si el cooperativismo y la economía social pueden o no ser una opción viable para facilitar la inclusión productiva de los mal llamados “perdedores” del actual sistema económico.

Ponencia 14.7. *“El modelo de cooperativas de trabajo en Chile, trayectoria histórica y estudio de caso”.*
AURÉLIE SOETENS (Universidad de Liege, Bélgica).

En los últimos 150 años, la evolución del cooperativismo en Chile ha estado estrechamente vinculada a las evoluciones políticas, económicas y sociales del país, marcando ciclos de desarrollo y fomento seguidos por ciclos de intervención, desmantelamiento, quiebra y/o transformación de las organizaciones cooperativas. En este proceso no lineal, los últimos años parecen señalar un resurgimiento del modelo cooperativo acompañado por diversos cambios institucionales que podrían inscribir este potenciamiento de manera estable y durable en el tiempo: nuevos actores aparecen, otros se reinventan, entidades públicas se juntan y reorganizan con el objetivo de fomentar el sector de la Economía Social, otras potencian abiertamente el modelo cooperativo como forma distinta de gestionar la administración local. En este contexto, estudiaremos el desarrollo de la cooperativa de trabajo Prymave, creada en el año 2008 en la comuna de Maipú, Santiago de Chile. Señalada como ejemplo en términos de fuente laboral y condiciones de trabajo, esta cooperativa se ha posicionado como símbolo de éxito y portavoz de una serie de cooperativas formadas con el objetivo de generar, localmente y de manera digna, puestos de trabajo en estrecha colaboración con los municipios que las contratan. El enfoque en esta cooperativa pionera y emblemática nos permitirá conversar de la relación entre el accionar del estado y otras fuerzas sociales e económicas tales como el mercado de la mantención de áreas verdes; las luchas sociales de trabajadores precarios; una fuerte cultura consumista e individualista; la (re)organización de (con)federaciones; etc. Veremos cómo, en los últimos diez años, un complejo juego de actores e instituciones estuvo propiciando un cambio a nivel macro, fomentando el resurgimiento de las cooperativas en Chile.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 14.8. *“Programa Bolsa Família e a Diminuição da Pobreza no Estado do Tocantins - Brasil: Uma mensuração”.*

LIZANDRA MARIA MENDONÇA BRAGA (Universidad Federale Do Tocantins, Brasil).

No período recente, os gastos governamentais com transferências para a Assistência Social aumentaram, em valores reais. Porém as desigualdades na distribuição de renda continuam sendo um problema crônico da sociedade brasileira. Este estudo surgiu do questionamento acerca da possibilidade de mensuração do impacto do Programa Bolsa Família sobre a diminuição da pobreza no estado do Tocantins no período de 2004 a 2014. Esta pesquisa permitiu-se concluir que o Programa Bolsa Família reduziu, de fato, a desigualdade de renda durante o período estudado, no entanto tal conclusão não se aplica à redução das desigualdades sociais.

Ponencia 14.9. *“La Economía Social y Solidaria en Chile. Sus orígenes en el siglo XIX. Fuentes para su estudio y reflexiones sobre su surgimiento como actor social”.*

PABLO ISLA (Universidad Federico Santa María) y MARIO RADRIGÁN RUBIO (Universidad de Santiago de Chile).

En Chile los estudios históricos sobre la Economía Social y Solidaria relativos al siglo XIX son muy escasos, y muchas veces tienen como referencia ya sea los trabajos realizados desde la perspectiva del surgimiento del Movimiento Obrero o de las organizaciones caritativas sin fines de lucro, perdiéndose el hilo conductor con vinculas las experiencias germinales de la Economía Social y Solidaria de inicios del siglo XIX, tanto con sus desarrollos posteriores en el siglo XIX como sus vasos comunicantes con experiencias similares de otros países de América Latina e incluso de Europa y América del Norte. El presente trabajo enfoca su mirada en este período histórico, rescatando por una parte las fuentes históricas disponibles y encontradas en la literatura de la época tanto des parte de sus propios actores como de las apariciones de prensa, generando con ellos a la vez una reflexiones sistemática acerca de las causas de su surgimiento como sus proyecciones hacia el siglo XX.

Ponencia 14.10. *“La normatividad estatal y la evolución del cooperativismo pesquero sinaloense en el Noroeste de México durante el siglo XX”.*

R. ARTURO ROMÁN ALARCÓN y EDUARDO FRÍAS SARMIENTO (Universidad Autónoma de Sinaloa, México).

El movimiento cooperativista en México fue producto del apoyo e impulso del Estado que a través de una legislación favorable hizo factible la creación de este tipo de sociedades, que en el caso específico de las cooperativas pesqueras fue más palpable ya que les otorgó la exclusividad para la explotación de especies marinas de gran valor como el camarón, langosta, almeja, etc. Por ello el propósito de esta trabajo es de analizar el marco normativo que estuvo vigente para la organización y funcionamiento de las cooperativas pesqueras del estado de Sinaloa ubicado en el Noroeste de México, a lo largo del siglo XX, cuyo caso es representativo a nivel nacional por la importancia económica y social que tuvieron este tipo de sociedades.

Ponencia 14.11. *“Sociedades civiles: empresas agrícolas en Sonora, 1933-1950”.*

ANA ISABEL GRIJALVA DÍAZ (El Colegio de Sonora).

La privatización de la tierra de Sonora durante la primera mitad del siglo XX, dio pie a la formación de sociedades civiles como una estrategia organizativa para explotar grandes extensiones de superficies irrigables. Esta modalidad de agrupación de agricultores se pone de manifiesto en una coyuntura de incentivos federales para fortalecer la producción agrícola desde el ámbito privado aunado al soporte del estado bajo el Artículo 27 Constitucional y el Código Agrario para respaldar la posesión de cientos de hectáreas que de forma individual no eran permitidas. Otros incentivos federales se operaron a través de la Comisión Nacional de Irrigación y la banca de fomento compuestos en la infraestructura hidráulica; la facilidad de créditos de habilitación o avío y refaccionarios. El proceso de formación de sociedades civiles se gestó en medio de la expansión de la frontera agrícola del sur de Sonora para responder a la demanda de productos agrícolas por el mercado interno y externo. Se constituyeron más de cincuenta sociedades con el objetivo de sembrar de gramíneas, leguminosas y productos hortícolas. El objetivo de esta investigación es analizar y explicar la formación de sociedades y compañías agrícolas civil limitada y civil particular y su inserción en el mercado desde la explotación de grandes extensiones de predios agrícolas en Sonora.

Ponencia 14.12. *“Los riesgos de la corrupción en la Economía Social inserta en el mercado: sucumbir a los valores del mercado y pulverizar las fronteras entre lo público y lo privado”.*

ANGEL OCAMPO.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

La racionalidad económica tiene un particular sentido –o dinámica– que la teoría económica clásica y marginalista no suele considerar; en la teoría económica las decisiones son producto de un cálculo frío y consciente de un agente que actúa racionalmente. No obstante, puesto que las acciones económicas obedecen a un entramado de relaciones humanas y fuerzas sociales, las cuales a su vez están mediadas por sentimientos que particularmente pueden advertirse en el orden moral, estas acciones económicas también quedan afectadas por reacciones o impulsos de orden afectivo mucho más profundos que incluso explican la racionalidad estructural misma. La corrupción ha penetrado todos los órdenes y espacios sociales: partidos políticos, gobiernos, empresas productivas, asociaciones deportivas, educativas, sindicales, religiosas, campesinas. La inserción de la economía social ha originado la corrupción al instalar en lo público la dinámica de los espacios privados propios del mercado. Un análisis axiológico de ambos espacios permitirá apreciar cuáles son los riesgos que afronta la economía social frente al mercado, cuándo éste instala una tendencia que en definitiva corrompe los valores propios del bienestar general, el bien común y la justicia en la distribución de los bienes, valores centrales de la economía social. El balance entre los valores públicos y privados, entre el egoísmo y el altruismo, no se encuentra en el medio sino en una construcción distinta de ambos extremos: la solidaridad en responsabilidad.

Ponencia 14.13. *“Políticas públicas en el ámbito de la Economía Popular, Social y Solidaria. Una reflexión a partir de experiencias territoriales en el período 2015-2018”.*

COOPERATIVA DE TRABAJO FACTORIAL.

Los autores de la presente ponencia somos asociados a Factorial, cooperativa de trabajo situada en la Ciudad de Buenos Aires, dedicada a brindar talleres de capacitación a actores de la Economía Popular, Social y Solidaria. En los últimos cinco años hemos participado en calidad de equipo docente de los trayectos de formación en políticas públicas emprendidas por los Ministerios de Producción y Desarrollo de la Nación, dirigidas a los actores del sector de la economía del cual formamos parte, con el objetivo de generar un fomento y fortalecimiento de sus organizaciones para lograr su inserción en el mercado. A través de la presente ponencia es nuestra intención dar cuenta de las experiencias transitadas en los territorios, a través de un análisis que refleje la mutación por la que han atravesado las políticas públicas de la cual formamos parte en el período mencionado, tomando en consideración el cambio de gestión que tuvo lugar en nuestro país en el año 2015. El análisis hará especial hincapié la capacitación como herramienta de la política pública, dado nuestro rol en la ejecución de las mismas.

Ponencia 14.14. *“Una aproximación al Ahorro y Préstamo para Viviendas en Argentina. La inserción en el mercado de las sociedades de Crédito Recíproco, 1935-1949”.*

JUAN LUCAS GÓMEZ (UNTREF / CEEED, FCE, UBA, Argentina) y **JORGE GILBERT** (UNTREF, IIEP-BAIRES-UBA-CONICET, CEEED-FCE-UBA, Argentina).

El objetivo de este proyecto es analizar la evolución del crédito hipotecario para la vivienda urbana en Argentina durante el período clásico de industrialización sustitutiva a través del estudio de las sociedades de Crédito Recíproco (CR). Dichas instituciones aplicaron una modalidad de ahorro y préstamo a bajo interés, de origen mutual e inspirado en el modelo de las Building Societies (BS), entre 1935 y 1949 cuando, siendo uno de los actores más importantes del mercado, el mecanismo que utilizaban fue prohibido, las sociedades liquidadas, su cartera hipotecaria transferida al Banco Hipotecario Nacional (BHN), la principal institución de la política de vivienda del peronismo, y los depósitos de los ahorristas a la Caja Nacional de Ahorro Postal (CNAP). Para mensurar la importancia del sector, vale señalar que la transferencia de la cartera de las sociedades de CR significó un aumento de un 20% de las obligaciones del Banco. Con el propósito de complementar anteriores trabajos, esta ponencia analiza en primer lugar los vínculos de las sociedades de CR con las experiencias previas de ahorro y préstamo para viviendas y particularmente con el movimiento cooperativo. Luego, estudia el modo de inserción de dichas sociedades en el mercado y problematiza el rol del Estado en la regulación y evolución del sector. La pesquisa se apoya en las memorias y balances de las sociedades y en los informes, boletines y memorias del Banco Central de la República Argentina, del BHN, del CNAP y de la Inspección General de Justicia, organismo encargado de regular el sector.

Ponencia 14.15. *“La inserción de repatriados de Estados Unidos al mercado fronterizo de Baja California durante la Gran Depresión”.*

JESÚS MÉNDEZ REYES (Universidad Autónoma de Baja California).

Hace 90 años colapsó el capitalismo industrial y financiero con consecuencias inmediatas sobre el empleo, la inversión y los patrones de consumo y migración. Aquel vahído intensificó conflictos sociales y económicos en Estados Unidos y el resto del continente americano. Entre las regiones de mayor afectación se hallaron los condados del sur estadounidense que expulsaron un número considerable de mexicanos que trabajaban en los campos agrícolas

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

y el sector servicios. Aquella población repatriada se asentó en los poblados y ciudades limítrofes como Tijuana, Mexicali, Ciudad Juárez, Nuevo Laredo, entre otras.

El censo estadounidense de 1940 contabilizó más de 1.5 millones de mexicanos residiendo en la franja fronteriza (Sandoval, 2015), seguramente un porcentaje de ellos como efecto de la Gran Depresión y del “primer programa bracero” (Alanís, 1999). La respuesta de los repatriados fue integrarse al mercado laboral mexicano u organizarse en gremios, cooperativas u otro esfuerzo de lo que llamamos Economía Social y Solidaria. Por ejemplo, en Tijuana instituyeron cooperativas de transporte (Méndez-Reyes, 2018) que luego se sumaron a políticas públicas de mayor calado desde el Estado cardenista. El propósito de la ponencia es presentar un estudio de caso de repatriados —o varios— que siguieron aquella racionalidad, de frente a la crisis del 29 en la frontera norte mexicana. La mirada de este estudio es de orden histórico por lo que las fuentes para su elaboración parten de los archivos y repositorios locales además de seguir el método propio de la disciplina sin desatender lo interdisciplinar con otras ciencias sociales.

Ponencia 14.16. *“Los emprendimientos solidarios en México con un enfoque contra-hegemónico y decolonizante”.*

JOSÉ ENRIQUE LÓPEZ AMEZCUA y EDUARDO ENRIQUE AGUILAR HERNÁNDEZ (Universidad de Guadalajara, México).

El objetivo es analizar los emprendimientos solidarios y la cadena de valor en los que se articulan o deberían articularse como una alternativa de solución a los problemas de la economía familiar y su fortalecimiento integral con un enfoque epistemológico crítico y decolonizante. En México existen una gran diversidad de formas y prácticas en torno a la economía solidaria, no obstante estas prácticas son difusas y no están consolidadas, de manera que se requiere entender estos emprendimientos solidarios y fomentar su interconexión y sea posible lograr una mayor autonomía y capacidad autogestiva para fortalecer su participación social y política. Para lograr lo anterior es necesario visibilizar las experiencias de los emprendimientos solidarios y reflexionar sobre la verdadera dimensión de otros conocimientos, analizar los emprendimientos solidarios con otra perspectiva epistemológica y metodológica capaz de comprender al otro. De manera que es necesario un pensamiento crítico que surja desde la sub-alteridad del poder, sin olvidar el pensamiento de la modernidad, pero que no se subyugue a él. Sobre las prácticas económicas y sociales liberales expresadas en el sistema Hegemónico económico capitalista han empezado a surgir otras voces, un pensamiento crítico con otra perspectiva epistemológica y metodológica que permita entender el actual contexto de crisis, si no es que el colapso de la moderna civilización Occidental.

Ponencia 14.17. *“El modelo cooperativo como brazo de apoyo al estado costarricense”.*

ANA LORENA MORA PORTILLO (Universidad de Costa Rica).

El objetivo de la propuesta es resaltar como el modelo cooperativo costarricense ha contribuido a cubrir necesidades estatales promoviendo el desarrollo de las organizaciones de la Economía Social. En la década de los 40 del siglo pasado se conformó un grupo de dirigentes e intelectuales que fundaron el “Centro para el Estudio de los Problemas Nacionales”, proponiendo una serie de ideas fundamentales para el desarrollo económico y social de Costa Rica, haciendo énfasis en el desarrollo del cooperativismo. En esta época se promulgan las “Garantías Sociales”, que se refieren a una serie de reformas políticas progresistas a raíz de la alianza entre diversas figuras políticas y religiosas, en beneficio de las clases trabajadora, entre ellas el Código de Trabajo en la administración del Dr. Rafael Ángel Calderón Guardia y la creación de instituciones que dieron un giro importante al desarrollo de Costa Rica. La reforma de la Constitución Política en Costa Rica de 1871, base de la Carta Magna actual incorpora que “El estado costarricense promoverá el desarrollo del modelo cooperativo”, decisión muy acertada que hoy 70 años después sigue tan vigente como en aquellos días.

Ponencia 14.18. *“Relaciones necesarias. Los vínculos entre el Estado provincial del Chaco y cooperativismo agrícola (1951-1989)”.*

LEANDRO MOGLIA (Fac. Cs. Económicas-UNNE / FRRe-UTN).

Provincializado el Chaco en 1951, las nuevas autoridades buscaron acercarse al movimiento cooperativo agrícola a través de diversas políticas públicas. Si bien, en un principio, las entidades asociativas no se mostraron atraídas por las iniciativas estatales, se vincularon al Estado Provincial para hallar soluciones a problemas estrictamente de tipo productivo y comercialización. Para la década del '60, la problemática productiva había empeorado y con ello también la situación de las entidades cooperativas. Por este motivo desde la administración provincial se buscó fortalecer al movimiento a través de nuevas estrategias y otras ya implementadas. Entre las segundas hallamos una nueva formación de la Dirección de Cooperativas, más profesionalizada, con nuevas funciones y responsabilidades hacia el sector. Los años '70 mostraron a los gobiernos provinciales y al cooperativismo muy cercano en virtud de los nuevos rumbos que la economía nacional establecía. El gran endeudamiento surgido en estos años hizo que desde

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

el Estado se encausen diversas estrategias para volver activo a un movimiento que ya se mostraba en decadencia. Es objetivo de este trabajo estudiar las vinculaciones que se establecieron entre el Estado Provincial desde 1951 a 1989 y las entidades cooperativas agrícolas. Dicho análisis será desde una visión institucional, es decir, fijaremos nuestra mirada más en las relaciones interinstitucionales estado-cooperativas. Desde dicha perspectiva esperamos poder establecer las distintas estrategias empleadas por unas y otras instituciones a la hora de relacionarse.

Ponencia 14.19. *“De la diversificación a la agriculturización: estrategias de la cooperativa Agrícola de Monte Maíz Ltda. ante los cambios técnicos y productivos del agro argentino (1960-1990)”*.

LIC. ROCÍO SOLEDAD POGGETTI (CIH-UNRC / CIFFyH-UNC / becaria CONICET).

Desde mediados de la década de 1950 y hasta 1980 el desarrollo del movimiento cooperativo fue fluctuante aunque puede señalarse que la tendencia a la progresiva disminución del número de entidades y las dificultades experimentadas por aquellas que continuaron operando, marcaron un cambio cuantitativo y cualitativo respecto de la etapa anterior. Diversos fueron los factores que, interrelacionados, permiten explicar este proceso. Por un lado, las políticas públicas hacia el cooperativismo se tornaron fluctuantes al tiempo que alteraron su contenido, apuntando al fortalecimiento de la agricultura familiar capitalizada. Por el otro lado, la progresiva crisis del régimen social de acumulación sustitutivo supuso una mutación en la trama asociativa del agro. Transformaciones que afectaron el equilibrio sobre el que se había asentado el desarrollo de las cooperativas, particularmente durante el peronismo, ya que impusieron condiciones inestables tanto a nivel político como económico-financiero que provocaron hasta fines de 1970 un estacionamiento en una especie de meseta para comenzar a disminuir drásticamente desde 1980 -lo cual impactó en su participación en el volumen de los negocios agropecuarios-. En este contexto, los crecientes procesos de incorporación de tecnología a la producción agrícola y ganadera -evidenciados desde fines de 1950 con la difusión de la mecanización, desde 1960 con la revolución verde y desde 1970 con el paquete tecnológico a ella asociada- comenzaron a elevar los costos y a requerir mayores dotaciones de capital, sobre todo para los medianos productores nucleados de la región. Paralelamente, la diversificación productiva, sobre todo en el caso de los productores que alternaban la agricultura y la ganadería porcina, comenzó a declinar a raíz del creciente proceso de agriculturización. Vinculado a ello, la necesidad de financiamiento derivada de estos cambios no logró canalizarse mayoritariamente por el sistema bancario oficial debido a la actualización de los costos de éstos en función a la inflación, lo que derivó en un incremento sostenido de las tasas de interés. En este marco, nos interesa indagar en las estrategias esgrimidas por la Cooperativa Agrícola de Monte Maíz Ltda., ubicada en el centro de la zona núcleo, para operar en un contexto inestable y cambiante como el mencionado y evaluar en qué sentido éstas contribuyeron al apuntalamiento de los productores capitalizados que constituían un importante porcentaje de la base social. La Cooperativa Agropecuaria de Monte Maíz Ltda. inició a mediados de la década de 1960 un proceso de reestructuración administrativa, funcional, económica y financiera que, luego de desplazar a los líderes del proceso de transformación institucional desarrollado en 1953, pretendía romper con los rasgos de un modelo organizativo centralizado que les permitiera incrementar la operatoria de la entidad. Se inició un período de crecimiento y diversificación en las operaciones, de incremento en el cuerpo societario y patrimonial. Sin embargo, detrás de estos procesos de expansión en la región se solapaba un fuerte endeudamiento, derivado por una parte del otorgamiento de créditos a los asociados y por otra del financiamiento de la diversificación de las actividades, lo cual fue acompañado por deficiencias desde la gestión. En este sentido, lo que inicialmente constituyó una estrategia de apuntalamiento a la capitalización de un grupo de socios generó una burbuja financiera que explotó a principios de 1990, provocando un cambio que implicó la definitiva orientación de la cooperativa hacia un modelo de gestión en el que se introducían elementos empresariales.

Ponencia 14.20. *“Tendencias del modelo cooperativo en ahorro y crédito en la economía colombiana”*.

JAVIER ANDRÉS SILVA DÍAZ (Pontificia Universidad Javeriana – Bogotá DC – Colombia).

La presente ponencia pretende establecer una posición reflexiva con respecto al desarrollo económico generado por más de 3.000 entidades cooperativas que agrupan a cerca de 6.3 millones de colombianos como asociados. Durante la última década, la mayoría de cooperativas, algunas de ellas de ahorro y crédito, han demostrado un crecimiento eficaz en términos de rendimientos financieros, resultados sociales y adhesión de asociados. Algunas de estas entidades han logrado dar pasos importantes hacia la apertura de sus negocios a nuevos “clientes” además de asociados y otras han optado por renunciar a su modelo cooperativo y constituirse como entidades financieras compuestas por accionistas y no por asociados. Entre algunas cooperativas de buen tamaño económico parecería primar la necesidad de consolidar su posición de mercado y sus rendimientos financieros, más que proponer alternativas económicas y sociales para sus miembros. De otra parte, la entidad supervisora del Estado encargada de vigilar al sector cooperativo propone nuevos modelos de gestión y prevención de riesgos similares

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

a los implementados por las entidades financieras de capital, acortando paulatinamente la posibilidad de generar alternativas importantes en la gestión social. Esta ponencia plantea como interrogante principal si en realidad la gestión cooperativa, especialmente de ahorro y crédito, ha generado la construcción de otro tipo de mercados o si por el contrario, los importantes crecimientos del sector cooperativo solo han contribuido al fortalecimiento financiero del capital desconociendo las virtudes y fortalezas del modelo cooperativo.

Ponencia 14.21. *“Entre el Estado y el mercado: la intercooperación. La recuperación del Molino Santa Rosa por sus trabajadores”.*

JUAN PABLO MARTÍ (Universidad de la República).

La intercooperación aparece como un instrumento para hacer frente al problema de acceso a los mercados que frecuentemente se le plantean a las cooperativas.¹ La intercooperación es posible de ser analizada desde distintas perspectivas: cuáles son los agentes que se relacionan, qué tipo de relación establecen entre ellos, y cuál es la intensidad de la relación de intercooperación (desde fuertes compromisos a lazos débiles y eventuales). El fortalecimiento y desarrollo de la Economía Social y Solidaria depende de la red de conexiones, articulaciones o entramado social que se genere entre unidades u organizaciones que actúan en la esfera de la producción, distribución y comercialización de bienes y servicios económicos, y emplean trabajo no asalariado. En este sentido analizamos el caso de la Cooperativa de Trabajadores del Molino Santa Rosa (CTMSR). Estudiamos la experiencia histórica de desarrollo cooperativo que se ha basado en la intercooperación como estrategia de inserción en los mercados. La experiencia de la cooperativa nos llevó a preguntarnos cómo fue posible superar la situación de crisis en la que se encontraba la empresa y convertirse en una empresa exitosa y un referente para la comunidad local de Santa Rosa. La hipótesis propuesta es que la cooperativa desplegó un fuerte trabajo de intercooperación como herramienta estratégica que le permitió enfrentar el proceso de recuperación de la empresa y la inserción virtuosa en los mercados. La investigación realizada permitió advertir cómo la CTMSR ha sido exitosa en mantener e incrementar las fuentes de trabajo, conquistar la propiedad colectiva de la planta y de la producción que realizan. Para superar las fuertes restricciones y condicionamientos la CTMSR utilizó la herramienta de la intercooperación como una alternativa para insertarse en el mercado. La cooperativa identificó tres desafíos básicos que se le planteaban y que ponían en riesgo la experiencia: la provisión de insumos para la molienda, asegurar la calidad de la producción y la comercialización de sus productos. Para cada uno de estos desafíos fue buscando respuestas a través de la intercooperación y estableciendo acuerdos con el Estado.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 15 - SISTEMAS DE INFORMACIÓN GEOGRÁFICA E HISTORIA ECONÓMICA

COORDINAN

JOAQUÍN PERREN (UNIVERSIDAD NACIONAL DEL COMAHUE / CONICET) y CARLOS EDUARDO VALENCIA (UNIVERSIDAD FEDERAL FLUMINENSE).

Hace ya algún tiempo que los Sistemas de Información Geográfica (SIG en español y GIS en inglés) han ganado relevancia en la investigación en los más diversos campos. La disciplina histórica también ha acogido estos métodos para refinar las formas en que construye conocimiento sobre los procesos históricos, en la búsqueda de una plena integración del espacio en el análisis de los procesos sociales. Dentro de la historia, el estudio de problemas económicos es uno de los ámbitos que más ha empleado los SIG. Este simposio reúne investigadores que presentan resultados consolidados, avances de investigación, soluciones metodológicas, aplicaciones tecnológicas o problemas que aún no han sido resueltos en la investigación histórica de problemas económicos, de tal forma que las investigaciones de carácter colaborativo continúan siendo animadas en el ámbito latinoamericano.

Ponencia 15.1. *“O distrito dos diamantes: uso e ocupação do solo, século XVIII”.*

ANGELO ALVES CARRARA (Universidade Federal de Juiz de Fora).

Esta comunicação tem por objetivo apresentar os resultados parciais de um projeto de investigação cujo objeto é o processo de uso e ocupação da superfície rural no território da antiga demarcação dos diamantes, correspondente de modo aproximado ao atual município de Diamantina, entre os anos de 1739, ano da segunda demarcação do território (que ampliou consideravelmente a área demarcada cinco anos antes) e os primeiros anos do século XIX, quando as barreiras que impediam o acesso de pessoas e mercadorias ao distrito diamantino foram definitivamente eliminadas. São seus objetivos específicos: 1. mapear as áreas nas quais localizavam-se as propriedades rurais concedidas por meio de cartas de sesmarias entre 1739 e 1740; 2. mapear as áreas de produção agrícola e pastoril entre 1754 e 1806 do antigo território da demarcação dos diamantes; 3. estabelecer a relação entre as propriedades rurais concedidas por cartas de sesmaria entre 1739 e 1740 e as cadastradas nos registros de dízimo de 1754; 4. analisar o processo de uso e ocupação do solo no período compreendido entre 1739 a 1806 do ponto de vista da extensão territorial, isto é, quanto à expansão ou recuo da produção agrícola no território sob estudo; 5. analisar a relação dessa expansão ou recuo em relação tanto do número de proprietários quanto do volume da produção registrada; 6. analisar a relação entre os elementos da paisagem geográfica, a expansão ou recuo territorial e os volumes da produção agrícola registrada no período. Este é um dos objetivos centrais da presente proposta, já que o que se busca é estabelecer a relação entre elementos considerados centrais como altimetria, hidrografia e principalmente qualidade do solo e o processo de uso e ocupação do solo. Trata-se, portanto, de um estudo cuja metodologia baseia-se no geoprocessamento aplicado à História Agrária.

Ponencia 15.2. *“Pauliceia 2.0: A Spatiotemporal Platform for Digital Humanities”.*

LUIS FERLA (Universidade Federal del Estado de São Paulo).

This project aims to design and build a computational platform for collaborative historical research.

The principal goal is to develop state-of-the-art software tools, such as a web portal and Geographical Information System (GIS) plugins, that allow humanities researchers to create, organize, store, integrate, process and publish urban history data sets. The proposed platform will integrate all these tools. Historical urban data sets represent the evolution of urban spatial locations over time and are, therefore, spatiotemporal data sets. The development of this platform faces many challenges in Geoinformatics: (a) how to model, store, geocode, handle and visualize spatiotemporal data sets; (b) how to integrate historical urban information with spatiotemporal data sets from other domains, such as public health or transportation services, that are available on the web by different providers; (c) how to define and link semantic information to urban history data sets; and (d) how to promote collaborative work among researchers, facilitating smooth information sharing and access to knowledge. To test and validate the proposed platform, we will perform a use case using digital historical cartographic data sets of the city of São Paulo covering the period of its urban and industrial modernization (1870-1940). We will organize these data sets in a spatiotemporal database. The platform will provide access to this database and allow interaction among researchers, who will be able to contribute to the database events that can be spatially and temporally represented. In doing so, scholars will be able to produce maps and visualizations of their own research and at the same time contribute to the data within the system. This project will enrich understanding of the history of São Paulo during the above-mentioned period in addition to offering an innovative model of research for the digital humanities that fosters collaborative work and free knowledge flow.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 15.3. *“El uso de herramientas de geoestadística aplicadas al caso de las manufacturas de Toscana en el siglo XIX”.*

MASSIMILIANO GRAVA (Università di Pisa).

En este informe se examinarán los resultados de una investigación, cofinanciada entre el SITA (*Sistema Informativo Territoriale e Ambientale*) de Regione Toscana y el CIST (*Centro Interuniversitario di Scienze del Territorio*) dedicada a la georreferenciación de las manufacturas de Toscana en la mitad del siglo XIX y cumplida a través de sistemas de información geográfica (SIG). Objetivo principal de este proyecto ha sido la creación de un *geo-dataset* histórico de todas las manufacturas presentes (más de 14.000 estructuras para una superficie del 25.000 km²) al tiempo de la realización de los catastros pre-unitarios de Toscana (*Catasto Generale della Toscana y Catasto Borbonico y Catasto Estense*). Los archivos espaciales producidos, beneficiando de los mapas georreferenciados del proyecto CASTORE y los registros custodiados en los Archivos de Estado toscanos, nos han restituido lo que podríamos definir como el más grande geodatabase geográfico de manufacturas históricas. La publicación de esas capas online en el portal cartográfico de *Regione Toscana* ha sido la última etapa de una investigación que, tanto por el número que por la densidad de fábricas se ha demostrado como un ejemplo significativo de síntesis entre investigación históricas y uso de nuevas tecnologías.

Ponencia 15.4. *“Dimensiones espaciales de la desigualdad. Ciudad de Buenos Aires, primera mitad del siglo XIX”.*

TOMÁS GUZMÁN (Universidad de Buenos Aires, Argentina).

Con el objetivo de analizar las dimensiones espaciales de la desigualdad socio-económica en la ciudad de Buenos Aires durante la primera mitad del siglo XIX, estamos construyendo un Sistema de Información Geográfica (SIG) histórico para ese contexto espacio-temporal. La ponencia se concentra describir las tareas realizadas y proyectadas. Primero, se aborda la confección de la “infraestructura” de datos espaciales (capas básicas de información georreferenciada, como el trazado callejero, la nomenclatura de las calles, la numeración de las casas, las divisiones territoriales y un catálogo de objetos geográficos relevantes como iglesias, mercados, edificios gubernamentales, etc). Entre los desafíos de estas tareas se cuentan: los cambios temporales en los atributos de los objetos, el cruce de multiplicidad de fuentes y los grados de precisión alcanzados. En segundo lugar, se sintetiza el armado de las bases de datos socio-económicos. Éstas provienen de padrones y censos de población y de fuentes fiscales, tanto las que gravaban el patrimonio de los ciudadanos, como las que pesaban sobre la apertura de los establecimientos comerciales y productivos. La incorporación al SIG histórico de estas bases nos está sirviendo para abordar la desigual distribución espacial de la población y los recursos económicos, y explorar sus causas.

Ponencia 15.5. *“O Condicionamento Geográfico da Capitação na Freguesia do Caminho do Novo, 1709-1716”.*

RAFAEL MARTINS DE OLIVEIRA LAGUARDIA (Universidade Federal de Juiz de Fora).

Este estudio objetiva analizar o resultado econômico, aferido na fonte histórica conhecida como Capitação de 1715/1716, da freguesia do Caminho do Novo, em sua padronização espacial, através do uso do Sistema de Informações Geográficas (SIG) aplicado às informações dessa fonte histórica, retomando uma importante variável de análise, por vezes esquecida ou subestimada, principalmente em sociedades agrícolas, os aspectos físicos e geográficos: Relevo, Solos, Rios... O resultado alcançado é parte da chave de leitura de todo o desenvolvimento da Estrutura Fundiária da região ao longo do século XVIII. Isto é, as tomadas de decisões dos primórdios da Freguesia do Caminho do Mato foram condicionadas pelos elementos da Geografia Física.

Ponencia 15.6. *“Evolución administrativa del fisco en Santafé, 1705-1793”.*

JOSÉ JOAQUÍN PINTO BERNAL (Universidad del Tolima).

El trabajo describe el proceso de transformación de la administración fiscal del Erario Regio entre 1705 y 1793 en lo concerniente a la Caja Real de Santafé, capital del antiguo Reino de la Nueva Granada. A través de la ubicación de puntos georreferenciados en tres mapas, se pudo constatar que el afán del reformismo borbónico por hacerse con mayores ingresos a través del sistema impositivo, estructuró una densa red que tenía como centro la capital, misma que fue densificándose a lo largo de todo el siglo, fenómeno que no puede ser estudiado solo a través de la aparición y cierre de cajas reales debido a que la Real Hacienda se constituía en un organismo de carácter mixto, en donde diversas oficinas ubicadas en cada una de las localidades manejaba los fondos reales. Así las cosas, el aumento del ingreso de las cajas no solo es un reflejo de los mejores resultados en diversas actividades productivas, sino que también se debió a la aplicación de una sólida política que buscó un mayor control de dichas actividades en pro del recaudo.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 15.7. *“Muéstrame los datos!”: HGIS de las Indias, una herramienta espacio-temporal para la historia económica colonial”.*

WERNER STANGL (University of Graz).

En la primera parte de esta ponencia se presentará la base de datos HGIS de las Indias. HGIS de las Indias consiste en una reconstrucción del desarrollo espacial y temporal tanto de divisiones administrativas como de lugares de la América borbónica. Un interfaz permite visualizar la situación vigente en cada un año de 1701 hasta 1808 y con identificadores únicos para cada una de las ~16000 entidades (como el „corregimiento de Porco” o la „ciudad de Guatemala”). Se puede seguir el desarrollo de curatos y misiones de las diferentes órdenes, los avances colonizadores en el Río de la Plata, Venezuela y el Septentrión mexicano, las fundaciones de villas chilenas, la reconfiguración territorial por las reformas de intendencias sus ajustes, etc. Más allá de esto, el HGIS dispone un gran número de capas adicionales, como son (sólo como ejemplo) carreras de correo, los puertos privilegiándose el sistema de comercio libre, lugares con imprenta, cajas reales, registros de plata, cifras de la mita minera, miles de entradas demográficas de la época, etc. – todo tomando en cuenta el desarrollo cronológico de los datos y los lugares/territoriales a los que se refieren. Pero, es más, en el proyecto hemos desarrollado una herramienta para la comunidad académica. Permite, de forma sencilla, estructurar tablas y archivos .csv para asociarlas a lugares/territorios existentes en HGIS de las Indias y subirlas a la página-web. A partir de la tabla subida y la base de datos, un proceso automatizado calcula un archivo espacial (shapefile) que se puede usar en software SIG o también puede visualizarse en nuestra plataforma de „SIG-web”. En la segunda parte de la ponencia, por lo tanto, explicaremos cómo se debe proceder para producir estos datos y qué beneficios conlleva agregar datos a nuestra infraestructura, tanto para los investigadores mismos como para la comunidad.

Ponencia 15.8. *“Georreferencia del tráfico interno de esclavos a partir del puerto de Río de Janeiro, 1808-1834”.*

CARLOS EDUARDO VALENCIA VILLA (Universidad Federal Fluminense) y **MANOLO FLORENTINO** (Universidad Federal de Río de Janeiro).

La importación masiva de esclavos africanos para las Américas es un hecho conocido y estudiado por la historiografía. De forma detallada se conocen los puertos en África y en América. También son conocidos los números de ese comercio, por ejemplo, de cautivos enviados o desembarcados, o en cantidad de navíos empleados y cantidad de banderas de esos navíos, entre otros. Lo que conlleva a que los ciclos y períodos de este comercio atlántico se encuentren bien definidos. Así, sabemos que Brasil fue un destino privilegiado en el siglo XIX. Sin embargo, la circulación al interior de las Américas permanece relativamente desconocida. Este trabajo georreferencia el movimiento al interior de Brasil, a partir del puerto de Río de Janeiro entre 1808 y 1834, de 269 mil esclavos que fueron registrados en los pasaportes emitidos por la policía de la corte. La georreferenciación de esta fuente permite, tanto conocer las diferencias sociodemográficas de los cautivos que llegaban a las áreas de recepción. De esa forma sabemos que las dos nuevas fronteras agrarias de la época, Campos dos Goytacazes y el Valle del Paraíba recibieron niños y jóvenes en abundancia mientras que la tradicional área minera continuó recibiendo adultos.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 16 - REDES SOCIALES. TRANSFORMACIÓN DE REALIDADES SOCIALES: EL PAPEL PROTAGÓNICO DE LAS REDES, LAS ASOCIACIONES Y LOS LIDERAZGOS Y SU IMPACTO EN LA ACTIVIDAD ECONÓMICA

COORDINAN

OMAR JIMÉNEZ-ROSANO (UDLAP, MÉXICO), HÉCTOR MARTÍN CIVITARESÍ (UNRN, ARGENTINA) y JOSÉ GALINDO (UV, MÉXICO).

En los últimos años ha quedado de manifiesto que no sólo la política pública ha llevado a los resultados que observamos, sino que existe un elemento catalizador de la política de Estado que permea a todos y cada uno de los procesos de acción pública. Esos elementos catalizadores son las redes sociales, particularmente aquellas vinculadas al poder económico y político. El análisis de redes ha constituido entonces de un tiempo para acá una parte importante del estudio de la historia desde diversos enfoques y temas: actividad económica, equilibrios de mercado, competencia, corrupción, comercio transoceánico, desarrollo social y participación ciudadana, así como crecimiento y desarrollo económico, entre otros. Por otra parte, en el mundo se han dado cambios realmente drásticos en una estructura social que parecía inamovible. Estos movimientos nos permiten observar la transformación de las realidades sociales en todos los sentidos. El acercamiento a la transformación de la realidad económica, política y social se convierte en un eje transversal que nos da la pauta para entender el papel que han jugado las redes sociales y sus componentes en estos procesos. Los nodos, liderazgos, miembros y canales de comunicación que forman cada red son elementos cruciales para esta comprensión.

Ponencia 16.1. *“Aspectos persistentes en la operación de redes de intereses y corrupción en México desde finales del periodo colonial hasta la actualidad”.*

JOSÉ GALINDO.

Esta ponencia reflexiona sobre todo a partir del siglo XVIII acerca de diversos aspectos relacionados con un tipo específico de corrupción, aquella conocida en la actualidad como corrupción colusiva o capitalismo de amigos. Esta corrupción, que en tiempos coloniales no era considerada como tal, vincula por medio de redes a empresarios de diversos sectores económicos con funcionarios gubernamentales de diferentes niveles de gobierno, generando beneficios económicos para ambos grupos. Inicialmente, la ponencia se enfoca en el análisis comparativo de los sistemas legales que se desarrollan en el mundo, particularmente aquel que se desarrolla en España y Francia y sus colonias y aquel que se desarrolla en las colonias anglosajonas. Posteriormente, se analizan algunos aspectos de la operación y características resistentes de redes de intereses económicos y políticos en el entorno de debilidad institucional colonial, así como el peso de estas redes en limitar intentos por reformar instituciones específicas en varios virreinos en América bajo el control de la corona española. Asimismo, se muestra que estas son prácticas que, dentro del contexto específico histórico e institucional actuales, se han replicado a lo largo de los años. Este trabajo aborda también un comparativo de puntos específicos del análisis del estudio de la corrupción desde un enfoque cultural y desde uno económico. La ponencia permitirá profundizar en investigaciones futuras en el tema de la continuidad de las prácticas de corrupción colusiva que han sido persistentes en la mayoría de los países de Latinoamérica.

Ponencia 16.2. *“Los circuitos comerciales y las redes familiares en Santiago del Estero. Alonso de Alfaro y sus descendientes. 1700-1753”.*

HÉCTOR FRANCISCO PERALTA PUY (Universidad Nacional de Santiago del Estero, República Argentina).

El presente trabajo de investigación se encuentra basado por una inquietud fundamentada a través de Alonso de Alfaro, originario de Cádiz, quien fue un personaje destacado de la época colonial (siglo XVIII) en Santiago del Estero y en la región del Tucumán. Los escritos coloniales nos sirvieron para confeccionar el entramado político y familiar de los círculos sociales de la elite local que poseía sus intereses económicos en el manejo de las salas capitulares conjuntamente con las compras de estancias y las comercializaciones de productos de la tierra y Géneros de Castilla a nivel local y regional, entre otras actividades mercantiles. Por estas razones y objetivos detallados, utilizaremos para el trabajo una interdisciplinariedad social basada en los análisis cualitativos y cuantitativos debido a la complejidad del tema en cuestión, el cual se encuentra representado por la economía y la política como fundamentos de los estudios históricos coloniales. La reconstrucción de las actividades comerciales de su red familiar fue posible por los documentos coloniales que moran en las secciones Tribunales y Asuntos Generales del Archivo Histórico de la provincia de Santiago del Estero, aunque también se destacan los repositorios del Archivo Gráfico situado en la Dirección General de Catastro. Estas fuentes fueron complementadas con las publicaciones de la Revista del Archivo y con los libros capitulares seleccionados por Ángel Justiniano Carranza en 1882, además de lo realizado por la Academia Nacional de la Historia en cuanto a los documentos del cabildo santiagueño.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 16.3. *“El contrabando terrestre en el Río de la Plata a través del análisis de redes sociales (1780-1805)”*.

ADRIANA DÁVILA (Instituto de Economía, Facultad de Ciencias Económicas y Administración Universidad de la República).

A fines del siglo XVIII florecieron circuitos comerciales a través de la frontera sur de los imperios ibéricos. Este comercio fue un eslabón de circuitos de mayor alcance, tanto en los productos introducidos (géneros, tabaco, esclavos) como en la extracción (cueros y ganado en pie). La comprensión de su funcionamiento es relevante para conocer las repercusiones locales de flujos comerciales globales. Dado el carácter ilegal de este comercio, existen ciertas dificultades a la hora de conocer su funcionamiento, los agentes involucrados, el tipo de tráfico realizado e incluso para la reconstrucción de los circuitos. Esta ponencia muestra la utilidad del análisis de redes sociales para estudiar estos aspectos. El trabajo presenta un ejercicio de reconstrucción de las redes involucradas en el tráfico ilegal, a partir de los expedientes de operaciones punitivas realizadas por la fiscalidad española entre 1780 y 1805. El ejercicio revela la trama social que hizo posible el tráfico ilegal, muestra su carácter inter-imperial e inter-étnico, así como también la diversidad social de los actores involucrados.

Ponencia 16.4. *“Una red que configuró un entramado social y de empresas en Puebla, México. La migración extranjera de 1930 a 1970”*.

OMAR JIMÉNEZ-ROSANO (Universidad de las Américas Puebla Departamento de Economía).

Además de la estructura descriptiva del entorno, queremos proponer un mecanismo de medición de la formación de redes identificadas por las familias migrantes, así como sus socios extranjeros. No sólo la medición perse de su geo ubicación dentro de la ciudad y la vinculación física que estos grupos mantuvieron; sino los lazos que generaron para recrear mecanismos de confianza y paisanaje que se permearon en la sociedad para mantener la integridad del grupo, algunos de estos lazos llegan hasta nuestros días y se mantienen en las cámaras y asociaciones empresariales. Estos mismos grupos son los que enfrentan actualmente las condiciones de competencia y habrán de generar mecanismos de aglutinación para enfrentar juntos el rediseño y la estrategia para enfrentar el nuevo Tratado de Libre Comercio de América del Norte y la puesta en marcha del Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico. A partir del análisis del Fondo de Extranjería del Archivo General Municipal de la Ciudad de Puebla, en México, queremos analizar el papel de la migración extranjera, concretamente la migración española que se asentó en esta Ciudad. Después de la Ciudad de México, Veracruz y Puebla contaron con la mayor afluencia de españoles. Es cierto que es una década importante por la apertura a la migración europea por parte del Presidente de la República, el General Lázaro Cárdenas; sin embargo, la dinámica de la movilidad de la migración española no tuvo la misma tendencia que tuvo de 1900 a 1930.

Ponencia 16.5. *“El rol de las asociaciones empresarias en la construcción de un proyecto desarrollista para La Pampa (1951-1976)”*.

GABRIEL EDUARDO GRÉGOIRE (Instituto de Estudios Socio-históricos, FCH, UNLPam).

La Provincia de La Pampa se conformó en 1951, en el marco de proyecto reeleccionista del Presidente Perón y como corolario de una lucha iniciada varias décadas antes por los habitantes del territorio de la pampa central. Sin embargo, sus actividades económicas estuvieron limitadas por las condiciones geográficas y la ausencia de políticas que favorecieran la diversificación de su economía. En este marco, la conjunción de esfuerzos de los pequeños y medianos empresarios locales, dedicados fundamentalmente a las actividades agroganaderas y de servicios, a través de las acciones colectivas llevadas adelante por sus organizaciones gremiales fueron fundamentales para delinear un proyecto de desarrollo económico y la defensa de sus recursos naturales, que estaban en conflicto con intereses del estado nacional y otras provincias, entre 1951 y 1976. El trabajo forma parte del proyecto de doctorado sobre las organizaciones empresarias pampeanas, analizando cómo se formaron las redes para la acción colectiva de estos actores y cómo afectaron los procesos políticos a las organizaciones y la actividad económica de la provincia. El marco teórico que utilizo se encuadra en las perspectivas de la acción colectiva que Acuña (1984) adaptó para analizar una corporación en su tesis doctoral. Me centro en la evolución del perfil de la masa societaria de las corporaciones, a partir de los registros de asociados, memorias y balances de las organizaciones, censos, registros periodísticos y documentación oficial, los discursos y acciones que adoptaron frente a las políticas que afectaban la actividad económica, las relaciones con otros actores como los sindicatos y el Estado.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 16.6. *“Resiliencia, gestión de riesgo y desarrollo local. El entramado inter-organizacional para la protección civil en Bariloche (Argentina) desde una perspectiva histórica”.*

H. MARTÍN CIVITARESÍ (Centro Interdisciplinario de Estudios sobre Territorio, Economía y Sociedad – Universidad Nacional de Río Negro, Argentina), **MARIANA DONDO** (Centro Interdisciplinario de Estudios sobre Territorio, Economía y Sociedad – Universidad Nacional de Río Negro, Argentina) y **JESICA SARMIENTO** (Centro Interdisciplinario de Estudios sobre Territorio, Economía y Sociedad – Universidad Nacional de Río Negro, Argentina / Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas (CONICET) – Ministerio de Educación, Cultura, Ciencia y Tecnología de la República Argentina).

La ciudad de Bariloche es uno de los enclaves turísticos más importantes de Argentina. Por décadas, fue consolidando su estructura económico-productiva sobre la base de sus recursos naturales paisajísticos. Sin embargo, ese mismo entorno natural presenta una intensa dinámica de eventos exógenos adversos con diversas características e intensidades que han afectado, en mayor o en menor medida, su proceso de desarrollo socioeconómico local. A modo de ejemplo se pueden mencionar el tsunami en el Lago Nahuel Huapi en 1960, el brote de hantavirus en 1996 o la erupción de ceniza del complejo volcánico Puyehue-Cordón Caulle en 2011. A los efectos de identificar la capacidad de resiliencia de la ciudad frente a este tipo de eventos adversos, el objetivo de la ponencia es analizar la evolución del entramado de relaciones de las organizaciones locales, desde la segunda mitad del siglo XX hasta el presente, que contribuyeron a reducir el riesgo colectivo de desastres o a fortalecer la capacidad de adaptación o transformación una vez ocurridos. El análisis se realiza a partir de la construcción de redes inter-organizacionales a través de la metodología de Análisis de Redes Sociales (ARS) usando como fuente de información documentos oficiales y referencias periodísticas. Al aplicar un software específico para ARS es posible establecer, a partir del grado de conectividad vigente y niveles de centralidad basados en la proximidad e intermediación, las relaciones efectivas entre las organizaciones y, por lo tanto, las configuraciones inter-organizacionales que aportaron a la resiliencia de la ciudad.

Ponencia 16.7. *“Liderazgos, estilos gremiales y dinámicas asociativas durante la configuración del agronegocio en Argentina”.*

GABRIEL FERNANDO CARINI (Centro de Investigaciones Históricas-Universidad Nacional de Río Cuarto / Centro de Investigaciones de la Facultad de Filosofía y Humanidades-Universidad Nacional de Córdoba / Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas).

A partir de la década de 1990 comenzaba a percibirse como central la incorporación de diversos saberes para optimizar los resultados económicos de las empresas agropecuarias. De esta forma, se allanó el camino hacia el predominio de una lógica empresarial que supuso nuevas modalidades de integración de la producción agropecuaria y la necesidad de otorgar flexibilidad tanto en la planificación y ejecución de las tareas agrícolas como en las de gestión de las explotaciones agropecuarias. Consideramos necesario volver nuestra mirada sobre las dinámicas institucionales de las asociaciones gremiales de productores a los fines de revisar no solo qué respuestas estructuraron frente al contexto productivo sino también cómo emergieron nuevos liderazgos que tensionaron los perfiles institucionales históricamente construidos. Sostenemos que lejos de asumir una actitud pasiva la dirigencia gremial de las asociaciones rurales internalizó los imperativos del agronegocio e imprimió mutaciones en los perfiles institucionales de las entidades reivindicativas que – sin desplazar su función de defensa de los intereses de sus bases sociales – promovió el fortalecimiento de los rasgos empresarios de sus bases sociales tanto como estrategia frente a la competitividad impuesta por el agronegocio como a la presión ejercida por la emergencia de nuevos referentes en el entramado asociativo del agro argentino. Exploraremos estas cuestiones a partir del análisis de una entidad de primer grado de la pampa argentina, lo que nos permitirá una mirada más exhaustiva de los procesos estudiados. Emplearemos una metodología cualitativa centrada en la complementación de diversas fuentes, priorizando aquellas originadas por la entidad analizada.

Ponencia 16.8. *“Trayectoria de las redes de precio justo en el occidente colombiano en el contexto de los impactos de economía de mercado”.*

CARLOS ALFONSO VICTORIA (Facultad de Ciencias Ambientales Universidad Tecnológica de Pereira).

Desde la radicalización del neoliberalismo en América Latina, las sociedades rurales encabezadas, especialmente, por medianos y pequeños agricultores han debido organizarse para resistir a sus impactos, conformando asociados, alianzas y redes que les permitan sobrevivir a las crisis de los precios derivados del modelo de mercado. Una de dichas expresiones, invisibilizadas pero efectivas en el campo de las economías agrarias subalternas, tienen que ver con las redes de precios de justo, desde las cuales los campesinos han buscado nuevas oportunidades de comercialización para no desaparecer. Dichas redes, más allá de los aspectos contractuales, han pugnado por el

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

establecimiento de precios que compensen y mitiguen la gestión de la agricultura familiar en primer lugar. Es decir que las redes de precio justo para los productos de exportación, están sustentadas en cadenas de valor invisible como las que se derivan de las redes familiares y vecinales que desde los procesos coloniales y decoloniales han resignificado la labor del campo a nivel local, construyendo un tejido informal pero insinuante en el marco de las conflictividades socio económicas y política. En esta ponencia, por lo tanto, se busca demostrar, desde casos como el del municipio de Apía, Risaralda, cómo la globalización de los mercados agrícolas se ha transformado en una oportunidad de inserción bajo los objetivos de las redes de precio justo, en el conjunto de las resistencias socio económicas al modelo neoliberal, y por supuesto en el contexto histórico de la acción colectiva.

Ponencia 16.9. *“A sociedade civil organizada (grupos de pressão): uma análise política do contencioso do algodão (2002-2014)”*.

RAÍSA CECÍLIA NUNES DE OLIVEIRA (Confederação da Agricultura e Pecuária do Brasil – CNA), **CRISTIANE LEYENDECKER LIMA** y **TATIANA MONTEIRO REIS** (Instituto de Educação Superior de Brasília – IESB).

Este trabalho se propõe a fazer uma análise política a respeito do contencioso do algodão na Organização Mundial do Comércio - OMC. Para tal, foi analisado se a participação da sociedade civil organizada, atores não-governamentais, no contencioso do algodão, foi determinante para a vitória do Estado brasileiro. Sendo assim, foram conceituados lobby, grupos de interesse e como eles se tornam grupos de pressão, sendo exposto a legitimação e a relação destes grupos com o Estado Democrático de Direito. Em seguida, o artigo se dispõe a analisar a formulação das leis agrícolas norte-americanas e como a sociedade civil organizada participa do processo de elaboração. Também são analisados os impactos dessas legislações na cotonicultura brasileira e o que levou o Brasil a uma causa judicante na OMC. Aplicou-se, a metodologia de estudo de caso. Concluiu-se, que houve importante participação da sociedade civil organizada, foi demonstrada sua eficiência em influenciar nas decisões do Estado, uma vez que adquiriu capacidade de organização e articulação.

Ponencia 16.10. *“El poder de los ruralistas del Cerrado y la democracia brasileña: un análisis sobre Brasil de principios del siglo XXI”*.

HERICK VAZQUEZ SOARES (Doctor en Historia Económica por la Universidad de São Paulo).

Este trabajo pretende trazar un panorama del poder político del agronegocio de la región del Cerrado brasileño en las variadas instancias e instituciones en que actúa así como evaluar los impactos del crecimiento del poder y de la influencia del sector en la democracia brasileña en este inicio de siglo. Para cumplir este reto, se analizarán cuantitativa y cualitativamente la penetración de los liderazgos del agronegocio del Cerrado en el Poder Legislativo y Ejecutivo federal, así como la actuación de sus principales políticos a través del levantamiento de sus principales proposiciones de políticas públicas y proyectos de ley y de algunos de sus posicionamientos sobre otros temas de relevancia para los rumbos de la democracia brasileña en los últimos 20 años. A través del levantamiento de datos empíricos, fuentes primarias y bibliográficas, se pretende aquí mostrar que el boom de las commodities vivido por América Latina a principios del siglo XXI tuvo impactos en la correlación de fuerzas políticas que comanda el Estado brasileño, reforzando el poder de los sectores sociales vinculados a la propiedad agraria, a la producción agrícola ya la agroindustria, incluso a los grandes capitales oligopolistas transnacionales. Su actuación en las cuestiones relativas al Medio Ambiente, a Derechos Humanos, política económica muestra un ruralismo vigoroso y determinado en comandar los (des) caminos de la nación y de la democracia brasileña.

Ponencia 16.11. *“¿A dónde va la economía? Teoría de redes y los nuevos modelos económicos”*.

ARACELI GALÁN AMARO y **ERIKA YESICA GALÁN AMARO**.

El tema de nuestro interés, puede ser abarcado desde diversos enfoques y vertientes, los que en su mayoría se enmarcan dentro del conocimiento de las ciencias sociales, sin embargo, existen consideraciones propias y actuales que desdibujan los límites, entre una y otra rama del mismo, razón por la que, trataremos de establecer las variables lo más claro posible, con el único fin, de esquematizar una inquietud acerca de las circunstancias, en las que en nuestros días, vivimos. Cabe mencionar, que como estudiosos de la economía, nos sentimos con el deber moral de buscar entender, que es lo que pasa con esta ciencia en nuestra sociedad, de qué forma interactuamos en ella en la vida real, o bien, de qué manera ella nos está conduciendo al tipo de bienestar que tenemos o que deseamos tener. Puesto que al final, de lo que se trata es de propiciar condiciones de mejora para todos, siempre en paz y armonía para lograr el bien vivir. La principal aportación de este escrito, es entender qué pasa con la economía, si sigue vigente en la forma en la que desde hace tanto tiempo se planteó, si requerimos ahora retomar algunos otros elementos para explicarla o si debemos por el contrario replantear que estamos haciendo para que esta ciencia nos ayude a vivir mejor, o si debemos cambiar otros aspectos para reforzarla.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 17 - AGRO, POLÍTICAS PÚBLICAS Y DESIGUALDADES REGIONALES EN AMÉRICA DEL SUR (1870-2000)

COORDINAN

NOEMÍ GIRBAL-BLACHA (CONICET-CEAR / UNIVERSIDAD NACIONAL DE QUILMES, ARGENTINA), **MARTA CHIAPPE** (UNIVERSIDAD DE LA REPÚBLICA, URUGUAY) y **IRONITA POLICARPO MACHADO** (UNIVERSIDAD DE PASSO FUNDO, BRASIL).

La historia de los países del cono Sur del continente americano se caracteriza por las desigualdades productivas, de inversión, agroindustrial y social del "mundo rural" que marcan gran parte de sus recorridos por el pasado mediato y reciente. Estas características se plasman en sus economías regionales internas, generalmente monoproductoras y en las áreas fronterizas donde el sistema agrario trasciende los límites de las naciones. Esta propuesta de simposio se propone estudiar cuali-cuantitativamente, con fuentes originales, y someter a debate esos desequilibrios agrarios en el largo plazo; **ponderando, el tránsito de la agri-cultura al agro-negocio**, en estrecha relación con los modelos económicos vigentes y sus transformaciones, para analizar la construcción social del territorio asociada al poder, las políticas públicas y los efectos que éstos produjeran en estas economías dependientes del mercado externo. Los **ejes** que tendrán en común los abordajes presentados serán: las **regiones agrarias/agroindustriales - el poder y las políticas públicas referidas específicamente al ámbito rural de los distintos países de América del Sur**. El propósito que guiará el debate tendrá por objetivos conjugar las continuidades y singularidades del heterogéneo agro sudamericano para elaborar un compendio de estudios comparados con perfil político económico.

Ponencia 17.1. *"Ocupação, colonização e povoamento ao Norte do Império do Brasil"*.

FRANCIVALDO ALVES NUNES (UFPA, Brasil).

A proposta desta comunicação é analisar os programas de colonização para Amazônia, Norte do Brasil, entre as décadas de 1840-1880, principalmente a política de implantação de aldeamentos e colônias agrícolas. Assim, buscamos compreender como agentes públicos concebiam a concessão de direitos de propriedade sobre a terra nos aldeamentos de índios e nas colônias agrícolas. A concessão do direito de utilização da terra, ou seja, a garantia legal da permanência de índios e colonos em seus direitos à utilização dos recursos fundiários afetados aos aldeamentos e às colônias agrícolas, estava condicionada à ocupação regular da terra e à agricultura. Apoiados nos relatórios e nas correspondências da administração provincial, mostraremos que os aldeamentos e as colônias eram representados como espaços modelares de socialização, em que se observa a política governamental de institucionalização de direitos de propriedade sobre a terra, subordinada a uma disciplina do trabalho agrícola. Essa relação é representada como uma estratificação social, reconhecendo aos colonos o estatuto de agricultores autônomos, detentores de propriedade individual condicionada, e aos índios o de trabalhadores em aprendizado na terra coletiva gerida por um diretor. As dificuldades de implantação, conflito e resistência também serão observados. Palavras chave: Agricultura, Propriedade e Aldeamentos, Colônias.

Ponencia 17.2. *"O agrário, o moderno e o Império: modernização da agricultura e propriedade no Brasil do século XIX (1860-1889)"*.

MARCIO ANTÔNIO BOTH DA SILVA (UNIOESTE, Brasil).

A pesquisa visa debater os processos relacionados a política de modernização da agricultura desenvolvida pelo Império do Brasil ao longo da segunda metade do século XIX (1860-1889). Além do problema da modernização, outro foco importante para o desenvolvimento deste estudo é refletir sobre o processo de constituição da propriedade privada da terra, como algo particular e exclusivo, no Brasil. Tais temas serão abordados a partir dos relatórios produzidos pelo Ministério da Agricultura, Comércio e Obras Públicas e das Mensagens anuais apresentadas pelos presidentes das províncias do Paraná, Rio Grande do Sul e Santa Catarina às Assembleias Legislativas de suas respectivas províncias. Nestes documentos é possível acompanhar anualmente o processo de execução das políticas voltadas a agricultura e ao agrário em um sentido mais geral, seus impactos, sucessos e percalços. Dessa forma, a partir dessas análises objetiva-se a produção de conhecimentos sobre o período imperial e sobre o universo rural brasileiro menos centrados na monocultura de exportação e voltados a tratar dos processos então em curso a partir do ponto de vista da agricultura de subsistência e em termos de sua importância econômica, cultural e política. Palavras-Chave: Modernização, Propriedade, Agricultura

Ponencia 17.3. *"Regimes jurídicos da propriedade da terra, capitalização e questão agrária: (re) territorialização no Brasil Meridional"*.

IRONITA ADENIR POLICARPO MACHADO (UPF).

A comunicação discute os Regimes jurídicos da propriedade da terra, capitalização, questão agrária e, conseqüentemente, a (re)territorialização no Brasil Meridional. Para tal intento contextualiza e debate os pressupostos

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

jurídicos da categoria propriedade da terra, relacionando com o processo constitutivo da capitalização da terra e da produção agrária do século XIX e XX. Tom como fio condutor a categoria analítica propriedade da terra e agricultura, como constituidores do território brasileiro. Busca identificar como estes conceitos foram abordados, fruto do contexto histórico, na lógica contraditória do desenvolvimento capitalista no mundo rural. As fontes deste estudo são as Constituições brasileiras e as legislações e decretos-lei que se referem a propriedade e a agricultura (1850 a 1988). A metodologia foi a análise sincrônica e diacrônica das estruturas por de trás das constituições e legislações agrárias, como arquétipo nacional à formação da propriedade agrária no Brasil, passando por regimes políticos e sistemas jurídicos diversos. Palabras clave: Regimes jurídicos brasileiros, Propriedade da terra; Agricultura.

Ponencia 17.4. *“Economías agrarias, paisajes rurales y desigualdades regionales en el Uruguay del novecientos”*.
EMILIANO TRAVIESO (University of Cambridge, Reino Unido).

Las transformaciones políticas y económicas del Uruguay bajo la primera globalización (c.1870-1913), que implicaron la consolidación del poder coactivo del estado nacional en todo el territorio y la adopción de innovaciones tecnológicas en la producción agraria/agroindustrial y el transporte de larga distancia, impactaron de forma diversa en los distintos mundos rurales uruguayos. Los patrones de especialización productiva territorial de largo plazo que explican parcialmente las desigualdades regionales del presente emergieron o se consolidaron en este período, que resulta clave para entender la construcción social del territorio y la transformación económica de los paisajes rurales. A través del análisis georreferenciado de fuentes originales sobre la estructura de la carga ferroviaria de productos agropecuarios en las más de 150 estaciones del país y datos censales sobre la producción rural en distintas secciones judiciales, esta ponencia pretende avanzar en la descripción y mapeo de especializaciones agrarias regionales en el Uruguay de fines del siglo XIX y comienzos del XX. Una contribución clave es ofrecer un nivel de desagregación mayor al que permiten las estadísticas con base departamental, demostrando que los límites administrativos ocultan a menudo continuidades y divisorias territoriales en las economías agrarias/agroindustriales internas y sus paisajes. Palabras clave: Desigualdades regionales, Paisajes, Ganadería, Agricultura, Uruguay.

Ponencia 17.5. *“Estado, políticas públicas y renta del suelo agraria en Uruguay, 1955-2015”*.

GABRIEL OYHANTÇABAL BENELLI (Departamento de Ciencias Sociales, Facultad de Agronomía, UdelaR, Uruguay).

En economías de base agraria/minera la renta del suelo es una fuente de ingresos central en el proceso económico. Su particularidad reside en que, además de remunerar a los terratenientes, puede ser apropiada por otros sujetos sociales gracias a la acción del Estado. En Uruguay, diversas investigaciones han abordado esta apropiación como una transferencia de ingresos del agro hacia el resto de la economía, aunque sin conceptualizar esta transferencia como renta del suelo ni avanzar en estimaciones de largo plazo. Esta ponencia analiza para el período 1955-2015 las políticas públicas que desvían renta del suelo desde la rama agraria. Se presenta una metodología original para la estimación de la renta del suelo apropiada por no terratenientes mediante impuestos a las exportaciones agrarias, sobrevaluación del peso uruguayo, abaratamiento interno de mercancías exportables y regulación de precios internos. Los principales resultados evidencian ciclos oscilantes de renta del suelo apropiada por no terratenientes, siendo la sobrevaluación del peso el mecanismo de mayor relevancia en todo el período. Asimismo, los ciclos de la renta del suelo evidencian una alta correlación con los ciclos del PBI. Palabras clave: agro, renta de la tierra, tipo de cambio, detracciones, Uruguay.

Ponencia 17.6. *“Cambios y continuidades en las políticas públicas de desarrollo rural en Uruguay (1990-2015)”*.

ALBERTO RIELLA (Departamento de Sociología – Facultad de Ciencias Sociales – Universidad de la República, Uruguay) y **PAOLA MASCHERONI** (Departamento de Sociología. Facultad de Ciencias Sociales. Universidad de la República, Uruguay).

En Uruguay, históricamente las políticas públicas han estado vinculadas al sector agrario. Su análisis permite dar cuenta de las diferentes concepciones de desarrollo rural así como del relacionamiento del Estado con los sectores agrarios del país. El objetivo de esta ponencia es analizar las políticas públicas teniendo en cuenta dos grandes periodos históricos. El primer periodo, que abarca los años 1990-2004, se caracteriza por la aplicación de políticas de fuerte corte neoliberal. El segundo periodo, que se inicia en el año 2005 con la llegada al gobierno nacional de una coalición de partidos de izquierda, implicó un nuevo orden de políticas públicas con una vocación regulacionista, inspiradas en los enfoques neo-desarrollistas, que postulan la importancia de la intervención estatal para corregir las fallas del mercado y lograr que los procesos de crecimiento produzcan una mayor redistribución de los excedentes con más inclusión social. Palabras clave: Política públicas, Desarrollo Rural, Uruguay.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 17.7. *“Resistencia de la ganadería familiar en Uruguay”.*

VIRGINIA ROSSI (Fagro, Udelar), VERÓNICA FILARDO (FCS, Udelar) y EDUARDO CHIA (UMR, Montpellier, INRA, Francia).

Numerosos estudios se enfocan en el proceso reciente de desaparición de las explotaciones familiares de la región pampeana frente al avance del agronegocio. Menos frecuente es encontrar investigaciones que aborden el problema desde la perspectiva de su persistencia. Los productores familiares de Uruguay aún representan un grupo social importante para el país; en 2017 se registraron más de 33 mil productoras/es familiares, integrados en más de 20 mil explotaciones agropecuarias familiares, abarcando cerca de 48 mil personas. La ponencia recorre las etapas de desarrollo tecnológico del agro uruguayo y focaliza en una línea de investigación cuyo objetivo es comprender las prácticas y estrategias de resistencia al avance del capitalismo agrario que desarrollan este tipo de productores. Se discuten en particular los resultados de un estudio de tipo etnográfico en el que se interpreta, a través de la noción de *habitus campesino*, la acción estratégica de los ganaderos familiares del litoral norte uruguayo. Se analizan sus reglas estratégicas (económicas, sucesorias, educativas y simbólicas) y se presentan tres categorías de resistencia que pueden ser de utilidad para el diseño de políticas públicas dirigidas al sector. Palabras clave: Agricultura Familiar, Campesinado, Estrategias de reproducción.

Ponencia 17.8. *“Las brechas salariales de género en el mercado laboral rural del Uruguay, 1990-2010”.*

SILVANA MAUBRIGADES (Programa de Historia Económica, Udelar, Uruguay).

El artículo analiza la brecha salarial de género en Uruguay entre 1990 y 2010 utilizando las encuestas continuas de hogares. A nivel agregado, la brecha salarial ha disminuido entre hombres y mujeres para este período. Sin embargo, este resultado no describe el comportamiento de esta desigualdad al interior de los diferentes sectores productivos. En particular en el medio rural, la presencia de las mujeres no sólo es minoritaria en el total de las personas en actividad (ocupadas y desocupadas), sino que además se da una notoria persistencia en la brecha salarial de género entre los asalariados. Lo que se analiza es precisamente las características de estas trabajadoras, tratando de estimar si estas diferencias están sujetas a las características personales de las trabajadoras –tanto por calificación como por hogar de origen– o si responden a una segregación ocupacional al interior del mercado de trabajo rural. Palabras clave: Uruguay, Trabajo rural, Mujeres, Salario

Ponencia 17.9. *“Las dimensiones sociales de las desigualdades sociales del agro en una etapa de crecimiento económico. (1900- 1930)”.*

BEATRIZ INÉS MOREYRA (Instituto de Estudios Históricos de Córdoba, CEH / CONICET).

América y nuestro país en particular, se han caracterizado a lo largo de su historia por formas de desigualdades sociales, económicas y culturales particularmente severas y persistentes, como la discriminación social, la desigual distribución de los recursos y de los ingresos y las asimetrías regionales. Las desigualdades persistentes son capaces de interrogar e interpretar los modos en los cuales, históricamente, distintas sociedades y culturas han reproducido, tolerado, ignorado, impugnado y alterado inequidades que han tomado formas diversas para asegurar su permanencia a través del tiempo. En este contexto, el objetivo es indagar la construcción de las políticas sociales y sus impactos sobre la desigualdad social en la primera mitad del siglo XX, en los espacios rurales de la provincia de Córdoba (Argentina) Para ello, se analizarán las desigualdades territoriales y de recursos que impactaron en las condiciones de existencia de la población, la mediación del mercado, las instituciones de la sociedad civil y el Estado en las dimensiones de la desigualdad social y las *fuerzas de la igualdad*, que reivindican y negocian las demandas y las fuerzas que se resisten a ellas de diversas maneras y niveles de organización. Palabras clave: Desigualdades, Políticas Sociales, Estado, Sociedad Civil, Espacios Rurales

Ponencia 17.10. *“Políticas públicas en tiempos de crisis económica: la vitivinicultura mendocina entre 1928 y 1935”.*

PATRICIA BARRIO (INCIHUSA-CONICET / IHAA-UNCuyo).

La ponencia se enfoca en la evolución de las políticas públicas en el primer momento de la crisis económica de la agroindustria del vino en la provincia de Mendoza (Argentina), entre su inicio en 1928 y hasta la puesta en funcionamiento de la Junta Reguladora de Vinos, en 1935. Si bien ese corto período ha sido tratado por diversos autores (Silvia Ospital y Juan Manuel Cerdá, 2016; Ana María Mateu, 2013; Patricia Olgún, 2012 y Patricia Barrio, 2018), no ha sido explorado desde el indicador propuesto: el de las políticas públicas. El periodo es interesante porque en esos cinco años se sucedieron dos gobiernos constitucionales y dos intervenciones federales de donde nuestra primera hipótesis fue que la debilidad institucional conspiró contra el diseño de una política pública. La reconstrucción de este quinquenio muestra cómo se pasó de un gobierno al servicio de una megaempresa que buscaba regular, en forma privada, el comercio de vinos (Sociedad Vitivinícola de Mendoza S.A.) a un intervencionismo

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

estatal, tanto provincial como nacional, que impuso una regulación la producción y un control de la industrialización, aun antes de la formación de la Junta Reguladora de Vinos. Palabras clave: Vitivinicultura; Mendoza; Políticas públicas; Crisis económica.

Ponencia 17.11. *“Transformaciones y permanencias en la vitivinicultura mendocina: Estado, políticas públicas y mundo del trabajo (1918-1959)”*.

GIMENA IRIART GABRIELLI y JUAN IGNACIO ROMÁN (INCIHUSA-CONICET, Mendoza, Argentina).

La provincia de Mendoza se ha caracterizado por su temprano desarrollo agroindustrial vitivinícola y la configuración de un mercado de trabajo precoz ¿Cómo fueron mutando las relaciones entre Estado, corporaciones empresariales y fuerzas trabajadoras en este ámbito durante el periodo que se inició con intentos de cambio en 1918 hasta las regulaciones de la etapa desarrollista? En este sentido, el trabajo intenta reconstruir el derrotero de las posturas políticas que coexistieron en el Estado en relación a la regulación laboral y a los vaivenes de las políticas públicas del sector ¿Cómo se articularon o no estos posicionamientos con las demandas provenientes tanto del sector empresarial como del mundo del trabajo? De este modo, el estudio analiza una serie de nudos problemáticos tales como los diagnósticos y las soluciones propuestas en torno a las crisis vitivinícolas y el rol del Estado, a través de una pesquisa exhaustiva en los diarios de sesiones y la prensa de la época. A partir de este análisis, se puede plantear la idea de la configuración de una adelantada preocupación en la provincia de Mendoza por legislar el mundo del trabajo y regular las tensiones particulares de la agroindustria. Palabras clave: vitivinicultura-Mendoza-políticas públicas-mundo del trabajo

Ponencia 17.12. *“Agricultura y agronegocio en el Nordeste Argentino (NEA). 1920-2008. Entre el algodón y la soja”*.

NOEMÍ GIRBAL-BLACHA (CEAR- UNQ / CONICET, Argentina).

Este estudio histórico se propone abordar -cualitativa y cuantitativamente- la situación agraria en una región marginal que ocupa casi la cuarta parte del territorio argentino, el Norte del territorio y especialmente el NEA (Nordeste Argentino), en el largo plazo. Luego de haber sufrido una depredadora explotación quebrachera-taninera, desde 1920 el NEA se dedica al cultivo y producción del algodón, haciendo uso de gran parte de mano familiar. Esta condición se modifica drásticamente desde mediados de los años de 1990 con el avance de la siembra directa y el cultivo de la soja transgénica, alimentando el desempleo y la pobreza. La expansión de la soja, los conflictos sociales, el desempleo y el avance corporativo de los pool de siembra, así como los efectos medioambientales de este cambio hasta el conflicto generado en el campo argentino por la derogación -en el 2008- de la Resolución 125, son los ejes por los cuales transita este trabajo. El objetivo es analizar el accionar del Estado y de los actores sociales intervinientes -individuales y corporativos- para caracterizar e interpretar el pasaje de la agri-cultura al agro-negocio y sus principales efectos socioecológicos en la región nordestina del país. Palabras clave: Agricultura, Agronegocio, Algodón, Soja

Ponencia 17.13. *“La Agroindustria Yerbatera Argentina: Agro y políticas públicas en una economía regional (1953- 2013)”*.

LISANDRO RODRÍGUEZ (CONICET / UNAMISIONES, Argentina).

La propuesta de este trabajo es estudiar las estrategias económicas y sociales del sector agroindustrial yerbatero de la actual provincia de Misiones (Argentina), en tanto región marginal y de frontera. El eje de análisis pretende evidenciar cuáles son las estrategias y metodologías desplegadas por el Estado (nacional y provincial) en la promoción del desarrollo regional, al tiempo que procura observar la implementación de políticas públicas al interior de la región. A partir de estas variables el foco de atención se centra en reconocer y explicar qué prácticas de reproducción social despliega un segmento de dicho sector, representado por la agricultura familiar respecto a la producción y comercialización en contextos desfavorables y qué vínculos se establecen con el Estado. Las acciones colectivas (cooperativas) de los productores yerbateros representan una herramienta de análisis clave, por lo que serán considerados en este estudio. Los documentos y publicaciones oficiales (Comisión Reguladora de la Yerba Mate, Ministerio de Agroindustria, Ministerio del Agro de Misiones); los registros internos de las entidades cooperativas y las entrevistas a actores claves conforman el corpus documental de este trabajo. Palabras clave: Agroindustria, Yerba Mate, Región, Estado

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 17.14. *“Territorio y desarrollo asimétrico. El caso de la provincia de Santa Fe, Argentina”.*

MARIO LATTUADA (CONICET-UNR-UAI, Argentina), MARÍA ELENA NOGUEIRA (CONICET-UNR, Rosario, Argentina), JUAN CARLOS PORSTMANN (UNR, Rosario, Argentina) y MARCOS URCOLA (CONICET-UNR, ROSARIO).

La provincia de Santa Fe forma parte de una de las regiones agropecuarias e industriales más pobladas de la República Argentina, ocupando el segundo lugar en cuanto a su aporte al Producto Bruto Geográfico nacional y contribuyendo con exportaciones equivalentes a un quinto del valor total de lo exportado por el país. Sin embargo, a pesar de su importancia económica, históricamente se ha caracterizado por un desarrollo polarizado y asimétrico entre una región norte preponderantemente rural y pobre y un centro-sur urbanizado, industrializado y con indicadores de desarrollado sustancialmente más altos en términos relativos. Teniendo en cuenta variables que articulan los aspectos económicos con las dimensiones sociales, culturales y políticas, este trabajo indaga acerca de las condiciones que han contribuido en el último siglo a la emergencia y consolidación de este “desarrollo asimétrico” y las diferentes propuestas que en las últimas décadas se han propuesto revertirlo sin alcanzar aún los resultados esperados. Palabras Clave: Territorio, Desarrollo, Santa Fe (Argentina), Desigualdad rural

Ponencia 17.15. *“El agro-negocio y los usos del territorio. Cambio climático y transformaciones en la dieta (1960-2008)”.*

LUIS ERNESTO BLACHA (CONICET / CEAR-UNQ).

Las transformaciones en los usos del territorio que resultan de las innovaciones introducidas durante la Revolución Verde, a mediados del siglo XX, van a incrementar la distancia entre productores y consumidores de alimentos. A partir del vínculo saber-poder es posible desanclar (Giddens) lo producido de su origen, resultando en un vacío espacial que es parte de un proceso con múltiples temporalidades superpuestas donde la agricultura se convierte en agronegocio desde la década de 1990. Un modelo productivo que también incluye los ámbitos donde se adquieren los alimentos, modificando nuestro vínculo con ellos y su composición. Las políticas públicas y la iniciativa privada interactúan para promover nuevos usos del territorio. El objetivo de este trabajo es realizar un abordaje sociológico de cómo se resignifica la noción de región a partir del vínculo que existe entre el cambio climático y la degradación de la dieta en la región pampeana, que pierde su patrón alimentario unificado. El carácter arquitectónico del poder (Foucault) es el punto de partida para esta caracterización de los vínculos horizontales y transversales (Santos) en una geografía delimitada por procesos productivos y, ya no, por cercanías. El cómo se produce determina cómo nos alimentamos. Palabras clave: Territorio, Poder, Agronegocio, Región

Ponencia 17.16. *“Crise econômica, produção cafeeira e aumento das desigualdades regionais: o caso do complexo cafeeiro da zona da mata de Minas Gerais, Brasil - 1920-1945”.*

NICÉLIO DO AMARAL BARROS (Universidade de São Paulo, Brasil).

Este artigo analisa: a) os impactos nacionais da crise de 1929 sobre a produção cafeeira e sua posterior evolução até o período final da segunda guerra mundial; b) as políticas públicas do governo central e de governos estaduais brasileiros entre 1920 e 1945 e; c) o aprofundamento endógeno das desigualdades a partir de novas articulações econômicas e políticas. Tomando um estudo de caso, aborda as mudanças ocorridas no segmento urbano-industrial do complexo cafeeiro sediado na cidade de Juiz de Fora, na zona da Mata mineira. Por fim, procuro detectar a ascensão da burguesia sediada na capital de Minas Gerais, no pós-1930. Partindo da metodologia de estudo que foca a “teoria do produto principal e seus efeitos de encadeamento”, procura compreender as conexões entre as estruturas econômica, as instituições desenvolvidas e seus comportamentos, seja nos âmbitos regional, nacional e externo, diante da proposta metodológica. Os resultados parciais apontam, inicialmente, para uma diversificação no capital agrário local, diminuição da produção cafeeira, crescimento do setor pecuário, falências bancárias regionais, além da perda de poder econômico e político da cidade de Juiz de Fora. Palavras-chave: Produção cafeeira; Crise econômica; Desigualdades regionais; Minas Gerais-Brasil.

Ponencia 17.17. *“Paradoxos do agronegócio na produção fumageira entre os pequenos agricultores”.*

ARLENE RENK (UNOCHAPECO, Brasil).

O texto aborda os “desencontros” das políticas brasileiras em relação à Convenção-Quadro para o Controle do Tabaco, ratificada pelo Brasil em 2005. Um dos pontos de combate está na diminuição do cultivo do tabaco. O governo brasileiro, bane o fumo do espaço público, diminui o número de fumantes, mas oficialmente, estimula o cultivo do fumo para o incremento da balança comercial. O cultivo do tabaco, no sul do Brasil, passou a ser constitutivo pequenas propriedades, no binômio fumo-suinocultura. Apesar da ratificação firmada pelo Brasil, encontramos, mesmo que reduzido em número de plantadores, aumentou o cultivo, em trabalho familiar, nas pequenas propriedades, com alta carga de agrotóxico, em integração com a agroindústria fumageira. A relação de

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

integração vertical transforma-o em primo pobre do agronegócio. A pesquisa é de caráter qualitativo, envolvendo dois municípios, entrevistando vinte fumicultores, quatro lideranças sindicais. Recorremos igualmente a fontes documentais e estatísticas para complementação e aprofundamentos dos dados obtidos em campo. A pesquisa encontra-se em fase de andamento. Como resultados preliminares, observamos que o cultivo do fumo não é opção dos pequenos agricultores, mas uma das únicas saídas encontradas. Palavras-chave: Integração vertical; Tabaco Agrotóxico; Agricultura familiar;

Ponencia 17.18. *“Conflitos socioambientais entre agricultura a familiar agroecológica e o agronegócio na região oeste de Santa Catarina”.*

SILVANA WINCKLER (UNOCHAPECO, Brasil).

A estrutura fundiária da região oeste catarinense caracteriza-se pelo minifúndio, resultado do fracionamento territorial ocorrido durante o processo de colonização, por agricultores familiares oriundos do Rio Grande do Sul, nas primeiras décadas do século XX. Tratava-se de descendentes de europeus que viram na migração a possibilidade de reprodução social pela ampliação das fronteiras agrícolas. Fatores socioeconômicos e ambientais favoreceram a instalação, na região, de frigoríficos que processam carne de frangos e suínos destinada a abastecer os mercados interno e externo. A economia regional tornou-se dependente do agronegócio, conduzindo a agropecuária familiar à subordinação pelo sistema de integração vertical na cadeia produtiva. Neste contexto, emergem movimentos de resistência ao agronegócio e de estruturação da agricultura familiar agroecológica voltada. Políticas públicas implementadas na última década possibilitaram a ampliação da capacidade produtiva e do mercado consumidor para os produtos da agroecologia. Há, no entanto, um cenário de incertezas quanto à sua continuidade em face das recentes mudanças políticas vivenciadas no Brasil. Busca-se analisar o estado atual da organização social da agricultura familiar e suas estratégias de resistência ante a ameaça de arrefecimento das políticas públicas voltadas à agricultura familiar. Palabras clave: Agricultura familiar, Agroecología, Agronegocio, Santa Catarina, Política pública.

Ponencia 17.19. *“Agricultura familiar e a produção de alimentos para o autoconsumo na região oeste do Estado de Santa Catarina – Brasil”.*

CLOVIS DORIGON (Epagri).

A produção de alimentos para o autoconsumo familiar no Brasil até recentemente era associada a uma agricultura de subsistência, tendendo a desaparecer. Entretanto, mudanças de valores dos consumidores, que passam a incorporar preocupações relacionadas à questão ambiental, à qualidade e à emergência do tema da segurança alimentar e nutricional dão um novo significado acadêmico a esta produção. Partindo desta perspectiva, este texto analisa os dados de pesquisa em curso, cujo objeto geral é caracterizar a produção de alimentos para o autoconsumo nas unidades familiares em 112 municípios que compõem a região oeste de Santa Catarina, Brasil. Os procedimentos metodológicos consistiram na aplicação, nos meses de maio e junho de 2018, de questionário em 381 famílias de agricultores familiares, previamente sorteados a partir de um universo de 128.900 famílias cadastradas pela Empresa de Pesquisa Agropecuária e Extensão Rural de Santa Catarina (Epagri). Analisa-se a importância social, ambiental e econômica da produção para o autoconsumo na agricultura familiar do oeste de SC. São avaliadas questões relacionadas à composição do núcleo familiar, à composição da renda das atividades desenvolvidas na propriedade, bem como a diversidade de produção para o autoconsumo alimentar. Palavras chave: Agricultura Familiar; Autoconsumo; Oeste de Santa Catarina.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 18 - NAVEGACIONES COMERCIALES LEGALES E ILEGALES POR EL PACÍFICO HISPANOAMERICANO, SIGLOS XVI- XIX

COORDINAN

DENÍ TREJO BARAJAS (INSTITUTO DE INVESTIGACIONES HISTÓRICAS, UNIVERSIDAD MICHOACANA DE SAN NICOLÁS DE HIDALGO),
MARIE CHRISTINE DUGGAN (KEENE STATE COLLEGE) y **CRISTINA ANA MAZZEO** (PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA DE PERÚ).

Nos proponemos discutir sobre el importante tejido de intereses comerciales que se establecieron en distintos momentos en los puertos del Pacífico hispanoamericano, tanto en el periodo colonial como a lo largo del siglo XIX. Pese a las restricciones impuestas por la corona española para limitar dicho comercio, las redes comerciales se fueron estableciendo entre ellos e involucrando a puertos menores, sobre todo bajo el aliciente de los beneficios que dejaban las conexiones comerciales con Asia y con el Caribe. Los estados formados en el siglo XIX en Hispanoamérica establecieron el comercio libre por sus puertos y aprovecharon la presencia inglesa, dominante aunque no exclusiva por el Pacífico, para dar continuidad a las redes comerciales que se habían tejido con anterioridad e hicieron depender gran parte de sus recursos de los ingresos aduanales que les dejaba el comercio entre los puertos hispanoamericanos, así como con Asia y Europa. En ambos periodos, colonial y nacional, el comercio ilegal se desarrolló a pesar de las prohibiciones o por la falta de control sobre las aduanas. Asimismo el intercambio entre manufacturas y plata fue el señuelo principal de los intereses imperiales, que se complementó con algunos otros productos locales según las regiones y periodos.

Ponencia 18.1. *"Historia del Pacífico hispanoamericano e historia global, siglo XVI-XIX, una propuesta de interpretación"*.

MARIANO BONIALIAN (Centro de Estudios Históricos, El Colegio de México).

Es sabido el marcado carácter de historicidad de la globalización, en el que se distinguen tres claros períodos: en primer lugar, la arcaica, poli céntrica o bipolar, le siguen la llamada proto-globalización o intermedia y finalmente la unipolar. La ponencia es un ejercicio de inscribir y caracterizar la historia del Pacífico hispanoamericano dentro de esos períodos de la historia global. Es una historia de larga duración que va desde finales del siglo XVI hasta principios del siglo XX.

Ponencia 18.2. *"Silver Arbitrage and the Origin of the Pacific Economy"*.

ARTURO GIRÁLDEZ (University of the Pacific, Stockton (CA), USA).

From 1571 to 1640, silver arbitrage drove trade between Europe, the Americas and Asia. Producers of silver during the sixteenth and seventeenth centuries were Japan, Peru and New Spain. Asian economies were organized around China. By the 15th century, paper currency was losing value under the Ming Dynasty, and preference for silver for commercial transactions had spread. By the 1570s, taxation was converted to silver. These transformations made China, in Vitorino Magalhães Godinho's metaphor, a "suction pump," creating an arbitrage trade that can be traced through bimetallic ratios. In Canton silver was exchanged for gold at the rate of 1:5.5 to 1:7 while in Spain the exchange rate was 1:12.5 to 1:14. This meant that silver had greater purchasing power in China than it did in Spain. Manila was founded in 1571, and shipping lanes between Manila and Acapulco--with feeders from Peru--were the origin of the Pacific economy. Chinese merchants rushed to Manila to supply silks and in Mexico City excitement spread among authorities and merchants. Arbitrage was similar to a tectonic plate moving glacially but with power to eliminate silver-price differentials, a process which was complete by 1640.

Ponencia 18.3. *"El contrabando en la Monarquía española en perspectiva integrada"*.

FERNANDO JUMAR (CONICET / Instituto de Estudios Históricos, Universidad Nacional de Tres de Febrero).

Los análisis sobre el contrabando en la Monarquía española se especializan en algún dominio europeo, americano o asiático utilizando como contexto bibliográfico la producción existente para el conjunto regional al cual pertenece. De allí que muchas veces se identifiquen especificidades que tal vez no lo sean como consecuencia de la desconexión de las historiografías consagradas a la América, Europa o Asia españolas. El trabajo que se propone tiene como objetivo integrar la información existente sobre el tema para establecer los contornos generales del fenómeno en el conjunto de mercados bajo soberanía española como paso previo para volver a analizar conclusiones del autor sobre el contrabando en Río de la Plata en su largo siglo XVIII (1680-1820) que al ser propuestas no consideraron el conjunto bibliográfico que ahora piensa que es pertinente observar.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 18.4. *“El financiamiento del tráfico entre Nueva España y Perú por los mercaderes de México, fines del siglo XVII y principios del XVIII”.*

GUILLERMINA DEL VALLE PAVÓN (Instituto de Investigaciones Dr. José María Luis Mora).

En el último cuarto del siglo XVII se reactivó el comercio inter virreinal de cacao de Guayaquil y plata andina a cambio de géneros asiáticos y europeos que eran reexpedidos desde la ciudad de México. La realización de este tráfico, que estaba prohibido, fue posible por la participación de los principales funcionarios -entre los que se destacan los virreyes y los oficiales reales de los puertos- y fue propiciado, en gran medida, porque en Nueva España se requirieron grandes cantidades de azogue de Huancavelica a causa del insuficiente e irregular abasto del de Almadén. En la ponencia veremos la forma en que los principales mercaderes de plata del Consulado de México controlaron dicho comercio, fundamentalmente mediante el otorgamiento de financiamiento de los comerciantes peruanos que se dirigían a comerciar a las costas del Pacífico novohispano.

Ponencia 18.5. *“1768: las Instrucciones de Cabo San Lucas. Defensa de los intereses económicos de España en el Pacífico californiano”.*

FRANCISCO ALTABLE FERNÁNDEZ (Universidad Autónoma de Baja California Sur).

La inmensa masa oceánica que se extiende entre Asia y América septentrional fue objeto de interés geoestratégico para la corona española y produjo una larga serie de expediciones descubridoras a partir de 1513. Desde entonces, el establecimiento de colonias y el dominio de rutas transpacíficas constituyeron un elemento de la mayor importancia para los fines expansionistas de la corona hispánica en esa parte del mundo. Ahora bien, los españoles no eran los únicos interesados; también lo estuvieron, en distintos momentos, otras monarquías europeas, en particular, la inglesa, la holandesa y la rusa. A propósito de esta última, la supuesta presencia de súbditos rusos en las costas de California hizo que Carlos III ordenara una intervención a fin de alejar lo que se consideraba una amenaza. La orden del rey tuvo varias consecuencias, una de las cuales fue la expansión militar y misional hacia la Alta California. Sin embargo, para esta ponencia me centraré en las instrucciones dadas por el visitador Gálvez durante su viaje al extremo meridional de la península californiana. Podríamos convenir en llamarlas *Instrucciones de Cabo San Lucas*, las cuales ayudarán a entender los fines económicos y el trasfondo geopolítico de las pretensiones imperiales hispanas de ese momento.

Ponencia 18.6. *“Noriega’s Otter Trade in the Pacific Rim, 1796-1816”.*

MARIE CHRISTINE DUGGAN (Keene State College).

Conventional wisdom has it that Spain squandered its opportunity to engage in the otter trade off the California coast. However, recent evidence has come to light which suggests that Commander De la Guerra y Noriega of Presidio Santa Barbara had come to California specifically in order to collect otter hides for export to Manila, and that Rancho Refugio, which he nominally granted to his Seargent, Ortega, was the Noriega family outpost on the Pacific. After reviewing the evidence in support of this argument, we consider some of its implications. For example, when Captain Eayrs (out of Boston) was arrested at Rancho Refugio in 1813 for practicing contraband, was that arrest a power play against Noriega by his competitors in California commerce, the Arguello family of Presidio San Francisco? Or did Noriega plan that move with the Hispanic merchant Nicholas Noe (who actually arrested Eayrs) after meeting Noe in San Blas in 1811? The implication of the Noriega mercantile interest in California is that Spain’s strategic reasons for colonizing California in the late 18th century should be supplemented by understanding what New Spain’s mercantile community in Mexico City viewed as commercial benefits of the Pacific Rim.

Ponencia 18.7. *“Irish Networks and British Trade in Spanish America on the Eve of Independence: Thomas O’Gorman and his ‘grandes negocios’ in Peru and Valparaíso (1806-1809)”.*

DEBORAH BESSEGHINI (Università degli Studi di Milano).

The paper reconstructs the activities and networks in the Hispano-American Pacific of the Irish merchant Thomas O’Gorman during the Napoleonic Wars. Distant ancestor of the prominent 20th-century Mexican intellectuals Edmundo and Juan O’Gorman, Thomas was a soldier in the French service who, after the Revolution, moved from Mauritius to Buenos Aires with his wife, the famous Anne Périchon. She would later be at the center of British contraband trade in Buenos Aires and the lover of Viceroy Liniers, who was the hero of the Spanish *reconquista* from British occupation in 1806-7. Starting from 1797, O’Gorman undertook trade on neutral ships between South America, Europe and the United States. In 1806 he obtained a Spanish Royal permit to export from the Iberian Peninsula products of any sort and origin to the South-American Pacific coast (Valparaíso, Arica and Callao/Lima), from where he could ship coins, bullion and colonial produce to Europe. The paper will also explore his family and business networks in Britain, which gave him a key-role in one of the so-called ‘bullion contracts’ for the transport

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

of Spanish American coins and bullion to England despite the conflict with Spain. O’Gorman was indeed the agent for this venture in Valparaíso.

Ponencia 18.8. *“La conexión mexicana en la reconfiguración del comercio hispánico en Asia tras el fin del Galeón de Manila (1815-30)”*.

ANDER PERMANYER UGARTEMENDIA (Universitat Oberta de Catalunya, Barcelona).

En la década de 1820, firmas británicas se instalaron en el Pacífico mexicano, para retomar el comercio transpacífico que, tras el fin del Galeón de Manila y de la independencia de las repúblicas americanas, había quedado interrumpido. Más allá de las redes del comercio británico, estos contactos se beneficiaron de la expansión del comercio privado hispánico que se estaba desarrollando en Asia tras el desmantelamiento de las estructuras del comercio del Galeón. La firma hispanobritánica en Cantón de Yrisarri y C^a, emanada de la factoría de Calcuta de la Real Compañía de Filipinas, colaborará con los británicos –estando en la raíz de la futura Jardine, Matheson & Co.–, captará financiación filipina, y buscará fuentes de liquidez en el comercio mexicano, amén de participar en el comercio del opio entre Calcuta y Cantón. Se analizará el desarrollo de este incipiente comercio transpacífico, mediante las figuras de Francisco Xavier de Ezpeleta y Juan Nepomuceno Machado, que, desde el Pacífico mexicano, y procedentes del comercio hispánico en Asia, representaron los intereses de Yrisarri y C^a.

Ponencia 18.9. *“En defensa de la Nación y en búsqueda de riquezas: los negocios del corso chileno, 1817-1831”*.

FRANCISCO BETANCOURT CASTILLO (Universidad de Chile).

Ante la continuada amenaza en los mares de las fuerzas realistas, y a fin de defender las incipientes independencias, los nuevos Estados permitieron la actividad corsaria, la cual le permitiría a los gobiernos asegurar sus espacios marítimos y ayudar a las bisoñas escuadras nacionales en la difícil tarea de hostilizar al enemigo. Pero por sobre todo alejar una amenaza que en muchas ocasiones hacía peligrar el comercio internacional, de importación-exportación de mercaderías, considerado como vital para la buena marcha de los mercados internos y de la Hacienda pública, en suma, de la economía “nacional”. El caso chileno no fue una excepción respecto de todo lo antes señalado. Esta actividad en los mares, auspiciada o permitida por el nuevo Estado, representó al mismo tiempo, para muchos comerciantes establecidos en Chile, una nueva y particular oportunidad de negocios y que permitió una especie de diversificación, tomando en cuenta también el comercio inter-regional, o terrestre, la actividad naviera “pacífica”, así como también, en algunos casos, los contratos con el Estado. Estos corsarios pudieron obtener además, por medio de la fuerza, inesperados réditos del alicaído comercio “español” con la península, el de sus competidores que estaban en el otro bando, fieles al rey ibérico.

Ponencia 18.10. *“Las conexiones de los puertos del Pacífico norte con el Callao a partir de la coyuntura de la Independencia, vistas a través de los comerciantes extranjeros 1819-1829”*.

CRISTINA MAZZEO (Pontificia Universidad Católica del Perú).

A partir de la coyuntura del comercio neutral el intercambio entre España y América se ve entorpecido. La situación se precipitó de 1814 hasta 1821 por los acontecimientos bélicos permitiendo la entrada a comerciantes extranjeros en el comercio español americano. Por otro lado el conflicto en el Caribe cambió las relaciones de fuerza y el Pacífico ocupó un papel fundamental en los intercambios mercantiles. Analizaremos los circuitos mercantiles en el área del Pacífico norte a partir del puerto del Callao hacia California pasando por puertos centroamericanos (Sonsonate, Realejo), San Blas en México en el período de transición entre el imperio y los nuevos estados, (1819-1829) para comparar lo ya investigado para el área sur (Callao- Valparaíso- Buenos Aires) durante el mismo tiempo. Partimos de datos referentes a embarcaciones, hombres y mercancías que se desplazaron por el Pacífico. ¿Cómo impactaron las coyunturas bélicas en el Pacífico norte? ¿Fueron los mismos comerciantes extranjeros y norteamericanos los que participaron en los circuitos norte al igual que en los del sur? ¿Cuáles fueron los productos de intercambio? Esta investigación nos permitiría visualizar los intercambios mercantiles a partir del puerto del Callao en el período de transición entre la etapa virreinal y republicana.

Ponencia 18.11. *“Interpreting the Arrival of North American Ships in Peru and Chile, 1778-1828: Essay in Appreciation of Eugenio Pereira Salas”*.

WILLIAM BOLLINGER (California State University, Los Angeles).

How and why did US ships engage in trade in Peru and Chile beginning in the 1790s, despite prohibitions of the viceroyalty? While at the University of California, Berkeley, in the mid-1930s, Chilean historian Eugenio Pereira Salas pioneered study of the growth of U.S. efforts to penetrate commercial barriers, distinguishing between casual contacts and intentional smuggling. Most voyages were nominally headed for the Pacific Northwest and China, with

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

illegal trading in Peru a bonus. An 1805 voyage financed by John R. Livingston, a rather unsavory member of one of New York's most powerful families, illustrates the economic forces pushing the United States into the Pacific, particularly the need to obtain silver coin to pay for Chinese tea and silks. The essay highlights the importance of shipbuilding and contraband trade for U.S. development, as well as North American hopes for finding South American markets for products of U.S. infant industry.

Ponencia 18.12. *"Comercio marítimo entre México y Chile en la primera mitad del siglo XIX".*

DENÍ TREJO (Instituto de Investigaciones Históricas, Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo).

El tráfico marítimo-comercial por el Pacífico tuvo continuidad en la primera mitad del siglo XIX con respecto al que se dio en tiempos coloniales, entre Nueva España y los puertos sudamericanos del Pacífico. Durante las guerras de Independencia se generó un importante comercio marítimo entre Jamaica, Panamá y Perú con San Blas, puerto de la Nueva Galicia habilitado al comercio intercolonial. Los lazos establecidos e inclusive la migración de algunos comerciantes del sur de América hacia Guadalajara y Tepic-San Blas, y poco después a otros puertos del noroeste mexicano, favoreció los contactos mercantiles entre puertos del Pacífico, de manera que las redes comerciales que se tejieron en esos años, se mantuvieron durante la primera mitad del siglo XIX, pero con algunas novedades en las que nos interesa profundizar en este trabajo: la primera tiene que ver con el hecho de que a comerciantes sudamericanos establecidos en el noroeste, por lo general de origen español, se sumaron principalmente comerciantes europeos y norteamericanos. La segunda se refiere a que dicho tráfico encontró en Valparaíso, Chile, el puerto de depósito que desplazó a Jamaica y Panamá para la distribución de mercancías para su venta en los puertos del Pacífico mexicano.

Ponencia 18.13. *"El Pacífico mexicano y la conformación del Gran Circuito, 1855-1876".*

RODRIGO AKÉ VÉLEZ (Normal Superior del Estado de Baja California Sur, Doctorado en Historia, Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo).

Se abordará la integración de los puertos mexicanos de Mazatlán, Guaymas, Manzanillo, La Paz y San Blas a un circuito comercial regional en la Cuenca Oriental del Pacífico que tendrá como eje rector al puerto de San Francisco a partir de 1855, periodo de expansión de la economía del Oeste estadounidense, con algún intervalo de ralentización durante la Guerra de Secesión. La agricultura de exportación, el comercio y el incipiente mercado financiero serán sus principales modificadores de la economía regional y de su inserción en la economía noratlántica. En este contexto de cambios significativos para el comercio y las finanzas de la incipiente potencia continental, los puertos mexicanos encontrarían gradualmente su lugar en los diferentes niveles del intercambio regional a través de la oferta de recursos naturales, así como de la demanda de bienes de consumo y manufacturas. En este trabajo se revisará de manera panorámica el montaje de esta estructura de intercambios a través de la participación de los comerciantes, navieros y capitalistas mineros estadounidenses, así como de los estimados del volumen del comercio entre los puertos mexicanos y el de San Francisco durante el periodo que va de 1855 a 1876.

Ponencia 18.14. *"El contrabando en la jurisdicción de la aduana de Tumaco: una conexión 'pacífica'".*

MURIEL LAURENT (Departamento de Historia, Universidad de los Andes).

Tumaco es una pequeña ciudad portuaria ubicada al extremo sur de la costa colombiana del Océano Pacífico. Antes de encontrar alguna ciudad de importancia hay serranías selváticas y ríos, de tal suerte que la conexión con el interior de Colombia exige un tránsito largo y sinuoso. La consolidación urbana de Tumaco se sitúa a finales del siglo XIX y se originó en un corto auge exportador. Antes del mismo, entre 1860 y 1880, el puerto venía experimentando una interesante dinámica comercial basada en el contrabando, que es lo que la presentación quiere abordar. Es posible reconstruir la trama que envolvía el puerto y la costa aledaña bajo jurisdicción de la aduana. Interesan las conexiones internacionales, por el Océano Pacífico, de este rincón colombiano, así como las conexiones regionales y locales, todas ellas más centrales para la zona que las nacionales. Lo anterior permitirá evaluar las procedencias y el consumo local y regional de bienes extranjeros, los destinos internacionales de los productos locales, los individuos -locales y extranjeros- involucrados y, también, los medios de transportes utilizados. Se podrá determinar si las franquicias sucesivas tuvieron un impacto sobre las dinámicas de ilegalidad, así como identificar el tipo de infracciones que se cometían.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 18.15. *“Comercio costero, formación portuaria e integración regional. Los circuitos mercantiles entre California y Baja California en el Pacífico Norte, 1890-1910”.*

FRANCISCO ALBERTO NÚÑEZ TAPIA (Universidad Autónoma de Baja California, Instituto Municipal de Cultura y Desarrollo Humano del XXII Ayuntamiento de Ensenada).

La presente ponencia tiene como objetivo divulgar los avances de investigación respecto a la conformación y desarrollo inicial del circuito mercantil marítimo bajacaliforniano en el Océano Pacífico y la integración de sus puertos al estado de California, Estados Unidos en los años de 1890 a 1910. El proyecto tiene como objetivo demostrar porque la historia del transporte marítimo comercial realizado entre los puertos del Pacífico bajacaliforniano y los de California es de suma importancia para comprender el desarrollo y la colonización del norte de Baja California a finales del siglo XIX y principios XX, así como su dinámica interna, el aumento poblacional y su integración regional. Es por ello que, en mi ponencia, pretendo mostrarles cómo se desarrolló el intercambio comercial de entidades colindantes pertenecientes a dos países distintos (California, EEUU y Baja California, México) cuáles fueron los puntos de entrada y salida de las mercancías en los asentamientos, puertos e islas ubicados en el territorio mexicano y cuáles fueron los medios por los que se movieron los bienes entre California y Baja California.

Ponencia 18.16. *“El comercio de altura: su desarrollo en el Distrito Sur de la Baja California durante el periodo porfiriano”.*

EDITH GONZÁLEZ CRUZ e IGNACIO RIVAS HERNÁNDEZ (Universidad Autónoma de Baja California Sur).

Si bien el comercio de altura se oficializó en el Territorio de la Baja California desde 1828 con la habilitación del puerto de La Paz para ese tipo de transacciones mercantiles, con un periodo de interrupción de 1837 a 1853, fue hasta la década de los setenta cuando comenzó a cobrar mayor significación en relación con los intercambios de cabotaje. A esto contribuyeron el desarrollo de las actividades extractivas, motivado por la demanda en el mercado internacional de algunas materias primas (plata, cobre, orchilla, perlas y cascalote, entre otras); el requerimiento de bienes de producción y de consumo; y la política de fomento del gobierno central, que se tradujo en la apertura de otros puertos de altura (San Bahía Magdalena, Santa Rosalía y San José del Cabo), en el acondicionamiento de la infraestructura portuaria y en la intensificación de subvenciones a la compañías navieras.

Ponencia 18.17. *“La fiscalidad al comercio exterior y su aplicación. El contrabando en Puerto Isabel en la frontera del desierto sonorense 1870-1893”.*

DELIA MARÍA PIÑA AGUIRRE (Doctorado en Ciencias Sociales, El Colegio de Sonora).

Se pretende realizar un breve análisis de las formas en las que se realizaba el comercio ilícito en la frontera entre Sonora y Arizona, específicamente en la zona del Río Colorado que funcionaba como ruta de tránsito entre la costa sonorense del Golfo de California y el Puerto de San Francisco. Para ello se darán a conocer algunos hallazgos documentales entre los que se encuentran casos de contrabando en donde puede notarse incluso la colusión de las autoridades fiscales en dicha actividad. Se reconocerán el espacio geográfico y los aspectos que coadyuvaron al desarrollo del contrabando. Posteriormente se explicitarán las diversas formas de conceptualizar el contrabando, así como la razón por la cual se le considerará como una actividad de intercambio, más allá de su carácter ilícito o ilegal. En un tercer apartado se describirán algunas de las normas fiscales implementadas en el periodo de estudio, donde se hará hincapié en los cambios que trajo consigo el gobierno de Porfirio Díaz, y como interfirieron con el comercio entre Sonora y Arizona. Por último se expondrán algunas conclusiones en torno a los factores que propiciaban el contrabando trasfronterizo y las formas en las que la Secretaría de Hacienda trató de erradicarlo.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 19 - PRECIOS, INGRESO Y NIVELES DE VIDA: PROBLEMAS METODOLÓGICOS EN LA AGENDA GLOBAL, SIGLOS XVI-XX

COORDINAN

MARÍA INÉS MORAES (UNIVERSIDAD DE LA REPÚBLICA, URUGUAY), **DANIEL SANTILLI** (INSTITUTO RAVIGNANI, UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES-CONICET, ARGENTINA) y **JULIO DJENDEREDJIAN** (INSTITUTO RAVIGNANI, UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES-CONICET, ARGENTINA).

Desde hace tiempo, los estudios sobre niveles de vida en el pasado han ido adquiriendo peso considerable en el campo de la historia económica. Gracias a los mismos se repensaron problemas fundamentales, como la dimensión de los mercados, los condicionantes al crecimiento impuestos por la oferta de factores, o la desigualdad en el acceso a bienes, servicios e información. Una de las premisas fundamentales casi desde los inicios fue lograr índices para una comparación diacrónica y sincrónica más o menos sistemática y a nivel internacional (Allen, 2001). Sin embargo, los instrumentos elaborados al respecto están lejos de ser satisfactorios. Es necesario ponerse de acuerdo en multitud de aspectos, no sólo metodológicos sino incluso de magnitudes concretas: cuánto mide cada cosa en un formato dado, y cuáles pueden ser las diferencias de una a otra localidad; o qué significa una determinada ingesta calórica en un contexto ambiental específico, por ejemplo; o cuáles podrían ser los ingresos reales de una familia más allá de la relación salarial, y cómo podrían éstos cuantificarse. Tampoco han sido tenidas suficientemente en cuenta las a menudo muy particulares condiciones de la oferta de factores en economías anteriores a la globalización. De ese modo, este simposio busca convertirse en una instancia útil para discutir aproximaciones al tema que permitan comprender mejor los múltiples condicionantes de los indicadores que puedan elaborarse para el estudio de los niveles de vida del pasado. Se espera especialmente contar con estudios de caso que muestren formas creativas de resolver los problemas presentados por cada economía en particular, y propuestas que intenten elaborar indicadores no necesariamente más sofisticados pero sí más realistas para la comparación internacional o diacrónica.

Ponencia 19.1. *“Salarios y costo de la vida durante el proceso de industrialización en Chile (1930-1964): una nueva propuesta metodológica”.*

MAURICIO CASANOVA (Freie Universität Berlin).

Desde 1928 la Dirección General de Estadística (DGE) publica un Índice de Precios al Consumidor (IPC) y un índice de jornales, los que han sido utilizados en la elaboración de La república en cifras, el compendio estadístico más frecuentado por los historiadores en Chile. Sin embargo, este compendio presenta importantes inconvenientes. En primer lugar, la evolución de los salarios se muestra solo de manera agregada, sin diferenciar salarios urbanos de salarios rurales. En segundo lugar, para transformar los salarios nominales en salarios reales, se utiliza el IPC de la DGE, basado solamente en el costo de la vida en zonas urbanas. Algunos estudios recientes han intentado llenar este vacío, generando estimaciones de salarios reales rurales basados en las estadísticas de la Organización Internacional del Trabajo. Sin embargo, estos estudios siguen utilizando las estadísticas de La república en cifras para transformar los salarios (rurales) nominales en salarios reales. La presente investigación presenta una perspectiva diferente para abordar este problema, en la que se distingue entre salarios urbanos/rurales y se utiliza un IPC basado específicamente en precios rurales para deflactar el salario real rural. Si se pone atención a estas distinciones, aparentemente poco significativas, y que no están presentes en La república en cifras, los salarios reales muestran un desenvolvimiento bastante más negativo que lo supuesto en la literatura.

Ponencia 19.2. *“Maestros, Albañiles y Peones: Una aproximación a las tendencias de la desigualdad en México a partir de las brechas salariales”.*

AMÍLCAR CHALLÚ (Bowling Green State University) y **AURORA GÓMEZ GALVARRIATO** (El Colegio de México).

Este trabajo construye series de largo plazo de salarios nominales en el sector de la construcción en la ciudad de México de 1750 a 1930. Aunque generalmente el trabajo de la construcción se caracteriza por ser una ocupación de escasa calificación, existe una fuerte jerarquización entre peones, oficiales o albañiles y maestros que se relaciona con las dinámicas de la desigualdad. Este trabajo primero busca una descripción de los significados históricos de las categorías y su relación con las tradiciones gremiales de la etapa colonial, y su resignificación en el período independiente hasta las primeras décadas del siglo XX. El trabajo reconstruye brechas salariales entre las distintas categorías y las interpreta como un indicador de desigualdad en el sector urbano. Asimismo compara estos salarios con otros salarios tanto urbanos como rurales en determinados cortes de tiempo para ubicar dónde se situaban en términos del conjunto de los salarios de la economía a lo largo del tiempo, a modo de evaluar su representatividad. Finalmente, el trabajo explora la posibilidad de estudiar otros aspectos de la desigualdad económica en la industria

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

de la construcción como son la movilidad entre distintas categorías ocupacionales y la estabilidad de los contratos.

Ponencia 19.3. *“Problemas de conversión metrológica y monetaria en los estudios sobre nivel de vida del pasado rioplatense en los siglos XVIII-XIX. Algunas reflexiones sobre su magnitud, características y posibilidades de solución”.*

JULIO DJENDEREDJIAN (Instituto Ravignani, Universidad de Buenos Aires-CONICET).

En el muy diverso continente americano de los siglos XVIII y XIX, el valor relativo de los bienes y servicios a menudo difería sustancialmente de los parámetros propios de Europa Occidental o los Estados Unidos. Por un lado, los instrumentos de comparación son imperfectos, dado que el medio más usado, la plata metálica, tenía valor relativo muy distinto en América y en Europa. Pero además, los términos mismos de la comparación son a menudo diferentes. Los problemas podrían agruparse en dos grandes grupos: el primero, las estructuras, con características a menudo muy disímiles, en particular en los factores productivos; el segundo, las unidades de medida, no sólo diversas sino además con cambios en su contenido intrínseco, en particular cuando la calidad de los bienes se modificaba sustancialmente por la propia evolución o variedad del mismo (el ejemplo clásico es la ración de carne, muy diferente en su contenido calórico y en su valor monetario según sea de vacuno, ovino, de animal joven o adulto, criollo o mestizo, con alta o baja proporción de grasa, etc.) A ello hay que agregar que, al aparecer en el siglo XIX medios de pago sin valor intrínseco, comenzaron ciclos de alta inflación, o aun hiperinflacionarios, cuyo impacto no ha sido estudiado en detalle. El presente trabajo busca llamar la atención sobre la magnitud y la diversidad de estos problemas a través de diversos ejemplos. Sin pretender lograr respuestas acabadas, plantea su discusión y eventual resolución, o al menos estrategias para controlarlos.

Ponencia 19.4. *“Nivel de vida y consumos en tiempos difíciles. Santa Fe, 1810-1855”.*

CARINA FRID (Facultad de Ciencias Económicas y Estadística, Universidad Nacional de Rosario-CONICET, Argentina).

A partir de 1810, Santa Fe constituyó un espacio diferenciado dentro del contexto rioplatense tras atravesar severas coyunturas bélicas (1815-1820) que impactaron negativamente en su economía: destrucción de recursos ganaderos, pérdida de mercados regionales y caída del producto se combinaron con ciclos climáticos adversos que afectaron la oferta de recursos básicos alimentarios fundamentales (carne, trigo) quebrando de este modo la estructura asimétrica de precios que regulaba el acceso a los mismos. A ello se sumaron ciclos de alzas bruscas de precios de bienes de consumo cotidiano (yerba, azúcar, grasa) y de desplome del poder de compra de las remuneraciones. Estos fenómenos afectaron la estructura del consumo y de la dieta nutricional de los sectores mayoritarios de la población a lo largo del período (1815-1860). Nos proponemos en este trabajo examinar los cambios operados en la demanda de bienes básicos verificados en las transformaciones en la composición de las canastas de bienes alimentarios y de consumo. Aún teniendo en cuenta que las instituciones conventuales constituyen comunidades pequeñas y de consumo superior al de la familia promedio, a partir de información de registros contables conventuales de la orden franciscana se reconstruye la estructura del consumo y se estudian los cambios operados en los componentes de la canasta tanto en las etapas críticas como en la de recuperación del nivel de partida. El estudio reflexiona asimismo sobre los problemas que surgen en el tratamiento de series de datos relativas a los consumos en el largo plazo (volúmenes consumidos, alteraciones en la calidad y origen de los bienes, alternativas dietarias).

Ponencia 19.5. *“Trabajo a destajo y salarios en la España rural de los siglos XVIII y XIX”.*

HÉCTOR GARCÍA MONTERO y JOSÉ MIGUEL LANA (Universidad Pública de Navarra).

La construcción de series salariales basadas en pagos por trabajos agrícolas realizados a destajo (pagos por unidad de producto, de superficie, de peso o de capacidad) ha sido un campo apenas transitado hasta el momento por la historiografía española. Lo cual supone una carencia fundamental tanto en el estudio de la evolución de los ingresos salariales de muchas familias campesinas como en el del funcionamiento de los mercados de trabajo en el mundo rural. En concreto, existen, a nuestro juicio, al menos dos razones fundamentales que justifican afrontar el estudio de los pagos por destajos en trabajos agrícolas. En primer lugar, sabemos que algunas de las principales tareas agrícolas –en términos de demanda de trabajo asalariado– fueron contratadas y pagadas con frecuencia o casi siempre mediante destajos. Por otro lado, en segundo lugar, dadas sus peculiaridades, nada garantiza que las remuneraciones por este tipo de trabajos siguieran en el corto y medio plazo las mismas tendencias que las de los pagos por jornales. Nuestro estudio aborda el tema para dos zonas de España, las provincias de Navarra y Toledo, en el norte y el centro peninsular respectivamente, y para faenas agrícolas relacionadas con la trilogía mediterránea (cereales, olivo y vid). En el caso navarro la información sobre pagos por destajos cubre buena parte del siglo XIX, mientras en el caso de Toledo en cambio se centra en las últimas décadas del Antiguo Régimen, en

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

concreto en el periodo comprendido entre 1765 y 1835.

Ponencia 19.6. *"El aporte de las pulperías a las remuneraciones obreras en la Gran Minería del Cobre en Chile, 1911-1965"*.

SERGIO ANDRÉS GARRIDO TRAZAR (Universidad de Chile).

El objetivo de la presentación es conocer la evolución y composición de las remuneraciones de los trabajadores de la GMC en Chile entre 1911-1965. Si bien, las investigaciones pertinentes coinciden en señalar que éstas fueron altas, también han dejado en evidencia que hubo aportes no monetizados que han sido difíciles de contabilizar e incluir dentro del análisis. Este trabajo recoge la incertidumbre planteada, cuantificando e integrando el principal aporte no monetario de los mineros de Chuquibambilla y El Salvador -pagos en alimentos y especies vía pulperías- a las remuneraciones totales de los trabajadores de ambos minerales. De esta forma, podremos dimensionar el papel que tuvo la pulpería en la estructura de remuneraciones de la Gran Minería del Cobre, además de avanzar en una mirada de largo aliento de su evolución y características.

Ponencia 19.7. *"Age-heaping in the Jesuit missions"*.

ÈRIC GÓMEZ-I-AZNA (Universidad de Barcelona).

Este artículo examina los niveles de capacidad aritmética en las misiones jesuitas en el siglo XVIII. La metodología del age-heaping se aplica a una fuente, los padrones de indios de las misiones, que está menos sesgada que otras fuentes comúnmente utilizadas en la literatura. Además, esta fuente permite considerar un gran número de observaciones (cerca de 10,000) y ofrece una cobertura geográfica sustancial (una vasta región que comprende Argentina, Paraguay y Brasil). El estudio del caso de las misiones jesuitas es particularmente atractivo debido a la escasa información disponible para capital humano en el siglo 18. Los resultados muestran un alto nivel de capacidad aritmética a lo largo del siglo.

Ponencia 19.8. *"Precios, salarios y nivel de vida en la ciudad de Buenos Aires, 1824-1850"*.

TOMÁS GUZMÁN (UBA), y **ROBERTO SCHMIT** (UBA-UNGS-CONICET).

El uso de los precios y los salarios como instrumentos para medir el nivel de vida en las economías latinoamericanas de los siglos XVIII y XIX es un campo de investigación que ha recibido en las últimas décadas una renovada atención en la historiografía, tanto a nivel regional como asimismo en clave comparativa internacional. En esos avances actuales sobre la problemática se plantean múltiples preguntas y desafíos metodológicos muy importantes e interesantes, sobre las fuentes, el tratamiento de las mismas y los indicadores apropiados para poder analizar y ponderar adecuadamente los niveles de vida de la población. El objetivo de esta ponencia es revisar algunos de aquellos desafíos para el caso de la ciudad de Buenos Aires en la primera mitad del siglo XIX. Para ello se combinan y se analizan críticamente, para un período de importantes transformaciones socio-económica y políticas rioplatenses: i) series de salarios de mano de obra poco calificada (serie de jornales de los peones albañiles provenientes de las cuentas de obras públicas; y sueldos mensuales de empleados del estado); ii) series de precios mayoristas de una variedad de artículos de amplio consumo, y de origen local, regional e importado; iii) la composición de las diversas canastas de consumo disponibles en la bibliografía (con reformulaciones de componentes, cantidades, y peso en el gasto). Con aquellos tres significativos indicadores se exploran diferentes posibilidades en la construcción de series de salarios reales (o de welfare ratio), y se las vincula con coyunturas y factores de largo plazo, en las trayectorias económicas, sociales y políticas.

Ponencia 19.9. *"Las consecuencias antropométricas de la Guerra Civil y la posguerra: una aproximación desde la España más atrasada"*.

ANTONIO M. LINARES-LUJÁN y **FRANCISCO M. PAREJO-MORUNO** (Universidad de Extremadura).

Partiendo de la teoría biomédica, la historiografía antropométrica sostiene que la estatura alcanzada al final de la etapa de crecimiento físico (19-22 años) es una medida expresiva del nivel de vida biológico. En estas circunstancias, la presente propuesta de comunicación aprovecha la información que contienen las Actas de Reclutamiento y Reemplazo conservadas en una de las zonas más deprimidas de España (Extremadura) para conocer la huella que dejó tras de sí la Guerra Civil y la posguerra. Hasta ahora, la nascente historiografía antropométrica extremeña ha constatado que, desde una perspectiva regional, la talla de los mozos nacidos a partir de 1936 no logra captar la intensidad de la carestía que sufrió la mayor parte de la población española tras la sublevación del 18 de julio. La investigación que aquí presentamos trata de contrastar la veracidad de esta hipótesis aportando nuevas muestras de estatura a las recopiladas hasta ahora y desagregando las series existentes por provincias de reclutamiento, por entornos de residencia (rural - urbano) y por nivel de alfabetización. Los resultados serán contrastados desde

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

la perspectiva de la fecha de nacimiento, la que impera en la historiografía antropométrica internacional, pero también desde una segunda perspectiva: la fecha de reclutamiento de los mozos comprendidos en la muestra. La finalidad de esta segunda perspectiva es investigar las circunstancias coadyuvantes que pueden haber influido en la talla final de los mozos extremeños a lo largo de la pubertad.

Ponencia 19.10. *“Los precios y salarios como fuente de análisis del consumo per cápita de tabaco en los espacios michoacano y zacatecano (Nueva España-México), 1770-1830”.*

OBED LÓPEZ ARRIAGA (Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo).

La ponencia se propone analizar el consumo per cápita de tabaco a partir del salario de trabajadores urbanos en Nueva España-México a finales del período virreinal e inicios de la Primera República, enfatizando en los casos michoacano y zacatecano. Para ello, se vinculará dicho indicador con otras variables: precios de alimentos básicos como el maíz, costos y cantidades de tabaco vendidas. Cabe señalar que se incluirán únicamente aquellos oficios y trabajos remunerados en moneda, pues, éstos manejaban la misma unidad de medida que los registros de ventas de tabaco. Se pretende corroborar con el análisis que algunos trabajadores urbanos (mineros y artesanos), así como empleados de las fábricas, dado sus salarios consumieron más este producto, ya que, tenían excedentes luego de cubrir sus necesidades básicas. Igualmente, se considera que el incremento en las ventas del mismo puede explicarse en la posibilidad que tuvieron dichos trabajadores de combinar su salario en moneda con otros ingresos.

Ponencia 19.11. *“Medir niveles de vida en el mundo rural decimonónico. Algunas estimaciones en las colonias agrícolas de Brasil y Argentina (1850-1900)”.*

JUAN LUIS MARTIREN (Instituto Ravignani UBA/CONICET).

La saludable revitalización de los estudios sobre niveles de vida en América Latina durante la etapa pre-estadística ha generado grandes aportes, aunque también numerosos interrogantes, sobre todo de orden metodológico. La carestía de fuentes ha sido, en este sentido, el principal obstáculo para la construcción de evidencia y un problema en ocasiones poco atendido a la hora de construir metodologías de medición. La propuesta apunta a abordar esta dificultad a partir del análisis de dos particulares economías agrarias de Brasil y Argentina: las colonias agrícolas de la provincia de Santa Fe y del estado de Rio Grande do Sul durante la segunda mitad del siglo XIX. Con la intención de aportar a la discusión metodológica, se presentarán tres formas de medición relacionadas con los niveles de vida. En primer lugar, se construirán series de precios de la canasta de alimentos de cada espacio, y se cruzarán con salarios de trabajadores rurales. En segundo lugar, utilizaremos registros parroquiales para medir tasas de mortalidad y expectativa de vida en ambos espacios. Por último, realizaremos un ejercicio metodológico para estimar los procesos de acumulación de riqueza durante el ciclo de vida, cruzando listas de entradas de los inmigrantes con sus inventarios post-mortem (para el caso brasileño) y con registros impositivos (para el caso argentino). Se busca así dar cuenta no sólo de la eventual correlación (o no) de los resultados, sino también de las dificultades que surgen en la construcción de series históricas y de metodologías de medición de niveles de vida en la etapa pre-estadística.

Ponencia 19.12. *“Precios y salarios en Chile, 1886-2009. Aspectos metodológicos y de construcción”.*

MARIO MATUS (Universidad de Chile) y **NORA REYES** (Universidad de Santiago de Chile).

Esta ponencia tiene por propósito identificar los dilemas y problemas metodológicos surgidos en la construcción de una serie de tiempo de salarios en Chile entre 1886 y 2009. En una primera instancia, se examinan las dificultades y las soluciones esgrimidas para construir el tramo entre 1886 y 1928 y que se expresa en una serie de salarios ponderados, que considera 25 series salariales. Del mismo modo, se comentará el deflactor usado para convertir los valores a salarios reales y arribar a una media ponderada de salarios reales. En segundo término, se examinan los obstáculos hallados para construir el tramo entre 1929 y 1975, que fueron de una naturaleza totalmente distinta de los anteriores, como las soluciones que finalmente se articularon para superarlos, y que se agruparon en torno al uso de los datos de la Caja de Seguro Obrero Obligatorio. Por otro lado, en este apartado también se examinan las dificultades que debieron ser resueltas para arribar a un deflactor confiable, lo que requirió otro tipo de operaciones de ajuste. Finalmente, los autores explican las precauciones que tomaron para construir un último tramo entre 1976 y 2009, un período donde existía un indicador general de salarios que debió ser depurado para que pudiera empalmarse con los tramos anteriores y donde también se debió acudir a un IPC alternativo, que recogiera las mejoras necesarias para utilizarlo como deflactor.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 19.13. *“Distribución de la Riqueza en América Hispana en tiempos coloniales: nueva evidencia para Montevideo entre 1760 y 1815”.*

MARÍA INÉS MORAES, REBECA RIELLA y CAROLINA VICARIO (UdelaR).

El trabajo se orienta a analizar la distribución de la riqueza en la sociedad montevideana entre 1760 y 1815 en perspectiva comparada, a partir de 200 inventarios post-mortem –que son el total de los conservados– de la Jurisdicción de Montevideo en el período. A partir de los mismos se obtiene una lista detallada de la riqueza de los fallecidos, valuada por diferentes “peritos inteligentes” junto con información biográfica y sociológica de sus poseedores. Esto permite ofrecer una descripción sobre la riqueza y las personas que la ostentan, así como algunos indicios sobre la desigualdad en la distribución de la riqueza. Estos últimos se obtienen corrigiendo potenciales sesgos de la base de datos, siguiendo a Jones (1972) en su trabajo sobre estimaciones de riqueza para las colonias de Nueva Inglaterra en 1770, y a Lindert (1981) referido al uso de inventarios post-mortem en economías premodernas. Los resultados preliminares revelan una concentración de la riqueza relativamente baja en comparación con algunas ciudades de Europa y América en el mismo período. Al mismo tiempo, los datos sugieren que la propiedad inmueble urbana es predominante en la concentración total de la riqueza, mientras esclavos y ganado se encuentran relativamente más distribuidos. El trabajo forma parte de un proyecto de investigación sobre la desigualdad y los niveles de vida en una economía preindustrial y de nuevos asentamientos, Montevideo 1760-1860. Los resultados están en una etapa preliminar y no están publicados.

Ponencia 19.14. *“Análisis comparativo de niveles de vida socio-económicos entre sector rural y manufacturero en México en el periodo revolucionario: 1917-1940”.*

HUMBERTO MORALES MORENO (ICGDE/BUAP, Asociación Mexicana de Historia Económica AC).

El nivel de vida de la sociedad se puede medir a través de tres diferentes metodologías, una de ellas es por medio del enfoque antropométrico utilizado principalmente por Rafael Dobado-González y Moramay López-Alonso, siendo ésta una herramienta para evaluar el estado nutricional de un individuo a partir de la medición de la composición, tipo y proporciones del cuerpo humano. La segunda metodología empleada frecuentemente por diferentes autores es la de Robert C. Allen, la cual consta de una canasta de consumo única que no toma en cuenta diferenciales entre sociedades y épocas históricas. Por último, la del enfoque histórico-económico donde se analiza el nivel de vida de los habitantes rurales y urbanos a partir de los salarios reales con diversas canastas con precios ajustados a los distintos periodos históricos. Este enfoque es el que utilizaremos en esta comunicación para mostrar resultados de investigación donde comparamos costo de vida en el espacio socio-económico del Estado de Puebla, México, entre la población trabajadora del sector fabril y la del medio rural en el periodo posterior a la Revolución Mexicana: 1917-1940. Los datos fueron obtenidos de la Hacienda de Xalapasco, la cual fue una de las haciendas productoras de la rama agrícola más grandes del país, comparándolos con los de la Fábrica Textil de Metepec, una de las más grandes e importantes del país en el periodo de estudio. Una de las conclusiones del estudio es que la tendencia al alza en los niveles de vida económicos tanto del paisaje fabril como rural mostraron tendencias similares a partir del periodo 1934-1940

Ponencia 19.15. *“Salarios reales de los trabajadores de Mendoza (Argentina, 1895-1914): una discusión metodológica”.*

PATRICIA OLGUÍN y BEATRIZ BRAGONI (INCIHUSA-CONICET, UNCuyo).

El propósito del trabajo es analizar los cambios en el nivel de vida de los trabajadores en la Provincia de Mendoza durante el período de la “gran expansión” de la economía argentina. Para ello, se pretende completar la serie de salarios reales del peón albañil ya construida para 1895-1904, y avanzar hasta 1914. A partir de la consulta y procesamiento de fuentes primarias consistentes en planillas de sueldo de obreros (peones y capataz) que trabajaron en la construcción de obras públicas –que se encuentran depositadas en el Archivo General de la Provincia–, los sueldos de los empleados públicos de baja y mediana calificación (peón de policía, portero y escribiente) y del peón de viña de una empresa líder, y los precios de bienes y servicios de una canasta básica de consumo se intenta examinar la evolución del poder adquisitivo de las remuneraciones de los trabajadores de los sectores populares, en términos absolutos y relativos. Se colocará especial énfasis en los problemas metodológicos –y las formas de resolverlos– a los efectos de propiciar la realización de estudios comparativos, particularmente, con otras ciudades del país y el mundo.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 19.16. *“Evolución del consumo de alimentos en Uruguay (1900-1960). Una aproximación desde el enfoque de flujos de mercancías”.*

MAXIMILIANO PRESA y CAROLINA ROMÁN (Universidad de la República, Uruguay).

Los estudios sobre la alimentación brindan información directa sobre los niveles de vida de la población. Este trabajo aspira a contribuir con una mirada desde esta óptica sobre la economía uruguaya durante dos etapas de su desarrollo: la primera globalización y la industrialización sustitutiva de importaciones. Desde el punto de vista de la disponibilidad de información, son escasas las fuentes con información sobre el consumo de alimentos de toda la población para este periodo. El objetivo principal de este trabajo es estimar el consumo aparente de los principales productos alimenticios de la canasta de los hogares uruguayos, a partir del enfoque de flujos de mercancías. La muestra de alimentos seleccionados tiene un peso importante en el presupuesto familiar y además constituyen los principales rubros que aportan nutrientes y calorías. El trabajo tiene un fuerte contenido metodológico, ya que se concentra en la elaboración de las series en unidades físicas de consumo aparente de alimentos que permitan calcular los niveles per cápita y también su evolución durante el periodo de estudio. Además, cotejamos los resultados obtenidos con otra información sobre el consumo de alimentos que se desprenden de diversas fuentes, tales como estudios sobre condiciones de vida y estimaciones disponibles.

Ponencia 19.17. *“Después de la ocupación. ¿Cómo valorizar el capital productivo en las zonas anexadas con la “conquista del desierto”? Guaminí y Adolfo Alsina en 1895”.*

DANIEL SANTILLI (Instituto Ravignani UBA-CONICET).

Como continuidad de mi trabajo previo sobre la desigualdad en la distribución de la propiedad de la tierra en 1895, me propongo valorizar las parcelas, estudiadas sólo en cuanto a su tamaño, incorporando una propuesta de valorización surgida de diversas fuentes basadas en los precios de mercado. En efecto, utilizaré estadísticas publicadas contemporáneamente, así como registros de ventas, tasaciones incluidas en sucesiones, y otras fuentes. Asimismo, como el censo de 1895 incluye el recuento de ganado de diversas clases, y de otros animales como aves de corral, y de herramental agrícola, como arados, rastrillos y hasta trilladores y molinos, serán incluidos en la valorización. Por último, el censo también da cuenta de la superficie sembrada con trigo, maíz, lino, cebada, alfalfa y hasta papas y legumbres, que intentaremos también valorizar. A tal efecto, propondré un método para considerar qué parte de esos valores pueden considerarse como incremento del capital, previo descuento de los gastos necesarios, para la cosecha y de la reposición de semilla, y de la cuota consumida por los propietarios. El objetivo final será contribuir al estudio de la estructura de capita rural para ese momento y lugar históricos.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 20 - INEQUALITY IN THE ECONOMIC HISTORY OF THE DEVELOPING WORLD

COORDINAN

PABLO ASTORGA (INSTITUTO BARCELONA DE ESTUDIOS INTERNACIONALES - IBEI), **LUIS BÉRTOLA** (UNIVERSIDAD DE LA REPÚBLICA) y **JAVIER RODRÍGUEZ WEBER** (UNIVERSIDAD DE LA REPÚBLICA).

La historia de la desigualdad ha sido uno de los campos más fructíferos en la investigación en historia económica de las dos últimas décadas. Nuestra región no ha estado ajena a este proceso, como muestra la evidencia cuantitativa sobre distribución del ingreso y la riqueza en América Latina elaborada en los últimos años. Estos esfuerzos, más que dar respuestas definitivas a viejos problemas, han renovado debates clásicos y alimentado otros nuevos. En diálogo con la evidencia reciente, los investigadores se plantean nuevas preguntas que abren caminos a la investigación en temas clave como la persistencia de la herencia de las instituciones coloniales, la inserción en el mercado internacional (periodos de globalización y de-globalización), las implicaciones del cambio estructural del siglo veinte, el papel los ciclos de las materias primas, y la dinámica de economía política de la distribución del ingreso. En este marco, el objetivo de este simposio es el de continuar y ampliar el espacio de discusión sobre estos temas iniciado en instancias anteriores del CLADHE. Se dará prioridad a trabajos que aporten evidencia cuantitativa y abordajes metodológicos novedosos sobre la desigualdad en el largo plazo en sus varias dimensiones (ingreso, riqueza, nivel educativo/destrezas, etnia, género, geografía, etc.) y su relación con el proceso general de desarrollo. La medición de la desigualdad puede hacer uso de diversas fuentes de datos como por ejemplo tablas sociales, encuestas de presupuestos familiares, información fiscal (participación de las rentas altas), o brechas salariales (desigualdad laboral).

Ponencia 20.1. *“Distribución de la Riqueza en América Hispana en tiempos coloniales: nueva evidencia para Montevideo entre 1760 y 1815”.*

MARÍA INÉS MORAES, REBECA RIELLA y CAROLINA VICARIO (Universidad de la República).

El trabajo se orienta a analizar la distribución de la riqueza en la sociedad montevideana entre 1760 y 1815 en perspectiva comparada, a partir de 200 inventarios post-mortem –que son el total de los conservados– de la Jurisdicción de Montevideo en el período. A partir de los mismos se obtiene una lista detallada de la riqueza de los fallecidos, valuada por diferentes “peritos inteligentes” junto con información biográfica y sociológica de sus poseedores. Esto permite ofrecer una descripción sobre la riqueza y las personas que la ostentan, así como algunos indicios sobre la desigualdad en la distribución de la riqueza. Estos últimos se obtienen corrigiendo potenciales sesgos de la base de datos, siguiendo a Jones (1972) en su trabajo sobre estimaciones de riqueza para las colonias de Nueva Inglaterra en 1770, y a Lindert (1981) referido al uso de inventarios post-mortem en economías pre-modernas. Los resultados preliminares revelan una concentración de la riqueza relativamente baja en comparación con algunas ciudades de Europa y América en el mismo período. Al mismo tiempo, los datos sugieren que la propiedad inmueble urbana es predominante en la concentración total de la riqueza, mientras esclavos y ganado se encuentran relativamente más distribuidos. El trabajo forma parte de un proyecto de investigación sobre la desigualdad y los niveles de vida en una economía preindustrial y de nuevos asentamientos, Montevideo 1760-1860. Los resultados están en una etapa preliminar y no están publicados.

Ponencia 20.2. *“La cuestión social como punto de llegada: Estimaciones sobre la distribución del ingreso en Argentina hacia 1914”.*

EMILIANO SALAS ARÓN.

En el presente artículo se presenta una serie de estimaciones sobre la distribución del ingreso para Argentina en 1914. La metodología elegida fue la construcción de tablas sociales de perceptores e ingresos para una serie de categorías laborales. Se utilizaron en este armado el censo poblacional de 1914 y una serie de anuarios sectoriales publicados por la secretaria de Trabajo. Entre las estimaciones mencionadas se encuentran la distribución de los ingresos a escala nacional, sectorial y provincial en el país. Los resultados indican una distribución notablemente desigual, con altos niveles de concentración del ingreso en todos los sectores y los territorios del país. Puede verse que el país demuestra una dinámica de fuerte concentración en todos los sectores, excepto en el público, donde la desigualdad de ingresos es notablemente menor. Sobre este fenómeno, se plantean que la asignación de ingreso público es la más equitativa de la estructura general, pero insuficiente para modificar el panorama de la distribución global. Adicionalmente, se presenta una interpretación que indica que las provincias más ricas –y, presumiblemente, más exitosas en cuanto a su desarrollo económico– son también las más desiguales al finalizar el periodo de crecimiento hacia fuera iniciado hacia fines de la década de 1870. Para este fenómeno, se propone una lectura en línea con la dinámica planteada por Kuznets, de acuerdo a la cual no se percibe todavía hacia 1914 en

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Argentina una reversión del ciclo creciente de su curva.

Ponencia 20.3. *“La evolución de la desigualdad en México entre 1895 y 1950”.*

DIEGO CASTAÑEDA GARZA (Lund University).

La evolución de la desigualdad en América Latina y en específico dentro de México es un tema de interés creciente entre economistas, historiadores económicos y tomadores de decisiones. Para el caso de México no existe una medición continua de la desigualdad de ingresos desde el siglo XIX hasta la primera mitad del siglo XX, aunque existen aproximaciones empleando salarios y estaturas, una medición continua que explore los cambios en la economía política y la estructura de la economía y su relación con la distribución del ingreso aún no se ha producido. Este proyecto de investigación emplea tablas sociales para construir una estimación del nivel y la tendencia de la desigualdad en el periodo 1895-1950. Los resultados preliminares construyendo tablas sociales para 1895, 1910 y 1930 muestran que la desigualdad en México aumento en 8 puntos en el coeficiente de GINI y 17 por ciento en la tasa de extracción en la segunda mitad del porfiriato para disminuir después de la Revolución mexicana y estabilizarse en el periodo Cardenista. Los resultados preliminares se encuentran en línea con el resto de la literatura, y muestran una ruta promisorio para estimar detalladamente la historia de la desigualdad económica en México.

Ponencia 20.4. *“Salarios y distribución del ingreso en el sector manufacturero en México entre 1930 y 1980”.*

JAVIER RODRÍGUEZ WEBER (Programa de Historia Económica y Social, UdelaR).

La ponencia presenta los primeros resultados (de carácter provisorio) de un esfuerzo por estimar la distribución del ingreso y los salarios en el sector manufacturero en México durante el período de industrialización dirigido por el Estado. Las series fueron estimadas mediante la elaboración de una tabla social dinámica, organizada según categorías de perceptores de ingresos y en función de las ramas industriales. La misma se elaboró a partir de la articulación de distintas fuentes: censos industriales, censos de población, encuestas de remuneraciones, cuentas nacionales, anuarios estadísticos, etc. Aunque se trata de un texto de carácter metodológico, cuyo contenido central es la descripción de los pasos seguidos en la estimación, así como un análisis de los posibles sesgos de las estimaciones, también se presentan los resultados y se realiza un análisis preliminar de los mismos

Ponencia 20.5. *“Distributing Growth in a Context of Late-Development: New Evidence on Long-Run Inequality in Brazil (1926-2016)”.*

MARC MORGAN (Paris School of Economics and World Inequality Lab) y **PEDRO H. G. FERREIRA DE SOUZA** (Ipea).

This paper combines survey, tax and macroeconomic data to estimate Distributional National Accounts (DINA) for Brazil, which allows us to present new evidence on the distribution of income and growth over the long-run. Our results reveal the huge magnitude of income concentration and dispersion among the Brazilian population across ten decades, a persistence not seen anywhere else in the world. The Top 1% share has rarely deviated outside of the 20-30% bound and it has been entirely responsible for maintaining the Top 10% share stable around 55% since the 1970s. Top incomes have outgrown average incomes since the 1920s, and elites have successfully relocated the distributional conflict lower down the distribution – as one effectively between the poor and the “middle class”. Notable exceptions to the status quo can be found in the falling concentration of the 1942-1964 period, the poverty reduction of the 2000s, and in the striking decline in gender inequality since the 1970s. Our historical analysis explains the un-sustained egalitarian levelling over the century through an endogenous theory of institutional change, in which distributional imbalances related to fundamentals (land, capital, income, education) bring development into conflict with inflation and existing institutions. The inevitable crises that steer the direction of institutional change are closely correlated with income concentration, as we show in the Brazilian case. We identify the military coup of 1964 as the key point of inflection in Brazil’s inequality history, whose legacy can still be perceived today.

Ponencia 20.6. *“¿Crisis como oportunidad? La participación laboral de las mujeres en la economía uruguaya durante las crisis económicas de 1930, 1980 y 2000”.*

MARIA MAGDALENA CAMOU y **SILVANA MAUBRIGADES** (Universidad de la República).

Este trabajo se propone realizar un análisis comparado de la incorporación de las mujeres al mercado de trabajo, en el contexto de las crisis económicas más importantes señaladas por la historiografía económica del Uruguay (la década de 1930, la crisis de la década de 1980 la última crisis económica de principios del siglo XXI) ¿En qué condiciones se da dicha incorporación de las mujeres al mercado de trabajo? ¿Qué determinantes familiares y sociales tiene esta incorporación de las mujeres al mundo del trabajo y cómo han impactado los cambios sociodemográficos en esta inserción? En particular, se analizan los espacios de inserción, los niveles salariales a los que acceden y las implicancias en materia de continuidad en sus puestos de trabajo. Pero también, tratando de comprender cómo

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

estas transformaciones han impactado en los niveles de participación de las mujeres y en su permanencia o no dentro del mercado laboral.

Ponencia 20.7. *“Crecimiento y distribución del ingreso en Uruguay. Una aproximación desde el lado de la demanda, 1908 – 2017”.*

PABLO MARMISOLLE (Universidad de la República).

Este proyecto busca identificar de qué forma los cambios en la distribución del ingreso entre perceptores de beneficios, salarios y rentas de la tierra incidieron en el crecimiento económico de Uruguay en el largo plazo (1908-2017). Mediante un modelo neo-kaleckiano de crecimiento dirigido por la demanda se busca medir cómo la cuota de beneficios (participación de los beneficios en el producto) ha impactado sobre el consumo, la inversión y las exportaciones netas; en función de esto, se identificarán los diferentes regímenes de acumulación que ha atravesado el país en dicho periodo. La identificación de regímenes wage-led o profit-led (y dentro de éste, de un posible rent-led) dependerá de la influencia que, en términos globales, tenga la distribución del ingreso en la demanda agregada en los distintos sub-períodos que se consideren. Dicha identificación es sumamente útil tanto para mejorar la comprensión histórico-económica de los efectos de la distribución funcional del ingreso sobre el crecimiento económico como para definir cuál debe ser el énfasis distributivo de las políticas, de forma que, basadas en la evidencia histórica, contribuyan al crecimiento. Las ecuaciones de los distintos componentes de la demanda se estimarán con modelos ECM, ADL, y/o VAR-SVAR.

Ponencia 20.8. *“The Tails and the Middle: Secular Trends in Income Shares in Latin America”.*

PABLO ASTORGA (Instituto Barcelona de Estudios Internacionales - IBEI).

This paper offers income shares of the top 10%, middle 50% and the bottom 40% of the labour force for Argentina, Brazil, Chile, Colombia, Mexico and Venezuela in the period 1900-2011. Focusing on the richest 10% is justified as this decile usually shows a contrasting behaviour when compared to the D9 decile; a contrast that is especially acute in Latin America. The poorest 40% income share - dominated by the unskilled - has been overlooked in the long-term inequality literature largely because of data limitations (the poor do not file tax returns). This is unfortunate, as the income take of this group is of paramount importance for assessing the distributional impact of development. Indeed, the World Bank is now focusing officially on the outcome of the bottom 40% of the population in its assessment of welfare. And the United Nations' 2030 Agenda has as a key inequality target the rising of the income the bottom 40% of the population at a rate higher than the national average (goal 10.1). The main preliminary findings are: i) over this period the top 10% share is, on average, 52% and the bottom 40% share 12%; ii) there is no support in time series analysis to the “Palma proposition” stating a relative stability of the income share of the middle 50%; iii) there is no inequality levelling in the middle decades of the last century as experienced in the rich economies. This new long-term evidence confirms that the recent shared decline in inequality has no precedent in the 20th century; but it also shows that, as in the past, high concentration at the top 10% and a relatively low-income share of the bottom 40% continues to be the region's inequality trademark.

Ponencia 20.9. *“Latin American Income Inequality in Household Budget Surveys, 1910-1970”.*

IAN GAZELEY, HECTOR GUTIÉRREZ RUFRANCOS, ROSE HOLMES, CECILIA LANATA BRIONES, ANDREW NEWELL y KEVIN REYNOLDS (University of Sussex).

Latin American income inequality is a longstanding concern among scholars. It can be traced back to the 1950s when Latin American Structuralists claimed that productive structures hamper a country's ability to generate and distribute income. Recently researchers that studied Latin America's economic performance focused, among other variables, on inequality. Furthermore, the discovery that the region is the most unequal in the world triggered long-term quantitative studies that trace the history of that imbalance. Generally, these studies were grounded on data like GDP per capita, urbanisation rates, population density figures, wages and earnings according to skill groups, and wage shares of the economically active population. This paper contributes to that literature by examining long-term Latin American income inequality using a different tool: household budget surveys. It studies the enquiries taken in Argentina, Brazil, Chile, Colombia and Mexico between 1910 and 1970. The article analyses the historical trajectory of that imbalance for the region as a whole as well as for each of the five countries. It explains the differences, similarities and trends of income inequality examining not only economic, political and social aspects but also the characteristics of the household budget enquiries.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 20.10. *"Political regime and social spending in Latin America, 1940-1980"*.

SERGIO ESPUELAS (University of Barcelona) y **ORIOI SABATÉ** (Lund University).

Most comparative studies on the determinants of social spending have focused their analysis on affluent countries with stable democracies. Hence, the mechanisms explaining the (negative or positive) effects of non-democratic regimes on social spending remain unclear. The goal of this paper is to extend the analysis to developing countries in order to explore more in depth the impact of democratic and non-democratic governments on social spending. To do so, we use an original database of public social spending in 17 Latin American countries between 1940 and 1980. Our preliminary results suggest that democracy had a positive effect on social spending only after a minimum level of democratization was achieved. We also argue that an equal distribution of political power across socioeconomic positions fostered social spending during this same period.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 21 - EXPANSIÓN DE LAS FRONTERAS PRODUCTIVAS DEL SECTOR AGRARIO LATINOAMERICANO, DESDE LA SEGUNDA PARTE DEL SIGLO XX HASTA LA ACTUALIDAD

COORDINAN

PEDRO ARBELETCHÉ (UDELAR, URUGUAY), PABLO LACOSTE (UNIVERSIDAD DE SANTIAGO, CHILE), JOSÉ PIERRI (UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES, ARGENTINA) y MARCELO BASUALDO (UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES, ARGENTINA).

El objetivo del simposio es facilitar el intercambio entre investigadores que permita describir la evolución en las últimas décadas de distintas producciones agrarias relevantes de cada país destinadas al mercado interno y/o a la exportación y su relación con el mercado mundial y las políticas económicas del período desarrollista y el posterior de globalización. En esos años se produjeron importantes cambios en los actores sociales del sector; tipo de productores, empresas proveedoras de insumos, contratistas de labores, redes comerciales internas y de inserción en el mercado mundial han configurado para muchos autores el afianzamiento de una "nueva agricultura", que significó el cambio de los tradicionales productores agropecuarios al de empresarios como principales actores de cada cadena agroindustrial. Otros aspectos que busca abarcar el simposio son los estudios comparados entre países referidos al nivel de eficiencia, grado de extranjerización de la producción y comercio y la competitividad en el mercado mundial de las distintas actividades. En este sentido, cabe hacer referencia a las actividades históricamente tradicionales de los países del Mercosur, consistentes básicamente en la producción de cereales y oleaginosas, carne vacuna y lácteos como así también a la diversificación de productos y tipos de productos. En cuanto a los cambios en la tipología de productos, se puede encontrar el notable mejoramiento en la calidad de una producción diversificada de uvas y vinos, carne vacuna exportable, industria oleaginosa y láctea, un notable avance de la explotación forestal y de la piscicultura en el caso chileno. Se entiende que el intercambio entre investigadores de diferentes países de un extenso abanico de producciones permitirá profundizar el conocimiento de las fronteras productivas de cada país, los aspectos en que se diferencian y aquellos contextos externos y/o de políticas nacionales comunes a esta región.

Ponencia 21.1. *"Expansión de las fronteras productivas del sector agrario latinoamericano, desde la segunda parte del S. XX hasta la actualidad"*.

MIGUEL VASSALLO (Universidad de la República, Facultad de Agronomía, Departamento de Ciencias Sociales).

La investigación realizada tuvo por *objetivo* la comprensión e interpretación de los cambios cuantitativos y cualitativos de la *dinámica* agraria acontecida en el Uruguay de la primera década del presente siglo, cuando tuvo lugar un fuerte crecimiento económico de varios rubros agrarios. En este período se registraron profundos cambios que, entre otras peculiaridades, reconocen una profunda *competencia intrasectorial* por el uso de los recursos naturales y los recursos humanos. Ello se expresó también en fuertes modificaciones del territorio. Este proceso se interpreta mediante cuatro *hipótesis* explicativas; a saber: a) Los cambios en el mercado mundial de commodities; b) La dinámica expansiva de la economía agrícola de Argentina y Brasil; c) La inversión y el cambio técnico; d) La estabilidad institucional y la política económica consistente con la inversión. El trabajo se desarrolló en *dos etapas metodológicas* complementarias. 1ª.- un análisis detenido de las 6 *principales cadenas* agroindustriales del Uruguay (carne vacuna, agricultura de secano, arroz, lechería, citricultura, forestación) mediante información estadística de la dinámica particular de cada una de ellas, a la luz de las hipótesis expuestas y en el marco de un análisis de la evolución del precio de la tierra y la renta agraria. 2ª.- Una *encuesta a 56 actores* relevantes del sector y las cadenas Al mencionadas (empresarios y productores, técnicos, representantes de gremiales empresariales, decisores de política agraria), confrontando las hipótesis expuestas. La encuesta se analizó mediante aproximaciones que ponderaron las respuestas por diferentes variables. El trabajo permite confirmar que dichas hipótesis constituyen adecuadas aproximaciones explicativas del proceso de transformaciones agrarias del período.

Ponencia 21.2. *"Agronegocio, extranjerización y concentración de la tierra en Uruguay"*.

PEDRO ARBELETCHÉ (Universidad de la República, Facultad de Agronomía, Departamento de Ciencias Sociales).

Desde fines del siglo pasado y comienzos del actual el agro uruguayo presenta importantes transformaciones, las cuales están estrechamente asociadas a la presencia de nuevos actores, presencia del capital transnacional en la fase primaria, cambios en organización empresarial, procesos ligados a la expansión de la forestación y la agricultura. Un adecuado contexto macroeconómico, un clima de negocios favorable, precios internacionales elevados, políticas públicas auspiciosas y valores de la tierra reducidos, alentaron la llegada de nuevos actores, que promovieron cambios en los modelos de gestión, la producción, las modalidades de financiamiento y el uso de las tecnologías entre otros aspectos. Su máxima expresión está en la expansión territorial e intensificación de la agricultura y la forestación, actividades impulsadas por el agronegocio casi en exclusividad. El objetivo de este trabajo es mostrar los principales impactos generados en Uruguay por la expansión forestal y agrícola, especialmente en concentración de la tierra,

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

extranjerización de la producción, sobre los productores preexistentes y los cambios de estrategia de conducción del negocio de parte de los principales operadores. La metodología se basó en el reprocesamiento de información secundaria, especialmente de Censos Agropecuarios, revisión de literatura y prensa, páginas web de las empresas y entrevistas semiestructuradas a distintos actores del sector agropecuario. El nuevo modelo tiene importantes consecuencias en la concentración de tierras, con extranjerización de la producción, con transformaciones en la estructura productiva y en el control de los territorios y ha impactado sobre los productores preexistentes y en especial sobre los agricultores familiares y el empleo.

Ponencia 21.3. *“Importancia de la soja en el sector externo y en el ciclo económico en Argentina en las últimas décadas”.*

MARIANA BARREÑA (Escuela de Economía y Negocios, UNSAM, Argentina), **PATRICIA KNOLL** (Escuela de Economía y Negocios, UNSAM, Argentina) y **LAURA SFORMO** (Escuela de Economía y Negocios, UNSAM, Argentina).

Entre 1949 y mediados de los setentas, la evolución cíclica del PBI de Argentina, con recurrentes crisis de Balanza de Pagos, se ha dado en denominar ciclos de *“Stop & Go”*. Hacia el 2010, Argentina volvió a enfrentar una restricción típica de aquellos años: perdió el autoabastecimiento de hidrocarburos. Así, reapareció una condición constituyente de aquel comportamiento cíclico, plasmada en la evolución de las importaciones. En consecuencia, se podría plantear una vuelta a los *“Stop & Go”*. El interrogante es cómo juega el sector agropecuario actualmente, con su contribución a las exportaciones argentinas, considerando la evolución que ha registrado en las últimas décadas. El campo ha incorporado tecnologías modernas, elevando su productividad; apareció un producto no consumido en el mercado interno, teniendo prácticamente como único destino al mundo: la soja. Si de los cincuentas hasta los setentas, la expansión del nivel de actividad afectaba negativamente a las exportaciones tradicionales, por tratarse de bienes salariales, con las crecientes ventas externas de soja, ¿se modificó esta lógica? De ser así, el cambio estructural introducido reduciría la vulnerabilidad externa, al menos mientras los precios y volúmenes comercializados de soja sean elevados, agregando la ventaja de combatir desequilibrios fiscales, que en general derivan en emisión, inflación, presión a la depreciación nominal, pérdida de reservas internacionales, crisis externa. Se busca corroborar si la participación de la soja y la producción doméstica de hidrocarburos permiten evitar el retorno a los *“Stop & Go”*. Se trabajará con estadísticas de INDEC, BM, Secretaría de Agroindustria y de Energía.

Ponencia 21.4. *“La lechería argentina y la uruguaya: coincidencias, discrepancias históricas y el desafío de la crisis actual”.*

MARCELO ERNESTO BASUALDO y **HERNÁN NEYRA** (Facultad Ciencias Económicas, UBA).

Hacia fines de los años 30 tanto en Argentina como en Uruguay se lograron instalar dos cooperativas lácteas, SANCOR y CONAPROLE, que alcanzaron principal importancia durante décadas. Sin embargo, SANCOR, desde los años 2000, atravesó un grave proceso de crisis que culminó recientemente con la enajenación de buena parte de su patrimonio a capitales que operan en el sector agrario. CONAPROLE, en tanto, hasta 2014 consolidó su expansión y la de Uruguay como relevante exportador en el mercado internacional de lácteos. Hasta ese año Uruguay, en lechería, prosperó continuamente desde principios de 2000 mientras que Argentina también lo hizo, en menor medida, aprovechándose, en el primer caso, un mercado internacional en alza, mientras que el segundo, también beneficiario de éste, tuvo un menor aprovechamiento de este ciclo, al privilegiarse, mediante políticas de intervención, la protección del mercado interno. Desde 2014 las tendencias internacionales netamente favorables se revirtieron y ambos países resultaron afectados. Desde 2018, en Uruguay se entiende que el sector está en crisis, mientras que Argentina observa un retroceso desde 2015 que, en 2018, por efecto de su crisis financiera externa, se ha agravado. El objetivo del estudio comparado se centra en profundizar la evolución del sector desde los años 90 al presente, destacando el fundamento de los avances registrados en cada caso y, especialmente, el de crisis pasadas y la presente. La estructura de producción primaria, transformación y comercialización son revisadas para descubrir el impacto diferencial en cada caso. La evolución de producción, su demanda final, precios finales y de materia primas, costos productivos, es materia principal del análisis dirigido al objetivo señalado. Además de estadísticas y bibliografía relevantes sectorialmente, se ha recurrido a la opinión de informantes calificados de la industria y el tambo sobre la evolución reciente y presente.

Ponencia 21.5 *“Intervencionismo en el mercado argentino de carnes vacunas y la subsistente potencialidad de sus exportaciones”.*

MARCELO ERNESTO BASUALDO (UBA)

Desde los años 30 que esta producción fue objeto de la intervención del Estado. En una primera etapa intervencionista -la de hasta 1945-, el Estado realizó una política proteccionista hacia el sector, mediante precios sostén de carne vacuna y apoyo general a la exportación, pero en años posteriores y hasta muy recientes, la intervención estuvo más

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

frecuentemente orientada a controlar el precio interno de la carne, fundamentalmente, limitando un mayor desarrollo exportador. No obstante, el Estado, desde los años 90, apoyó el desarrollo del sector a través de una política continua de erradicación de la aftosa para poder ingresar al mercado internacional no aftósico del que hasta los años 2000 se encontrara excluido, cuando en 2002 finalmente fuese eliminada la enfermedad. Justamente, en el curso de los primeros años de este siglo, al igual que ocurrió con otras materias primarias agrarias, la demanda internacional de carnes vacunas aumentó considerablemente. Hasta 2005 las exportaciones del sector se elevaron notablemente pero la intervención del Estado desde 2006, dirigida a controlar los precios de la carne, tuvo consecuencias de alto impacto negativo sobre el sector. Caída notable de las existencias ganaderas, desarrollo de un largo ciclo ganadero con fuerte caída de las exportaciones hasta 2017 y aumento de precios por escasez de carne vacuna. El objetivo de este trabajo es explicar este proceso en profundidad y en detalle para plantear el origen de lo sucedido y las perspectivas actuales del sector, en el marco histórico de intervencionismo sobre el sector. Para esto se recurre a una serie de informaciones oficiales sobre las políticas aplicadas, análisis y estadísticas del sector.

Ponencia 21.6. *"Impacto local de las transformaciones de vitivinícola Argentina, el caso del valle de Uco".*

JUAN MANUEL CERDÁ (CONICET / Centro de Estudios de la Argentina Rural, Universidad Nacional de Quilmes, Argentina).

La reestructuración de la agricultura es un fenómeno que refleja un periodo de transición hacia un nuevo orden internacional y que define especificidades para las producciones agropecuarias. La vitivinicultura no es una excepción, ya que comenzó un proceso de internacionalización a finales de la década de 1960 afectando toda la cadena productiva. La entrada de nuevos "jugadores" (Australia, Nueva Zelanda, Estados Unidos, entre otros) que comenzó a producir para un mercado internacional cada vez más pequeño y llevó implícito un cambio de los perfiles productivos acompañando el cambio de los consumidores. Aunque de una manera muy lenta al comienzo, la vitivinicultura argentina se fue sumando a dicho proceso desde la década de 1980, luego sobrepasar la mayor crisis de toda su historia. Entre 1978 y 1991 la vitivinicultura perdió 140.000 ha de cultivo y una caída en la producción de vinos del orden de 12.000 Hl. A partir de 1990, el proceso de transformación se consolidó gracias a la acción de diferentes actores (estatales y privados) que promovieron un cambio a escala local que tiene su máxima expresión en el Valle de Uco, Mendoza. Esta transformación no sólo implicó un cambio en la producción de vino sino, también, en la expansión de la frontera vitivinícola y, por lo tanto, un cambio en el paisaje. Este trabajo pretende dar cuenta del proceso de transformación producido en el viñedo mendocino y el cambio en el espacio físico a partir de datos cuantitativos provistos por el Instituto Nacional de Vitivinicultura (INV) y los Censo Nacionales Agropecuarios.

Ponencia 21.7. *"El agronegocio en la producción de granos, sus resultados económicos y su relación con las políticas públicas".*

JOSÉ PIERRI (Programa Investigación de la Producción y Comercio de Granos (PROINGRA) - FCE/UBA).

El modelo de agronegocios se impuso como dominante en la producción agraria y de granos en la segunda parte de la década iniciada en 1990. Fue apoyado por distintas entidades representativas del sector, publicaciones especializadas y numerosos trabajos académicos. La mayoría de esas opiniones destacaron su conveniencia a la hora de bajar costos, mejorar rentabilidad y, por ende, recomendaron la necesidad de su implementación en las explotaciones agropecuarias que quisieran asegurar su permanencia en el mercado. Sin embargo no abundan trabajos que aborden con estudios estadísticos precisos la conveniencia económica derivada de la adopción del modelo a través del tiempo y la influencia de las diversas políticas públicas que se ensayaron desde su inicio hasta el presente sobre la rentabilidad en la actividad. Esta ponencia pretende realizar algunas consideraciones sobre esas cuestiones a través de profundizar el estudio de esos aspectos ya abordados en trabajos personales ya publicados. Aborda la evolución de los distintos costos de producción y gastos de comercialización en esas décadas (que incluyen distintas políticas públicas que afectaron al sector) y el margen bruto y neto resultante y su relación con los precios y rendimientos por hectárea. Con esos datos se permite analizar críticamente algunos de los supuestos centrales del agronegocio. Utiliza como base de su construcción estadística publicaciones privadas; las revistas Márgenes Agropecuarios y Agromercado, las brindadas por el hoy Ministerio de Agroindustria de la Nación, el Instituto de Estudios de la Realidad Argentina y Latinoamericana (IERAL) por diversas filiales del Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria.

Ponencia 21.8. *"Expansión de la frontera agrícola en Mendoza y San Juan. Un estudio sobre las dinámicas productivas en los oasis Cuyanos".*

JUAN PABLO FILI (CONICET / FFYL - Departamento de Geografía) y **OSCAR CARBALLO** (Conicet, Argentina).

El presente trabajo se propone analizar las dinámicas productivas que se dieron a partir de la reestructuración de los 90 en las provincias de Mendoza y San Juan. En particular, las tendencias territoriales expresadas en la expansión

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

agrícola, así como las estrategias productivas empleadas para hacer viable el nuevo modelo agrícola. Si bien existe numerosa bibliografía sobre ambas provincias poco es lo que se ha comparado en cuanto a las tendencias generales en ambos territorios. Además, interesa reflexionar críticamente sobre las dinámicas globales que afectan a dichas provincias y su expresión en los territorios. La metodología se basa en una revisión bibliográfica buscando reconstruir la trayectoria territorial de los oasis irrigados de las dos provincias, entrevistas en profundidad, análisis cartográfico y el relevamiento de fuentes secundarias como los censos agrícolas, censos nacionales, etc. Se indaga en los cambios operados a nivel jurídico, tecnológico, institucional, etc. y la forma en que se manifestó territorialmente dentro de las provincias de Cuyo.

Ponencia 21.9. *“Comercialización de cereales en las últimas dos décadas: Mercado Disponible vs. Mercado a Término en Trigo y Maíz”.*

SEBASTIÁN LEAVY (Departamento Socio-económico INTA Oliveros- Santa Fe) y **STECONE LUCIANO** (Facultad de Ciencias Agrarias-UNR).

El agente decisor sobre la producción agropecuaria debe identificar los momentos de precios elevados a fin de obtener un buen precio de venta de su producción. Sin embargo, el agente tomador de decisión posee limitaciones de tiempo, cognoscitivas, entre otras. Al considerar las alternativas de precios del productor agropecuario se podrían considerar dos situaciones y/o lógicas distintas. Por un lado, un productor que tiene en consideración la existencia de los mercados a término y por otro, un productor agropecuario que no considera este tipo de mercados. A partir de éstas dos lógicas se plantea como problema de investigación la existencia de diferencias en el manejo de la incertidumbre referente al precio de los productos agrícolas. El objetivo general del trabajo es analizar la estrategia comercial basada en los precios. Los objetivos específicos son conocer la evolución del precio desde el momento en que se siembra al momento de la cosecha para el trigo y maíz en las últimas décadas y comparar la utilización de una estrategia simple de operar en los mercados a término con respecto a los precios disponibles. La variación estacional es marcada en trigo con sobreprecios de U\$S12 dólares por toneladas y caídas de U\$S-8 dólares por toneladas, a diferencia del maíz en torno de los U\$S2 dólares por toneladas. El sobreprecio para el trigo se da en septiembre y para el maíz en mayo. La utilización de los mercados a término fue relativamente beneficiosa para el cultivo de maíz a diferencia del trigo.

Ponencia 21.10. *“Comercialización de Soja en Argentina en el último cuarto de siglo”.*

SEBASTIÁN LEAVY (Departamento Socio-económico INTA Oliveros- Santa Fe).

El decisor agropecuario debe identificar la posible evolución del precio, de naturaleza incierta, entre el momento de la siembra y el momento de su cosecha y/o posterior. Se pueden considerar dos lógicas distintas, por un lado un productor que tiene en consideración la existencia del mercado a término y por otro un productor agropecuario que no considera este tipo de mercado. Los objetivos del trabajo son: analizar la evolución del precio en el mercado disponible y determinar si resulta conveniente la utilización de una estrategia simple de operar en el mercado de futuros además de estimar la estacionalidad y variaciones de precios. A partir de este trabajo se puede concluir que en los últimos 25 años la utilización de una estrategia simple de cobertura, operando en los Mercados a Término: venta de contratos futuros en el momento de la siembra del cultivo no resultó beneficioso. En el caso de operar en el mercado de futuro no fue conveniente en 17 de los 25 años analizados (70%). En el periodo analizado se obtuvo un mejor precio a cosecha en el mercado disponible, esto es, sin realizar este tipo de cobertura simple.

Ponencia 21.11. *“La situación del contratismo de maquinaria agrícola en la provincia de Buenos Aires (Argentina) a comienzos del siglo XXI”.*

CARLOS A. MAKLER (Programa de Investigación de la Producción y Comercio de Granos, Facultad de Ciencias Económicas, UBA / Departamento de Historia, Facultad de Filosofía y Letras, UBA).

Considerando que en la Argentina la actividad de los contratistas de maquinaria para la producción de granos se funde con los inicios mismos de la agricultura moderna y continúa hasta el presente, pueden identificarse diversos momentos en el transcurso del siglo XX y comienzos del XXI. El primer apartado de esta ponencia presenta una breve exposición del período que, iniciado a mediados de la década de 1960, se extiende hasta la actualidad, y cuyos contornos salientes incluyen la constitución de nuevas modalidades de organización de la producción y la renovación tecnológica, en el que los contratistas de tareas se constituyen en protagonistas sociales fundamentales. El segundo apartado ofrece una caracterización del contratismo de maquinaria agrícola en la provincia de Buenos Aires a partir de la exposición y análisis de los resultados contenidos en el Relevamiento Provincial de Servicios Agropecuarios 2002, llevado a cabo por el Ministerio de Economía de dicha jurisdicción, y las encuestas provinciales de servicios agropecuarios realizadas desde ese año hasta el 2017, también realizadas por el mismo organismo oficial. Para ello

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

se examinarán una serie de variables seleccionadas, entre las cuales cabe mencionar: contratación de servicios de maquinaria por zonas agroestadísticas y estratos de superficie; organización jurídica y modalidades contractuales; superficies trabajadas según labor realizada; inversión y financiamiento de los prestadores; y su participación en organizaciones representativas. Dicha caracterización se complementará con los resultados procedentes de estudios cualitativos. Finalmente, en las conclusiones el trabajo refiere algunas claves interpretativas sociológicas y económicas sobre el fenómeno analizado.

Ponencia 21.12. *“A formação do preço internacional de alho no mercado globalizado”.*

TATIANA REIS (Centro Universitário UniProjeção) y **MARIA JÚLIA PANTOJA** (Universidade de Brasília).

A cultura alho enfrenta há anos fortes oscilações nos seus preços internacionais, em um mundo globalizado e integrado. *Players* como China, Argentina e Brasil enfrentam impactos decorrentes desse fato. Identificar as variáveis intervenientes na formação do preço internacional do alho é imprescindível, tendo em vista que terra, adubo, semente, entre outros elementos não são suficientes para avaliar as alterações apresentadas pelo valor do alho. Objetiva-se analisar esta conjuntura sob a luz dos Regimes Internacionais. Para isso, foram realizados dois estudos para identificar as variáveis intervenientes que influenciam o processo, com a aplicação de um questionário qualitativo na primeira etapa. Já a segunda, teve como diretriz um estudo quantitativo aplicado a um grupo de 25 pessoas. As principais variáveis eleitas foram: legislação, fiscalização, Organização Mundial do Comércio – OMC, tecnologia da produção e força de trabalho. O software Alceste (*Analyse de Lexèmes Cooccurrent dans lês Ennoncés Simple d’un Texte* – Análise Lexical Contextual de um Conjunto de Segmentos de Texto) foi usado para compreensão dos resultados preliminares do estudo I, enquanto o modelo Bardin foi aplicado ao segundo caso. A conclusão é focada nos dois estudos descritos anteriormente, com base na análise desses modelos. Por fim, foram feitas recomendações e agenda de pesquisa.

Ponencia 21.13. *“Campañas publicitarias de Jerez en el Cono Sur de América (Buenos Aires y Santiago a comienzos del siglo XX)”.*

PABLO LACOSTE (Universidad de Santiago, Chile).

Este trabajo examina las campañas publicitarias de Jerez en el Cono Sur de América en el primer tercio del siglo XX, a través de los magazines más populares de la época: *Caras y Caretas* (Buenos Aires), *Zigzag* (Valparaíso) y *Sucesos* (Santiago de Chile), durante el auge del *Art Nouveau* como herramienta de penetración publicitaria. Se indaga la declinación patrimonio ancestral agroalimentario por el agresivo avance de la publicidad comercial. Se detecta también la tendencia a la imitación, falsificación y copia de productos europeos, y su acción inhibitoria del desarrollo de productos identitarios nacionales.

Ponencia 21.14. *“Grandes fábricas de vino en el Cono Sur (Argentina y Chile 1865-1982)”.*

PABLO LACOSTE (Universidad de Santiago, Chile).

Esta ponencia examina la evolución de las grandes fábricas de vino en Argentina y Chile, incluyendo Giol, Arizu, Gargantini y Tomba de un lado, y Concha y Toro, Santa Rita y San Pedro del otro. El estudio se extiende desde la implantación del paradigma industrial (último tercio del siglo XIX) hasta la crisis y caída del consumo (década de 1980), pasando por el cambio de paradigma que impuso la Gran Depresión de 1929. Se comparan ambos grupos, considerando los orígenes del capital, las variedades de uva seleccionadas y el tipo de vino elaborado. También se comparan las políticas públicas, particularmente el congelamiento legal de superficie de viñedos impuesto en Chile (1938) y la falta de limitaciones en Argentina. Se detecta que en el periodo estudiado, las bodegas de Argentina crecieron casi ilimitadamente hasta superar diez veces el tamaño de las chilenas, lo cual precipitó su caída en 1980. Paradójicamente, las bodegas chilenas, salvadas de la crisis por su menor tamaño, comenzaron a crecer en los últimos años, hasta alcanzar ahora dimensiones gigantescas y el control del 90% del mercado nacional.

Ponencia 21.15. *“Os impactos sobre o agronegócio da carne bovina na Argentina e no Brasil: uma análise histórica e comparada”.*

MARLON VINÍCIUS BRISOLA (Universidade de Brasília, Brasil).

Argentina e Brasil representam dois importantes players do agronegócio mundial, onde a produção e a comercialização de carne bovina encontraram significativa notoriedade em diferentes tempos da história dos dois países. Neste estudo, por meio de achados documentais e fontes secundárias, desenvolveu-se uma análise histórico-comparada dos impactos econômicos produzidos pelo Estado e demais agentes participantes do agronegócio da carne bovina sobre a produção, a comercialização e o consumo de carne bovina nos dois países. Trabalhou-se com dois períodos da história recente, concomitantes aos dois países: na Argentina, entre 1976 e 2015; e no Brasil, entre 1964 e 2014. O método utilizado buscou descrever e analisar os acontecimentos ocorridos nos dois períodos, na Argentina e no Brasil,

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

segmentados, cada qual, em três subperíodos. Estes subperíodos foram tratados como ‘casos’, conforme os distintos regimes políticos: militar, redemocratização e centro-esquerda. Os principais resultados indicaram a participação do Estado como principal responsável (direto e indireto) pela trajetória econômica divergente do agronegócio da carne bovina nos dois países. Enquanto que, na Argentina, a restrição do crédito ao setor produtivo, as políticas populistas voltadas a proteger o consumo interno de carne bovina e as políticas internacionais com países socialistas, limitaram o crescimento do setor; no Brasil, os projetos de desenvolvimento para a pecuária nas regiões oeste e norte do país, concomitantes com o incentivo à adoção de novas tecnologias e ao crescimento da indústria exportadora, com participação estatal, foram propulsores ao desenvolvimento do setor.

Ponencia 21.16. *“La reconversión del tejido productivo agrícola del Bajío (México), 1940-1975”.*

YENIFFER CAMARGO BONILLA (Universidad Pedagógica y Tecnológica de Colombia).

La ponencia se propone analizar la transición del modelo productivo del Bajío hacia una agricultura de tipo empresarial y comercial, la cual permitió a dicho espacio fortalecer relaciones al interior de éste, fomentar multiplicadores que favorecieron el nexo entre la ciudad y el campo, y crear condiciones de perdurabilidad de la dinámica empresarial. Se considera que la recomposición de la estructura agropecuaria fue resultado de tres aspectos con impacto directo en la productividad regional y el posicionamiento del Bajío en la economía mexicana: la adopción de programas de modernización del agro (uso de maquinaria, y paquetes biotecnológicos), el mejoramiento o desarrollo progresivo de infraestructura hidráulica, y los avances en el sector ganadero como suplemento de la base agrícola de éste. Finalmente, se demostrará que el nuevo modelo agropecuario favoreció las tendencias de producción tanto de cultivos básicos como comerciales, y con ello la capacidad de arrastre que tuvo dicha actividad a mediano plazo en otros sectores.

Ponencia 21.17. *“Vinculos relacionales, relaciones modulares e integración vertical: una mirada a la reconfiguración del complejo de carne vacuna uruguayo durante la segunda globalización”.*

MARÍA JOSÉ REY (Universidad de la República. Programa de Historia Económica y Social. Unidad Multidisciplinaria).

En el presente trabajo se examinan las transformaciones ocurridas en el complejo de carne vacuna uruguayo en el período comprendido entre 1980 y 2015, haciendo foco en la fase primaria y la industrial. Se parte de un hecho estilizado: la aparición de nuevos esquemas de coordinación de tipo contractual entre productores e industria frigorífica. Si bien sigue siendo el mercado spot el mecanismo de coordinación predominante entre ambos eslabones, a partir de mediados de la década del noventa, y de forma creciente, otros mecanismos de coordinación -como acuerdos de comercialización, programas de certificación, marca e integración vertical- se han registrado. Se plantea la hipótesis de que la mayor complejidad de las transacciones -asociada a una mayor especificidad y diferenciación de productos-, y la mejora en la codificación de las transacciones, han sido factores centrales en el surgimiento de mecanismos de coordinación directa entre productores y procesadores. El enfoque de Cadenas Globales de Valor (CGV), originado y popularizado por los trabajos de Gary Gereffi en la década de 1990 es adoptado como marco teórico-guía para la investigación. El tipo de modelo explicativo utilizado es el interpretativo, mediante un análisis de tipo cualitativo aunque respaldado con abundante evidencia cuantitativa.

Ponencia 21.18. *“Evolución histórica y rol e incidencia actuales del contrato de arrendamiento accidental en la región pampeana”.*

DIEGO FERNÁNDEZ (Centro Interdisciplinario de Estudios Agrarios (CIEA, FCE/UBA)).

Los cambios en el régimen de tenencia de la tierra hacen a una faceta de la organización de la actividad agrícola muy importante, en especial en la última etapa productiva de la región pampeana, caracterizada ésta por un elevado nivel de asociación contractual entre varios agentes a la hora de encarar la siembra. En el presente trabajo se analiza la evolución histórica de la legislación sobre el contrato “accidental” -excluida así esta forma de captación de superficie de las normas que rigen a arrendamientos y aparcerías rurales-, para analizar cuantitativamente su desemboque en la década del ‘90 (momento en que las transformaciones agrícolas se acumulan para darle la fisonomía actual al proceso productivo). Se retoman estudios previos sobre la naturaleza, consecuencias (especialmente, en lo que toca a su relación con el proceso de concentración económica) e incidencia de este tipo de arreglo (en términos de actividades llevadas adelante, unidades que lo practican, superficie que ocupan y valor de la misma), adicionando un estudio subregional. Para esto último se seleccionan departamentos característicos de las diferentes grandes áreas productivas que tiene la región pampeana (agrícola sojero, triguero del Sur, ganaderos -cría e invernada pastoril) para observar en ellos las transformaciones operadas en cuanto a la difusión de este particular modo de acceder a la tierra.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 21.19. *“Estado y clases sociales en el agro pampeano argentino. Tensiones y alianzas en la configuración del modelo agropecuario actual”.*

NATALIA LÓPEZ CASTRO, MANUELA MORENO, M. DOLORES LIAUDAT y ESTEFANIA HUTER (Centro IESAC, UNQ/ CONICET).

La presente ponencia se inscribe en un proyecto de trabajo más amplio, que tiene por objetivo retomar la perspectiva de las clases sociales como estrategia para indagar en la realidad agraria pampeana actual. En esa línea, se propone también profundizar en el estudio del rol del Estado y su incidencia en la conformación de cierta fisonomía del agro, analizando el “repertorio” de instrumentos mediante los cuales el Estado incide en la estructura agraria y sobre determinados actores. En el presente trabajo, partiendo de la caracterización de los actores del agro pampeano en términos de clases y fracciones de clases, se avanzará en la identificación de las tensiones que existen con el Estado, como actor que favorece/perjudica los intereses de uno u otro sector. Se parte de considerar que, si bien el Estado es necesario para la reproducción de las relaciones capitalistas, ello no implica que su funcionamiento siempre suponga la reproducción óptima de los intereses de las clases predominantes, e incluso puede llegar a generar tensiones con sus intereses o, en general, con algún punto del “campo de interés” de la alianza de clases que da sustento a una formación económico social. Desde esa perspectiva y con una impronta de reflexión teórica, el interés de esta ponencia es contribuir, al análisis de los modos en que las políticas públicas favorecen determinado tipo de alianzas y contradicciones, y el modo en que el Estado se constituye en un espacio de disputa sobre los sentidos políticos de los modelos de desarrollo.

Ponencia 21.20. *“Crise econômica, políticas públicas e queima de cafeiteiros: a diversificação da cadeia produtiva agrícola no sudeste brasileiro entre 1950 e 1985”.*

NICELIO AMARAL BARROS (Universidade de São Paulo).

O presente trabalho tem como objetivo delinear um dos principais pontos de um projeto de tese que está se iniciando. Para tanto, analisamos teoricamente: a) os impactos nacionais da crise da produção cafeeicultora no Brasil desde a década de 1950 e sua posterior evolução até o período da profunda crise econômica dos anos 1980; b) as políticas públicas para o setor tomadas durante este período pelos governos central e por governos estaduais e; c) as lentas e paralelas mudanças no setor produtivo na região para as culturas da pecuária bovina de leite e de corte, para a piscicultura ornamental com fins de exportação para os mercados europeus e norte-americanos, além da extração de rochas, granito e mármore. Tomamos como estudos de caso, as mudanças ocorridas nos eixos produtivo e financeiro do sistema agrário dos Estado de Minas Gerais e do Espírito Santo, localizados na região sudeste brasileira. Para tanto, são analisadas fontes como os censos populacionais, comerciais, agrícolas e industriais disponíveis para o período analisado, processos de aberturas de novas empresas e de falências de sociedades anônimas e firmas limitadas dos ramos agrícola, industrial, financeiro e comercial e balanços estatísticos do ministério da fazenda do Brasil. Procuramos detectar a ascensão de novos setores das burguesias agrárias dos dois estados investigados na pesquisa, procurando demonstrar as permanências e mudanças ocorridas entre 1950 e 1985 não somente na expansão da fronteira agrícola, mas também na diversificação produtiva ocorrida durante o período, procurando delimitar uma nova interpretação sobre a modernização agrícola no Brasil.

Ponencia 21.21. *“El sistema agroindustrial argentino: su evolución y relación con el sistema mundial y regional durante el período de 1950 hasta la actualidad”.*

GUILLERMO N. TORANZOS TORINO (Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad de Buenos Aires).

El trabajo tiene como objetivo establecer las características de la evolución del sistema agroindustrial, en el período de 1950 hasta la actualidad, considerando un enfoque basado en la teoría de la complejidad. Por ello, es que se contemplan los factores de los sistemas externos al país y también los que provienen de las decisiones de la política económica nacional. Asimismo, se busca efectuar cuál es la contribución de la evolución del sistema agroindustrial al crecimiento de la economía e identificar las restricciones al crecimiento que se observaron en el período bajo análisis. Se estima relevante en el análisis del período que abarca el trabajo, establecer cuál fue el comportamiento del sistema económico mundial y de los países desarrollados y emergentes en su interacción con el sistema agroindustrial en cuanto a crecimiento, comercio, inversiones en tecnología e inmigración. Asimismo, se contemplan las distintas formas de integración que han facilitado el desarrollo económico. En cuanto al comportamiento del sistema, se analizarán los factores que impulsaron su crecimiento como también los condicionantes. Se redefine el concepto de sistema agroindustrial, por cuanto las partes que lo conforman implican un eslabonamiento integrado por la actividad primaria agropecuaria, la secundaria que comprende a los sectores de la economía, proveedores y demandantes de la producción primaria agropecuaria, y los servicios terciarios conexos. En la actividad primaria, se determinará el comportamiento de la evolución de la superficie en explotación, producción y productividad, identificando las ventajas competitivas que tiene la Nación.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 22 - LAS ESTADÍSTICAS ECONÓMICAS LATINOAMERICANAS: LENGUAJES TÉCNICOS, HERRAMIENTAS DE MEDICIÓN, CONCEPTOS, PRECURSORES E INSTITUCIONES (S. XVIII-S. XXI)

COORDINAN

ANDRÉS ESTEFANE (CEHIP, UNIVERSIDAD ADOLFO IBÁÑEZ, CHILE), HERNÁN GONZÁLEZ BOLLO (CONICET, IGEHCS (TANDIL, ARGENTINA)), CECILIA LANATA BRIONES (UNIVERSITY OF SUSSEX, REINO UNIDO).

El simposio temático se propone avanzar en el análisis de estilos representativos de la producción de los datos oficiales económicos de América Latina a partir de las herramientas conceptuales y metodológicas de la historia y la sociología de la estadística, así como también del aporte de la historia económica y del pensamiento económico. Su es retomar el análisis de dos ejes entrelazados por el lenguaje, técnicas e instituciones dedicados en particular a la medición de la economía y a categorizar sus agentes –por extensión el universo socio-laboral–, desde una perspectiva de largo plazo: partiendo de las sociedades científicas ilustradas para arribar a los actuales departamentos universitarios; desde los funcionarios de los estados coloniales hasta las tecnoburocracias de los estados nacionales. La articulación de estos razonamientos especializados ofrece una trama donde conviven precursores del análisis económico, aplicaciones nacionales de conceptos, técnicas de medición y formalización, y debates más recientes sobre el impacto de los datos económicos en los imaginarios sociales. Una cuestión que debe contemplarse –pues posee un desarrollo relativo en los estudios latinoamericanos– es el papel de los organismos internacionales de homologación de normas y mediciones, tales como las conferencias internacionales de estadística (1853-1876), el Instituto Internacional de Estadística (1886) y el Instituto Interamericano de Estadística (1940).

Ponencia 22.1. *“Society in Tug-of-War: from Interest in to Construction of Brazilian Economic Statistics”.*

ROBERTO BARBOSA DE ANDRADE ARAGÃO (Faculty of Social and Behavioural Sciences, University of Amsterdam).

Several studies have traced the process of construction and assimilation of economic statistics around the world. They point to four main causal factors for the dissemination of statistics: integration into the capitalist system, hard-stick evaluation tools, imposition by colonizing powers, and international organizations pushing their agenda. None of these categories, however, accurately depict the Brazilian case. Brazil is a country where not only did the production of economic statistics originate from outside its National Statistical Office but also, where more than one alternative indicator for each economic concept was developed. To advance existing knowledge about the reasons for constructing economic statistics and the interdependence of statistics and society, I studied three moments in the emergence of Brazilian economic gauges: the first official economic indicators by the FGV in the 1940s, the transference of these economic statistics to the IBGE in the 1970s, and finally the production of competing indicators by the DIEESE from the 1950s onwards. I found that disputes among different societal groups were the main drivers of the development of Brazilian indicators. More interestingly, access to knowledge from outside Brazil through migrants, conferences, university partnerships, etc. were the reasons why the production of these indicators became possible in the first place. Furthermore, understanding the reasons for the construction of Brazilian economic gauges clarifies the relationship Brazilian society has with its statistics and the degree of independence the statistical offices enjoy.

Ponencia 22.2. *“Las influencias estadísticas internacionales en la construcción de los datos censales sobre la población argentina (1895-1914)”.*

ANDREA BÁRBARA BLAZSEK (Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, Universidad Nacional de Cuyo).

El trabajo que presentamos forma parte de una investigación más amplia que tiene como objetivo indagar acerca de los procesos de índole metodológica que subyacen a la construcción de las estadísticas socio-demográficas acerca de la población argentina en los censos nacionales. En esta ponencia, pretendemos echar luz sobre la recepción de los conocimientos estadísticos que circulan a nivel internacional a través de diferentes canales, en la etapa que Hernán Otero denomina, utilizando una metáfora del estadístico danés Harald Westergaard, la “edad del entusiasmo” en la producción estadística argentina (1869-1914). Nos interesa específicamente dar cuenta de la incorporación de estos conocimientos estadísticos para medir los aspectos socio-demográficos de la población, en el Segundo y Tercer Censo Nacional relevados en los años 1895 y 1914, respectivamente. Para ello, recurrimos al análisis documental y a la triangulación de diferentes fuentes, entre las que destacamos: las publicaciones oficiales del Segundo y Tercer Censo Nacional de la Argentina, los documentos de archivo de los congresos internacionales de estadística y las producciones de estadísticos europeos, algunos de ellos referenciados en las publicaciones censales (Jaques Bertillon, Emile Levasseur, Mariano Carreras y González, entre otros). Nuestro trabajo se nutre, además, de los estudios acerca de la historia del razonamiento estadístico, que indagan en torno de las condiciones sociales, políticas y económicas que han permitido el surgimiento y la consolidación de los diferentes procedimientos

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

estadísticos (Ian Hacking, Theodore Porter y Alan Desrosières).

Ponencia 22.3. *“La producción estadística en el ámbito subnacional. Una lectura comparada de las provincias argentinas con énfasis en Mendoza”.*

LUCRECIA CECILIA D’AGOSTINO (Facultad de Ciencias Políticas y Sociales y Facultad de Ciencias Exactas y Naturales, Universidad Nacional de Cuyo).

Una lectura retrospectiva de la estadística provincial nos permite identificar cuáles son las cuestiones socialmente problematizadas de acuerdo a las distintas configuraciones Estado-sociedad. La lectura comparativa entre las provincias permite analizar cuestiones como las siguientes: ¿qué datos produce Mendoza y no otras provincias?, ¿qué datos producen otras provincias y están ausentes en la primera?, ¿cómo se encuentra Mendoza en relación a otras provincias? Como parte de una investigación mayor que indaga en la construcción de capacidades estatales para la producción de estadísticas en Mendoza (1887-1968), en este trabajo nos proponemos analizar el caso de Mendoza en relación a las otras provincias argentinas. El estudio invita a recorrer un campo poco explorado, el de la estadística provincial, y al mismo tiempo brinda algunas claves para abordar, desde una mirada subnacional, el proceso de configuración de sistemas estadísticos nacionales (que en el caso argentino se consolida hacia 1968 e incorpora a las provincias como organismos periféricos). El abordaje se realiza a partir del análisis de material documental de INDEC y fundamentalmente releendo el Catálogo de estadísticas publicadas en la República Argentina (1966, 1968) elaborado por Lelia Boeri en el marco del Centro de Investigaciones Económicas del Instituto Torcuato Di Tella. Asimismo, para profundizar en el caso de Mendoza, se analizan materiales documentales de la agencia provincial de estadísticas y la Guía de instituciones que relevan o recopilan estadísticas sobre Mendoza (catálogo publicado en 1980 por la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad Nacional de Cuyo y la Bolsa de Comercio de Mendoza).

Ponencia 22.4. *“La vivienda de los obreros de Buenos Aires, 1930-1955”.*

JUAN LUCAS GOMÉZ (UNTREF-UBA-CEEED) y **EDUARDO MARTIN CUESTA** (CEEED-IIEPBaires / UBA-CONICET, Argentina).

El proceso de urbanización de la ciudad de Buenos Aires durante la primera mitad del siglo XX y sus efectos fueron estudiados por la historiografía desde diferentes perspectivas y aspectos. Sin embargo, aún hay una vacancia en el análisis de la evolución de los costos de las viviendas urbanas y de los salarios. Con el objetivo de comenzar a cubrir dicho vacío historiográfico, esta ponencia presenta la evolución comparada de los valores señalados para problematizar el funcionamiento del mercado de viviendas durante el período así como su impacto en los niveles de vida de los trabajadores. A modo de hipótesis, se propone que si bien en términos relativos no hubo grandes disparidades entre la evolución de los salarios y los costos de la construcción, los precios de las viviendas superaban con creces la capacidad de los primeros. Esto fue una característica del proceso de crecimiento de las principales ciudades, y generó una importante demanda insatisfecha. También implicó reclamos y disputas en torno a la necesidad de construir mecanismos de crédito. Los debates atravesaron las iniciativas de los diferentes gobiernos. Posteriormente el financiamiento habitacional se convirtió en una de las políticas centrales del primer peronismo.

Ponencia 22.5. *“El ascenso de la PEA (Población Económicamente Activa) en Argentina, ca. 1940-1955”.*

HERNÁN GONZÁLEZ BOLLO (CONICET, IGEHCS (Tandil, Argentina)) y **LAUTARO LAZARTE** (IIGG, UBA).

¿Cómo se van configurando los términos, contenidos y sentidos de la categoría como PEA (Población Económicamente Activa)? Por medio de este acrónimo los sistemas estadístico-censales nacionales agruparon y aun recopilan datos de diferentes habilidades y origen sectorial del capital humano. Este término, a mitad de camino entre la sociología y la economía, nació en las postrimerías del Segundo New Deal y el 16° censo de los Estados Unidos. Sobre esta base cuantitativa, la OIT (Organización Internacional del Trabajo) canonizó un modelo estándar para uso de todos los países miembros. En América Latina, esta tarea de homogeneización metodológica y de formación de cuadros y funcionarios la llevaron a cabo el IASI (Instituto Interamericano de Estadísticas, en español) y la Oficina Estadística, del Departamento de Asuntos Económicos, de las Naciones Unidas. No obstante, existen otras trayectorias nacionales previas, que complejizan la historia de esta categoría. Una de ellas sucedió en la Argentina, entre la primera edición de José Francisco Figuerola, *Teoría y métodos de estadística del trabajo* (1942) y el capítulo de Gino Germani sobre la PEA en *Estructura social de la Argentina. Análisis estadístico* (1955).

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 22.6. *“Los archivos de la Empresa de los Ferrocarriles del Estado y su importancia para la historia económica de Chile. Un análisis sobre movilidad y calificación laboral a partir de algunos ‘activos prescindibles’ para el período 1870-1930”.*

GUILLERMO GUAJARDO (Centro de Investigaciones Interdisciplinarias en Ciencias y Humanidades, UNAM) y **ROMÁN MORENO**, (Departamento de Economía, Facultad de Estudios Superiores Aragón, UNAM).

En 1988, se aceleraba el fin de la dictadura cívico-militar chilena con la privatización, venta de activos, renta y comodato de bienes públicos. Una de las principales empresas estatales, la Empresa de los Ferrocarriles del Estado (EFE), acumulaba una masa de 450 metros cúbicos de expedientes, carpetas y planos que, en gran parte, fueron vendidos como “activos prescindibles”, destacando el archivo de personal en retiro, ubicado en un edificio contiguo a la Estación Central de Santiago con 10 mil tomos y 93 mil expedientes con la vida económica y laboral de los funcionarios desde 1872. De ese archivo, en 1988 se logró tomar una pequeña muestra y se conformó una base de datos con alrededor de 5800 celdas de información para el período 1870 y 1930, cuyo análisis se presentará en dos partes. La primera será un diagnóstico del archivo y el estado del arte sobre las fuentes estadísticas y ferroviarias para la historia. En la segunda, se entregarán algunos descubrimientos sobre la movilidad física rural-urbana y la calificación de los trabajadores ferroviarios chilenos, gracias a los datos de lugar de nacimiento y del punto final de residencia, profesión, alfabetismo, ocupación, tiempo de servicio y geo-referencia.

Ponencia 22.7. *“Using Public Statistics to Construct the Idea of a New Economic Model: The Case of Colombia during Economic Liberalisation, 1986-1995”.*

CECILIA LANATA BRIONES (University of Sussex) y **BEATRIZ RODRÍGUEZ SATIZABAL** (Queen Mary University).

This paper illustrates the construction, systematisation and use of public statistics to design and promote the idea of economic liberalisation in Colombia. The primary source is the Annual Manufacturing Survey (Encuesta Anual Manufacturera -EAM) carried out by the National Department of Statistics (DANE). The paper focuses on the surveys taken in 1987, 1991 and 1995 so as to examine the changes in the economic model. The latter experienced the openness of the economy (1986), a new political constitution (1991) and a new era in the relationship with the US and the war on drugs (1994). In the first instance these three surveys are examined in detail, looking particularly at: the definition used of manufacturing activity, the selected variables, the survey's objectives, the unit of analysis, the sample, the sampling technique, the geographical reach and the way the data collected is presented in the official reports. Second, by looking at the way the EAM data is used, this paper establishes the links between public statistics and macroeconomic policy.

Ponencia 22.8. *“El Sector Salud del Consejo Nacional de Desarrollo. El mundo sanitario argentino desde la lente de la estadística económica”.*

JUAN M. LIBRANDI (UNQ-UNLaM/ CONICET, Argentina).

Esta ponencia abordará el surgimiento del Sector Salud (SSC) del Consejo Nacional de Desarrollo (CONADE) en la Argentina de la década de 1960, y dará cuenta del cambio que se produjo en la forma de entender el espacio de la atención sanitaria a partir de la utilización de estadísticas provenientes del campo de la economía, en relación con las concepciones basadas en el uso de la estadística del ente oficial sanitario, la Dirección de Información y Estadísticas en Salud (DEIS). Postulamos que, en el marco de las reformas de organismos públicos derivadas de las sucesivas crisis institucionales, sumado a la centralidad del discurso de la planificación normativa surgido a partir del clima desarrollista de principios de los años 1960s, la estadística económica se expandió hacia otros campos de intervención política exportando su lógica y herramientas analíticas. El CONADE funcionó entre 1961 y 1971, como un órgano que buscaba coordinar y diseñar una estrategia de desarrollo nacional a partir de un modelo de industrialización impulsado por el Estado, basado en la planificación de la inversión y el gasto, la incorporación de valor y la articulación de cadenas productivas a partir del crédito provisto por agentes internacionales. Para ello elaboró Planes Nacionales de Desarrollo, orientados tanto a instancias del gobierno como a actores industriales, agropecuarios u otros sectores productivos. Además, se posicionó como ente coordinador del sistema estadístico. Esto incluyó la creación del Sistema Estadístico Nacional (SEN) en 1968. Le correspondía normatizar, asesorar y controlar los datos, mientras que la elaboración, recolección y publicación corrió por cuenta de los sub-sistemas especializados, entre ellos salud. Sin embargo, este régimen propuesto implicó una gran economización de la estadística en general y de la sanitaria en particular, en tanto que los regímenes de los problemas atendidos se desplazaron del espacio sanitario a un espacio social más amplio y competitivo dominado por economistas. Esta transformación implicó, en la producción de estadística sanitaria, la irrupción de un conjunto de indicadores y

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

nomencladores que hasta ese momento no habían formado parte de producción oficial, y que proponían una descripción de los actores ya no por su entidad jurídica (sujetos con derecho a la atención sanitaria) sino por su rol en el sistema (si tenían o no afiliación a algún tipo de ente financiador), su capacidad de pago, cantidad y costo de las prestaciones demandadas y dependencia financiera.

Ponencia 22.9. *“Los estudios sobre el costo de vida obrera en el México posrevolucionario, 1918-1928”.*

ADRIANA LÓPEZ LÓPEZ (Facultad de Economía, UNAM).

Al finalizar el período más violento de la Revolución Mexicana, algunas instituciones del nuevo Estado posrevolucionario se dieron a la tarea de realizar estudios que calcularan el costo de vida obrera. Estos estudios pueden ser entendidos como un esfuerzo institucional por comprender cuál era la situación de la clase trabajadora al finalizar la revolución y como una práctica científica cuyos resultados debían tomarse como referencia para justificar la intervención del gobierno federal y los gobiernos estatales en materia salarial. Desde un punto de vista político, la elaboración de estos estudios a nivel nacional puede explicarse por el afán de los gobiernos emanados de la revolución por mostrar que estaban respondiendo a las demandas de justicia social de los trabajadores. En esta ponencia se analizarán diversos estudios sobre el costo de vida obrera que realizaron el Departamento de Estadística Nacional y la Secretaría de Industria, Comercio y Trabajo entre 1918 y 1928. El análisis gira en torno tres ejes: los fundamentos teóricos que sirvieron para realizarlos, los resultados a los que llegaban y el uso institucional y político que les podían dar las diferentes instancias de gobierno.

Ponencia 22.10. *“Génesis de la producción y uso de estadísticas educacionales en la regulación del sistema educacional chileno”.*

CLAUDIO RAMOS ZINCKE (Facultad de Ciencias Sociales, Universidad Alberto Hurtado).

Chile comenzó tempranamente, en el contexto latinoamericano, a implementar mecanismos de evaluación del sistema educacional, generando estadísticas de uso gubernamental. Desde fines del siglo XIX este sistema comienza a ser visibilizado y monitoreado en base a números educacionales, que se suman a los otros números relevantes desde la perspectiva de gobierno: datos económicos, de salud y de problemas sociales (delincuencia, alcoholismo, etc.), todos los cuales generan una representación “objetiva”, crecientemente científica, que orienta la acción de gobierno. Así, Chile es el primer país en la región que, a fines de los años 1960, se suma a la primera oleada de pruebas internacionales y, a mediados de los 1980, es de los primeros que establece un procedimiento centralizado de evaluación escolar. ¿Cómo se explica este anticipado y significativo desarrollo? En esta presentación analizo seis eventos destacados del proceso histórico que, entre las últimas décadas del siglo XIX y 1970, fueron dando forma a los mecanismos de generación y uso de estos datos. En esos eventos y a través de la acción de los actores involucrados se sientan bases fundamentales sobre las que se ha construido el complejo dispositivo de evaluación educacional que hoy opera en el país.

Ponencia 22.11. *“Números oscuros. Un índice de precios para las importaciones argentinas, 1870-1913”.*

AGUSTINA RAYES (Universidad Nacional de San Martín/CONICET) **JONATAN BELLA, RODRIGO CASTRO y FRANCISCO IBARRA** (Universidad Torcuato Di Tella).

Los estudios sobre comercio internacional resaltan la relevancia de ampliar el conocimiento sobre las importaciones argentinas a fin de alcanzar una visión completa del intercambio mercantil durante la era agro-exportadora. Aunque la historiografía ha señalado la falta de actualización de los valores de aforo sobre los que se basaron las estadísticas argentinas, y su distancia de los precios de mercado, en particular en las exportaciones –por ejemplo, Cortés Conde et al. (1965), Tena y Willebald (2013), Rayes (2015a)–, aunque también en las importaciones –por ejemplo, Fernández (2001), Ford (1955), Williams (2003)–, lo cierto es que la literatura ha continuado usando las estadísticas oficiales sin revisar los valores u obras estadísticas que los recogieron –entre las más destacadas figuran Vázquez Presedo (1979), Mitchell (1998) y Ferreres (2005). En este sentido, un paso adelante es la construcción de un índice de precios de las importaciones entre 1870, dado que a partir de entonces contamos con datos integrados de todas las aduanas nacionales, y hasta la Primera Guerra Mundial, ya que la contienda significó la dislocación de los lazos mercantiles con las consecuentes alteraciones en los precios de los bienes tranzados. En esta investigación nos proponemos estudiar la evolución de los valores oficiales a partir del análisis sistemático de la Tarifa de Avalúos, así como analizar las reconstrucciones previas de índices de precios de las importaciones argentinas. Finalmente, plantaremos una estimación alternativa basada en los Anuarios de la Dirección General de Estadística de la Nación y en precios de mercado de ciertos productos exportados por los principales socios de Argentina. En síntesis, nuestro objetivo es echar luz sobre números que en general se nos presentan como oscuros.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 22.12. *“Chilean Economy and Society as Seen by French Statisticians (1911-1950)”*.

BEATRICE TOUCHELAY (Faculte de Sciences Historiques, Artistiques et Politiques, Université de Lille).

The paper will examine how French statisticians present and represent the Chilean economy in their main reports and journals (*Bulletin de la statistique générale de la France*, monthly and especial supplements published between 1911 and 1941, and *Bulletin mensuel de statistiques*, published until the 1950s). It would be both to clarify the interest of the French for Chile, a long-time trading partner of France, to show how they obtain the information and if they establish relations with their Chilean counterparts to obtain and to provide data and to know to what extent they take into account and perceive Chile's political changes. It will also be necessary to show how French statisticians constitute their sources of information, to analyze the indicators they use to gauge the activity of a nation, to specify the transformations of the modes of presentation of economic information and the flow of data from one continent to another. A presentation and a discussion of these results at the congress with specialists in the Chilean economy would undoubtedly give rise to a general reflection on the nature and relevance of economic information.

Ponencia 22.13. *“Dealing with Imperfect Information: Fiscal Data and Sovereign Debt in the First Financial Globalisation”*.

ALI ÇOSKUN TUNÇER (University College London) y LEONARDO WELLER (Escola de Economia de São Paulo-Fundação Getulio Vargas).

This article explores the quality of the fiscal data available to the contemporaries of the first financial globalisation, from circa 1870 to 1913. Constructing comparable cross-country fiscal data is still a challenge nowadays, even though information is readily available globally. We argue that this was a more significant problem in the past due to data production and communication technology and, most importantly, to the ability and willingness of states around the world to quantify public spending and revenue. The first financial globalisation coincides with the formation of fiscal states in the peripheries, which we define as independent capital importing countries, mostly in Latin America and southern Europe. Well-established states arguably had a higher administrative capacity to run their finances and to produce accurate data than most of peripheries characterised by political and fiscal instability and lack of expertise. How imperfect was fiscal data, which countries had the worst books, and how investors dealt with this information problem? In order to address these questions, this article analyses the fiscal balance of 27 independent peripheral countries from 1870 and 1914. The data is from the Statesmen's Manual, a British annual contemporary publication. We develop a quantitative methodology to identify the extent of the data imperfection of sovereign countries and investors' response to the problem. Our methodology is based on a comparison of the fiscal balance for a year t_0 published in t_0 with the balance for that same year t_0 published subsequently in t_1 , t_2 , and t_3 . The more the figures for a given year t changed over time, the worst the overall quality of fiscal data. This measure allows us to assess which countries published more trustworthy figures. Next, we regress spreads of the public debt of these countries on this fiscal data to analyse how bondholders in London dealt with imperfect information. We run cross-country panels with economic and political controls. Our preliminary findings suggest that contemporaries were aware that some countries published poor fiscal data and priced these bonds accordingly. Our findings also imply that many studies, which rely on contemporary fiscal data, overlook the extent of data imperfections to understand the investors' decisions in the late nineteenth century.

Ponencia 22.14. *“La política como cálculo y calculando la política: los debates latinoamericanos sobre aplicación de modelos de experimentación numérica (1971-1972)”*.

MARÍA CELESTE VIEDMA (IIGG-FSOC-UBA / CONICET-CCC, Argentina).

El trabajo se propone abordar un conjunto de propuestas de cálculo político formuladas hacia fines de la década del sesenta y principios de los setenta por distintos consultores de la CEPAL y otras figuras cercanas. Más precisamente, nos referimos a los argentinos Alfredo Eric Calcagno y Oscar Varsavsky, en primer lugar, y al chileno Carlos Matus, en segundo lugar. A partir del trabajo con materiales de archivo, nos proponemos estudiar los modos en que estos autores analizaron los alcances y limitaciones del uso de modelos matemáticos de experimentación numérica para el cálculo de viabilidad política de determinadas estrategias de desarrollo. Se trata de parte de una indagación más extensa en la que nos encontramos trabajando y que versa en torno a las confluencias de estas figuras en diversas instancias y resonancias en sus modos de distinguir entre estrategias o estilos de desarrollo diversos y de calcular su factibilidad. Así, la ponencia constará de una primera parte en la que se desarrollará en qué consistieron estos modelos desde el punto de vista técnico y cuál es la especificidad de la experimentación numérica frente a otros. En ella cobrarán especial relevancia Oscar Varsavsky, quien provenía de las ciencias exactas, y Alfredo Eric Calcagno, politólogo que continúa utilizando estas herramientas en la actualidad. Nos centraremos específicamente en el libro compilado por ambos autores que se titula América Latina: *Modelos Matemáticos. Ensayos de aplicación de*

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

modelos de experimentación numérica a la política económica (1971). En un segundo momento, presentaremos las propuestas de Carlos Matus, economista que presentaba algunas reservas frente a la posibilidad de utilizar la naciente cibernética para comprender la vida social. Nos basaremos para ello en el libro *Estrategia y plan* (1972). Antes que ofrecer posibles modos de saldar estos debates, nos interesa ante todo su puesta en circulación, considerando a que suelen permanecer desatendidos, así como utilizarlos como insumo para una reflexión acerca del presente.

Ponencia 22.15. *“Estimación del PIB del Ecuador, 1870-1950”.*

ATNEA CASTILLO LUNA (Universidad de la República) y JULIO REYNA PÉREZ (Universidad de Barcelona).

En Ecuador la reconstrucción de las cuentas nacionales en períodos precedentes a 1950 ha recibido poca atención. Respecto al PIB, se observa que las series de largo plazo existentes presentan varios problemas de construcción, debido, especialmente, a la carencia de información estadística lo cual genera un vacío en la contabilidad nacional para períodos largos. En ese sentido, este trabajo se propone, en primer lugar, realizar una discusión de las series existentes de PIB de períodos anteriores a 1950, planteando sus debilidades y fortalezas y, en segundo lugar, realizar una estimación del PIB entre 1870 y 1950 con un exhaustivo análisis de información, teniendo como elementos subyacentes las ramas de actividad económica a partir de la estimación de índices cuánticos de tipo Laspeyres y/o Paasche para cada rama de actividad seleccionada, que posteriormente se sintetizarán en un índice construido a partir de las ponderaciones contenidas en el año base. Con ello se aportará una serie consistente y homogénea que facilitará el análisis macro de la historia económica local y regional. Adicionalmente, el resultado permitirá presentar un primer análisis de la dinámica económica que vivió la república hasta mediados de la pasada centuria.

Ponencia 22.16. *“Genealogía de la seguridad social en México en el contexto de las compañías de seguros médicos de principios del siglo XX”.*

LAURA CHÁZARO (Centro de Investigación y Estudios Avanzados, Instituto Politécnico Nacional, México).

En este trabajo busco documentar la conflictiva noción de “seguridad social”. En México, antes de la revolución ya se habían instalado múltiples compañías de seguros que ofrecían asegurar la vida, incluso la muerte provocada por accidentes de trabajo. Después de la revolución, y a pesar de la nueva constitución de 1917, las prácticas de aseguramiento siguieron siendo objeto de iniciativas privadas. Al menos desde entonces asegurar la salud no es un derecho universal, asegurar la vida depende del mercado y no de una organización social o laboral. Tomando como caso las controversias que sostenidas entre la *New York Life Insurance and Trust Company* (fundada en 1830) y sus clientes, busco iluminar cómo fue que en México las prácticas de seguridad social no se asociaron a los derechos laborales. Más bien, proteger la vida del trabajador, desde esta perspectiva, se construyó como parte de un asunto probabilístico y de una política liberal sobre el valor del trabajo. En más de una ocasión, las compañías de seguros, especialmente la *New York Life Co.*, se vieron envueltas en juicios y procesos legales. Sus clientes se quejaban del incumplimiento de los contratos, especialmente, de los pagos, una vez muertos los asegurados. Esos procesos legales descubren cómo los gobiernos, antes y después de la Revolución de 1910, favorecieron un sistema de asistencia social que replicó las prácticas de las compañías de seguros privados. Los reclamos de los afectados generaron un debate público que deja ver que, para los gobiernos de la época, las cuestiones de salud y seguridad social eran una cuestión privada, aun cuando el Estado buscaba controlar las consecuencias de las epidemias, la insalubridad y la fragilidad de la vida de los menores y las mujeres.

Ponencia 22.17. *“El archivo de domésticos: la medición del trabajo remunerado en casa en México, siglo XIX”.*

ANA MARÍA MEDELES HERNÁNDEZ (Universidad de Guadalajara, México).

Esta ponencia tiene como objetivo analizar la construcción del padrón de domésticos en el siglo XIX como un medio para la administración material y simbólica de un sector de la población mexicana. Me propongo revisar las prácticas político-aritméticas que emergen de la necesidad de contar y caracterizar a los grupos de domésticos como parte de su incorporación sistemática al trabajo remunerado de la sociedad decimonónica. Su clasificación como sujeto económico contribuyó a la conformación de las identidades locales en dos momentos: el primero, con la formación de un grupo homogéneo que masificó la diversidad del trabajador de casa; y el segundo, que apuntó a la desindianización con la extinción de la variedad en los imaginarios nacionalistas. Se indagará sobre la tesis de que fue el Estado el constructor y productor de los saberes sobre un “otro” oficialmente reconocido, contado, clasificado y masificado. En este marco, los imaginarios colectivos del siglo XIX toman sentido para la formación de las fronteras y los criterios de clasificación del empleado económicamente activo. El Estado, por su parte, emerge como otra instancia de control y clasificación en tanto administrador de las cifras económicas poblacionales.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 23 - ASPECTOS HISTÓRICOS Y ECONÓMICOS DE LOS MÚLTIPLES USOS DEL AGUA. POLÍTICAS PÚBLICAS, CONFLICTOS E INTERESES (SIGLOS XIX-XXI)

SALA Z4

COORDINAN

FABIANO QUADROS RÜCKERT (UNIVERSIDADE FEDERAL DO MATO GROSSO DO SUL-UFMS), FÁBIO ALEXANDRE DOS SANTOS (UNIVERSIDADE FEDERAL DE SÃO PAULO-UNIFESP), GUILLERMO BANZATO (UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA PLATA-CONICET).

Los múltiples usos del agua remiten de la órbita religiosa al ocio, trabajo, salubridad, producción, que, cuando se incautan en su debido tiempo histórico, revelan conflictos, contradicciones y degradaciones derivadas de los intereses y de las relaciones establecidas entre diferentes agentes, sectores y segmentos de la sociedad, sea en el ámbito de la producción, de las empresas de saneamiento, de la urbanización, de la salubridad, de la generación de energía, de las políticas públicas, etc. En este sentido, la relevancia de ese bien, tanto por su esencialidad como por el proceso histórico de aumento de la demanda en sus múltiples usos, están relacionadas al crecimiento poblacional, a la urbanización, a la industrialización, a la generación de energía, a la irrigación, al aumento de las áreas de la explotación agrícola, el cambio climático, etc., con destaque para los efectos de su degradación en una relación inversamente proporcional a su disponibilidad, cuyos efectos se hacen sentir de forma diferenciada por las diferentes parcelas de la sociedad, generando problemas que extrapolan las aguas y demandan soluciones en inversiones estatales y políticas públicas. Así, este simposio busca establecer un espacio de interlocución para los investigadores de América Latina y países ibéricos que se inclinan sobre el tema – en sus más variadas preocupaciones e inter-relaciones – con la historia económica, social, ambiental, bajo diferentes orientaciones teóricas y metodológicas.

Ponencia 23.1. *“Transformaciones históricas del complejo hídrico de los ríos Cañaveralejo, Meléndez y Lilí en la ciudad de Cali (Colombia) durante el siglo XX”.*

ACENETH PERAFÁN CABRERA y LINA MARÍA RESTREPO JIMÉNEZ (Universidad del Valle).

La ciudad de Cali se encuentra enmarcada dentro de una importante red hídrica conformada por los ríos Cañaveralejo, Aguacatal, Lilí, Meléndez Pance, Cali y Cauca. Estos escenarios hídricos, han sido degradados y hoy en día se ven severamente amenazados por los procesos de ocupación y transformación urbana, que han generado efectos negativos directos y a su vez dificultan la consecución de metas enmarcadas en el logro de una ciudad ambientalmente sostenible. Es así como en esta ponencia, se analizarán los procesos de transformación paisajística correspondientes a la zona de influencia de los ríos Cañaveralejo, Meléndez y Lilí, ubicados al sur de Cali, cuyos cambios más significativos se circunscriben a la dinámica de crecimiento urbano y demográfico urbanizadora que se incrementó desde la segunda mitad del siglo XX, lo que acarreó la invasión de terreno ejidales, el desarrollo de políticas estatales y la implementación de obras de infraestructura para adecuación de terrenos, acarreando la fragmentación y transformación de estos espacios naturales que durante muchas décadas habían permanecido relegados.

Ponencia 23.2. *“Estado, água e desenvolvimento sustentável nos artigos da Revista CEPAL (1992-2012)”.*

CÁSSIA NATANIE PEGUIM (Universidade Estadual Paulista-Unesp).

Objetivamos dialogar sobre as ações dos Estados nacionais quanto ao uso da água a partir da análise das políticas de desenvolvimento sustentável vinculadas ao uso deste recurso divulgadas e problematizadas no periódico Revista CEPAL entre 1992 e 2012. Nestes artigos os padrões de desenvolvimento das nações latino-americanas são questionados a partir da discussão sobre o desenvolvimento sustentável, manejo integrado de recursos, reformas estatais neoliberais e regulação do comércio de recursos naturais pela Organização Mundial do Comércio – OMC. Na década de 1990 as políticas neoliberais passaram a influenciar os mecanismos de universalização do acesso à água, então vista como um bem econômico raro e estratégico. Há um processo de internacionalização da água associado à privatização da coleta, distribuição ao consumo e tratamento do esgoto, com crescente participação do capital internacional. Nos anos 2000 há uma mudança de perfil dos artigos específicos sobre água e desenvolvimento sustentável ou sustentabilidade. É preciso considerar que o uso dos recursos naturais numa perspectiva economicamente viável, socialmente equitativo e ecologicamente suportável já havia sido incorporado no discurso sobre o planejamento econômico dos países latino-americanos em um período no qual a discussão centrou-se na gestão econômica dos recursos naturais para a inovação tecnológica produtiva destes países.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 23.3. *“El nacimiento de un ‘servicio’. Agua, ciudad y construcción de estatalidad en Catamarca a principios del siglo XX”.*

CECILIA ARGANÁRAZ (Instituto de Antropología de Córdoba-IDACOR-CONICET).

Este trabajo constituirá un primer intento de análisis de las redes de relaciones materiales y discursivas que, durante las últimas décadas del siglo XIX y las primeras del XX, operaron en la construcción del agua como un servicio de carácter público, en el caso urbano, y como un recurso económico, en el caso rural. Estas categorías, nuevas en su mayoría o dotadas de un significado nuevo en el contexto específico de la época, deben considerarse en el marco de procesos históricos amplios que dan lugar al surgimiento de actores y entidades variados, desde el Estado hasta los microbios, y que pueden ser pensadas como un ensamblaje de materialidades, discursos y existentes, siguiendo las propuestas de la Teoría del Actor-Red (Latour 2005). El caso a analizar, la ciudad y valle de Catamarca, Argentina, resulta particularmente ilustrativo de algunas características que puede adoptar este ensamblado en territorios considerados marginales respecto a los procesos de “modernización”. La superposición y convivencia de diferentes modos de concebir el mundo, los elementos naturales, la territorialidad y el poder pueden ser mejor analizados en este caso “marginal”, especialmente al centrar la mirada en situaciones conflictivas o controversiales.

Ponencia 23.4. *“Los reglamentos de agua en el Valle de Lerma durante la segunda mitad del siglo XIX (Provincia de Salta-norte de Argentina)”.*

DANIEL MEDARDO ONTIVERO (Universidad Nacional de Salta-UNSa).

El objetivo de la ponencia es el estudio de los Reglamentos de Aguas surgidos en el Valle de Lerma (Provincia de Salta- Norte de Argentina) durante la segunda mitad del siglo XIX con el propósito de definir la naturaleza prescriptiva de los mismos y avanzar con el conocimiento respecto a los cambios dados, a partir de ese momento, en la gestión y administración del agua para riego en un espacio que, se convertirá en estratégico para el circuito ganadero orientado al norte chileno en pleno desarrollo salitrero. El estudio se basa en información de carácter cualitativo que proviene de los diversos reglamentos de aguas que surgieron en este período, lo cual nos permite aportar al conocimiento de los cambios y permanencias dados, en Hispanoamérica, respecto del manejo del agua para riego. En este sentido, tanto la discusión teórica como las implicaciones pragmáticas relativas a la organización social alrededor del sistema de riego, son aspectos que, si bien fueron tratados a nivel hispanoamericano -particularmente por los mexicanos- todavía no fueron tratados en el ámbito de la historiografía regional del Norte argentino. De allí, el aporte de la investigación que intenta llenar el déficit de conocimiento que existe en la región sobre la evolución del manejo del agua para riego.

Ponencia 23.5. *“El uso del agua en la Industria textil de algodón en México, el caso de la Compañía Industrial de Orizaba en Veracruz, 1889-1930”.*

ERIKA YESICA GALÁN AMARO (Universidad Veracruzana).

La industria textil estuvo constituida por todas las operaciones relativas a las fabricación de hilos, hilazas, cordeles, cuerdas, cables, redes, tapices y toda clase de tejidos y mallas elaboradas con fibras vegetales, animales y sintéticas. En México, desde el siglo XIX la industria textil integró a las fábricas del hilado y tejidos de algodón, lana, artícela, seda, fibras duras: ixtle, henequén y yute; y a partir de 1930, fibras sintéticas. De estas ramas, el tejido de algodón ha sido siempre el de mayor producción. Aún antes de la Colonia, los artesanos mexicanos ya hilaban y tejían algodón. Pero fue hasta los siglos XVI y XVII que surgieron en México los obrajes de lana y de algodón. Los obrajes de algodón se formaron por los talleres que producían manta y que se encontraban principalmente en la ciudad de Puebla, que ha sido el mayor centro de producción de los textiles de algodón del país. La ciudad de México (CDMX) o antes llamado Distrito Federal (DF), fue el segundo territorio con mayor número de fábricas textiles de algodón del país. Las manufacturas se instalaban ahí, porque era -y siempre ha sido- el territorio más densamente poblado, y por tanto el mejor mercado. La tercera región más importante en la producción de tejidos de algodón fue el Valle de Orizaba en el Estado de Veracruz. Los empresarios eligieron operar sus manufacturas ahí, para aprovechar las concesiones y los recursos hidráulicos de la región. En este ensayo se muestra las concesiones de agua que obtuvieron los dueños de las fábricas textiles de la región de Orizaba y los usos que se le dio al agua en el periodo de 1889-1930, así como la importancia que tuvieron esas concesiones en la operación de las fábricas y de la empresa en general.

Ponencia 23.6. *“Entre o público e o privado: o negócio das águas no Rio Grande do Sul, Brasil (1861-1930)”.*

FABIANO QUADROS RÜCKERT (Universidade Federal de Mato Grosso do Sul-UFMS).

O tema da comunicação aborda a historicidade do abastecimento de água no atual estado do Rio Grande do Sul (Brasil), no período entre 1861 e 1930. Dentro deste marco cronológico, importa analisarmos três fatores interligados.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

São eles: (1) o surgimento de quatro Companhias Hidráulicas que receberam do poder público autorização para comercializar águas nas principais cidades sul-rio-grandenses; (2) a percepção dos usuários sobre o serviço oferecido pelas respectivas empresas; e (3) a gradual expansão das intervenções do poder público no abastecimento de água, sobretudo nas cidades de Porto Alegre, Pelotas e Rio Grande. A pesquisa realizada insere-se no campo dos estudos sobre a história do uso das águas, na medida em que explora documentos produzidos pelo poder público e pela imprensa sul-rio-grandense, destacando o embate entre os interesses do capital privado – representado pelas Companhias Hidráulicas criadas no Império – e os interesses do governo republicano, implantado a partir de 1889. O respectivo embate oferece elementos para a compreensão do declínio do negócio das águas no Rio Grande do Sul e contempla as origens do serviço público de abastecimento de água no território sul-rio-grandense.

Ponencia 23.7. *“Águas, energia elétrica e inundações na cidade de São Paulo. Uma análise do ‘Relatório da Comissão Especial para Estudo das Enchentes do Rio Tietê e seus afluentes’ (1899-1963)”*.

FÁBIO ALEXANDRE DOS SANTOS (Universidade Federal de São Paulo-Unifesp / Laboratório de Estudos Interdisciplinares e Análises Sociais-Leia).

Em janeiro de 1963, após um período chuvoso, de inundações e de queixas da população direcionadas aos poderes públicos na cidade de São Paulo, a Câmara Municipal instaurou uma Comissão Especial para averiguar as causas, os possíveis responsáveis e os encaminhamentos para a solução do problema das “enchentes” na cidade, cujos trabalhos foram concluídos em maio daquele mesmo ano, após ouvir o prefeito de São Paulo, engenheiros da prefeitura e do governo estadual, acadêmicos, representantes da Fiesp, da Estrada de Ferro Santos-Jundiaí e da Light Tramway and Power (concessionária de energia elétrica responsável pela geração e distribuição de energia na capital e cidades do entorno). Esta comunicação, portanto, trata do processo de construção social das inundações na região – considerando especialmente a Light, devido à empresa tornar-se “proprietária do rio Tietê”, alterar o curso do rio Pinheiros e impactar sobremaneira o sistema hidrográfico da bacia – à luz das transformações modernizadoras das primeiras décadas do século XX até 1963, e dos impactos, interesses e conflitos resultantes desse processo, os quais transparecem no Relatório da Comissão. Para tanto, a análise se pautou na historiografia sobre o tema, em documentos públicos e privados e em jornais do período.

Ponencia 23.8. *“Proyectos y obras hidráulicas para las llanuras argentinas. Difusión y análisis desde la revista La Ingeniería (1897-2018)”*.

GUILLERMO BANZATO (Centro de Historia Argentina y Americana, Instituto de Investigaciones en Humanidades y Ciencias Sociales, UNLP / CONICET).

Desde la aparición del primer número en 1897 la revista La ingeniería ha difundido para el público en general y para los profesionales de las más variadas ramas de la especialidad proyectos, comentarios y críticas a políticas llevadas adelante por los gobiernos. En ese sentido, este órgano de difusión del Centro Argentino de Ingenieros es un mirador desde el que podemos, al mismo tiempo, trazar un panorama de los proyectos y obras hidráulicas desarrollados en más de un siglo para controlar inundaciones o utilizar los grandes ríos para diferentes fines, y conocer cómo estos profesionales intervenían con su opinión, tanto como a través de su participación en la burocracia estatal y los más altos cargos de los ministerios de obras públicas nacional y provinciales. Esta ponencia es parte de un proyecto mayor que se encuentra en el cruce de tendencias recientes en ciencias sociales hacia el estudio del Estado y los profesionales, los técnicos, los universitarios, los intelectuales. Mi objetivo es estudiar los recorridos intelectuales que permitieron delinear los proyectos de solución a los problemas hídricos y revisar si los trámites burocráticos fueron incorporando las investigaciones llevadas a cabo para su concreción. Me interesa determinar la relación existente entre las investigaciones y debates que se suceden en el ámbito científico y la toma de decisiones en la gestión técnica y económica, en diferentes escalas. Además de los artículos publicados por la revista, en los proyectos que se concretaron consultaremos informes ministeriales, legislación y debates parlamentarios.

Ponencia 23.9. *“Água Virtual: atingidos pelo Minas-Rio e a luta pelo direito à água”*.

JULIA BORGES (Universidade Estadual do Norte Fluminense Darcy Ribeiro-UENF) y **SIMONNE TEIXEIRA** (Universidade Estadual do Norte Fluminense Darcy Ribeiro-UENF).

A Água Virtual alerta à não contabilização da maior parte da água utilizada, direta e indiretamente, nos processos produtivos - o que permite a preservação dos reservatórios de água dos países importadores de commodities em detrimento da exploração dos reservatórios de água dos países exportadores. Essa realidade provocou danos a populações atingidas pelo grande empreendimento em Conceição do Mato Dentro, Minas Gerais, cidade ponto de partida do maior mineroduto do mundo, o Minas-Rio. Este trabalho analisou a relação entre a Água Virtual

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

e os impactos da operação do Minas-Rio no fornecimento de água à população de Conceição do Mato Dentro. Através da pesquisa qualitativa, utilizando entrevistas e pesquisa bibliográfica obteve-se como resultado que o empreendimento gera prejuízos hídricos, ambientais e sociais; práticas de ameaças e perseguições a cidadãos locais; contaminação de córregos e mortandade da fauna e flora. Observou-se o descumprimento das mais de 400 condicionantes e penalidades impostas pelos órgãos governamentais e a falta de democracia no processo de licenciamento e implantação do Minas-Rio. Conclui-se que a Água Virtual é fator importante na elaboração de Políticas Sociais que visem o direito à água e pode ser um instrumento para conferir viabilidade, ou não, a empreendimentos com impactos hídricos.

Ponencia 23.10. *“Análisis institucional de la Gestión del agua en Mendoza (1950 y 2017): rupturas y permanencias”.*

LAURA ORTEGA (Facultad de Ciencias Políticas de la UNCuyo), **VERÓNICA FARRERAS** (IANIGLA/CCT-CONICET-Mendoza/ Facultad de Ciencias Económicas de la UNCuyo), **BELÉN BLANA** (IANIGLA/CCT-CONICET-Mendoza) y **MA. LAURA GÓMEZ** (IADIZA/ CCT-CONICET-Mendoza).

Debido a las características ambientales semidesérticas de Mendoza (Argentina), sus gobernantes establecieron un sistema institucional (1884) que promovió el desarrollo de la vitivinicultura. De esta forma, Gobierno y detentadores de derechos de agua, diseñaron y robustecieron un conjunto de reglas (formales e informales) que otorgó previsibilidad a todos los involucrados. Esta situación se dio así hasta aproximadamente mediados del Siglo XX cuando diversos cambios comprometieron el sistema. Condicionantes locales y externos conllevaron a la competencia entre distintos usuarios del recurso. Ante esta situación interesa analizar qué acciones llevaron adelante los distintos actores en pugna para enfrentar la situación. Por otra parte, en los últimos años (s.XXI) emergieron nuevos actores que intensificaron la competencia por el recurso hídrico, colocando de nuevo al sistema hídrico provincial frente dilemas sobre su sustentabilidad. Para analizar estos dos casos seleccionados proponemos utilizar el marco conceptual propuesto por Elinor Ostrom (2009) el cual permitirá investigar los arreglos institucionales que afectan las interacciones entre el recurso, sus usuarios, la infraestructura de riego y sus administradores en Mendoza, Argentina (1950 y 2017) como también las políticas y estrategia de los actores. En este sentido, postulamos que el vínculo entre los usuarios del recurso y la infraestructura de riego es una interacción clave que afecta la sostenibilidad del sistema. Por último, el trabajo permitirá también discutir acerca de las permanencias y rupturas presentes en la trayectoria de la gestión del agua en Mendoza.

Ponencia 23.11. *“Protesto ambiental e inovações: bacia do rio dos Sinos, Rio Grande do Sul – Brasil”.*

MARLUZA MARQUES HARRES (Universidade do Vale do Rio dos Sinos – Unisinos).

Nesta comunicação vamos abordar a mobilização e o processo de negociação que foram estabelecidos entre diferentes instituições e agentes sociais, cuja articulações possibilitaram a formulação de diagnósticos e de soluções visando atacar, de modo coletivo e convergente, os problemas da poluição da bacia do rio dos Sinos, no Rio Grande Sul. A bacia deste rio atravessa uma área de urbanização crescente que foi originariamente um espaço organizado pelos imigrantes alemães, instalados desde o início do século XIX nesta região ao sul do Brasil. Nas décadas de 1970 e 1980 novas formas de protesto de caráter ambiental tornaram-se legítimas e conseguiram influenciar o campo político, em particular no que diz respeito a preocupação com a poluição do rio dos Sinos. O resultado imediato desse processo foi uma inovação na forma de gerenciamento da bacia, pois com a criação de Comitês - executivo e consultivo - uma agenda para recuperação e preservação dos recursos hídricos buscou se autonomizar. Naquele contexto, a ampla integração entre sociedade e poder público foi o ponto de partida para o encaminhamento de uma agenda coletivamente construída objetivando redefinir a relação com o rio.

Ponencia 23.12. *“Entre la tradición y la modernidad, cambios en la gestión del agua en el Valle de Souss (Marruecos)”.*

MIGUEL SUÁREZ BOSA (Universidade de Las Palmas de Gran Canaria-ULPGC).

Marruecos posee recursos hídricos abundantes y aunque su territorio está situado en zonas áridas y semiáridas, históricamente se ha desarrollado una rica herencia cultural en equipos (khattaras, seguía, norias...) y gestión comunitaria (Djamaâ). Entre las mayores preocupaciones de las autoridades del Protectorado francés (1912-1956) estaban la apropiación de las tierras de carácter agrícola para facilitar la implantación de una fuerte colonia extranjera en el medio rural, y la instauración de un régimen jurídico del agua para asegurar el control de esta fuente vital para el colonizador. Si tomando como base el amplio territorio del Valle del Souss, situado al sur del país, podemos observar que perduraron las formas tradicionales de gestión del agua, si bien al final del periodo los métodos tradicionales fueron sustituidos progresivamente por pozos y motobombas a causa de la implantación

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

de cultivos para la exportación, por lo que disminuyó dramáticamente el nivel freático. El objetivo del trabajo es analizar la política hidráulica durante el Protectorado contrastando las nuevas iniciativas con las tradicionales, por lo que parece pertinente adoptar una teoría evolutiva e institucional y una metodología multidisciplinar con aportes de antropología, derecho, teoría económica y sociología, metodología de análisis.

Ponencia 23.13. *“Los cambios y conflictos por el uso del agua en la transición del siglo XIX- XX: El caso de los Valles Centrales de Oaxaca, México”.*

OLIVIA TOPETE POZAS (Instituto de Investigaciones Históricas-UNAM).

Hoy en día la falta de agua es un problema que nos atañe a todos y que se ha visto agravado por la pobreza, las relaciones desiguales de poder y las políticas erradas de gestión del agua que generan una mayor escasez. De aquí la importancia de estudiar las distintas implicaciones que tuvieron los usos y la distribución del agua en México, en la transición del siglo XIX al XX. Durante este periodo existieron importantes cambios y permanencias como las innovaciones tecnológicas, la creación de marcos jurídicos específicos para el uso del agua y la participación de los distintos niveles de gobierno -local, estatal y federal-, en la administración del recurso. Dentro de este contexto, en este trabajo pretendo analizar los principales cambios en el uso del agua así como algunos de los conflictos que se generaron en su distribución, en específico en los Valles Centrales de Oaxaca, una región donde hacen falta estudios que analicen la configuración del manejo y control de los aprovechamientos hídricos, a finales del siglo XIX y la primera mitad del siglo XX.

Ponencia 23.14. *“Uma paisagem cultural da água: as caravan cities do Negev, Israel (2003-2018)”.*

PAULO HENRIQUE MARTINEZ (Universidade Estadual Paulista-Unesp/ Departamento de História).

O objetivo é o estudo de políticas públicas e de estratégias institucionais de pesquisa, preservação e difusão do patrimônio natural e cultural, crescentemente articulados, a partir de 1992, na noção de Paisagem Cultural, na região do Negev, Israel. O enfoque é sobre as práticas de cooperação e de sustentabilidade, eixos estratégicos recomendados a partir da Conferência das Nações Unidas sobre Meio Ambiente (Rio-92) e reiterados na Conferência sobre Desenvolvimento Sustentável (Rio+20). O conhecimento das políticas públicas, das estratégias institucionais e das práticas inovadoras de cooperação e de sustentabilidade, em Israel, é elucidativo na compreensão da ação do Estado na gestão ambiental e cultural, da participação do setor público na economia, da necessidade de promoção da integração e da coesão social, do papel da diversidade cultural e das instituições de patrimônio diante de mudanças sociais neste século. Igualmente dinâmicos são os processos de transformação agroecológica de territórios e a industrialização, amparados na modernização tecnológica. Em Israel a produção do espaço econômico e a construção da memória social adquirem dimensões investigativas para a compreensão das mudanças sociais neste século. Agência de fomento acadêmico: Fapesp - Processos 16/16018-4 e 17/17617-5.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 24 - EL ESTADO Y LAS OLAS DE GLOBALIZACIÓN EN LA EVOLUCIÓN DEL SISTEMA FINANCIERO: ANÁLISIS COMPARATIVO ENTRE AMÉRICA LATINA Y ESPAÑA

COORDINAN

GUSTAVO A. DEL ÁNGEL (CIDE, MÉXICO) y J. CARLES MAIXÉ-ALTÉS (UNIVERSIDAD DE A CORUÑA, ESPAÑA).

Un enfoque de historia comparativa es necesario para comprender los procesos de formación de la arquitectura de los sistemas financieros, lo cual es inherente a la evolución del capitalismo. En esta comparación hay dos elementos importantes que han moldeado esa evolución de forma distinta para cada país: el Estado y las olas de globalización. El objetivo central de este simposio es estudiar cómo el Estado y las olas de globalización permiten entender la transformación de los sistemas financieros, e identificar cuáles son los elementos análogos que aparecen en los distintos países considerados. Por otra parte, esta comparación requiere analizar no solo las industrias bancarias de los países, sino también los intermediarios financieros que constituyen el sistema financiero *in extenso*. La historia de la arquitectura del sistema financiero, es decir, su evolución organizativa, se explica por la interacción entre estos intermediarios. A su vez, tal interacción depende de cómo negoció el Estado con estos grupos y otros grupos de interés, tanto globales como locales. Esta propuesta reúne investigaciones que nos aproximan a la evolución de las diferentes instituciones del sistema financiero en las Américas y España. Pone de manifiesto cómo la interacción entre los diferentes intermediarios, el Estado y los grupos de interés, así como las olas globales de comercio y financiarización, afectan a los resultados institucionales y a la arquitectura de esos sistemas.

Ponencia 24.1. *“Los bancos emisores más antiguos del mundo: el Riksbank, el Bank of England y el Banco de España: una comparación en perspectiva histórica”.*

PABLO MARTÍN ACEÑA (Universidad de Alcalá de Henares).

El Banco Nacional de Suecia (Riksbank) fue fundado en 1668; el Banco de Inglaterra (Bank of England) en 1694 y el Banco de España en 1782, con el nombre de Banco de San Carlos. Son los tres emisores más antiguos del mundo y también los bancos centrales más antiguos, puesto que todos ellos han resistido el paso del tiempo y llegado hasta nuestros días. Los tres presentaron en su origen rasgos similares, además de la capacidad de emitir billetes de banco al portador. Fueron fundados por el Estado, aunque nacieron como entidades privadas. Y su creación estuvo vinculada a sus haciendas públicas respectivas. El trabajo pretende proporcionar una comparación de las tres entidades focalizando la atención en tres aspectos: autonomía, objetivos y cumplimiento de objetivos.

Ponencia 24.2. *“The emergence of banking systems and rules: Latin American and Spanish experiences in historical perspective. 1820-1870”.*

YOLANDA BLASCO-MARTEL (Universitat de Barcelona) y MARÍA GUADALUPE NORIEGA CALDERA (Universidad Autónoma de Zacatecas).

The objective of the study is to investigate which aspects of the institutional framework favored or delayed the extension of banking in Latin America, for which the banking regulatory framework of Spain and the Latin American countries of Spanish colonization are analyzed and compared up to 1870. Although the institutional analysis covers all the countries, we compare the banking regulations of Argentina, Uruguay, Mexico, Chile and Spain. Our first conclusions emphasize about not synchrony between the appearance of banking regulation and the appearance of banks. While in Spain and Chile there were regulations (commercial and / or banking rules) before the extension of the first issuing banks, in the other countries banks appeared before the formal regulation. The aspects contemplated in these regulations in terms of issue, representativeness and responsibility of the managers also differ.

Ponencia 24.3. *“La regulación bancaria en la era del capitalismo liberal (1897-1908)”.*

ILIANA M. QUINTANAR ZÁRATE (Facultad de Economía UNAM).

Hacia fines del siglo XIX, el Estado liberal mexicano modificó su papel en el ámbito económico en aras del progreso y la modernización del país. Constitucionalmente, el Estado liberal debía tener un papel restringido en la dirección de la economía, de ahí el establecimiento de un poder ejecutivo y una federación débiles frente a los otros poderes. Frente a ello, durante el Porfiriato el Estado desplegó una política económica que, en el marco del horizonte liberal, amplió sus facultades de manera tal que llevó a cabo ciertas acciones que oscilaban entre la regulación y el intervencionismo, dado que el proyecto económico de nación requería de un Estado fuerte en lo político y con una mayor intervención en la dinámica económica. El objetivo de la presente ponencia es estudiar la regulación estatal porfiriana en el sector bancario. Esto porque si bien la ley general de instituciones de crédito de 1897 estableció un sistema plural con libertad en las operaciones, lo cierto es que debido al escaso desarrollo del sector, el secretario de Hacienda José Yves Limantour consideró necesaria la introducción de medidas que controlaran su dinámica y

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

expansión con el argumento que el Estado debía proteger los intereses del público usuario. Cabe señalar que estas medidas formaron parte de un proceso de transformación del Estado porfiriano de liberal a regulacionista, que ha sido escasamente estudiado por la historiografía económica del periodo.

Ponencia 24.4. *“Los favoritos: Brasil, Chile y la consolidación del crédito internacional en el siglo XIX”.*

JOSE AUGUSTO RIBAS MIRANDA (Ibmec Business School/Rio de Janeiro).

A fines del siglo XIX, Brasil y Chile alcanzaron una gran reputación entre los países latinoamericanos en los mercados internacionales. Además de la situación política estable de ambos países a diferencia de sus vecinos, el crédito de Brasil y Chile fue construido con base en sociedades con bancos de prestigio, entre ellos el principal banco del mundo en el siglo: N.M Rothschild & Sons. La sociedad entre Brasil, Chile y los Rothschild encuentra un punto en común: ambos países accedieron a los servicios de los banqueros tras asumir oficialmente y servir deudas ajenas, de Portugal y Perú. El resultado fue obtener las mejores condiciones financieras entre los países latinoamericanos en el mercado internacional a fines del siglo XIX.

Ponencia 24.5. *“Government employee’s credit unions in late nineteenth century Mexico, The Cajas de Ahorro under Mexico’s Limatour Finance Ministry”.*

JULIETTE LEVY (University of California Riverside).

It is an accepted truth in Mexico that its financial system had until recently rarely addressed the credit needs of the common people. The historical record demonstrates that up until the late nineteenth century formal lending in Mexico was geared towards trade and export credit, and structured finance existed to support large scale government infrastructural investments, and that it was not until the middle of the twentieth century that state supported credit unions make consumer credit more common. Our paper suggests that this record is wrong, and that there were in fact wide spread attempts at developing consumer credit much earlier than that. Using a set of recently recovered documents from the records of the Ministry of Finance, we explore a credit union founded in 1895 for the employees of the Mexican Finance Ministry. These records reveal both an institutional desire to expand consumer credit to the middle classes in the nineteenth century, and a dense historical source with which to explore the borrowing patterns, salaries and ranks within a burgeoning middle class. The source is tangentially also a window into the intellectual influences inspiring the Mexican Minister of Finance at the time.

Ponencia 24.6. *“Banca y Estado en España, dos siglos de simbiosis”.*

FRANCISCO COMÍN (Universidad de Alcalá de Henares) y **JOAQUIM CUEVAS** (Universidad de Valencia).

La banca es una de las actividades económicas más reguladas, tanto histórica como actualmente, lo que ha generado abundante literatura específica. Además de la regulación, otros trabajos han estudiado las complejas relaciones entre los agentes bancarios y las instituciones político-jurídicas, así como sus efectos negativos en términos de inestabilidad financiera. Desde ambas perspectivas, la presente contribución tiene como objetivo analizar en el largo plazo (1780-2015) la relación entre la acción del Estado y la actividad bancaria en España, partiendo de una hipótesis principal: el déficit crónico del Estado determinó la fiscal dominance de la política bancaria española durante dos siglos (con distintas fases) mediante mecanismos (leyes y normas) que posibilitaron la expansión de la banca en condiciones favorables. A cambio, ésta financió una parte significativa de las necesidades del Estado. Este fue el caso del siglo XIX, donde un liberalismo financiero moderado propició la financiación de los perennes conflictos de la corona española; En el siglo XX este modelo de financiación privilegiada adquirió otras formas, y sirvió para financiar políticas de desarrollo de los diversos gobiernos, tanto democráticos como no democráticos. Para cubrir nuestro objetivo se abordarán de manera específica los siguientes aspectos en el largo plazo: Evolución general del sistema bancario, evolución del endeudamiento del Estado (inversores y sostenibilidad), análisis regulatorio, y el papel de la banca privilegiada y la banca oficial.

Ponencia 24.7. *“Estado, banca pública y financiamiento de las exportaciones: el gran préstamo argentino a los aliados de 1918-19”.*

ANDRES REGALSKY (CONICET / UNTREF) y **AGUSTINA VENCE CONTI** (CONICET UBA).

Es sabido que el estallido de la Primera Guerra Mundial tuvo un fuerte impacto en las economías latinoamericanas, entre ellas la argentina, por la brusca interrupción de la afluencia de capitales, sobre todo europeos, y las hondas perturbaciones que acarreó en el comercio internacional. En el caso argentino un aspecto destacado fue, junto al aumento del déficit de las cuentas públicas por la disminución de la recaudación aduanera, el creciente superávit que registró el país en su balanza comercial y de pagos. Como parte de ese fenómeno el endeudamiento público, que venía llevándose a cabo principalmente con el exterior, pasó a reorientarse hacia el mercado interno, sobre

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

todo mediante el mecanismo de la deuda flotante, en el que asumió el liderazgo el estatal Banco de la Nación. Más importante aún, los cuantiosos superávits externos le permitieron al gobierno argentino acordar, a través de aquella entidad, un cuantioso préstamo (muy superior a cualquiera de los empréstitos recibidos por el país del exterior anteriormente), a favor de los gobiernos de Inglaterra y Francia, destinado a financiar la exportación de cereales a esos países. Dicha operación será analizada en este trabajo reubicándola en el contexto de la situación financiera local e internacional, y de las repercusiones que tuvo para los diferentes actores involucrados (exportadores, pequeños productores locales y los propios gobiernos involucrados). Al mismo tiempo se intentará rearticularla con la historia previa y posterior del endeudamiento público argentino, destacando el papel de bisagra de la entidad financiera estatal.

Ponencia 24.8. *“Development Banks. Their role in the Mexican financial system and relationship with private banks, 1940-1980”.*

GUSTAVO A. DEL ANGEL (CIDE).

Development banks are key to understand the financial and economic history of nations, however they have been understudied. This paper reviews literature to outline a framework to analyze the history of development banks. It discusses two approaches, the economic development view, that favors the role of development banks in the economy, and the political view, which describes these organizations as tools that serve the interests of political regimes, but create inefficient outcomes. The paper argues that, while the two have valid elements, the functioning of development banks in history largely responds to a political logic. However, this article proposes that politics is not an exogenous element to the economic functions of these institutions, nor that politics is a single explanation or that it excludes the economic functions of banks. The central aim of the article is to explain that both domains, economic domain and political domain, are linked. A historical result depends on the context-specific institutional arrangement between both domains. In this view, private commercial banks negotiated with the State the terms in which development banks would participate with them in financing some sectors of the economy. The government development banks complemented financing of commercial banks to sectors that were considered strategic to the economy –this paper focuses in agricultural credit-. The counterfactual, however, was that almost no bank credit would be available to agricultural activities; this would have created a problem to the State, that had a vested interest in politically targeting the agricultural sector.

Ponencia 24.9. *“Tanto monta, monta tanto”. Banco Urquijo y Paribas: un siglo haciendo negocios en el siglo XX”.*

RAFAEL CASTRO (Universidad Autónoma de Madrid).

Esta investigación estudia las relaciones entre dos grandes bancos de inversión a lo largo del siglo XX: el Banco Urquijo y la *Banque de Paris et des Pays- Bas* (Paribas). Nuestro trabajo revela que la trasmisión de conocimiento entre ambas entidades fue de doble sentido, lejos de lo que el desarrollo de las distintas economías hacía presagiar. En cualquier caso, la presencia de Paribas en el panorama bancario español se basó en la experiencia y en el conocimiento del mercado, buscando en el Urquijo un socio preferente. Así, a lo largo del siglo XX, Paribas prácticamente se retiró del mercado español en el periodo de entreguerras, diversificó su oferta en los sesenta, prestó dinero en los setenta y ochenta, e intentó competir comercialmente hablando en los noventa. El presente trabajo pretende contribuir al debate sobre la permanencia y transformación de la IED en un país dado en el largo plazo y sobre las influencias que estas interacciones tienen en los agentes locales.

Ponencia 24.10. *“Looking for New Perspectives on Globalization: The International Savings Banks Institute and the National Savings Banks Industry Associations (Spain), 1960s-2007”.*

J. CARLES MAIXÉ-ALTÉS (Universidad de A Coruña).

This paper analyzes the activities of different national and international savings banks institutions during the second part of the twentieth century, reflecting on how globalization propelled the role of non-state forms of organization and regulation in the financial system. The analysis focuses on the Spanish case and how its institutions and industry association established their market power with regard to governmental regulation and Spanish commercial banks. Special attention is given to the action of Spanish savings banks, along with the rest of the European savings banks, within a pan-European context. European savings banks and their national industry associations established common synergies through the ISBI. Participants are involved in ICT development (technologies, standards and regulations), financial inclusion efforts and the adoption of worldwide actions in developing countries (Latin America, Asia and Africa). The analysis will be focused on the period between the 1960s and the 2008 financial crisis, a period in which most of the banking institutions began to diversify their business and clientele, developing entirely new service patterns to serve customers namely retail banking.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 24.11. *“Latin American banks in the Euromarkets, 1973-1982”.*

SEBASTIAN ALVAREZ (Universite de Geneve).

The rise of foreign banking and the increasing integration of national financial systems are salient features of the world capital markets in the second half of the 20th century. This paper aims to contribute to fill this gap in the literature by studying the case of Latin American banks. It focuses on their involvement with international finance between 1973 and the debt crisis of 1982, a period in which leading Latin American banks expanded their operations abroad and created a series of new vulnerabilities for the domestic financial system. Latin American countries were largest international debtors and their banks were prominent players in the international financial system. Banks involved with foreign finance included the most important banks in the region, such as Banco do Brasil, Banco do Estado de São Paulo or Banco Real from Brazil, Banamex and Bancomer from Mexico and Banco Nacion and Banco Provincia de Buenos Aires from Argentina among others. Given the importance of these banks in the domestic financial systems, it seems important to analyze the nature of their foreign activities and the role this played in the domestic economy and banking system in a context of high domestic and international macroeconomic instability in the 1970s and early 1980s.

Ponencia 24.12. *“The Colombian financial cycle 1950-2008): A new methodological approach”.*

GERMÁN FORERO LAVERDE (Universitat de Barcelona / Universidad Externado de Colombia).

The financial crisis of 2008 confirmed what some researchers, particularly at the Bank for International Settlements (BIS), have been saying from the beginning of this century: central banks and regulators cannot assume a direct correspondence between low inflation and financial stability. This paper will contribute to the existing literature by describing the Colombian financial cycle from 1950 until present day looking for long term trends both in the individual and joint evolution of credit aggregates, the exchange rate, and real stock prices. Its contribution to the international debate emerges precisely from its very specific focus on a developing country in the long-run as a means to contrast or nuance the findings from larger panels, a necessary task if policy implications are to be abstracted. This will be a pioneer study in Colombian historiography, where economists and economic historians have focused either in stock markets or credit aggregates but there is no study that answers to the question of their joint evolution. As a methodological contribution we analyze the empirical distributions of credit, exchange rate, and asset price growth to construct local bull bear indicators as in Forero-Laverde (2018). The relevance of this new measure is that it goes beyond the traditional indicator function found elsewhere in the crises literature and offers a time consistent measure of the intensity of the financial cycle which allows for intertemporal comparisons. To test for changes in the relationship between assets and credit due to deregulation we perform structural break tests in a VAR framework. This allows us to verify if there are statistical differences in the Granger-causation relationship that may be brought forth by deregulation.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 25 - RETOS EN LA ENSEÑANZA DE LA HISTORIA ECONÓMICA

COORDINAN

ASOCIACIÓN MEXICANA DE HISTORIA ECONÓMICA (AMHE), ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE HISTORIA ECONÓMICA (AEHE), ASOCIACIÓN ARGENTINA DE HISTORIA ECONÓMICA (AAHE), ASOCIACIÓN CHILENA DE HISTORIA ECONÓMICA (ACCHE) y ASOCIACIÓN URUGUAYA DE HISTORIA ECONÓMICA (AUDHE).

El objetivo de la mesa redonda es establecer una reflexión colectiva sobre los recursos y las estrategias de enseñanza-aprendizaje de la historia económica (historia económica en sus distintos enfoques e historia empresarial). Esto consideramos que es un área de discusión estratégica en el trabajo cotidiano de los académicos de este campo. No obstante, se discute poco, por lo que un congreso de este tipo es un foro idóneo para ello. Como es bien sabido, cada campo de conocimiento requiere de técnicas pedagógicas particulares en aras de la comprensión de los contenidos. Asimismo, la historia económica y empresarial tiene retos particulares por su naturaleza interdisciplinaria. La mesa redonda propuesta pretende discutir distintas estrategias y recursos utilizados por los colegas de distintos países en la América Latina, al tiempo que destacar el papel de la historia económica tanto en los mapas curriculares, como en la formación de alumnos de distintas áreas de las Ciencias Sociales como la economía, la historia y los estudios de la empresa. La discusión se dividirá en dos segmentos. El primero es la interacción entre distintas disciplinas en la enseñanza de la historia económica. En particular se buscará abordar los problemas que surgen en cada área de enseñanza, así como los retos que implica incorporar narrativas y métodos de frontera en los programas (por ejemplo, historia del capitalismo, economía política, métodos de identificación econométrica, por mencionar algunos casos). El segundo segmento es la discusión de estrategias y métodos, así como la incorporación de tecnologías para la enseñanza, principalmente de las humanidades y ciencias sociales digitales. Cada segmento tendrá una presentación de introducción, para motivar la discusión, y un moderador para llevar la discusión. Queda aún por definir quiénes serán los presentadores, general y de cada uno de los dos segmentos.

Segmento 1. Enseñanza de la historia económica en distintos programas de estudios.

Temas: relación historia-economía; nuevas áreas (historia del capitalismo y economía política, etc).

Segmento 2. Estrategias y métodos de enseñanza.

Temas: estrategias y métodos didácticos; humanidades y ciencias sociales digitales.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 30 - GLOBALIZACIÓN Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN AMÉRICA LATINA: DESARROLLO Y CAMBIO DE LOS PERIODOS COLONIAL AL MODERNO

COORDINAN

YOVANNA PINEDA (UNIVERSITY OF CENTRAL FLORIDA), MORAMAY LÓPEZ-ALONSO (RICE UNIVERSITY).

El propósito de este simposio es desafiar la noción generalizada en la historiografía que emerge del mundo académico anglosajón de que la globalización es un fenómeno que le "ocurre" a América Latina. Los participantes de este simposio examinan el desarrollo y crecimiento económico Latinoamericano desde un enfoque "inside out" (de adentro hacia afuera) que estudia el cómo los gobiernos y sus instituciones nacionales forjaron el desarrollo a nivel internacional. Se pretende demostrar en qué medida América Latina fue participante activo, y no mero receptor, en los procesos de globalización. En este simposio planteamos cómo los enfoques internacional, global y transnacional contribuyen al estudio de la región en el ámbito académico. Se plantea también cómo los actores económicos y los diseñadores de políticas públicas en América Latina forjaron y adaptaron las ideas e instituciones internacionales a los ámbitos locales. ¿Cuáles fueron las ventajas de estas importaciones a la innovación, crecimiento y desarrollo locales? Y ¿Cómo fue que América Latina al insertarse al proceso de globalización y adaptación de instituciones internacionales a su vez influyó los intercambios industriales, comerciales y financieros globales. Es decir, si nos atrevemos a ver la región más allá de un receptor pasivo de los saberes científicos y las tecnologías de las naciones más ricas y desarrolladas tal vez podamos encontrar la huella de América Latina en los procesos de globalización.

Ponencia 30.1. *"The Political Economy of Coinage Production in the Americas: Massachusetts Bay and Peru, 1600-1700"*.

JANE KNODELL y CATALINA M. VIZCARRA (University of Vermont).

This paper examines the role that institutions and factor endowments played in the organization and performance of two colonial coinages. Massachusetts Bay and Peru provide a useful study in contrasts, located in different empires and having markedly different resource endowments. Relying on a mix of primary and secondary sources, we show that monetary institutions were a product of negotiation and bargaining in both realms, although the channels and means of negotiation were quite distinctive. Ad-hoc and transitory mechanisms plagued the Spanish American enterprise, whereas relatively well-defined formal institutions predominated in Massachusetts. The Massachusetts Bay government successfully balanced the interests of the mint masters (the suppliers of the coin) and the users of coinage. Massachusetts did not debase its coinage even in wartime. In contrast, in Peru, the merchants were both the suppliers of silver and the producers of coinage, forming a vast network that dominated money circulation in the viceroyalty. We show that fraud and contraband were widespread as a result. In the Peruvian viceroyalty, the state's greater emphasis on the fiscal purpose of money as an export good led to the neglect of the colonial economy's monetary needs. In Massachusetts, the colonial state was willing and able to switch to paper money as both a fiscal resource and a currency for the local economy.

Ponencia 30.2. *"Deterioração dos termos de troca e industrialização protegida: o pioneirismo de Simonsen neste debate no Brasil"*.

CARLOS HENRIQUE LOPES RODRIGUE y VANESSA FOLLMANN JURGENFELD (UFVJM, Brasil).

Important interpretations of Latin America - the deterioration of the terms of trade in international trade and the defense of peripheral industrialization through protectionism as a means of escaping underdevelopment - are usually attributed to the Economic Commission for Latin America and the Caribbean (ECLAC) and, more precisely, Raúl Prebisch. The discussion that was made by Roberto Simonsen in Brazil is still often ignored. Simonsen wrote about these topics between 1920 and 1948. During this period, his texts on Brazil brought a similar discussion that would bring Cepal from 1948, the year of its creation. In order to understand the importance and pioneering nature of Simonsen, the article seeks to compare Simonsen's production on these themes and the original production of ECLAC, notably the texts of 1949, signed by the Prebisch, and the 1951 compendium on the Latin economy which is produced by the entire ECLAC team.

Ponencia 30.3. *"Creación v/s circulación de conocimientos entre el Norte y el Sur. Evidencia del primer Sistema de Patentes de Chile. Fines del siglo 19 y principios del 20"*.

BERNARDITA ESCOBAR ANDRAE (Ciencia Política y Administración Pública, Universidad de Talca, Santiago, Chile).

This research explores on the origins of the technical knowledge that sought protection through the patent system in Chile during the 1870-1910 period. For this purpose, over 3600 patent applications were analyzed with the aim to identify the origin of applicants, and examine in certain cases, the location of such individuals afterwards.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Through the methodology I am able to determine that a large majority of applications originates in Chile. This finding contradicts the notion that technical knowledge circulated from the North to the South but pointing out that the production of technical knowledge was largely endogenous within the economy, a pattern that goes beyond a specific domain of technical ideas as informed recently (Escobar Andrae and Arellano Escudero, 2018). The evidence examined here informs that an important fraction of such resident patent applications were made by immigrants from countries of the North who had settled in Chile prior to filing the applications, a pattern that is not circumscribed to a specific technical domain. Thus, the evidence examined in this paper suggests that the circulation of knowledge was driven more by the circulation of people rather than documents. I highlight evidence that shows that in some cases knowledge circulated from the South to the North through people and documents.

Ponencia 30.4. *“Desconcentração industrial e estruturação da rede de centros urbanos de porte médio em São Paulo: as transformações no interior paulista”.*

TOBIAS DE PAULA LIMA SOUZA.

El artículo busca establecer consideraciones acerca de los desdoblamientos de las políticas de desconcentración industrial en Brasil, vislumbradas principalmente entre mediados de los años 60 y fines de la década de 1970, cuyos impactos fueron sentidos con mayor intensidad en el interior del Estado de São Paulo. Es decir, el presente trabajo tiene como objetivo entender de qué forma la estructuración de la red de centros urbanos de porte medio en São Paulo se diferenció en relación al resto del país, investigando, por ejemplo, los procesos contemporáneos de desarrollo urbano y la dinámica económica local en dos ciudades medias del interior del estado de São Paulo: Marília y Sorocaba. El procedimiento teórico-metodológico consistió de amplia revisión bibliográfica con el propósito de revisar el proceso de desarrollo económico nacional brasileño, la concentración industrial y la posterior desconcentración productiva mediante la interiorización de la industria y del desarrollo, para comprender las particularidades de la dinámica económica histórica del mercado, Estado de São Paulo y la constitución de la red urbana paulista en el contexto de la desconcentración. El análisis reveló que estas ciudades experimentaron procesos de extensión y transformación económica, principalmente después de los años 1960 en el seno de las políticas de desconcentración industrial, respetando la especialización industrial y las condiciones históricas de cada municipio.

Ponencia 30.5. *“Socialism or barbarism? The Political Economy of 1973’ Chilean coup d’état”.*

DIEGO POLANCO (U. MASSACHUSETTS).

Contemporary debates about the historiography of 1973’ Chilean coup d’état have contributed to fill the gaps in two main fields of omission left by hegemonic analysis. On the one hand, there is an extensive literature in the realm of international relations about the interventions of the US government and the influences of the USSR in the Communist Party. These contributions have opened the space for the development of a World-System approach to explain the limits of “the Chilean way to socialism” in the historical capitalism. On the other, there is a rich set of contributions that dig deep in the daily struggles of the working class and its tensions with Allende’s government in order to bring into the fore the class consciousness of Chilean working class to discuss the failure of the nascent socialist revolution. Using a Classical Political Economy framework and time series data this paper aims to explain the main macroeconomic dynamics under Allende’s government. I argue that studying the dynamics of economic growth and inflation through a lens of distributional conflict makes possible: 1) to build a richer explanation of the causes of the coup in a constructive dialogue with contemporary critical historiography, and 2) a better understanding of the social and economic consequences set in motion by the neoliberal counter-revolution.

Ponencia 30.6. *“Yerba mate: Nacionalismo, regulación, y el fin del economía de laissez-faire”.*

JULIA SARREAL (Associate Professor of Latin American History New College of Interdisciplinary Arts & Sciences Arizona State University).

The 1930s typically mark a break in the historiography of Argentina with the shift from liberal free trade economic policies to protectionism and a government-directed economy. On the surface, government policies toward yerba seem to support such a generalization; in 1935, the Regulatory Commission for Yerba Mate (CRYM) began six decades of directing Argentina’s yerba sector. A deeper examination of the yerba sector reveals a gradual and more complex shift in political economy from free-trade to protectionism that started well before the 1930s. Beginning in the 1880s, the yerba sector underwent a gradual and complex shift from free-trade to protectionism. In creating policies, the government juggled a complex assortment of competing interest groups and international relations with Brazil and Paraguay that defy a stark divide between free-trade and protectionist ideology. Debates about economic ideology culminated in 1935 with the creation of a yerba mate regulatory board to ostensibly help

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Argentine yerba producers while also prioritizing Argentine wheat and Brazilian yerba producers. The complexities surrounding yerba policies highlights the multiplicity of factors that led to governmental regulation and oversight of the economy that prevailed in Argentina and Latin America for much of the twentieth century.

Ponencia 30.7. *"Harvesting Technology Use and Development in Argentina during the Interwar Period, 1930-1945"*.

YOVANNA PINEDA (University of Central Florida, Orlando).

During the interwar period from 1930 to 1945, Argentina was cut off from the importation of foreign farm technology. Hence, farmers from the Pampas (the breadbasket region of the country) developed their own farm machinery using traditional blacksmithing methods to create "creole" plows, harvesters and thrashers for local farming. In this proposed paper, I examine the shared exchange of know-how and heuristic techniques among local farmers as they shaped harvesters based on local-level farming needs and practices. Metals were also scarce during the interwar period, so, farmers used all chata (abbreviation for "scrap iron") that they could find in the countryside and re-designed it into usable machinery in their shops. Consequently, these farmers inevitably invented domestic farm machinery best suited to their region's environmental and soil conditions. The primary contribution of this proposed paper is to show how through their artisan skills and handcrafting, farmer-blacksmiths eventually developed a fully automated combine harvester. Drawing on more than 70 interviews, archival sources, and David Edgerton's "use" theory, this paper shows how farmers became agents of their own farm machinery use.

Ponencia 30.8. *"From Protection to Neoliberalism: Mexico's Brewing Industry in the Twentieth Century"*.

SUSAN GAUSS (University of Massachusetts, Boston).

This paper analyzes Mexico's brewing industry from the 1970s through the early 2000s in order to demonstrate how mid-century protected development influenced Mexico's late-century economic opening. It argues that the rapid growth in Mexico's beer exports at the end of the twentieth century was due as much to the impact on the industry of the "protected" 1950s and 1960s as to the trade conditions ushered in by the neoliberal opening of the 1980s and 1990s. As part of this, it examines how public-private initiatives of the 1950s and 1960s expanded technical knowledge in the brewing industry and thereby positioned it to take advantage of the 1980s and 1990s apertura. The paper concludes by considering how by protecting industry and transforming former primary product producers into manufacturers, developing states influenced global trade and their relationship with developed economies.

Ponencia 30.9. *"Açúcar: articulações globais, disseminação de conhecimentos e crescimento econômico"*.

VERA LUCIA AMARAL FERLINI (Universidade de São Paulo).

Trazido pelos árabes, para o Mediterrâneo no século VIII, a produção de açúcar disseminou-se pela Península Ibérica e daí para as Ilhas Atlânticas, no século XV. Os descobrimentos expandiram sua produção para as Américas, como importante base econômica do processo colonial. As formas financiamento, de técnicas produtivas, de comercialização e de consumo, constituem-se em exemplo de trocas de conhecimento, de articulações globais. Mudanças profundas em tais nexos, ao longo dos séculos XIX e XX, foram assimiladas, garantindo a permanência do açúcar na América e, especialmente no Brasil, e seu papel no desenvolvimento econômico. Nesta comunicação, descreve-se o processo de disseminação global da produção, a circulação de conhecimentos e seu impacto econômico, com ênfase no caso brasileiro.

Ponencia 30.10. *"CEPAL, the International Monetary Fund of the Left?"*.

MARGARITA FAJARDO (Sarah Lawrence College).

In 1970, economist Aníbal Pinto lamented the tendency to see his institution, the Economic Commission for Latin America (ECLA in English and CEPAL in Spanish and Portuguese) as "some sort of International Monetary Fund of the left." While the IMF represented the interests of the global North and the priority of monetary stability over economic development, *cepalinos* embodied the voice of the periphery and the precedence of development over stability. This paper traces the interrelated history of *cepalinos* and the IMF staff during the Bretton Woods era, showing convergence and the influence of each institution in defining the other's policy and political agenda. Rather than IMF triumph and domination, this paper tells a story of frustration and accommodation to *cepalinos* and their ideas. By showing that the term "monetarism" emerged as result of these institutional tensions in Latin America, the paper begins to engage historically and critically with what is vaguely called "neoliberalism."

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 30.11. *“Embracing International Standards: The Metric System and Domestic Economic Integration in Nineteenth Century Brazil”.*

ANNE G. HANLEY (University of Northern Illinois).

The paper offers a history of the adoption of the metric system of weights and measures in Brazil. Passed into law in 1862 and mandated for nationwide implementation by 1872, the adoption of the metric system was a tangible expression of growing interest by policymakers in the international standardization movement of the nineteenth century. But implementation sparked regional revolts that scholars have interpreted as the absence of state capacity and the perils of importing foreign ideas for domestic development. This paper argues that the government's interest in the metric system was part of an active engagement in international conversations about the power of standardized systems and data for improved regional, national, and international exchange. The government's reaction to the revolts and its subsequent measures to ensure implementation reveal a pragmatic approach to internal bottlenecks that expanded the governing capacity of the Brazilian state.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 33 - REGIONAL GDP IN LATIN AMERICA IN THE LONG RUN

COORDINAN

MARC BADIA-MIRÓ (UNIVERSITAT DE BARCELONA, ESPAÑA), **ESTEBAN NICOLINI** (CIEDH – UNIVERSIDAD DEL NORTE SANTO TOMÁS DE AQUINO, INVECO – UNIVERSIDAD NACIONAL DE TUCUMÁN, ARGENTINA) Y **HENRY WILLEBALD** (UNIVERSIDAD DE LA REPÚBLICA, URUGUAY).

In recent years, research on the regional economics in the long run has received special attention, in particular within European and other developed countries. Many of the results have shown that the present-day economic geography of Europe and the USA is the result of a long and complex process in which both economic and historical forces have played their role. In this context, and despite many changes taking place since 1850, there are more continuities than changes in the economic regional configuration. Therefore, we argue that there are deep underlying forces explaining contemporaneous regional inequality and we emphasize those associated to institutional backgrounds and geographical characteristics. The most basic forces are related to initial factors and resource endowments (Heckscher-Ohlin model) while at a second level we find forces arising from the evolution of market potential and agglomeration economies (New Economic Geography). The interaction of all these components takes place in a context with important variations in transportation costs and the degree of international and interregional economic integration. New research with the focus on Latin America has the potential not only to provide a new perspective on the economic history of these regions but also to offer new insights on how those forces interact in the non-core, peripheral countries. In that sense, natural resources location, industrial backwardness in the most of these countries and areas with low population density leads us to a new set of questions and tentative answers.

Ponencia 33.1. *“Comparing different estimation methodologies of historical regional GDPs”.*

ALFONSO DIEZ-MINGUELA (Universitat de Valencia, España) y **TERESA SANCHIS-LLOPIS** (Universitat de Valencia, España).

There have been several attempts to estimate regional macroeconomic aggregates for different countries (value added or income) before the development of national accounting systems. Some of them are direct estimations (Combes et al., 2011; Badia-Miró, 2015) of income or value added that were derived using a vast amount of information collected from official sources. However, this requires considerable time and resources and thus inspires novel methodologies. This is the reason why some indirect estimation methods have been vastly proposed (Geary and Stark, 2002; Caruana-Galizia, 2013; Bazot, 2014) which call for careful consideration and discussion. Each method has its own strengths and weaknesses. On the one hand, some studies have attempted to estimate regional incomes using a simple parametric approach. This methodology is less data demanding than the alternatives, but it relies heavily on the relationship between income and sectoral employment. The estimation thus fails to account for regional differences in productivity, which are of relevance during the process of development and structural change of societies. On the other hand, other bulk of studies have made intensive use of regional taxes on firms or individuals in order to indirectly estimate regional incomes. In this respect, in the chapter it is also shown that this method produces severely biased estimates in the upper and lower tails of the distribution. Finally, most of the recent research has followed Geary and Stark (2002) methodology to produce novel estimates of historical regional added values. Although more data-demanding than the previous approaches, this method does account for shifts in sectoral employment and labor productivity. It remains to be seen whether relative wages reflect relative productivities or prices. Nevertheless, its estimates fit reasonably well with the direct estimations. That said, we offer a survey on existing indirect estimation methods and their findings, assessing each approach, addressing potential concerns and comparing the main findings in order to put some light on the limits of the estimates of regional incomes in Latin American countries.

Ponencia 33.2. *“Growth and convergence among Argentine provinces since 1895”.*

MARÍA FLORENCIA ARÁOZ (CIEDH, Universidad del Norte Santo Tomás de Aquino, Argentina), **ESTEBAN A. NICOLINI** (CIEDH – Universidad del Norte Santo Tomás de Aquino, INVECO – Universidad Nacional de Tucumán, Argentina) y **MAURICIO TALASSINO** (CIEDH – Universidad del Norte Santo Tomás de Aquino, Argentina / CONICET).

In the first half of the 20th century, the economic performance of Argentina experienced dramatic changes. Until a period of impressive economic growth between 1880 and 1914, the country's levels of income per capita were very high. After the WWI and the economic recession of the 1930s, the evolution of the main indicators of economic activity changed: the growth rate of GDP was less impressive, in particular in relative terms, and the levels of income per capita fall behind many other developed countries. This happened in a context of a reduction of the integration into the international markets and a much higher level of public intervention in the economy with a strong policy

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

of subsidies, exchange controls and market intervention that introduced substantial distortions in relative prices. The main contribution of this article is to put together recent estimations of provincial GDPs for 1895, 1914 and 1946 and to connect them with those produced by the Federal Council of Investment for the period 1953-1992. The main results of the chapter are that the paramount importance of the province of Buenos Aires and the district of Capital Federal was already defined in 1895 (this two districts account for more than 48% of the national GDP) and it became even larger at the end of the first half of the 20th century (they represented more than 60% in 1953). A second finding is that some of the provinces of the Patagonia, the geographic area with the richest districts in the second half of the 20th century, started to be extremely rich in per capita term almost immediately after the economic incorporation of that area to the economic life of the country in the 1890s. Already in 1895 Santa Cruz and Tierra del Fuego are the two areas with the highest GDP per capita based on the extensive exploitation of the comparative advantages in livestock production and the extremely low population. Their position in the top of the ranking did not change until at least 1953. Finally, there is absolute convergence in income per capita among the Argentine provinces between 1895 and 1914 while we do not observe convergence after 1914 when divergence seems to be the rule. The finding of divergence after 1914 is contrast with other results that find strong convergence in income per capita for sub-national units for contemporaneous economies (Barro and Sala-i-Martin, 1992). Given that one of the main differences between the economic situation of Argentina before and after the WWI and the recession of the 1930's is the level of government intervention, the finding of convergence at the end of the 19th century and divergence afterwards opens the question, about the relationship between government intervention, distortion of relative prices and convergence in the historical experience of Argentina in the last one hundred years.

Ponencia 33.3. *"Regional GDPs in Bolivia (1950-2010): a story of non-convergence"*.

JOSÉ A. PERES-CAJÍAS (Universitat de Barcelona, España).

Economic history approaches to the study of Bolivian regions has been limited over the past two decades. Current economic research also tends to concentrate the analysis on the potentials and constraints of the regions themselves and give little thought to how the economic differences between them affect the whole national economy. This is surprising given the magnitude of the differences. For example, over the last few decades, three of the nine departments have concentrated three quarters of the national production; the constant migration from the stagnant departments to the more dynamic departments also stands out. This chapter fills this gap through the reconstruction of the following indicators: a) the Departmental Gross Domestic Product for the period prior to the one covered by official statistics (1950-1988); b) indices of economic concentration and productive specialization during the period 1950-2010. Unlike other cases in Latin America, the Bolivian case stands out by the low persistence in the relative importance of the regions and the high mobility in the top and bottom positions of the distribution of regional incomes. The chapter close with an analysis of the possible causes of these regional experiences of relative success or fail.

Ponencia 33.4. *"Income Inequality among Brazilian States (ca.1800-2010)"*.

JUSTIN R. BUCCIFERRO (Eastern Washington University, USA) y **PEDRO H. G. FERREIRA DE SOUZA** (Instituto de Pesquisa Econômica Aplicada, Brasil).

This chapter considers spatial inequality in Brazil using new state-level estimates of per capita GDP from 1808 to 2015. Regional disparities, though persistent, followed a cyclical pattern guided by the interaction of export market conditions, the extent of infrastructure, the supply of factors of production, domestic and trade policy, and self-reinforcing structural change. Geographic inequality eased during the mid-nineteenth century as coffee receipts in the Southeast came to surpass those of sugar to the Northeast, cotton and rubber had shorter-lived booms in the North, and ranching thrived in the South and Center-West. Rail networks and immigration encouraged industrialization in the Southeast, which widened its income lead during the early-twentieth century; this high inequality was sustained in following decades, as the economy prospered and tariffs may have disfavored the resource-rich interior. In the late-twentieth and into the twenty-first centuries, there was some convergence of per capita GDPs across states, aided by policy efforts and auspicious commodity prices.

Ponencia 33.5. *"Spatial inequality in Chile in the long run: a paradox of extreme concentration in absence of agglomeration forces (1890-2017)"*.

MARC BADIA MIRÓ (Universitat de Barcelona, España).

Chile is characterized as a country with an extreme concentration of economic activity around Santiago, the administrative capital. Despite this, and in contrast to what is found in most of the industrialized countries, income levels per inhabitant in the capital have been below the country average and far from the levels in the wealthiest

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

regions. In this context it is relevant to understand the evolution and the dynamics that lie behind both results, in a country where agglomeration economies seem to have had a marginal impact and where natural resource endowments have been crucial to explain the spatial location of the economic activity (the nitrate mining cycle was extremely concentrated in space whereas the copper mining has been much more disperse). Other elements to bear in mind are the impact of regional development policies around the 1960s, or the role played by infrastructures such as the railway through the Valle Central in boosting Santiago as a trade center.

Ponencia 33.6. *"Economic inequality among Colombian regions (1926-2016)".*

LUCAS WILFRIED HAHN-DE-CASTRO (Banco de la República, Colombia) y **ADOLFO MEISEL-ROCA** (Universidad del Norte, Colombia).

The analysis of regional income inequalities had a large impulse during the last decades of the 20th century. A group of economists proposed the convergence hypothesis, which stated that poor countries grew faster than the richest ones and could eventually reach their levels of income. The convergence hypothesis originated in the Neoclassical Growth Model, a well-known theoretical framework in the economic literature. Despite its strong theoretical foundations, the existence of a regional convergence process in Colombia has been widely debated. Some researchers have criticized the empirical evidence that apparently supports it. For instance, they have argued that the regional distribution of income has not changed over time. Regional convergence in Colombia has been studied using several methodological approaches, which were proposed in the economic literature. In general, results of these studies are mixed. This chapter provides a new perspective on this debate, using a long-term approach. One of the challenges that emerges when researching historical economic performance is the scarcity of data. The official records of regional Gross Domestic Product (GDP) in Colombia are currently available only since 1980. Its elaboration is the responsibility of the Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). There are no former official estimations of regional GDP. Because of this, in this paper we propose to produce a longer series of regional GDP for Colombia, linking the most recent official series with former unofficial estimations of regional economic activity. We use an estimation of regional GDP produced by Pontificia Universidad Javeriana between 1976 and 1979, and another by the Departamento Nacional de Planeación between 1960 and 1975. There are no regional estimations of economic activity before 1960. Therefore, to study the first half of the century we propose an indirect method that uses bank deposits as a proxy for regional GDP. Data on bank deposits is available for 15 departments between 1926 and 1960. Then, we link the different regional series by applying the real growth rates from the previous series to the most recent official GDP. As a result, we produce an estimation for six regions in Colombia for the period between 1926 and 2016.

Ponencia 33.7. *"The evolution of regional inequality in Peru (1795-2016)".*

BRUNO SEMINARIO (Universidad del Pacífico, Peru) y **MARÍA ALEJANDRA ZEGARRA** (Universidad del Pacífico, Perú).

One of the most important and interesting process that has occurred in Peru in the last 200 years has been the transformation of the economic space. The existing historical literature shows us that, at the final of the colonial era, economic activity, population and infrastructure were located in southern region of Peru. Nevertheless, in the modern period, the guano boom allowed the investment of large sums of money on the estates of the northern Coast, with which this territory before isolated, begins to develop certain spatial continuity. Besides, in 1914, with the opening of the Panama Canal, the exportation of sugar and cotton to the United States and Europe was also revitalized; and with the construction of the highway "Panamericana" in the 1930s and 1940s the coastal economic space integrated into a single market. This dynamism created huge migration flows to these regions and consolidated a new regional distribution of economic activity, with the more dynamic zones located in the capital and in the depression in the highlands. This process produced a profound transformation of the distribution of regional economic activity in Peru and, as a result, the inequality that existed across Peru's regions persistently increased throughout the 19th and early 20th century. The objective of this article is to describe the whole evolution of regional inequality in Peru during the period 1795-2016. To do so, we build a new dataset on the spatial distribution of population and economic activity in historical perspective. The new estimates will allow us to study the main forces that have marked the organization of economic space of Peru in the long-run. The chapter is organized in three sections. First section discusses what was the regional division of Peru at the final of the colonial era and the changes it had throughout the republican history. Likewise, it is discussed which is the most relevant regional division for Peru and the economic and geographic bases that allowed to defend this regionalization. The second section deals with the analysis of the historical evolution of regional inequality based on the new regional statistics. Finally, along the third section, the main hypothesis about the drivers of regional income inequality in Peru are established.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 33.8. *“Patterns of regional income distribution in Uruguay in the long run (1870–2008): a convergence story”.*

JULIO MARTÍNEZ-GALARRAGA (Universitat de Valencia, Spain), **ADRIÁN RODRÍGUEZ MIRANDA** (Universidad de la República, Uruguay) y **HENRY WILLEBALD** (Universidad de la República, Uruguay),

In this article, we consider Uruguay as a good illustration of the singular economic performance that a country in the periphery can show compared to the core countries. In particular, we argue that our results suggest that in order to explain regional development, the specificities of Latin American countries, such as their degree of integration in the international economy and the role of public policy, should be taken into account. Indeed, the spatial location of production may be affected by the degree of state intervention in the economy and it is very likely that this type of intervention may alter the fundamentals of the regional specialization opening opportunities to locate economic activities where previously were not profitable. In particular, industrial policies and the application of instruments aimed at improving the competitiveness and capabilities of domestic firms or at promoting structural transformation become main issues in this long-term evolution. In the long run, the Uruguayan economy has exhibited an irregular trajectory that alternates periods of important productive expansion with others of deep depressions, as well as periods of openness with others of constrained international trade. While growth episodes and recessions occur equally in open or closed economies, the local historiography has traditionally split the contemporary history of Uruguay into three phases associated with different “development patterns”, which are also linked to different trade regimes and, subsequently, also to a different degree of integration in international markets. First, from the last quarter of the 19th century to the 1920s, the economy showed increasing exports and the formation of a domestic market that differentiated from other Latin American countries (Bulmer-Thomas, 2014). This economy, based on a few primary products, was rather successful for the country and allowed to obtain welfare levels close to the core countries of the international economy. This positive period came to an end with the Great Depression which had severe adverse effects on an open economy such as the Uruguayan, and the meagre performance lasted until the middle of the 1930s. After the Second World War (WWII), the economy presented a second period of steady economic growth characterized by an increasing participation of the state in the economy, the implementation of a (truncated) process of import substitution industrialization (ISI), and an improvement in income distribution. However, the positive evolution was mostly declined by the end of the 1950s, and the economy entered in a long period of “stagflation” that lasted until the beginning of the 1970s. During the first half of the 1970s, in a context of deep social and political change, the economy experienced important adjustments that resulted in a new development pattern. Increasing trade openness, financial liberalization and new international trade agreements gave place to a new phase of economic expansion that extended until the end of the 20th century and that some authors identify with a “re-globalization” period. The beginning of the 21st century was however dominated by one of the deepest crises of the last one hundred years and. Since 2003, the economy has nonetheless strongly recovered with a firm presence in the international markets of commodities and important changes in the organization of primary production. Having said that, the main objective is to analyze how the evolution of regional income inequality in Uruguay has evolved along these three main phases of Uruguayan economic development. In order to do that, the chapter is structured as follows. First, we briefly survey the main features of the long-run evolution of Uruguayan economy from the colonial times to the present (Section 2) considering, especially, those concepts referred to the location of production in the territory. Then, we describe the estimation methodology of three recent works that have estimated regional GDPs for Uruguay since the late 19th century and that are now assembled in order to compose a new dataset. Next, we present our main results about the evolution of regional income inequality in Uruguay and establish some hypothesis about its determinants.

Ponencia 33.9. *“Regional GDP of Venezuela in the long-run (1873–2011)”.*

GIUSEPPE DE CORSO (Universidad Jorge Tadeo Lozano de Bogotá, Colombia).

The aim of this chapter is to propose for the following years: 1873, 1881, 1891, 1920, 1926, 1936, 1941, 1950, 1961, 1971, 1981, 1991, 2001 and 2011 regional GDPs for Venezuela. The Venezuelan case is very complicated since the Central Bank (BCV) has not elaborated them as a regular practice with the exception of the estate of Zulia. This state of affairs is perhaps consequence of the inner features of the Venezuela’s economy as an oil economy, highly controlled by the national executive. In effect, the oil production ruined the economic regional poles that grew during the 19th century. These economic poles were specialized in the production and export of diverse commodities: coffee, cocoa, furs, livestock, gold, etc. ensuring a grade of economic independency and their business and political elites from the central power. Once oil turns out to be a dominant factor, the local elites and their economies became dependent on the distribution of the oil income delivered by the central government. Even so with the census data and the economic information collected by the Ministerio de Fomento and Central Bank is quite possible to offer

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

the regional products.

Ponencia 33.10. *“Latin America regional inequality in the European’s mirror”.*

JULIO MARTÍNEZ-GALARRAGA (Universitat de València, Spain), **ESTEBAN A. NICOLINI** (CIEDH – Universidad del Norte Santo Tomás de Aquino, INVECO – Universidad Nacional de Tucumán, Argentina), **DANIEL A. TIRADO-FABREGAT** (Universitat de València, España) y **HENRY WILLEBALD** (Universidad de la República, Uruguay),

This article is devoted to the comparison between the long-term patterns of regional income inequality in Latin America and Europe. The text departs from the construction of a new, and comparable, dataset on historical regional incomes in Europe and Latin America. This new historical evidence helps us to show how European and Latin American growth experiences correspond to two relatively distinct dynamics and then, different regional inequality historical paths. On the one hand, the origins of contemporary economic growth in Europe were associated to the industrialization of a small group of regions in cases such as those of Great Britain, Belgium, Spain, Portugal, Italy, or France. In all these cases, prosperous regions were characterized by their plentiful possession of accumulating factors (such as human capital and infrastructure) and a location that allowed them to exploit the economies of agglomeration associated with industrial production. As a result, as proposed by Williamson (1965), economic growth also meant in Europe growth in territorial inequality throughout the first phase of their development. In sharp contrast, national economic development in most Latin American countries (e.g. Argentina, Chile, Perú or Uruguay) started in regions that were well-endowed with natural resources (land and/or minerals). Because the spatial distribution of the natural resources in these countries was not subject to economies of agglomeration, economic growth did not lead to an increase in regional inequality. In fact, in some cases, the opening of new markets offered opportunities for growth in relatively poor regions, facilitating an incipient form of regional convergence that is, a trend toward greater equality.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

DÍA 3 - JUEVES 25 DE JULIO

SIMPOSIO 26 - RETOS PARA LA HISTORIA DE LAS PYMES EN AMÉRICA LATINA

SALA 704

COORDINAN

MARÍA INÉS BARBERO (UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES), PALOMA FERNÁNDEZ (UNIVERSIDAD DE BARCELONA) y JAVIER VIDAL OLIVARES (UNIVERSIDAD DE ALICANTE, ESPAÑA).

Consultores, patronales, organismos internacionales, y estudios de organización de empresas y plataformas de emprendimiento, así como asociaciones e instituciones de gobiernos locales, regionales y nacionales, coinciden en las últimas dos décadas en destacar la importancia y el creciente peso de las pymes en la economía de América Latina, así como en la urgencia de desarrollar metodologías para medir y promover su crecimiento, innovación, y grado de internacionalización. Desde la historia económica y empresarial se han venido realizando numerosos estudios cuantitativos y, sobre todo, cualitativos sobre pymes latinoamericanas, para determinados sectores, grupos étnicos y sociales, regiones, y períodos históricos. Apenas se ha avanzado sin embargo en el análisis comparado, en el abordaje de metodologías de estudio sobre su evolución para el continente en su conjunto, en perspectiva de muy largo plazo. Este Simposio pretende reunir expertos de distintos países para reflexionar sobre los retos del estudio comparado de largo plazo de las pymes latinoamericanas, y de sus peculiaridades, en contraste con la historia de las pymes de otros continentes, desde fines del siglo XIX hasta el presente. El Simposio espera debatir entre otros aspectos: el papel de las tradiciones autóctonas, la inmigración, el género, la cultura, los retos que en su historia han supuesto los cambios tecnológicos, los oligopolios y monopolios de grandes empresas públicas y privadas, de la implantación de las multinacionales; el avance de la educación y la esperanza de vida, los distintos modelos de familia, y las distintas oleadas de globalización, en el cambio y continuidad de las pymes de América Latina.

Ponencia 26.1. *“Retos para la Historia de las Pymes en América Latina: el caso de México”.*

ARACELI ALMARAZ (El Colegio de la Frontera Norte, México).

En el mundo el peso de las pequeñas y medianas empresas es evidente. Tanto en los países europeos como en las economías latinoamericanas más del 80% de las unidades económicas corresponde a negocios con menos de 250 empleados. En concentración de empleo América Latina sobresale ya que más de 90% de los puestos generados se concentra en dichos negocios. Sin embargo, y a diferencia de las pequeñas y medianas empresas europeas, en América Latina el valor agregado que genera este segmento de establecimientos es mucho menor. Entre los distintos retos que enfrentan los países de la región latinoamericana se encuentra la divergencia en la clasificación de empresas según tamaño y sector, lo que impide estudios comparativos regulares y aprendizajes colectivos. Por ejemplo, mientras que Argentina considera empresas medianas de tramo 1 y tramo 2, para México el segundo tramo corresponde a empresas grandes. Si comparamos los casos de Paraguay y México, también encontramos que los niveles de empleo por sector (comercio, industria y servicios) también tienen diferencias que hacen difícil una visión comparativa. En cuanto a distintos tipos de clasificación y alcances, encontramos que México es un país que alienta la actividad empresarial individual bajo el Régimen de Incorporación Fiscal (anteriormente bajo el Registro de Pequeños Contribuyentes), lo que podría considerarse la base de nuevos emprendimientos en forma de Micro, Pequeñas y Medianas empresas, pero es necesario avanzar en el estudio de este tipo de ejercicios empresariales. El segundo reto, está relacionado con estadísticas inconsistentes, lo que impide seguimientos públicos regulares y estudios específicos ya sea por sector, región y / o entre países. En México el peso las Mipymes se expresa en el 99% del total de establecimientos ya que solo el 1% de los negocios son de tamaño grande. Desde el 2014, el país lleva a cabo la Encuesta Nacional Sobre Productividad y Competitividad de las Micro, Pequeñas y Medianas Empresas (ENAPROCE), con asesoría de la Unidad de Productividad Económica de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público y de la Oficina en México del Banco Mundial. En esta ponencia queremos discutir los aspectos estructurales de los negocios mexicanos con menos de 250 empleados, sus esquemas de gestión y el tipo de estrategias de crecimiento, con el propósito de procurar una agenda de investigación comparada sobre PYMES en América Latina.

Ponencia 26.2. *“Retos para la historia de las pymes en América Latina: reflexiones para el caso de Costa Rica”.*

JUAN CARLOS LEIVA y ERICK GUILLÉN MIRANDA (Tecnológico de Costa Rica).

Si se desea analizar la historia de las pymes en Costa Rica, y seguramente en América Latina, es importante diferenciar entre el estudio de la historia de las pymes per se, versus el uso de la terminología “pymes”. En el primer caso se estaría hablando de la historia económica desde la época colonial, esto por cuanto la historia económica

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

costarricense desde esa época está en buena medida compuesta por pequeños productores agrícolas, artesanos y comerciantes. En el segundo caso, el uso de la terminología pyme en el caso costarricense es mucho más reciente. Entonces “pyme” pueden entenderse como un concepto nuevo para definir un fenómeno de bastante antigüedad. Decantándonos por el segundo enfoque, en el caso costarricense puede afirmarse que el “movimiento pyme” surgió en 2002 con la promulgación de la ley 8262 titulada: “Ley de Fortalecimiento de las Pequeñas y Medianas Empresas”. Esta ley formalizó el estatus de pyme, le dio visibilidad y puso el tema en la agenda nacional. La misma ley estableció un sistema de apoyo conformado por gobierno, academia y sector empresarial. Asimismo, definió una serie de criterios para que una empresa sea catalogada como pyme. En cuanto a los estudios alrededor de la evolución del fenómeno pyme en Costa Rica son escasos. Al momento de escribir esta ponencia, los autores de este documento solamente han localizado una tesis doctoral. Los entes que se han caracterizado por estudiar sistemáticamente a las pymes en Costa Rica (Ministerio de Economía, Industria y Comercio, así como el Observatorio de las Pymes) no han tenido un enfoque histórico de situación actual. Un elemento adicional que sería interesante explorar dentro de este enfoque histórico es la representatividad de las pymes. Particularmente Costa Rica es un país con una enorme cantidad de cámaras gremiales empresariales (existen alrededor de 56 cantidad de cámaras empresariales), pero no existe una que aglutine a las pymes como tal. Si es menester señalar que, dado que el 95% del parque empresarial es pyme, al final en cada cámara la mayoría de miembros terminan siendo pymes, pero no necesariamente quienes manejan los temas políticos o lideran dichos gremios son personas ligadas a pymes.

Ponencia 26.3. *“Las pymes en El Salvador, su antes y su ahora: una visión histórica”.*

LISSETTE CANALES (Universidad Tecnológica de El Salvador).

Investigar sobre las empresas en general y específicamente sobre las pymes en países en vías de desarrollo como El Salvador es complejo; la falta de información organizada e integrada, así como la inexistencia de datos actualizados vuelve difícil el análisis para cualquier investigador de las ciencias económicas. A diferencia de los países desarrollados, en los que las empresas están legalmente constituidas, registradas o que cotizan en bolsa, en El Salvador se vuelve difícil encontrar información integrada sobre una compañía en particular. Igualmente resulta difícil el tratar de identificar si la empresa es de propiedad familiar o si esta propiedad estaría fragmentada en una junta directiva conformada por personas no parientes entre sí cuyo único vínculo es el capital que aportan a la sociedad. Si bien la fuente principal y pública de esta información es el *Registro Nacional de Comercio* si un investigador no cuenta con el número de matrícula de la empresa será muy difícil poder acceder a conocer como está constituida la Junta Directiva o el valor de los activos de la organización. Un claro ejemplo de la falta de actualización de la información es que la categorización de empresas en pequeñas y medianas en El Salvador se dio a partir de 2001; y que la información de esta categorización más actualizada data al año 2016. A lo anterior se suma que el último *Censo Económico* data del año 2005 y que el *Directorio de Unidades Económicas* disponible es de los años 2011 y 2012. Nuestra propuesta reconstruye los orígenes del estudio de las pymes salvadoreñas y plantea las dificultades ya señaladas para profundizar en su conocimiento.

Ponencia 26.4. *“Las Pymes en Bolivia y su incursión en los mercados globales (Origen, evolución, situación actual y oportunidades de crecimiento mediante la I+D+i)”.*

ANTONIO ALCON (Universidad Mayor de San Andrés Bolivia / Universidad de Alicante, España).

La globalización de los mercados en la actualidad ya no es una amenaza para las Pymes. Constituye una realidad a la que están expuestas las empresas para su supervivencia y su crecimiento y desarrollo. Para que las Pymes hagan frente a este reto deben desarrollar estrategias adecuadas que les permitan ser competitivos en mercados locales e incursionar en mercados globales. En países en vías de desarrollo como es el caso de Bolivia, esta realidad cobra mayor relevancia debido a las características de las Pymes que luchan por consolidar su posición en mercados locales y tienen una poca participación en mercados internacionales. Para impulsar a las Pymes el gobierno debería replantear sus políticas de fomento y apoyo a las empresas, de manera que permitan a los empresarios tener acceso a mayor inversión y que cuenten con el apoyo de políticas que coadyuven al desarrollo y crecimiento de las empresas mediante la I+D+i. El presente análisis revisa el origen, su evolución y la situación actual de las PYMES en Bolivia y de manera prospectiva se abordan posibles alternativas de crecimiento y desarrollo mediante la I+D+i. Si bien la globalización exige a las empresas ser competitivas en los mercados nacionales también debe ser considerada como una oportunidad para que las empresas puedan crecer, desarrollarse y consolidarse en mercados internacionales.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 26.5. *“Evolución de la política pública pro fortalecimiento de las MIPYME en Ecuador (2000 - 2018)”*.

WILSON ARAQUE JARAMILLO (Universidad Andina Simón Bolívar, Sede Ecuador).

La propuesta está orientada a describir cómo la política pública ha priorizado su preocupación y acciones dirigidas al fortalecimiento de las MIPYME. Para ello se ha considerado el período 2000 a 2018, ya que, para el Ecuador, es un período en el que se cambió de modelo monetario -se escogió a la dolarización-, lo cual, desde la contextualización del análisis, es un elemento importante a considerar al momento de describir las prioridades que los diferentes gobiernos de turno dieron al desarrollo de las micro, pequeñas y medianas empresas ecuatorianas.

Ponencia 26.6. *“Las Pymes editoriales de menor tamaño en Argentina. Su inserción en el mercado: dinamismo y limitaciones”*.

VIVIANA ROMÁN (Universidad de Buenos Aires, Facultad de Ciencias Económicas, IIEP- BAIREES- CEEED / Universidad Nacional de Tres de Febrero).

Las empresas editoriales de menor tamaño revisten interés tanto por el dinamismo que este segmento ha presentado en las últimas décadas como por la importancia que adquiere en función de constituirse en un subsector de las industrias culturales que genera creatividad, difunde ideas, multiplica posibilidades de inserción profesional en edición y activa áreas conexas de producción y servicios. En lo que respecta a la Argentina, los últimos años han sido testigos de la continuidad en el mercado de un conjunto significativo de editoriales micro y pymes. Muchos de esos sellos se han constituido - en términos relativos a su tamaño - en referentes para una parte no desdeñable del público lector. Circunstancia que se torna fundamental en el marco de la creciente concentración y extranjerización del sector. Cabe destacar entonces que como contrapartida de esto último se multiplicó la fundación de editoriales chicas que en general se han enfocado en algún área o temática, se han insertado en un nicho de mercado y han aprovechado en situaciones adversas su estructura mínima y su flexibilidad. Esta comunicación se concentra en las características que ha asumido la inserción en el mercado de estas micro y pymes editoriales desde fines del siglo XX. Para ello se han consultado fuentes como publicaciones institucionales y periódicas, entrevistas a informantes claves, estadísticas, información de diversos repositorios y análisis de diversos investigadores sobre el tema en cuestión.

Ponencia 26.7. *“Catálogo, lectores y mercado: una experiencia editorial de Pyme independiente en Argentina”*.

GABRIELA TENNER (Universidad de Buenos Aires).

Publicado su primer libro en 2007, el catálogo de Lenguaje claro Editora (LcE) se compone hoy de casi cuarenta títulos, todos activos. Sólo con ellos, la estela de LcE aparece bastante definida en el mercado editorial argentino: si se piensa en libros sobre peripecias históricas de la industria, la economía y la innovación tecnológica, necesariamente hay que remitirse a aquella. En este trabajo se presentan y contextualizan las razones por las que una editorial independiente financieramente y con una estructura mínima persiste y evoluciona en el difícil juego del circuito comercial editorial, mientras acerca al gran público temas como industrialización por sustitución de importaciones, cambio tecnológico, internacionalización de empresas y planificación económica, de la mano de autores como David Rock, Benjamin Coriat, Mario Mariscotti, Alejandro Artopoulos y Marcelo Rougier, entre otros. La actividad editorial tiene pocas barreras de entrada iniciales: publicar libros es, en principio, técnicamente sencillo y relativamente económico. Autores no faltan y la tecnología también ha simplificado y ampliado la difusión y la diversidad de canales de venta. Pero esta abundancia no garantiza que una editorial pueda cumplir con su objetivo primordial de poner en contacto al libro con el lector, más bien todo lo contrario, en particular si debe enfrentar el poder de las grandes editoriales.

Ponencia 26.8. *“Pymes en la Región sur metropolitana de Buenos Aires: estudios de caso”*.

CINTIA RUSSO (Universidad Nacional de Quilmes / Universidad de Buenos Aires) y **PATRICIA GUTTI** (Universidad Nacional de Quilmes).

En la historia de la industrialización argentina las pymes han tenido y tienen un lugar significativo en la estructura productiva. Ejercen una sinergia positiva, creando empleo, difundiendo y contribuyendo a la formación de la mano de obra, con efectos socioeconómicos ‘distributivos’ tanto de renta como de las capacidades productivas. En el presente trabajo estudiamos dos pymes metalúrgicas, fundadas hacia mediados del siglo XX, atravesaron los avatares de la economía argentina con un desempeño relativamente exitoso: Gora Hnos., fabrica de filtros y soluciones integrales de filtrado; SINPAR, sierras circulares. Estos casos se insertan en un proyecto de investigación mayor sobre la historia industrial de partido de Quilmes, al sur de la Región Metropolitana de Buenos Aires. Planteamos como hipótesis central que el desempeño de estas empresas en el largo plazo estaría vinculado a las capacidades empresariales de adaptación al contexto nacional e internacional y a las transformaciones del paradigma tecnoproductivo. En este

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

sentido, analizamos a las empresas en el largo plazo, a saber: los comportamientos empresariales, la organización, estructura y procesos de gestión, núcleos transferentes de tecnología, así como la formación de recursos humanos. Destacamos las estrategias para enfrentar diferentes obstáculos tanto del contexto que imponen las políticas económicas como las transformaciones en las formas de producir y consumir que impone el mercado. Asimismo, debemos considerar como problema el acceso a las fuentes. Hemos utilizado, para nuestro estudio, principalmente la fuente oral, con las limitaciones y potencialidades que propone el método biográfico, contrastando para algunos casos con documentación municipal, informes contables e informes comerciales.

Ponencia 26.9. *“Micro e Pequenas Empresas no Brasil: Importância, dados, fontes e instituições”.*

ARMANDO DALLA COSTA (UFPR) y NAIJLA EL ALAM (FIEP).

As micro e pequenas empresas (MPEs) foram responsáveis por 87% dos empregos gerados no Brasil em 2018. Tais números mostram que elas são responsáveis tanto pela capilaridade da economia como pela geração de trabalho formal. Apesar desta importância, a maioria dos trabalhos acadêmicos volta-se para as médias e grandes corporações nacionais, estatais e multinacionais. A própria definição de micro e pequena empresa não é consenso nem entre pesquisadores e nem entre instituições. Há no Brasil, entretanto, instituições dedicadas às MPEs: MDIC - Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços; ABDI - Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial; BNDES - Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social; BB - Banco do Brasil; SEBRAE - Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas; CNI - Confederação Nacional da Indústria; Federação das Indústrias nos estados; MCTI - Ministério da Ciência, Tecnologia, Inovações e Comunicações, como as mais importantes. Através delas pode-se buscar dados, fontes e informações; encontrar a trajetória das firmas; a contribuição dos imigrantes; o papel das mulheres; a quantidade de empresas familiares; as mudanças tecnológicas; entre outros dados. Como conclusão podemos afirmar que há, no Brasil, uma série de instituições, bancos de dados, fontes primárias e secundárias que nos permitem analisar o papel e a importância das MPEs para a economia nacional.

Ponencia 26.10. *“Los caminos de la biotecnología en Chile, desde las políticas públicas a la consolidación internacional de un sector Pyme para el siglo XXI”.*

ISABEL E. TORRES ZAPATA (Universidad de Santiago de Chile).

A pesar que la biotecnología ha estado siempre presente en el desarrollo de la humanidad, con las técnicas de fermentación, las primeras vacunas, técnicas de cultivo, entre otras actividades vinculadas a este saber, se observa que este conocimiento ha evolucionado a través de los siglos. Sin embargo, la biotecnología como concepto, surge a inicios de 1970s, a raíz de los avances de la genética y de las técnicas de recombinación que han permitido conocer la estructura del ADN. De esta forma, el uso industrial de este conocimiento ha dado paso al surgimiento de una serie de emprendimientos, microempresas y con el tiempo lo que hoy conocemos en la mayoría de los casos, un nuevo sector dentro de las Pymes. En el caso de Chile, el desarrollo de la biotecnología ha ido de la mano con un impulso desde la educación en este ámbito por medio de un importante programa de becas, programas de doctorado, becas para estudios en el exterior, entre otros instrumentos de políticas públicas. Ello a la larga ha generado una presencia de este importante sector en la economía, toda vez que se ha logrado patentar y desarrollar empresas de importante connotación a nivel global. Este trabajo busca mostrar desde la evidencia documental y estudio de bases de datos el comportamiento de este sector durante los últimos 10 años, donde es posible identificar tamaños de empresas con un foco especial en las pymes de capital chileno que han logrado posicionarse en los mercados internacionales.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 27 - AMÉRICA LATINA EN LA GLOBALIZACIÓN ECONÓMICA: CORPORACIONES E INSTITUCIONES, COMERCIO, FISCALIDAD Y MONEDA, SIGLOS XVI-XIX

COORDINAN

CARLOS CONTRERAS (DEPARTAMENTO DE ECONOMÍA. PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL PERÚ) y **MARIANO BONIALIAN** (CENTRO DE ESTUDIOS HISTÓRICOS, EL COLEGIO DE MÉXICO).

A partir de su inserción en la historia universal en el siglo XVI, la América española y portuguesa debieron adaptar dentro de su organización económica diversas instituciones, productos, tecnologías y patrones de consumo procedentes de otras partes del mundo; principalmente desde Europa, pero también desde África y Asia. Este proceso de inserción implicó la movilización de agentes (colonos, comerciantes, esclavos, burócratas, etc.), tecnologías, productos, nuevas actividades económicas y también instituciones, como el registro notarial, la moneda, los impuestos y el comercio. Estamos en presencia de dinámicas históricas de perfil global cuyos objetos, ideas, productos y formas políticas mencionadas debieron pasar por un proceso de adaptación, que finalmente generaron desarrollos diversos y originales de acuerdo a las distintas realidades locales. En este simposio queremos promover ponencias que enfoquen estos procesos de adaptación acerca de prácticas comerciales, monetarias, fiscales y laborales, a lo largo de un arco temporal que cubra diversas épocas ubicadas entre los siglos XVI y XIX inclusive. Estamos convencidos de lo importante que resulta en estos momentos rescatar la especificidad del espacio americano en una historia global que, en general, descuida el papel adquirido por América Latina. Para ello, el ejercicio inicial será enmarcar estudios locales, regionales y nacionales del espacio hispanoamericano y portugués en el fenómeno global de larga duración.

Ponencia 27.1. *“Los tintes naturales americanos y las conexiones comerciales europeas: siglos XVI-XVIII”.*

CARLOS MARICHAL (Centro de Estudios Históricos, El Colegio de México).

Hay una escasez de estudios sobre la producción y el comercio de estos tintes naturales de las Américas entre los siglos XVI y principios del XIX. Estos tintes se encontraban entre las exportaciones más antiguas de hispanoamericanos y de Brasil, y solo fueron superados en valor por la plata y el oro en el siglo XVI. Posteriormente, continuaron siendo exportados y conectados con las manufacturas textiles europeas en el antiguo régimen. Entre los tintes naturales, Pau Brasil fue la primera exportación importante de Brasil; La cochinilla fue la segunda exportación más importante de México desde mediados del siglo XVI hasta mediados del siglo XIX. Palo de Campeche fue la principal exportación de las costas de América Central y de la costa colombiana durante períodos importantes de la era colonial. Índigo-añil- fue la exportación más importante de Guatemala y El Salvador en el siglo XVIII y continuó siendo a principios del siglo XIX. Este documento enfatiza la necesidad de más estudios sobre la integración compleja de diferentes productos primarios de las Américas que fueron esenciales para la producción de manufacturas textiles en Europa y también subraya la necesidad de explicar su importancia para la historia global del consumo.

Ponencia 27.2. *“Ejes entrecruzados: el espacio peruano, las rutas del Pacífico y la defensa de la frontera austral en el cambio de siglo (XVI-XVII)”.*

ARTURO LOYOLA (El Colegio de México).

El ensayo presenta un panorama de la interacción económica entre los virreinos americanos, y de éstos con la metrópoli, a finales del siglo XVI y principios del XVII. El objetivo es subrayar la importancia que tuvieron factores militares en las dinámicas que vinculaban a la frontera austral del imperio (de Chile a Argentina) con el llamado espacio peruano y, también, con todo el eje transpacífico, es decir, incluyendo Nueva España y Filipinas. En este sentido, considero que el espacio que debía ser defendido a toda costa era el Mar del Sur, pues, para estos años, era en sus litorales donde el movimiento de la plata tenía que realizarse previo a su arribo al viejo continente. Este análisis permitirá resaltar las complicaciones que la monarquía española tuvo para coordinar la defensa del contacto comercial ultramarino y, también, las medidas que surgieron para atender y solucionar los problemas que representaba ese espacio pacífico.

Ponencia 27.3. *“Mercado imperfecto: intervención municipal en el establecimiento de precios de productos industriales en Lima colonial”.*

FRANCISCO QUIROZ CHUECA (Universidad Nacional Mayor de San Marcos, Lima, Perú).

El mercado colonial es considerado un mercado pre-moderno debido a los monopolios y restricciones que regían la economía de entonces. Sin embargo, poco se sabe cómo funcionaba el mercado en ciudades donde los intereses económicos presionaban por hacer prevalecer sus conveniencias. El cabildo de la ciudad de Lima representa tanto a sectores sociales de funcionarios, propietarios de tierras y comerciantes y esto tiene mucho que ver al momento

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

de establecer las políticas con respecto al abastecimiento de la ciudad de productos básicos de origen artesanal y manufacturero (harina, pan, velas, candelas, manteca, carnes, etc.). Esta ponencia presenta las acciones tomadas por las autoridades municipales para manejar los precios en permanente conflicto con los productores a través de tarifas, posturas y "cómputos".

Ponencia 27.4. *"El arca de las tres llaves en los pueblos de indios de América colonial"*.

MARINA ZULOAGA RADA (Universidad Nacional Mayor de San Marcos).

La caja de comunidad o arca de las tres llaves, una especie de caja fuerte o de seguridad, constituyó uno de los dispositivos coloniales más importantes en la construcción de un orden político y social congruente con los modelos hispánicos. Componente central en las instituciones corporativas hispanas y particularmente en los municipios castellanos, el arca de tres llaves fue introducida inicialmente por las Órdenes religiosas en sus masivas campañas de evangelización e incorporada de forma generalizada en los asentamientos urbanos creados tras los procesos de congregación y reducción que se desarrollaron a lo largo del siglo XVI para instaurar las llamadas Repúblicas de indios en América. Sus funciones económicas - como tesorería local en que se depositaban los fondos corporativos - y de custodia documental - constituía una especie de archivo en que se guardaban celosamente las leyes, ordenanzas, títulos y documentos principales de la corporación- serían esenciales para garantizar el autogobierno de los pueblos y su seguridad jurídica y territorial. Palabras clave: Caja de comunidad, arca de las tres llaves, república de indios, gobierno municipal, pueblo de indios.

Ponencia 27.5. *"Cofradía y producción mercantil: los artesanos indígenas en Lima colonial siglos XVII y XVIII"*.

TERESA VERGARA ORMEÑO (Pontificia Universidad Católica del Perú).

El objetivo de esta ponencia es resaltar el papel cumplido por las cofradías en el proceso de incorporación de la población indígena en la ciudad como trabajadores especializados y dueños de talleres artesanales. En Lima colonial, la cofradía gremial fue la institución que permitió a los indios llegados a la ciudad incorporarse a la vida económica y social de la ciudad como residentes legítimos al adquirir la condición de indios católicos y trabajadores especializados. La socialización que los indios tuvieron en la cofradía gremial, en un primer momento fundada y controlada por los españoles, les permitió adquirir los conocimientos para el manejo de los mecanismos del mercado y la fundación de sus propias cofradías, con el objetivo de controlar y comercializar su propia producción. Por lo general, la cofradía ha sido estudiada desde su perspectiva religiosa, social y hasta política, mi ponencia busca enfatizar el aspecto económico mercantil a partir de las fuentes de la sección cofradías del Archivo Arzobispal de Lima y de la sección protocolos notariales del Archivo General de la Nación.

Ponencia 27.6. *"Comerciantes de la Mar del Sur en la ruta de Manila: Empresas y proyectos a fines del siglo XVIII"*.

DR. MANUEL RAMÍREZ ESPÍNDOLA (UCSC, Chile).

En su Histórica Relación del Reyno de Chile (1646), el jesuita Alonso de Ovalle planteaba la necesidad de establecer relaciones comerciales permanentes entre los puertos de Chile y Perú con Filipinas. Es bien poco lo que aún se sabe sobre estos contactos. La mayor parte de las investigaciones corresponden a interpretaciones generales o estudios relativos al comercio decimonónico. Las pocas excepciones que abordan el periodo colonial, se han situado en torno a la cuantía de los productos agrícolas salidos de los puertos chilenos, sin ahondar en torno al destino de dichos productos, ni su imbricación con las redes globales del comercio Pacífico. La presente ponencia analiza los proyectos elevados a la Corona a finales del periodo colonial, para establecer un comercio entre las regiones más australes del imperio y la Nueva España, como antesala al comercio con Oriente. Si bien, las autoridades centrales pusieron una serie de trabas y acabaron rechazando su aplicación ya desde el último cuarto del siglo XVIII varios comerciantes habían logrado establecer un comercio estacional -e irregular- entre estas regiones. Las características de estas empresas y sus vicisitudes son nuestro objetivo de estudio: nos ayudan a entender la forma en la que operaba dicho sistema comercial.

Ponencia 27.7. *"Desarrollo y circulación de mercancías entre Cartagena - Mompox- Honda, hacía finales del siglo XVIII"*.

MARIBEL DE LA CRUZ-VERGARA (Universidad de Cartagena).

La hipótesis central es demostrar como a partir de la circulación de las mercancías y de las dinámicas comerciales se establecieron mercados locales y regionales interdependientes e integrados entre sí en el virreinato de la Nueva Granada, en este caso presentaremos el circuito comercial Cartagena - Honda- Mompox. De otra parte, dejaremos señalado que no entenderemos al virreinato de la Nueva Granada como una colonia, sino como un

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

espacio geográfico económico y social con sus propias dinámicas de producción y articulación con los mercados internacionales, por tanto, aplicaremos el concepto de Economía Virreinal, para denotar su propia existencia. También entenderemos que esos espacios locales y regionales estaban interconectados entre sí, estableciendo auténticas redes de comercio conformando circuitos económicos.

Ponencia 27.8. *“Entre riesgos, especulación e incertidumbre global. Comercio, finanzas y empresarios salteños a finales del siglo XVIII”.*

MARCELO ANACHURI (Universidad Nacional de Salta).

La temprana globalización inició una fase de europeización caracterizada por la hegemonía británica. Este contexto coyuntural repercutió en los diferentes ejes geo histórico macro espaciales que hasta ese momento dieron forma a un orden global multipolar. Nuestra ponencia tiene como objetivo plantear cómo impactó estos fenómenos globales en la circulación comercial, las finanzas y en los itinerarios de empresarios de larga distancia en la ciudad de Salta. Capital de la Intendencia de Salta del Tucumán en los espacios más australes de la Monarquía Hispánica, vinculada económicamente con un centro minero de envergadura global como el Potosí y un puerto que comenzó a tomar protagonismo tras la industrialización del norte atlántico como el de Buenos Aires. Se consultaron sisas y alcabalas, principales impuestos reales que gravaron la circulación comercial. Se elaboraron gráficos que permiten apreciar oscilaciones temporales y correlacionar éstas con factores exógenos y endógenos a la región del Tucumán. El análisis de las correspondencias de dos empresarios salteños transoceánicos, Juan Antonio Moldes y Manuel Antonio Tejada, permitirá corroborar en la escala micro analítica lo discernido en la escala estructural.

Ponencia 27.9. *“José de Sojo y María de Céspedes: un matrimonio de libertos en Piura del siglo XVIII”.*

JULISSA GUTIÉRREZ RIVAS (Universidad de Piura).

La ponencia tiene como objetivo analizar la vida económica de los esclavos y después libertos, José de Sojo y María de Céspedes quienes, siendo aún esclavos laboran en tinas de jabón (principal industria piurana) y con cuyo trabajo adquieren no solo su libertad sino también la de sus hijos, y empleando las estrategias comerciales de sus amos compran bienes inmuebles y esclavos.

Ponencia 27.10. *“La historia económica de América Latina colonial y la noción de globalización arcaica: orden político, redes sociales y empresas comerciales entre el Atlántico Sur y el Pacífico (2da mitad del siglo XVIII)”.*

ZACARÍAS MOUTOUKIAS (Université de Paris-Diderot, laboratorio LIED).

Dentro del vasto océano de debates internacionales sobre la globalización, la discusión sobre la cronología y características de la primera globalización tiene una entidad específica para la historia económica de América latina colonial – como lo han mostrado recientes reflexiones sobre el tema –. Sin embargo, los términos que organizan dicha discusión dejan en un ángulo ciego importantes temáticas de nuestra historia económica. Pues en los planteamientos iniciales de la controversia, las propuestas de O'Rourke/ Williamson y las críticas de Flynn/ Giráldez comparten una misma visión de los mercados y de su papel en las dinámicas de globalización en la Época moderna. Esta es al menos la idea de la cual nace la presente comunicación.

Ponencia 27.11. *“La circulación de efectos de Castilla desde Buenos Aires al interior americano, 1779-1783”.*

FERNANDO JUMAR (CONICET / Instituto de Estudios Históricos, Universidad Nacional de Tres de Febrero, Academia Nacional de la Historia, Argentina).

A partir del análisis de las notas de aduana generadas en Buenos Aires se observan los circuitos del interior americano que se anudaban en la ciudad de Buenos Aires entre 1779-1783. Además de examinar los bienes involucrados en los movimientos, se ensaya una hipótesis en torno a la medición de la integración entre mercados. La hipótesis se basa en la densidad de contactos entre mercados (cantidad) y su intensidad (cantidad de bienes), preferidos como indicadores para las sociedades observadas antes que el tradicional utilizado (precios). También, a través de los bienes involucrados en los movimientos se pretende obtener informaciones indirectas sobre las economías involucradas a través de sus demandas. Finalmente, se pretende realizar una primera caracterización de los actores del tráfico.

Ponencia 27.12. *“La región Río de la Plata y sus interrelaciones comerciales con el Reino de Chile y el Pacífico”.*

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Suramericano a fines del dominio hispánico”.

JOSE SOVARZO (Universidad Tres de Febrero).

El objetivo del trabajo es indagar la interrelación del circuito mercantil terrestre que vinculaba a la región Río de la Plata con los mercados dominados por las economías de Mendoza-San Juan y las ciudades de Santiago en el Reino de Chile y las del Pacífico Sur americano. De esta manera se intenta vislumbrar los procesos de comercialización, transporte y alcance de las redes mercantiles que relacionaban distintos nodos de comercialización americanos. Específicamente a través de la ruta mercantil que vinculaba Río de la Plata con el Reino de Chile se comunicaban diversas economías tanto del Atlántico europeo, sumadas a las del Brasil y África, con las del Pacífico que en su bastedad no solo llegaba hasta el Callao, sino que implicaba su continuidad hacia Nueva España y Manila vía El Callao-Acapulco. Las fuentes utilizadas combinan el trabajo de análisis de las notas de Aduana de Buenos Aires con la correspondencia privada de dos comerciantes. Se plantea un análisis a distinta escala que pueda entremezclar en su análisis tanto aspectos cuantitativos y cualitativos como así también distintas graduaciones del comercio de América latina dentro de la globalización económica a fines del siglo XVIII y principios del XIX.

Ponencia 27.13. *“Comercio interior de Santiago de Chile a fines del periodo colonial, 1773-1810”.*

JUAN JOSÉ MARTÍNEZ BARRAZA (USACH / CIHEAP).

Los objetivos de este estudio son, por una parte, determinar las condiciones y los cambios de vida material de la población de Santiago durante las últimas cuatro décadas del periodo colonial chileno, así como analizar y evaluar las dinámicas del mercado interno. Para ello, se analiza tanto el nivel, estructura y funcionamiento del comercio de mercancías de todo origen, como el fenómeno de consumo asociado a este espacio, principalmente a través del uso de registros tributarios con que se administró la fiscalización de esta actividad. A diferencia de los análisis sobre el acontecer del comercio colonial chileno, cuya atención se centra en el examen de los grandes mercaderes y su participación en los circuitos externos, este estudio se enfoca en la actividad comercial interna regional (Assadourian, 1983) para apreciar el nivel y organización que alcanzó el mercado colonial chileno, ante la discusión sobre el desempeño económico de las regiones hispanoamericanas, donde existe consenso que hubo crecimiento durante el periodo reformista borbón. En adición, el énfasis en la articulación de las distintas ramas económicas que participaron de esta actividad contribuye a comprobar el efectivo grado de monetización que alcanzó la sociedad santiaguina, en contraste a la condición natural con que se caracteriza historiográficamente a esta economía (Romano, 1960; 1965). Por último, la atención sobre el fenómeno del consumo, en especial alimenticio, permite conocer más acerca de la real condición de vida de los santiaguinos, valorada en términos nutricionales, de lo cual poco se conoce en relación al resto de la América española.

Ponencia 27.14. *“El Consulado de La Habana en la disputa por el comercio del Caribe, siglos XVIII-XIX”.*

ILIANA QUINTANAR ZÁRATE (Facultad de Economía UNAM).

Hacia finales del siglo XVIII, como parte del proceso de liberalización comercial, la Corona española promovió la creación de instituciones comerciales que hicieran frente al monopolio económico establecido por el Consulado de la Ciudad de México. De esa forma, a partir 1795 las que antaño habían sido juntas de comerciantes se formalizaron como representantes de los intereses de sus miembros ante el rey al constituirse como consulados de comerciantes, con los derechos y obligaciones que conllevaba la corporación. El Consulado de La Habana se estableció en 1795 en un contexto de guerra y de comercio neutral que favoreció su consolidación como la principal institución económica comercial del Caribe. El camino para lograrlo no estuvo exento de retos y dificultades, en particular porque con la liberalización comercial, se multiplicaron los competidores y los intereses por el control de los circuitos mercantiles caribeños. El objetivo de la ponencia es pues, estudiar las estrategias (legales e ilegales) por las que el Consulado de La Habana logró que la isla de Cuba se convirtiera en la principal reexportadora de mercancías en el Caribe en los albores del siglo XIX.

Ponencia 27.15. *“Entre Cantón y Calcuta: Buenos Aires como entrepot del Atlántico sur en una época de guerra, 1805-1807”.*

ANTONIO IBARRA (Facultad de Economía UNAM).

La comunicación explora las rutas de circulación de efectos asiáticos, traficados por la Real Compañía de Filipinas, en el Atlántico sur. Nos interesa advertir la ocasionalidad, pero también la relevancia del enlace austral para la circulación interior de importaciones exóticas y su consumo en el radio de distribución de Buenos Aires. Una observación a escala nos permitirá explicar, desde otro enfoque, el momento de mundialización del consumo porteño.

Ponencia 27.16. *“El Consulado de comerciantes de Montevideo como agente de vinculación comercial a través*

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

de su escribanía, 1812-1838”.

LUIS AGUIRRE (FU Berlín / FE UNAM).

La ponencia tiene como objetivo analizar el papel que tuvo el Consulado de comerciantes montevideano en la inserción de dicha ciudad-puerto en los circuitos comerciales globales durante el primer tercio del siglo XIX. El horizonte temporal responde al periodo de duración de dicha corporación en la plaza, etapa que corresponde desde la óptica política con el proceso de independencia uruguayo. La fuente que se presentará y analizará son los protocolos que se escrituraron en la Escribanía de dicha corporación. De esta manera, es posible rastrear los circuitos comerciales y personajes que confluían en el Consulado, y no sólo sus miembros matriculados. Al ampliar esta óptica es posible elucidar el papel de la corporación en las esferas económicas, políticas y sociales, indagando así en su funcionamiento y capacidad de negociación y representación. La premisa que acompaña este trabajo tiene como base la capacidad de adaptación de esta corporación a los diferentes regímenes que lograron la hegemonía en Montevideo, jugando un papel importante como garantía de los negocios a través de su Escribanía.

Ponencia 27.17. *“Urbanización, crecimiento y cambio estructural en una economía exportadora: el caso de Chile, 1860-1930”.*

IGNACIO PÉREZ (Universidad de Chile).

“Durante la Primera Globalización, el proceso de urbanización que se había iniciado en Gran Bretaña con la revolución industrial se generalizó a buena parte de Europa occidental y a otros países como Estados Unidos y Japón. El avance de la urbanización, sin embargo, no era algo exclusivo del mundo industrializado, ya que en varios países de América Latina de la década de 1930 éste era igual o más avanzado. Uno de los casos más destacados fue el de Chile, en donde el aumento del nivel de la urbanización fue originado por una redistribución masiva de población desde áreas rurales hacia áreas urbanas. El análisis económico del proceso de urbanización chileno permite relevar la existencia de una vía diferente a la modernidad, en la que el cambio estructural operó en el contexto de una economía exportadora de recursos naturales. Las ciudades que se formaron eran ‘ciudades de consumo’ basadas en servicios y no en la manufactura. Para documentar esta interpretación, se realizó una reconstrucción de cuentas sectoriales de producción de las distintas áreas de servicios de Chile entre 1860 y 1930, las que se usaron en paralelo a la información censal sobre empleo urbano.”

Ponencia 27.18. *“Algunos efectos económicos de la producción de plata en México, 1820-1870”.*

SANDRA KUNTZ (CEH, El Colegio de México).

El propósito es ofrecer un primer acercamiento a algunos efectos de la producción de plata en México entre 1821 y 1870. Con base en las series disponibles de acuñación y en una nueva serie del valor anual de las exportaciones, se buscará estimar la derrama fiscal de la plata, así como las derramas en el mercado derivadas de los salarios, la compra de insumos dentro del país, y otros costos asociados con las distintas fases de producción del metal. Aunque es acercamiento preliminar, la exploración se inscribe dentro del debate acerca de la maldición de los recursos naturales. En el caso que nos ocupa, a primera vista esta tesis se cumple: se trata de un país abundante en plata cuya economía experimentó poco o nulo crecimiento en los cincuenta años que siguieron a la independencia. Sin embargo, la asociación causal no es clara, pues deja fuera la consideración de que, en un contexto político e institucional poco favorable al crecimiento, la plata permitió al gobierno sobrevivir y a la economía mantener áreas de dinamismo. Siendo la base del sistema monetario, la plata proveyó medios de pago para alimentar franjas de circulación monetaria que de otra forma se hubieran contraído de manera sustancial.

Ponencia 27.19. *“Procesos de adaptación y cambio. El paso del comercio local al comercio global en la ciudad de Cali (Colombia) a través de las casas comerciales, 1880-1900”.*

JUAN CARLOS QUEJADA CAMACHO y BRAYAN DELGADO MUÑOZ (Universidad del Valle, Colombia).

El objetivo es explicar el proceso de inserción de Cali (Colombia) al comercio globalizado a través del funcionamiento de sus casas comerciales a finales del siglo XIX. Identificamos adaptaciones y cambios de las casas comerciales como: estimular la orientación de los negocios locales a un modelo exportador; la creación de una estructura de negocio flexible ante los vaivenes; la realización de sus transacciones en nuevos marcos institucionales; la constante ampliación de sus redes comerciales internacionales; el creciente aumento y diversificación en la cantidad y tipos de mercancías importadas y exportadas; la prestación de unos servicios complementarios; y el activo manejo de sistemas de créditos internacionales. Los cambios resultaron vitales también para la inserción de Cali al comercio mundial, permitiéndole acceder a nuevos mercados, puertos, mercancías, servicios y créditos que transformaron su estructura económica incluso antes del siglo XX. Las fuentes utilizadas son prensa local y nacional, protocolos notariales y publicaciones contemporáneas. Metodológicamente se han revisado fuentes del ámbito local (prensa y

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

protocolos notariales) para detectar la presencia y los tipos de actividades adelantadas por las casas comerciales. Se revisaron fuentes de prensa del ámbito nacional para cuantificar sus actividades; y finalmente, se valoró el comercio con las publicaciones contemporáneas.

Ponencia 27.20. *“Las relaciones comerciales de Chile con los países del Pacífico Latinoamericano. 1845 – 1870”.*

MICHELLE LACOSTE ADUNKA (Pontificia Universidad Católica de Chile).

La presente ponencia estudia la estructura del comercio de Chile con los países del Pacífico Latinoamericano: Perú, Ecuador, Colombia y México, entre 1845 y 1870. Tiene como objetivo principal comprender las lógicas del intercambio regional en el contexto del ascenso del capitalismo y la construcción de los Estados, cuando los principales flujos comerciales se dirigían al Atlántico Norte (o temporalmente California debido a la fiebre del oro). Se trata de un período en que las casas comerciales más importantes eran extranjeras, el horizonte mental de las élites se dirigía a las grandes potencias y la mayor parte de las embarcaciones eran inglesas, francesas o norteamericanas. En México incluso tuvo lugar el segundo imperio. Pero el comercio regional, en algunos sentidos reminiscencias de las reformas borbónicas y de las estructuras productivas tradicionales, persistió. En este trabajo se estudia a partir de los datos disponibles en la Estadística Comercial de Chile.

Ponencia 27.21. *“Casas exportadoras e importadoras en el puerto de Santos y la cadena global del café (siglo XIX y principios del XX)”.*

BEATRIZ DUARTE LANNA (Universidad de São Paulo).

El presente artículo analiza la actuación de las casas exportadoras e importadoras en el puerto de Santos entre finales del siglo XIX y principios del XX, buscando evaluar cuál es el papel de esas firmas en el proceso de integración del mercado de café mundial. En medio de la prosperidad de la exportación de los granos, diversas casas extranjeras se interesaron por el transporte de la producción agrícola, además de haber actuado como agentes de compañías de seguros y almacenadoras de existencias. El artículo también analiza la actuación de las casas importadoras y su relación con la formación del capital industrial brasileño. A lo largo del texto buscamos citar ejemplos empíricos retirados de fuentes primarias.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 28 - DICTADURAS, EMPRESAS Y TRANSFORMACIONES ECONÓMICAS EN AMÉRICA DEL SUR DURANTE LA GUERRA FRÍA

COORDINAN

VICTORIA BASUALDO (FLACSO CONICET, ARGENTINA) y PEDRO HENRIQUE PEDREIRA CAMPOS (UFFRJ, BRASIL).

Este simposio tiene por objetivo profundizar el proceso de intercambio y trabajo académico entre equipos de investigación trabajando sobre algunas de las dictaduras en América del sur, particularmente aquellas que tuvieron lugar en Argentina (1955-1958, 1966-1973 y 1976-1983) y en Brasil (1964-1985), a partir de equipos que se encuentran construyendo un diálogo entre el campo de la historia económica y la historia del trabajo y los trabajadores. Este proceso de trabajo se reflejó en encuentros internacionales diversos, entre los cuales se destaca el que tuvo lugar el 23 de marzo de 2018 en Buenos Aires, cuando quedó conformada la Red interdisciplinaria de estudios sobre procesos represivos, empresas, trabajadores/as y sindicatos en América Latina, que reúne una gran cantidad de equipos e investigadores de varios países de la región, con presencia predominante de investigadores/as de Brasil y Argentina, y en menor medida Chile, Paraguay y Uruguay, y que sigue en proceso de consolidación y expansión. Esta articulación se basa además en un crecimiento notable del trabajo sobre esta temática, claramente reflejado en una serie de publicaciones en los distintos países, a lo que se suman libros articulando diversos casos nacionales, tanto en términos de metodología, archivos y fuentes para el estudio de estos temas, como sobre las dictaduras desde una perspectiva regional. Este simposio permitirá abordar dimensiones muy significativas sobre las dictaduras de los años 60 y 70 en diversos países de América del sur, lo que permitirá dialogar y complementar los abordajes políticos predominantes hasta la actualidad en la historiografía, predominantemente centrados en las fuerzas armadas y las organizaciones políticas y político-militares como actores centrales de esta historia. A partir de recuperar contribuciones desde el campo de la historia económica, la historia de empresas y la historia social del trabajo y los trabajadores/as y sindicatos, permitirá iluminar temáticas y problemas clave como la vinculación entre sectores del empresariado con las fuerzas armadas y sus manifestaciones, tanto en la presencia de militares en los directorios empresariales como de figuras empresariales en posiciones públicas clave, las políticas económicas desplegadas durante las dictaduras y los beneficiarios en el campo empresarial así como las diferentes líneas de negocios público-privados en la etapa, las formas de financiamiento de las políticas represivas y el papel del sector financiero, las transformaciones estructurales implementadas durante las dictaduras, y sus vinculaciones con las transformaciones laborales y el disciplinamiento de los/as trabajadores/as y sus organizaciones, así como formas de participación de figuras y sectores empresariales en procesos represivos, entre muchos otros temas relevantes.

Ponencia 28.1. *“Represión y trabajadores en Propulsora Siderúrgica en los años setenta. Apuntes para pensar un vínculo complejo”.*

FELIPE VENERO (FAHCE / Universidad Nacional de la Plata, Argentina).

En los últimos años se ha consolidado el estudio de la represión como un campo central en la comprensión de la historia reciente de nuestro país y del Cono Sur. Más reciente ha sido la incorporación del problema como elemento central y estructurador de las indagaciones en los estudios sobre las/os trabajadoras/es y la clase obrera. El objetivo de este trabajo es reflexionar en torno a los modos en que la dimensión represiva nos permite analizar la relación capital-trabajo, así como el devenir de la historia organizativa de los trabajadores, en un caso concreto, el de la empresa Propulsora Siderúrgica (la principal planta de laminación en frío del grupo TECHINT entre 1969 y 1993 ubicada en la provincia de Buenos Aires en Argentina) entre los gobiernos peronistas de los años setenta y la primera etapa de la dictadura militar. El trabajo cuenta con la utilización de diversas fuentes que van desde los testimonios orales, documentación empresarial, acuerdos internos realizados entre la empresa y los trabajadores, periódicos comerciales, hasta la documentación proveniente del aparato de inteligencia policial.

Ponencia 28.2. *“O Golpe empresarial-militar no Brasil e os trabalhadores da Cia de Navegação Lloyd Brasileiro (LloydBras) (1964/66)”.*

LEONARDO LEONIDAS DE BRITO (Laboratório de Economia e História da UFRRJ e membro do Grupo de Trabalho Empresariado e Ditadura no Brasil) y ANDREA LEWER DA COSTA (Mestre em História Política pela Uerj. Professora SEEDUC/RJ).

O artigo tem como escopo primacial apresentar as formas institucionais de repressão utilizadas pela Companhia de Navegação Lloyd Brasileiro, então empresa 100% estatal, aos trabalhadores mercantes que se opuseram ao golpe empresarial militar de 01 de abril de 1964. É importante ressaltar que o navio prisão Raul Soares, que serviu de cárcere para centenas de trabalhadores opositores ao regime político autoritário que se estabelecia naquele contexto de crise, pertencia ao Lloyd. Desta forma, a hipótese que orienta a pesquisa parte da seguinte construção:

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

a empresa de Navegação Lloyd Brasileiro corroborou diretamente com o aparato de repressão que se estabeleceu às lideranças sindicais, de forma geral, e aos trabalhadores mercantes, em particular, que possuíam alguma atuação política nos anos imediatamente anteriores ao golpe de 1964.

A pesquisa encontra-se em fase inicial de elaboração e tem como metodologia a consulta aos documentos produzidos pela gestão do Lloyd brasileiro e atas de assembleias de trabalhadores desta empresa de navegação. Ademais, o objetivo é mostrar que além de se subordinar ao aparato repressivo estatal nos meses imediatamente posteriores ao golpe, o governo Castelo Branco (1964-67), a partir de nova orientação econômica e política predominante, extinguiu o caráter 100% estatal da empresa, transformando-a em empresa pública de capital misto, a partir do decreto lei 67 de 21-nov- de 1966. Desta maneira a empresa se adequava aos novos ditames da política econômica do supracitado governo para o Ministério de Viação e Obras Públicas, o qual o Lloyd estava vinculado.

Ponencia 28.3. *"Banco Mundial e o "combate à pobreza rural" em tempos de guerra fria: os anos McNamara (1968-81)".*

JOÃO MÁRCIO MENDES PEREIRA (FRRJ, Brasil).

Este texto analisa as razões e os meios pelos quais o Banco Mundial (BM) conduziu uma série de ações voltadas para o "combate à pobreza rural" entre 1968 e 1981, à luz da guerra fria, dos imperativos da política externa americana e da visão de desenvolvimento (capitalista) como segurança (dos EUA e do "mundo livre" em geral). Para tanto, o trabalho problematiza a teoria que amparava tais iniciativas, discute o formato principal que elas assumiram, o cálculo político que as orientava, os interesses econômicos em jogo e a que resultados possivelmente chegou. O trabalho se baseia em uma série extensa de documentos do BM de perfil setorial (voltadas para políticas agrárias) e global, além de vasta e variada literatura especializada. Ao final, o texto aborda o caso brasileiro, analisando uma série de documentos de circulação restrita, publicados entre 1973 e 1985, sobre o "combate à pobreza rural" no Nordeste do país. Uma das conclusões relevantes é a de que a pauta de "combate à pobreza rural" seguiu um viés econômico, direcionado ao aumento da produtividade agrícola de parcelas do campesinato, no bojo mais amplo da modernização conservadora da agricultura, e um viés político, voltado para prevenir ou neutralizar o ativismo social dos camponeses. Palavras-chave: Banco Mundial, guerra fria, política externa americana, desenvolvimento rural, pobreza rural, reforma agrária, Brasil, ditadura, Nordeste.

Ponencia 28.4. *"As articulações das indústrias farmacêuticas no golpe e na ditadura empresarial-militar brasileira (1964-1967)".*

ELAINE DE ALMEIDA BORTONE (UFRJ, Brasil).

A presente comunicação tem como objetivo analisar a participação da classe empresarial do setor farmacêutico nas articulações que deram origem à ditadura empresarial-militar. As indústrias farmacêuticas e os empresários do setor financiaram ações para desestabilizar e depor o presidente João Goulart (1961-1964). As ações do setor foram realizadas por meio do Instituto de Pesquisas e Estudos Sociais (IPES), uma organização fundada, em 1961, por empresários nacionais e internacionais, tecnocratas de alto escalão e por militares da alta patente da Escola Superior de Guerra. O IPES tinha como objetivo integrar os diversos grupos, civis e militares, a fim de criar as bases de uma oposição que pudesse deter o governo de Goulart e as forças sociais que o apoiavam. No primeiro governo ditatorial, de Humberto de Alencar Castello Branco (1964-1967), ipesianos ocuparam a administração pública, onde determinaram o rumo do Estado, e o setor se beneficiou com as políticas públicas instituídas. Para atender os objetivos da pesquisa, foram analisados os documentos do IPES, custodiados no Arquivo Nacional, no fundo correspondente, e no acervo de Paulo Ayres Filho, guardado no Centro de Pesquisa e Documentação de História Contemporânea do Brasil da Fundação Getúlio Vargas (CPDOC/FGV).

Ponencia 28.5. *"Guerra Fria e Ditadura Civil-Militar na Capital do Carvão".*

JOÃO HENRIQUE ZANELATTO (Universidade do Extremo Sul Catarinense / UNESC).

Situada no Sul Catarinense, Criciúma ficou conhecida nacionalmente como a capital do carvão. Isso se deve à exploração do carvão mineral na cidade no início do século XX. Esse processo crescente de exploração do carvão (em especial no contexto das guerras mundiais, que dificultaram a importação do carvão inglês) colocou Criciúma na condição de principal cidade do sul catarinense e uma das principais do Estado no final dos anos de 1950. Ficou conhecida também pela forte organização dos trabalhadores das minas de carvão, que se articulavam em torno do Sindicato dos Mineiros, criado em 1945, provocando preocupação nos setores dominantes da cidade. A década de 1940 marcou o boom da mineração em Criciúma, pois no contexto da Segunda Guerra Mundial, o governo brasileiro ampliou os incentivos e subsídios à exploração do carvão. A mineração atraiu muitos trabalhadores, entre 1940 e 1950, a população de Criciúma praticamente dobrou. Constituiu-se na cidade um grupo de empresários vinculados

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

à exploração do carvão, os quais iriam participar e influenciar decisivamente nas disputas pelo poder político local e regional, e os trabalhadores das minas se organizando para lutar por melhores salários, condições de trabalho e moradia. Assim, o escrito tem por objetivo analisar os embates entre capital e trabalho em Criciúma no período de 1945 a 1977, com ênfase nos seguintes aspectos: a) a retórica anticomunista veiculado pela imprensa local em especial o Jornal Tribuna Criciumense, b) o golpe civil-militar de 1964 na cidade que levou a prisão de centenas de trabalhadores e a intervenção no Sindicato dos Mineiros, c) a instalação do GAC 28º - Grupo de Artilharia de Campanha - em 1977, articulado por mineradores, poder público local e militares.

Ponencia 28.6. *“Polos de desarrollo, clase obrera, doctrina de seguridad nacional y guerra fría en dos regiones de América Latina: Amazonia brasilera y Patagonia argentina”.*

GONZALO PÉREZ ÁLVAREZ (CONICET - UNP (Univ. Nac. de la Patagonia) / INSHIS).

Los polos de desarrollo impulsados por el estado argentino para la Patagonia y por el estado federal de Brasil para su Amazonia, tienen evidentes semejanzas. En los dos casos son planes de industrialización subsidiada por el estado, que, en clave de seguridad nacional, buscaron asegurar el control de regiones consideradas “estratégicas”. A la vez pretendían fragmentar a la clase obrera, crecientemente combativa en los núcleos industriales tradicionales, construyendo nuevas concentraciones laborales disciplinadas desde su mismo origen. Los proyectos se pusieron en marcha durante el auge de la guerra fría, hacia fines de los '50, y continuaron su crecimiento durante las décadas del '60 y '70. Luego sus historias se diferenciaron, sosteniéndose el polo en Amazonia y desmontándose gran parte del proyecto en la Patagonia argentina desde los años '90. Este trabajo describe las características de las fracciones de clase obrera que se conformaron en esos territorios, cuya estructura socioeconómica fue radicalmente transformada. En ambos casos se conformaron nuevos núcleos obreros, a partir de diversos afluentes migratorios con gran componente rural, escasa tradiciones en común y poca experiencia sindical e industrial, quienes trabajaron en parques fabriles dependientes de los subsidios estatales. Busco comprender las vinculaciones entre la formulación de estos polos desarrollistas, la conformación de nuevos núcleos obreros, la doctrina de seguridad nacional y el marco general de la guerra fría. El estudio se realiza a partir del relevamiento bibliográfico, trabajo sobre fuentes periodísticas, censos y entrevistas a trabajadores. Mediante un enfoque comparativo estudio estos complejos procesos, que concentran, espacial y temporalmente, en territorios que sufrieron una acelerada y permanente transformación, un conjunto de dinámicas sociales que en otras regiones de industrialización “tradicional” se vivenciaron a través de períodos mucho más extensos.

Ponencia 28.7. *“¿“Patria contratista” o “estrategias tecnoproductivas”? La participación de las empresas locales en el programa nuclear argentino”.*

MILAGROS RODRÍGUEZ (UBA / PEHESA).

Durante el último gobierno dictatorial en la Argentina (1976-1983), y en el marco de un espectacular auge de la generación nucleoelectrónica en todo el mundo, el país se embarcaba en un ambicioso Programa Nuclear que apuntaba a dominar todas las etapas del ciclo de combustible. En este contexto, uno de los objetivos institucionales de la Comisión Nacional de Energía Atómica fue el de transformar a la industria nacional en un actor privilegiado para la provisión de servicios y suministros para las Centrales Nucleares proyectadas. A contramano de la política económica implementada por Martínez de Hoz, durante esos años se diseñaron estrategias muy variadas que, en líneas generales, apuntaban a promocionar el derrame de tecnología nuclear y la adquisición del know how por parte de las empresas locales. Este trabajo indaga acerca del impacto que tuvo aquella política de fomento industrial en un contexto signado por la transición hacia un modelo de valorización financiera del capital y la transferencia de renta estatal hacia los poderosos grupos económicos locales. A través del análisis de fuentes institucionales y revistas especializadas, nos proponemos esbozar algunas reflexiones iniciales en torno al Programa Nuclear Argentino como ámbito de oportunidad para el desarrollo de “estrategias tecnoproductivas” o la consolidación de la “patria contratista”.

Ponencia 28.8. *“Cia Docas de Santos: laboratório internacional de repressão aos trabalhadores”.*

ADRIANA GOMES SANTOS (Universidade Federal de Roraima – UFRR, Brasil) y **ANTONIO FERNANDES NETO** (ILAESE (Inst. Latinoamericano de Estudos Socioeconômicos), Brasil).

Em recente estudo sobre as graves violações aos Direitos Humanos e laborais dos trabalhadores da Cia Docas de Santos durante da Ditadura Civil-Militar e os primeiros anos da Nova República, no Brasil (1964-1988), demonstram como Santos, a “Cidade Vermelha” viu seus trabalhadores sofrerem uma repressão descabida já no primeiro dia do golpe, 01.04.1964. O estudo constatou diversas formas e peculiaridades de repressão ao movimento sindical. A empresa utiliza-se das mais diversas formas repressivas, desde utilização do espaço da empresa para prisão,

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

interrogatório e tortura; aparato de segurança comandado por militares; vigilância dos trabalhadores nos locais de trabalho, moradia e atividades sociais; participação em órgãos de coordenação repressiva; elaboração de lista negra; condenação dos trabalhadores ao desemprego permanente ou subemprego; financiamento do Golpe de Estado; benefícios econômicos por sua participação na conspiração, intensificação do ritmo de trabalho e anulação de contratos coletivo e retirada de direitos históricos; aumento dos acidentes de trabalho por ausência de equipamento de proteção. Ainda dentro de um contexto de violações de Direitos Humanos, os benefícios econômicos entram, e se consolidam, como troca de favores entre Estado e empresa privada. Essa metodologia repressiva aplicada a partir de abril de 1964 pela Cia. Docas de Santos e o Estado brasileiro, foi um verdadeiro laboratório repressivo que posteriormente foi utilizado em outras empresas brasileiras e depois seria usada a partir de 1976 na Argentina.

Ponencia 28.9. *“Aportes históricos sobre los proyectos y prácticas empresariales en el nivel municipal durante la dictadura de 1976-1983, Bahía Blanca- Argentina”.*

ANA BELÉN ZAPATA (IDH-UNGS/FfyL-UBA, Argentina).

En este trabajo nos proponemos reconstruir y analizar las actividades, acciones y prácticas públicas de actores empresariales nucleados en la Corporación del Comercio y la Industria de la ciudad de Bahía Blanca, durante la última dictadura militar en Argentina (1976-1983). Además exploraremos los vínculos entre sindicatos, sectores del empresariado y del poder cívico-militar local, a partir de pensar continuidades y rupturas en las relaciones capital/trabajo con el período inmediatamente anterior al dictatorial. Nos proponemos analizar el accionar de actores empresariales en relación a: sus vínculos con las fuerzas armadas y la acción represiva; las prácticas de disciplinamiento de distintos sectores trabajadores, sus organizaciones sindicales y las reconfiguraciones asignadas por el poder cívico-militar local para la organización de trabajadores luego del golpe de Estado. Y la intervención del ámbito privado sobre áreas productivas de significativa importancia a nivel local como la actividad portuaria y agro-exportadora. Exploraremos las acciones empresarias en relación a un discurso de demanda por “eficiencia”; actividad “record” y ritmos acelerados en la producción en establecimientos fabriles, comerciales y portuarios de la zona, centralmente en relación a aspiraciones modernizadoras para la ciudad de Bahía Blanca pensando históricamente anclajes en la territorialidad, los cambios estructurales y del patrón de acumulación en clave regional. Nuestro trabajo se sustentará en múltiples fuentes documentales a saber: Fuentes periodísticas locales, relevamiento sistemático del diario La Nueva Provincia; Documentos empresariales: actas, folletos, Memoria y Balances de la Cámara Comercio e Industria de Bahía Blanca, comunicados de prensa, cartas, y publicaciones institucionales varias. Documentos de inteligencia: Fondo Archivo DIPBA, Fondo Prefectura (SIPNA) Documentos de Fuerzas Militares como los reglamentos RC 5-2 Acción psicológica y el Reglamento de Operaciones de Asuntos Civiles RC-19-1 Documentos judiciales: causas por delitos de lesa humanidad en la zona (Causas Ejército y Armada) Fuentes Orales Entrevistas a los actores.

Ponencia 28.10. *“Aliança empresarial-militar, repressão e “redemocratização” no Brasil”.*

RICJARD DE OLIVEIRA MARTINS (Doctorando en Historia Social, Unicamp).

O ascenso do movimento operário brasileiro a partir de 1978 consolidou um cenário político no qual a legitimidade do regime autoritário inaugurado pelo golpe de 1964 se encontrava permanentemente em xeque. Entretanto, mesmo pressionado em diversas frentes, o governo João Batista Figueiredo (1979-1985) foi capaz de manter o controle sobre a chamada “abertura política”, garantindo, entre outras medidas antidemocráticas, a exclusão da participação popular via voto, através da eleição indireta do primeiro presidente da Nova República, e a impunidade dos militares envolvidos com a repressão política, barrando quaisquer medidas de justiça transicional no contexto da “redemocratização”. Para concretizar estes e outros interesses das classes dominantes durante a transição política, tanto segmentos do Estado quanto empresas privadas seguiram recorrendo a diversas modalidades da repressão contra os trabalhadores mobilizados. Levando em conta as evidências acerca dessa “aliança empresarial-militar”, argumentamos que, para compreender a disputa acerca dos rumos da chamada “redemocratização” brasileira, é preciso dar maior destaque à reformulação e à readequação das práticas repressivas dirigidas contra o operariado organizado, atentando para os métodos da repressão, os interesses articulados aos quais ela atendia e as responsabilidades compartilhadas em sua execução. Neste trabalho, articulamos um debate bibliográfico interdisciplinar com a análise de fontes documentais produzidas pelo aparelho repressivo estatal brasileiro para questionar os limites da transição brasileira e seus efeitos sobre as lutas políticas e a organização dos trabalhadores.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 28.11. *“Entre el repliegue y el colapso autoritario. El impacto de la Crisis Latinoamericana de la Deuda sobre las dictaduras en el Cono Sur”.*

SEBASTIÁN GUIÑEZ CHEPILLO (Universidad de Chile).

La ponencia busca abordar, de manera comparada, el impacto que tuvo la denominada “Crisis de la Deuda” sobre los regímenes autoritarios que durante la década de 1970 se instalaron en el Cono Sur latinoamericano (Uruguay, Chile y Argentina, consecutivamente). Como se sabe, al mismo tiempo que recurrían al terrorismo de Estado para asegurar el control del poder político, estas dictaduras aplicaron medidas económicas de distinta naturaleza y adecuadas a cada contexto nacional, para revertir los efectos de la crisis final que por ese entonces, y a nivel continental, vivía el modelo de industrialización dirigida por el Estado (IDE), buscando con ello asegurar cierto grado de legitimidad económica en cada país. Ya en la década de 1980, y cuando estas medidas parecían surtir efecto, los embates de la Crisis de la Deuda remecieron las bases políticas y económicas de cada dictadura, las que se vieron afectadas a tal punto de verse obligadas a replegarse y realizar virajes drásticos en sus formas de gobierno o bien a dar pasos concretos hacia procesos de apertura democrática que precipitaron su caída. A través de un análisis comparado de estos tres escenarios, es posible obtener diversas conclusiones acerca de las transformaciones políticas y económicas ocurridas en el Cono Sur durante la “década perdida”, las que bien pueden alimentar reflexiones acerca del momento actual que vive la región.

Ponencia 28.12. *“O Conselho das Américas e as ditaduras no Cone Sul (1965-1980)”.*

REJANE CAROLINA HOEVELER (Doutoranda em História Social pelo Programa de Pós-Graduação em História (PPGH) da Universidade Federal Fluminense (UFF), Brasil).

Pretendemos apresentar resultados parciais de nossa pesquisa de doutorado, que trata da história do Conselho das Américas. Entidade privada de caráter empresarial e de atuação hemisférica, o Council for Latin America foi oficialmente fundado em fevereiro de 1965 por David Rockefeller e outros 200 representantes de grupos econômicos de diversas origens nacionais (embora majoritariamente estadunidenses) com atuação em distintos ramos econômicos. Pregando uma ação política ativa dentro e fora do Estado, o Conselho passou a organizar frações importantes do empresariado latino-americano no último ciclo de ditaduras militares no Cone Sul. Partindo das pesquisas pioneiras de René Dreifuss, mapeamos, a partir de fontes oficiais e confidenciais do Departamento de Estado, da CIA, do National Archives e da imprensa brasileira, latino-americana e estadunidense, uma série de atividades “para-diplomáticas” que o conselho exercia, como a recepção e a agenda dos ditadores latino-americanos nos EUA. A partir de 1971, Conselho lançaria o programa Business Involvement for Development, que, dirigido por José de Cubas, tinha por finalidade estreitar laços com ministérios-chaves das ditaduras, estabelecendo “single Windows” através das quais o empresariado ligado ao conselho passou a ter uma comunicação direta com tais governos.

Ponencia 28.13. *“Cambios en las relaciones capital – trabajo en la empresa Ford durante la dictadura 1966 – 1973”.*

VALERIA IANNI (Facultad de Filosofía y Letras – Universidad de Buenos Aires – Argentina / Integrante de la Red interdisciplinaria de estudios sobre procesos represivos, empresas, trabajadores/as y sindicatos en América Latina).

A fines de la década de 1960 el capitalismo de posguerra entró en una fase de deterioro de la rentabilidad y de crecientes conflictividad. En la Argentina, este proceso comenzó a manifestarse con mucha claridad bajo la dictadura instalada en 1966. El proyecto de “racionalización” capitalista dictatorial tuvo en el corazón un intento de redefinir la relación del capital con el trabajo como llave para una reconversión económica que con el protagonismo de las grandes empresas (nacionales y extranjeras) alcanzara los objetivos de “desarrollo y seguridad”. En el caso de Ford, la suspensión de las negociaciones colectivas y los intentos de disciplinar al colectivo obrero en el marco de la reconversión de la industria automotriz local, se encontraron con una creciente movilización y organización de los trabajadores quienes además pusieron en agenda la crucial cuestión de las condiciones de trabajo, sobre todo de higiene y salubridad. Tomando como fuente principal los expedientes de las discusiones de convenios colectivos de trabajo, la ponencia busca a aportar a la comprensión de los conflictos entre capital y trabajo en el contexto de reconversión general y de la rama, a la vez que las coincidencias y matices del poder empresario y el poder estatal sobre dicho proceso.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 28.14. *“Entre autoritarismo, história e direito - A grave dos metalúrgicos do ABC de 1980 e as fronteiras do invisível”.*

FERNANDO HONORATO (Doctorando Universidade de Brasília – UnB, Brasil).

O presente artigo pretende desvelar algumas continuidades e rupturas havidas entre o fim da ditadura e o início da democracia brasileira, procurando compreender as contradições e complexidades dos usos do sistema do direito para justificar a violação de corpos e ideias em nome de um projeto de governo e de sociedade. Serão analisados os autos da Ação Penal nº 09/80-5, que tramitou perante a 2ª Auditoria da 2ª Circunscrição Judiciária Militar do Estado de São Paulo, em que os denunciados foram acusados de crimes contra a Segurança Nacional por incitar a desobediência coletiva às leis do país, bem como por fazer propaganda subversiva por diversos meios, no contexto da greve dos trabalhadores nas indústrias metalúrgicas, mecânicas e de material elétrico ocorrida no ABC paulista entre os meses de abril e maio de 1980. Além disso, pretende-se analisar dois dissídios coletivos instaurados perante o Tribunal Regional do Trabalho da 2ª Região, processos autuados sob os nº. TRT/SP - 58/80-A e TRT/SP - 64/80, em que, respectivamente, as entidades patronais procuraram estabelecer uma nova convenção coletiva de trabalho para as categoriais profissionais em greve no primeiro processo e a Procuradoria Regional do Trabalho pugnou pela declaração de ilegalidade da greve no segundo. Foi com base no julgamento destes processos trabalhistas que os acusados foram denunciados perante a Justiça Militar por crime contra a segurança nacional.

Ponencia 28.15. *“Impacto socio-territorial del genocidio en Tucumán, Argentina. El circuito de los centros clandestinos de detención, tortura y exterminio”.*

ARQL. EZEQUIEL DEL BEL (Coordinador del Laboratorio de Investigaciones del Grupo Interdisciplinario de Arqueología y Antropología de Tucumán (LIGIAAT), Argentina).

En el presente plan de trabajo se propone el estudio del circuito constituido por los Centros Clandestinos de Detención, Tortura y Exterminio en Tucumán durante el Operativo Independencia (1975-1976). Los CCDTyE constituyen tanto lugares de tránsito así como el destino final de un recorrido que se inicia con el secuestro de los detenidos desaparecidos -tecnología de exterminio- durante la represión. La interrelación de los mismos configura junto a los recorridos que se producían entre ellos, los circuitos del genocidio extendidos en todo el territorio provincial. De esta forma se considera posible que exista relación entre el carácter de los espacios colonizados durante los movimientos populares previos al período en estudio y la selección, carácter y procesos de apropiación de los CCDTyE que forman parte de los circuitos de exterminio, como parte de la configuración de un territorio preparado para perpetuar los principios del modelo militar. Vemos de esta manera, que el territorio es configurante de la subjetividad de las personas que lo habitan y viceversa, motivo por el cual se vuelve relevante para las Fuerzas Armadas intervenir de manera planificada sobre el territorio, como una estrategia más de instalación del mensaje represivo, en este caso el del terror.

Ponencia 28.16. *“El caso Acindar y las transformaciones en la industria siderúrgica desde la dictadura (1976-1983) hasta el proceso de reconversión productiva en los años 80 y 90”.*

VICTORIA BASUALDO (CONICET-FLACSO Argentina) y **JULIA STRADA** (AEyT de FLACSO-becaria CONICET-CEPA).

La presente ponencia analiza las transformaciones en la industria siderúrgica desde la dictadura (1976-1983) hasta el proceso de reconversión productiva en los años 80 y 90, con especial foco en el caso de la empresa siderúrgica Acindar y su planta en Villa Constitución, Provincia de Santa Fe. Aborda el proceso de reconfiguración a mediados de los años 70 del sector siderúrgico a partir de las autorizaciones para la integración vertical en el marco del sector privado, alterando significativamente el “modelo Savio” hasta entonces vigente. Se analizarán las conexiones existentes entre las fuerzas armadas y el poder empresario a partir de figuras emblemáticas como la de José Alfredo Martínez de Hoz, que pasó de ser Presidente del directorio de la empresa a ser Ministro de Economía entre 1976 y 1981, así como el proceso represivo de inédita intensidad llevado adelante en esta etapa, en la que la empresa desarrolló prácticas empresariales represivas que incluyeron no sólo la persecución, el encarcelamiento y la muerte de trabajadores/as y dirigentes sindicales, sino también la existencia de un espacio de detención y tortura dentro del predio fabril. Al mismo tiempo, se analizarán las vinculaciones con las transformaciones en las relaciones laborales y en las dimensiones productivas, así como el impacto de la inauguración de la Planta Integrada Arturo Acevedo y sus implicancias en la organización fabril. En este marco, se estudiarán las conexiones entre estos procesos la concentración expresada en la adquisición de otras firmas por parte de Acindar que llevó a la conformación de un oligopolio siderúrgico al final de la dictadura, con la expansión de la tercerización laboral desde los años 70 a los años 90 como una estrategia con fuerte impacto en la composición del colectivo laboral.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 28.17. *“Empresariado e ditadura no Brasil – o caso da participação da Siemens e da Odebrecht na construção da usina nuclear de Angra II”.*

PEDRO HENRIQUE PEDREIRA CAMPOS (UFRRJ) y **RAFAEL VAZ DA MOTTA BRANDÃO** (Universidade do Estado do Rio de Janeiro).

O trabalho analisa a relação do empresariado com a ditadura brasileira, problematizando especificamente os interesses privados em torno da obra das usinas nucleares de Angra dos Reis. A construção dessas termoeletrônicas constituiu um dos principais projetos implementados pelo regime ditatorial brasileiro, sendo a iniciativa abordada pela historiografia especializada geralmente nos marcos dos seus propósitos tecnológicos e militares. Sem negar a importância do projeto para a viabilização do controle da técnica do enriquecimento de urânio e sua relação com o projeto da bomba atômica brasileira, nossa apresentação visa debater os interesses empresariais que foram contemplados com a efetivação do projeto nuclear. Assim, propomos analisar os benefícios concedidos pela ditadura para o grupo multinacional alemão Siemens, responsável pelos equipamentos elétricos da usina. Em outra frente, pretendemos abordar as formas de favorecimento da construtora brasileira Norberto Odebrecht, que ficou incumbida das obras civis da usina. Em ambos os casos, adotamos como ferramenta metodológica a perspectiva do Estado ampliado, verificando em que medida os empresários e diretores desses grupos econômicos atuavam em relação ao Estado e em que medida foram beneficiados pelas políticas e decisões aplicadas então. As fontes utilizadas para a pesquisa são derivadas das empresas envolvidas, imprensa do período e documentos oficiais.

Ponencia 28.18. *“A Petrobras e o movimento sindical petroleiro entre a democracia e a ditadura (Bahia, 1961-1968)”.*

ALEX DE SOUZA IVO (Doutorando em História Social pela Universidade Federal da Bahia, Brasil).

O presente trabalho pretende abordar a constituição da identidade sindical dos trabalhadores da indústria do petróleo e sua relação com o processo de repressão e a intensificação do uso de mecanismos de controle e vigilância sobre as organizações operárias durante os primeiros anos da Ditadura Militar no Brasil. Nossa análise centra-se na relevância das formulações nacionalistas para a conformação de um modelo sindical bastante específico, cujas questões de classe e nação foram historicamente complementares. Deste modo, o sindicalismo petroleiro debateu intensamente os mais relevantes temas políticos do país e assumiu um discurso de que os trabalhadores da estatal eram os verdadeiros donos e os maiores defensores da Petrobras. Esta associação, inclusive, ajuda a explicar as razões para a intensa violência e rapidez empregadas pelos militares com o objetivo de calar os trabalhadores na estatal. Em nosso estudo, utilizamos fontes orais, registros da imprensa do período, documentação da diplomacia norte-americana, registros memorialísticos produzidos por funcionários da companhia e os documentos da Divisão de Segurança e Informações da Petrobras.

Ponencia 28.19. *“Direito e conjuntura: relações de trabalho na Bahia durante a ditadura civil-militar (1964-1985)”.*

CARLOS EDUARDO SOARES DE FREITAS (Universidade Federal da Bahia, Brasil).

O estudo das regulamentações dos direitos trabalhistas na ditadura civil-militar brasileira (1948-1985) tem como objetivo compreender e balizar, de forma comparativa, os efeitos nas relações de trabalho de um contexto político de tipo autoritário, como a ditadura e o que se configura contemporaneamente no Brasil, marcado pelo aprofundamento do modelo neoliberal e precarização das relações laborais. A pesquisa ocupa-se da realidade no Estado da Bahia, Brasil, em especial dos trabalhadores bancários e petroleiros. A metodologia parte da articulação entre revisão bibliográfica, análise do Direito do Trabalho da época, exame de documentos históricos oficiais e os produzidos por sindicatos e de entrevistas de ex-ativistas sociais. Os estudos preliminares sobre o cotidiano laboral durante a ditadura e da reflexão sobre o direito do trabalho, permitem concluir que no direito coletivo, houve violenta perseguição a sindicalistas, apesar da resistência dos movimentos sociais e sindicatos, além de limitações em negociações coletivas e em acordos e convenções coletivas do trabalho; no direito individual, as remunerações foram reduzidas e formas contratuais prejudiciais implementadas; e a saúde do trabalhador foi precarizada com piora nas condições de trabalho, combinada à frágil inspeção do Ministério do Trabalho nas relações do trabalho.

Ponencia 28.20. *“Fordismo y doctrina de seguridad nacional en la industria automotriz argentina: transformaciones productivas, conflictividades y represión contra trabajadores en Ford Motor y Fiat en Argentina durante los años 70”.*

MARIANELA GALLI (Maestranda en la Maestría en Economía Política, FLACSO Argentina).

El presente trabajo tiene como finalidad conocer de qué manera dos procesos -el fordismo y la doctrina de seguridad nacional- dominantes del escenario político, económico y militar internacional durante gran parte del siglo XX

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

impactaron en las relaciones capital-trabajo de dos empresas trasnacionales, FORD MOTOR y FIAT S.A., líderes del sector automotriz argentino durante los años 70. El fordismo se configuró como el modo de producción industrial hegemónico durante la edad de oro del capitalismo y comenzó su declive con la crisis del petróleo de 1973 y la doctrina de seguridad nacional fue la estrategia represiva imperial elaborada por los Estados Unidos en el marco de la Guerra Fría para combatir la amenaza del comunismo y marxismo que dominó a toda región de América Latina hasta finales de la década de los 80. Durante la década de los 70, las filiales argentinas de Ford y Fiat realizaron profundas transformaciones en materia productiva, tecnológica y de gestión empresarial que derivaron en situaciones de mayor tensión y conflictividad entre la patronal y las organizaciones sindicales. Estos conflictos terminaron por dirimirse a través de la violencia y represión contra los trabajadores y delegados sindicales para restablecer la disciplina laboral en el marco de un nuevo orden productivo. Nuestra propuesta será indagar, desde una perspectiva histórica, los vínculos e interrelaciones entre estos procesos productivos, conflictivos y represivos, a partir de tres ejes analíticos: las principales transformaciones productivas y tecnológicas que atravesaron las empresas; las conflictividades entre el capital-trabajo como consecuencia de dichas transformaciones y las estrategias y formas de represión hacia los trabajadores y delegados gremiales desplegadas por la alianza empresarial-estatal, que se intensificaron a partir de la irrupción del golpe de estado el 24 de marzo de 1976. La investigación se sustenta a partir del análisis de bibliografía especializada y diversas fuentes de archivo documental y registros orales provenientes de causas judiciales, archivos sindicales, archivos CONADEP y de inteligencia -Archivo Nacional de la Memoria, DIPBA y Archivo Provincial de la Memoria de Córdoba-, artículos de prensa y revistas económicas y empresariales.

Ponencia 28.21. *“¿Parques y promociones industriales como estrategia oligopólica empresarial para el desarrollo de la fibra textil sintética? Una búsqueda de periodización de los ciclos económicos de industria textil en el noreste del Chubut dentro de las variables de acumulación del gran capital. 1958-1991”.*

MANUEL GUTIÉRREZ (Maestrando por la Universidad Nacional de Quilmes, Argentina).

Hacia la década del 50 del siglo pasado se implementan beneficios impositivos en nuestro país -Argentina - al sur del paralelo 42°. Hacia la década de 1970 se asienta un parque industrial en la ciudad de Trelew, a fin de fomentar el establecimiento de fábricas de producción textil-sintético en el noreste de la Provincia del Chubut. Este trabajo pretende describir y analizar las estrategias empresarias dentro de un marco de desarrollo ampliado del capital. Hacia la década de 1960, aproximadamente había cinco empresas que eran proveedoras industriales de hilado sintético en Argentina, partiendo del polímero 66 y 6. En este sentido, asistimos a una nueva etapa industrial, no sólo local sino mundial, en la que el desarrollo de nuevas materias primas derivadas del emporio petroquímico modificaban sustancialmente los insumos y la producción textil, dejando a un lado por ejemplo la preeminencia del hilado de rayón. Las grandes industrias instaladas en su mayoría no respondían a la burguesía local sino a compañías de capital extranjero, las que una vez instaladas en el país comienzan un proceso de crecimiento y acumulación ampliada del capital. En lo que refiere a este escrito nos interrogamos por el impulso de diversas políticas fiscales tendientes a consolidar empresas industriales con base en el consumo de hilado sintético, con clara vinculación las empresas oligopólicas. Los diferentes gobiernos militares como civiles, desde el año 1958 en adelante procuraron diferentes políticas fiscales para esta región tendiente a poder promocionar la industria como eje productivo. Sin embargo, las decisiones impulsadas por el Estado no siempre contemplaban los cambios profundos que se suscitaban a nivel mundial por parte del gran capital generando diversos proyectos truncos.

Ponencia 28.22. *“Rojas Pinilla; la Dependencia en la Inversión Directa Extranjera y su Impacto Doméstico”.*

STEFANO TIJERINA (Lecturer in Management Maine Business School University of Maine, Chris Kobrak Research Fellow in Canadian Business History).

Durante su dictadura, el General Rojas Pinilla (1953-1957) impuso un nuevo modelo de desarrollo económico basado en la modernización industrial del país. Al inicio el modelo prometía unas nuevas oportunidades laborales dependientes del desarrollo de una nueva industria e infraestructura que convertiría al trabajador colombiano en parte integral de una economía capitalista moderna. Sin embargo el modelo dependía de una acelerada inversión extranjera directa (IED) que le permitiría al trabajador colombiano incrementar su poder adquisitivo y su capacidad de consumo. El modelo nacionalista también dependía de un proceso de paz que generaría confianza en el inversionista extranjero; sin embargo este fracasó y con él la posibilidad de modernizar el sector laboral. Rápidamente este pasó de ser parte del modelo de desarrollo económico a ser el enemigo del estado. Sin embargo la IED se mantuvo como pieza clave de la fórmula de éxito de la dictadura. Este trabajo demuestra como la IED se aceleró dentro de un clima de violencia interna, lo que dio inicio a un nuevo modelo de desarrollo que luego cogió forma durante la segunda mitad del siglo XX en donde la guerra interna podría convivir con la inversión extranjera. Fue durante la dictadura que se comenzaron a desarrollar los mecanismos institucionales y legales para

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

balancear el conflicto local con los intereses globales. Fue durante la dictadura que se consolidaron los mecanismos institucionales para proteger los intereses extranjeros a costa de los intereses de la sociedad civil en nombre de la modernidad y el desarrollo económico nacional.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 29 - LA COLUMNA DE LA HISTORIA IBEROAMERICANA RECIENTE: NIVELES DE VIDA BIOLÓGICOS, ECONOMÍA POLÍTICA DESARROLLO, CRECIMIENTO ECONÓMICOS Y EN EL SIGLO XX

COORDINAN

MORAMAY LÓPEZ-ALONSO (RICE UNIVERSITY), JOSÉ MIGUEL MARTÍNEZ CARRIÓN (UNIVERSIDAD DE MURCIA), ANTONIO DAVID CÁMARA HUESO (UNIVERSIDAD DE JAÉN, ESPAÑA).

El propósito de este simposio es examinar la evolución de los niveles vida biológicos en Iberoamérica a lo largo del siglo XX y evaluar las diferencias y similitudes en el proceso evolución de las estaturas de las poblaciones de cada nación de esta región del mundo. A través de un análisis comparativo que emane de estas participaciones se espera poder evaluar la relevancia de los diferentes determinantes de la evolución de la talla durante un siglo en que hubo profundos cambios políticos, económicos, tecnológicos, científicos, demográficos, epidemiológicos, ambientales y de reacomodo territorial. Se espera poder dilucidar cuáles fueron las experiencias compartidas y cuáles los aspectos únicos de cada nación. En las últimas dos décadas ha habido un número creciente de trabajos de historia antropométrica iberoamericana; con este simposio se espera poder generar un diálogo entre los ponentes a partir del cual se pueda discutir una noción sobre lo que los hallazgos de la historia antropométrica aportan a la profundización del estudio de los niveles de vida, el desarrollo económico y la desigualdad en la región.

Ponencia 29.1. *“Early life environment and adult height: The case of Chile”.*

FLORENCIA BORRESCIO-HIGA (Universidad Adolfo Ibañez), CARLOS GUILLERMO BOZZOLI (Fundación Bungee & Born / Universidad Torcuato di Tella) y FEDERICO DROLLER (Universidad de Santiago de Chile).

In this paper, we analyze the relationship between adult height and early-life disease environment, proxied by the infant mortality rate (IMR) in the first year of life, using cohort-region level data for Chile for 1960-1989. IMRs show a remarkable reduction of 100 points per thousand over this thirty-year period, declining from 119.4 to 21.0 per thousand. We also document a 0.96 cm increase in height per decade. We find that the drop in IMRs observed among our cohorts explains almost all of the long-term trend in rising adult heights, and that GDP per capita does not appear to have any predictive power in this context. Results are robust in a variety of specifications, which include area and cohort dummies, an adjustment for internal migration, and urbanization rates. Our results point to the long-term effect of a public health policy.

Ponencia 29.2. *“Crecimiento económico, desigualdad y estatura: interrogantes y hallazgos del caso argentino (1850-1950)”.*

RICARDO SALVATORE (Universidad Torcuato Di Tella).

A lo largo de 20 años he construido grandes bases de datos de estatura que incluye a reclutas, empadronados y presos para distintas regiones y períodos de la historia argentina entre 1850 y 1950. Algunos de los resultados de estas investigaciones han sido publicados, otros permanecen inéditos o como proyectos en elaboración. He trabajado en particular tendencias de estaturas medias y desigualdad nutricional a largo plazo; diferencias regionales y entre provincias; diferencias socio-económicas; y la cuestión del cambio de régimen de crecimiento económico (de una economía agro-exportadora a una economía en vías de industrialización). En el presente, me encuentro dedicado a terminar estimaciones en proceso: a) la evolución de las estaturas de la ciudad de Buenos Aires; y b) el proceso de convergencia regional de estaturas del periodo 1916-1950. A partir de aquí quedan en la mesa de trabajo proyectos que profundizan la mirada hacia cuestiones más particulares—algunas de las cuales requieren evidencia adicional—, entre ellos: la cuestión de la relación estaturas-logros educativos; la explicación del atraso nutricional del interior del país (región extra-pampeana); las políticas nutricional y de salud en relación a la estatura; la cuestión del trabajo infantil en Argentina; la evolución a largo plazo de las estructuras salariales (prima por capacitación y prima por género); y la evaluación de los precios de los alimentos y su efecto en la nutrición neta. Una nueva base de datos recientemente descubierta y en proceso de recolección de datos (los oficiales del Colegio Militar de la Nación) podría dar una perspectiva sobre la evolución salud-nutricional de un sector de clase media. Mi ensayo brindará un resumen de los hallazgos más importantes en materia de crecimiento, desigualdad y nutrición-salud y presentará un panorama de las investigaciones pendientes y de los desafíos que enfrenta la investigación en Historia Antropométrica en la Argentina.

Ponencia 29.3. *“Height in twentieth century Chilean men: growth with divergence”.*

MANUEL LLORCA-JAÑA, JUAN NAVARRETE-MONTALVO y DAMIAN CLARKE (Universidad de Santiago de Chile).

The average height of a population has been recently taken as a good indicator of biological welfare, and therefore of standards of living and economic development. This article provides the first available series for adults in twentieth

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

century Chile, providing the evolution of the average height of Chilean soldiers (male) born from the 1900s to the 1990s, using a sample of 4.500 individuals. This sample can be safely taken as a good proxy of the average height of Chilean male population for the period under study. Having analysed our data, our main conclusion is that in the twentieth century there was an important increase in the average male height, in particular from the 1960s, but in the developed world and other middle-income countries height increased faster than in Chile. We also provide an explanation behind the rapid increase of height in Chile from the 1960s.

Ponencia 29.4. *"Las estaturas como medida de bienestar en sociedades de antiguo régimen: México, 1750-1830"*.
AMÍLCAR CHALLÚ (Bowling Green State University, EEUU).

En este trabajo se introduce una serie de antropometría de soldados del centro y norte de México nacidos entre mediados del siglo XVIII y principios del XIX. Aunque se trata de menos de 500 casos, éstos se agregan a datos presentados anteriormente y demuestran una caída pronunciada (de alrededor de 3 cm) en la estatura en este período. Sin embargo, las estaturas, tanto en niveles como en tendencia, no deben interpretarse como un simple reflejo del bienestar de la población. Angus Deaton argumenta que el efecto de selección por una reducción en la mortalidad (que permite que sobrevivan más niños débiles y en promedio de estatura más baja) podría reflejarse en una menor estatura. Esta hipótesis debiera tener más fuerza aún en el caso de sociedades de antiguo régimen biológico, caracterizadas por una economía de subsistencia y regímenes demográficos de alta presión. En este trabajo abordamos este problema desde dos ángulos complementarios. Por un lado, testeamos la hipótesis del efecto de crisis de mortalidad utilizando distintas características de los soldados que permiten rastrear crisis de mortalidad. Por el otro, utilizamos datos complementarios como niveles de nutrición, precios de los alimentos y crisis climáticas para triangular distintas dimensiones sobre el bienestar.

Ponencia 29.5. *"Crecimiento con desigualdad en el México post revolucionario 1910-2000"*.
MORAMAY LÓPEZ ALONSO (Rice University, EEUU) y **ROBERTO VÉLEZ GRAJALES** (CEEY, México).

Using data from historical data bases and two national surveys (ENSA-2000, ENSANUT-2006) we assess the evolution of biological standards of living of the Mexican population born during the second half of the twentieth century. Our results show that there was an improvement in living standards reflected in an increase in stature, but this amelioration was limited. We observe differences across socio-economic strata, across educational levels, and between men and women. Persistent structural inequality has been byproduct of a system of security and social protection that was limited, segmented, and hampered the potentially positive effects of social welfare policies. We corroborate the relatively modest improvement in heights by comparing outcomes in Mexico with other Latin American countries.

Ponencia 29.6. *"The relationship between the biological standard of living and economic development in Colombia, 1920-2000"*.

ADOLFO MEISEL-ROCA (Universidad del Norte), **MARÍA TERESA RAMÍREZ GIRALDO** (Central Bank of Colombia) y **DANIEL SANTOS-CÁRDENAS**.

The purpose of this paper is to examine and discuss the relationship between physical stature and some economic-development indicators in Colombia in the 20th Century. We construct a time series database using information of more than 225,000 Colombians individuals born between 1920 and 1990, built from judicial background certificates. Following Martinez-Carrion et al. (2010), we estimate a Vector Autoregressive Equilibrium Correction Model (VECqM) in order to assess how height responds to changes in different socio-economic indicators. In particular, we consider per capita income, the degree of openness of the economy, wages, schooling and mortality rates, and the index of human development as key development indicators that could influence height during the 20th century. We do our analysis by gender. The results show that changes in stature depend on variations in the degree of openness, per capita GDP, wages, education and health. The results also show a long run relationship among height, and the socio economic variables included in the analysis. Next, in order to analyze the mutual dependency that might exist between physical stature and the socio-economic variables, we construct generalized impulse-response functions (GIRF) that account for the changes in one variable to the rest of explanatory variables. The impulse-response analysis indicates that a positive shock in per capita GDP, wages and education affects height positively, with some lags. Similarly, a shock in physical stature increases per capita GDP, and wages. This result proves the existence of a mutual dependency between these variables. We contribute to the anthropometric literature by estimating econometrically the long run relationship between the biological standard of living, using as indicator height, and economic development in an emerging economy such as Colombia for the period 1920-2000. Previous research about Colombia does not include a comprehensive time series analysis on the determinants of height.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 29.7. *“El bienestar biológico de los emigrantes de las Azores en vísperas de la Primera Guerra Mundial”.*

JAVIER PUCHE (Universidad de Zaragoza, España), **ANTERO FERREIRA** (CITCEM, Portugal) y **MILENE FERNANDES** (CITCEM, Portugal).

Este trabajo analiza, por primera vez en la historiografía portuguesa, el bienestar biológico de la población en el archipiélago de las Azores en vísperas de la Primera Guerra Mundial. Los datos de estatura de los emigrantes legales que salieron por el puerto de la ciudad de Horta entre 1900 y 1914 y que aparecen registrados en casi 8.500 pasaportes constituye la principal fuente de estudio. Se analiza el estado nutricional de los emigrantes azorianos por grupo de edad y sexo, las desigualdades territoriales, socioeconómicas y biológicas. Para ello, la investigación utiliza los datos de nacimiento (isla y municipio), profesión, nivel educativo y raza de los emigrantes. Por último, se compara para el año 1904 la estatura media de los emigrantes varones de Azores con la talla media de los reclutas del resto de distritos de Portugal. Los primeros resultados alcanzados revelan que, a comienzos del siglo XX, la población de Azores presentaba una estatura media superior en comparación con el resto de distritos del Portugal continental. La evidencia puede asociarse, en parte, a unas mejores condiciones ambientales (menor morbi-mortalidad y mayor esperanza de vida). Se observan también diferencias entre las estaturas de las diferentes islas y municipios, además de socioeconómicas, culturales y por raza.

Ponencia 29.8. *“Estatura y nivel de vida biológico en el largo plazo: una mirada desde la España más atrasada”.*
ANTONIO M. LINARES LUJÁN y **FRANCISCO M. PAREJO-MORUNO** (Universidad de Extremadura).

La presente propuesta de comunicación pretende seguir el camino trazado en las últimas décadas por la dinámica y prolífica historiografía antropométrica española para conocer, a través de la construcción de series de estatura de largo plazo, la evolución del nivel de vida biológico en Extremadura, una de las zonas más deprimidas de la Península Ibérica y una de las más atrasadas de toda Europa. La investigación que proponemos, basada en las actas de reclutamiento conservadas en treinta y cinco pueblos de la región durante la mayor parte del siglo XX, también trata de poner en perspectiva histórica el poder explicativo de algunas de las hipótesis comúnmente utilizadas por la historiografía antropométrica internacional, comparando la experiencia del mundo urbano y rural, analizando las dinámicas de otras variables no antropométricas, como la mortalidad infantil o la esperanza de vida, y estudiando las diferencias que, en términos de nivel de vida biológico, podrían haber generado en la historia contemporánea de Extremadura el grado de alfabetización de la sociedad regional, la movilidad geográfica de la población o la pertenencia a un determinado grupo profesional.

Ponencia 29.9. *“Niveles de vida biológicos y desigualdad en el norte de Argentina: Jujuy, 1870-1960”.*

IGNACIO FELIPE BEJARANO (UNJU, Argentina), **BEGOÑA CANDELA** (UMU, España), **JOSÉ EDGANDO DIPIERRI** (UNJU, Argentina) y **J.M. MARTÍNEZ-CARRIÓN** (UMU, España).

El propósito de esta comunicación es analizar las tendencias del nivel de vida biológico y las desigualdades de la salud nutricional en el Norte de Argentina. Con una muestra de 49.248 reclutas de la provincia de Jujuy, entre 1870 y 1960, examinamos la evolución de la estatura masculina adulta, cuyo incremento fue más significativo entre 1870 y 1925, durante la primera globalización, que en el periodo posterior de 1925 a 1960. Siendo Jujuy la provincia más pobre del Noroeste de Argentina, la región con peores niveles de vida y salud, registró importantes mejoras de la nutrición durante su desarrollo económico, sobre todo en la etapa de la economía agroexportadora. Comparamos los datos de Jujuy con otras regiones argentinas y evaluamos las diferencias dentro de la provincia según su lugar nacimiento y residencia, situadas a distintos niveles altitudinales (Puna, Quebrada, Valle y Ramal); asimismo analizamos las diferencias de altura según las profesiones. Con ello deseamos explorar las desigualdades socioeconómicas del estado nutricional y analizar el impacto de la pobreza mediante la prevalencia de stunting o retraso del crecimiento.

Ponencia 29.10. *“Niveles de Vida Biológicos en Bolivia”.*

JOSÉ ALEJANDRO PERES CAJIAS (Universitat de Barcelona).

Ponencia 29.11. *“Historia Antropométrica en la Península Ibérica y América Latina: un estudio comparativo”.*

A. CÁMARA (Universidad de Jaén), **J.M. MARTÍNEZ CARRIÓN** (Universidad de Murcia) y **M. LÓPEZ-ALONSO** (Rice University).

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 31 - PODERES LOCALES: ECONOMÍA, FINANZAS PÚBLICAS Y PROPIEDAD EN IBEROAMÉRICA DURANTE LOS SIGLOS XVIII Y XIX

COORDINAN

MARIANA CANEDO (UNMDP / CONICET, ARGENTINA), LUIS J. GARCÍA RUIZ (IIHS-UNIVERSIDAD VERACRUZANA, MÉXICO).

Las comunidades, pueblos, villas y municipios en Iberoamérica han sido objeto en las últimas décadas de una estimulante agenda de investigación centrada en las formas de organización de los poderes locales durante el siglo XVIII y XIX. Los avances historiográficos han dejado de relieve la importancia de seguir ampliando los conocimientos a través de nuevas investigaciones centradas en ámbitos locales de gobierno debido a que en ellos confluían una amplia y diversa gama de poderes con intereses tanto económicos como políticos. El simposio que proponemos tiene la finalidad establecer comparaciones que permitan aproximarnos a un modelo de análisis que contribuya a explicar la participación de los poderes locales dentro de la configuración de los regímenes monárquicos y republicanos de Iberoamérica. Por poderes locales entendemos al conjunto de actores sociales y/o institucionales que tenían dentro de un espacio municipal (ciudades, villas, pueblos, lugares, comunidades, presidios, etc.) un interés de tipo simbólico o material que les permitía ejercer una cuota de autoridad y defender derechos. Como una continuidad con los simposios presentados en los CLADHE IV y V, invitamos a presentar trabajos con diferentes modalidades: análisis comparativos, estudios de casos, enfoques de largo plazo o coyunturas significativas, balances historiográficos o propuestas de actualización de agendas de investigación entre otros posibles.

Ponencia 31.1. *"Real Hacienda y tributo indígena en la Gobernación del Tucumán (1750-1810)".*

SONIA TELL (Instituto de Humanidades, CONICET / Universidad Nacional de Córdoba, Argentina).

La Gobernación del Tucumán, integrante del Virreinato del Perú hasta su desgajamiento con la creación del Virreinato del Río de la Plata, conoció una de las persistencias más largas de la encomienda privada y una tardía transición a la tributación directa a las cajas reales en el siglo XVIII, particularmente en la primera mitad, cuando esas encomiendas comenzaron a declinar. Este proceso culminó con la aplicación de las disposiciones de la Real Ordenanza de Intendentes para el Río de la Plata (1782), cuando además la Gobernación se partió en dos Gobernaciones Intendencias (las de Salta y Córdoba). Esta transición está siendo estudiada desde distintas aproximaciones para algunas de las jurisdicciones de la gobernación, pero aún no se ha realizado un estudio sistemático e integral de los cambios en la recaudación del tributo indígena, las formas de pago del mismo y los agentes involucrados en su cobro. Proponemos una primera aproximación a estos problemas, a partir del estudio de la serie del Tribunal de Cuentas de la Real Hacienda del Virreinato del Río de la Plata, que se extiende desde 1750 hasta la primera década del siglo XIX para todas las jurisdicciones de la gobernación. Integramos asimismo documentos complementarios y estudios específicos para algunas de ellas, en particular las investigaciones que abordan la extensión del registro de tributarios indígenas en las revisitas a los pueblos de indios realizadas entre las décadas de 1780 y 1800.

Ponencia 31.2. *"Contratos de dízimos na Bahia colonial: do controle dos senhores locais para a dominação dos negociantes lisboetas (1750-1850)".*

LUIZ ANTÔNIO SILVA ARAÚJO (IHAC/Centro de Formação em Ciências Humanas e Sociais, Universidade Federal do Sul da Bahia).

O objetivo é apresentar resultados de pesquisas sobre os contratos de direitos régios na Bahia colonial, em especial os contratos de dízimos. O objetivo principal da pesquisa é demonstrar como a partir da mineração aurífera em Minas Gerais e a formação de um mercado interno, negociantes Lisboetas e locais (Bahia) passaram a dominar o negócio dos contratos. O contrato dos dízimos da Bahia foi o mais importante até o século XVII e, mesmo perdendo importância relativa em relação aos das alfândegas ao longo do XVIII, continuará fundamental no sustento da administração régia na colônia. Além disto, a maior parte do pagamento dos dízimos aos contratadores era em açúcar e tabaco, este último importante no tráfico atlântico de escravos. O caminho foi o de identificar os agentes envolvidos nos contratos (contratadores, procuradores, caixas e administradores) e a condição destes agentes como Senhores de Engenho, negociantes, comerciantes, bem como, a participação dos mesmos na administração régia e na câmara da cidade da Bahia. Até a década de 1720 os senhores locais controlavam os contratos e, notoriamente, a partir deste período os contratadores são, em sua maioria negociantes lisboetas e os administradores e caixas também negociantes estabelecidos na cidade da Bahia.

Ponencia 31.3. *"El Valle de Elqui y su viticultura a través de la cartografía: 1738-1810".*

NATALIA SOTO (Universidad de Cuyo).

El Valle de Elqui tuvo cambios en el uso del suelo a partir de sus actividades productivas. Paulatinamente la agricultura

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

intensiva de la vid, se posiciona sobre el cultivo de cereales y la cría de animales, consolidándose a mediados del siglo XVIII. Situación que cumplía con el objetivo de abastecer la minería interna y externa. Este proceso transformó la dinámica económica y social de todo su espacio y, por ende, del paisaje. Este cambio no solamente se ve reflejado en los documentos escritos del periodo, sino también, en la cartografía. De esta manera, la ponencia utiliza un mapa de Valle de Elqui de 1810, con la finalidad de analizar este paisaje y sus elementos identitarios. Este mapa refleja un tipo de paisaje agrario característico: vitícola. Los viñedos cargan la representación, presentando un mapa sin precedentes en la cartografía de Chile colonial. La actividad vitivinícola, ocupa y transforma el espacio, concentrándose en ciertas localidades. Los caminos cumplen con movilizar este circuito. Su ordenamiento territorial plasma ciertas formas de distribución de los elementos del paisaje; donde la localización del poder se ve expresada en el acceso, la apropiación y el uso de los recursos disponibles. Finalmente, el paisaje vitivinícola en el Valle de Elqui, contiene un perfil propio y diferente a otros paisajes de la región.

Ponencia 31.4. *“Famílias mestiças e seus cativos nos sertões da América portuguesa. Goiás século XVIII-XIX”.*

MARIA LEMKE (Faculdade de História, Universidade Federal de Goiás).

A descoberta do ouro nas regiões centrais da América portuguesa transformou o mundo moderno. Nesse contexto, a antiga Vila Boa, capital da capitania de Goiás, fortunas se desfaziam no ritmo dos ataques indígenas; outras, se faziam com a descoberta de novos veios auríferos, ou ainda, mediante laços de parentesco, consanguíneo e/ou espiritual. Era, portanto, uma sociedade na qual, não obstante os interditos, as hierarquias eram mais fluidas, inclusive com a incorporação contínua de egressos do cativo no seio das famílias de mor qualidade. Para aqueles, cujo (ante)passado escravo estava marcado na pele, era a possibilidade de ter a “cor silenciada” e, se tornarem, também, senhores de gentes. Uma trama infundável de reciprocidades se formava re-produzindo diferenças e deferências, consolidando a escravidão. Analisar como a re-composição contínua de famílias contribuiu para alicerçar a maior das hierarquias daquela época é o objetivo deste texto.

Ponencia 31.5. *“El Benemérito Francisco Cascallares”: acumulación material, social y política de hacendado de la campaña de Buenos Aires (1800-1830)”.*

LEANDRO GONZÁLEZ (Universidad Nacional de Mar del Plata).

La presente ponencia forma parte de un proyecto de investigación mayor que desde hace un tiempo a esta parte hemos estado desarrollando en torno a una familia de la campaña de Buenos Aires, los Cascallares, que en el transcurso del siglo XIX logró acceder, desde una posición que en sus inicios lejos se encontraba de ser auspiciosa, un destacado lugar en la sociedad bonaerense. Aquí se presentan aspectos parciales de dicha investigación ligados al itinerario social continuado por Francisco Cascallares, el fundador de esta familia. Entre 1800 y 1830, Cascallares lograría forjar una importante posición económica como productor rural en la frontera del río Salado a las vez que llevaría a cabo un proceso de acumulación social y política que le permitiría ingresar con pleno derecho al círculo de las clase alta porteña durante los años veinte. El estudio de esta trayectoria vital intenta ser así un aporte al problema de la formación de los grupos dominantes socioeconómicos en el Río de la Plata tras la ruptura del vínculo colonial, cuestión que en los últimos años ha venido siendo reconsiderada a la luz de nuevas investigaciones.

Ponencia 31.6. *“Poder intermediário e escravidão na construção do Estado Nacional Brasileiro (Minas Gerais, 1835-1845)”.*

KELLY ELEUTÉRIO MACHADO OLIVEIRA (Universidade Federal de Ouro Preto, Minas Gerais, Brasil).

Em 1839, a Assembleia Provincial de Minas Gerais enviou, pela primeira vez, à Assembleia Geral do Rio de Janeiro uma representação solicitando a revogação da lei antitráfico de 1831, que determinou a extinção do tráfico internacional de escravos. A data coincide com o período em que o Brasil sofria fortes pressões da Inglaterra para coibir o comércio ilegal de escravizados. Minas Gerais foi uma das províncias que mais importou mão de obra escrava no oitocentos. O objetivo desta comunicação é discutir as alternativas que os deputados mineiros encontraram para driblar a lei de 1831, erroneamente chamada de “lei pra inglês ver”. Essa discussão revelará, ainda, o processo de construção do Estado Nacional Brasileiro. A criação das Assembleias Provinciais, um poder intermediário entre as Câmaras Municipais e a Assembleia Geral, visava garantir a integridade do Império do Brasil, “o Império das Províncias”. A articulação da unidade política e territorial foi um dos maiores desafios da ex-colônia portuguesa. E, em torno dela, a escravidão exerceu papel estruturante, serviu como elemento de coesão.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 31.7. *“La sustentabilidad de las nóveles municipalidades de campaña en el Estado de Buenos Aires. Potestades, negociaciones y prácticas en la construcción de las fiscalidades locales (1854-1860)”*.

MARIANA CANEDO (Universidad Nacional de Mar del Plata/CONICET).

A mediados del siglo XIX, en el Estado de Buenos Aires –proclamado soberano y en guerra con la Confederación Argentina y en la frontera indígena–, la implementación de unas treinta municipalidades de campaña en forma simultánea generó importantes desafíos tanto para los grupos locales como para las autoridades del gobierno de Buenos Aires. La conformación de jurisdicciones fiscales municipales fue uno de ellos. El objetivo de la ponencia es reconstruir y analizar los mecanismos empleados por las municipalidades rurales, recientemente constituidas, para obtener recursos que hicieran sustentable el cumplimiento de sus funciones en las comunidades rurales. Para ello, integramos el cuerpo normativo que buscó regular la fiscalidad municipal, los presupuestos municipales, y las actas de sesiones de las municipalidades de campaña, que en conjunto permiten acercamientos a diversas perspectivas y prácticas fiscales. Argumentamos que la primera etapa de conformación de las jurisdicciones fiscales locales combinó intereses de regulación del gobierno de Buenos Aires, con prácticas ejercidas por las municipalidades en uso de sus potestades en un contexto. Si bien no faltaron tensiones o conflictos entre los gobiernos, consideramos que la clave de lectura centralismo/autonomía quedó desdibujada ante la situación de guerra del Estado de Buenos Aires y las necesidades económicas de los gobiernos locales.

Ponencia 31.8. *“Negociantes e capitalistas: Transformações das práticas mercantis no Brasil Imperial, em meados do século XIX. Ouro Preto. Minas Gerais”*.

LEANDRO BRAGA DE ANDRADE (Centro Federal de Educação Tecnológica de Minas Gerais, CEFETMG).

O estudo analisa alguns elementos das práticas de mercado, em transformação durante o século XIX, principalmente os instrumentos do ofício dos comerciantes, as formas de investimentos e as instituições financeiras. O foco são os agentes mercantis de Ouro Preto, capital da província de Minas Gerais, onde as possibilidades de acumulação eram restritas por sua posição periférica no mercado interno brasileiro. O objetivo é demonstrar, no entanto, que o caráter urbano do comércio e da riqueza dessa região acompanhava o processo de modernização e institucionalização pelo qual passava a economia capitalista e o Estado nacional. Foram consultados contratos de sociedades, correspondências, relatórios governamentais e escrituras cartoriais que identificam o processo de alteração de práticas personalistas para aquelas mais formais nos negócios. Ao mesmo tempo foi possível perceber um paulatino processo de alteração de investimentos por parte das elites econômicas locais, que se direcionavam para ativos financeiros. A elite dos negociantes liderou esse processo, beneficiando-se de seu poder local, tornando-se referência nas novas instituições financeiras que se formavam. Dessa forma, a abordagem microanalítica mostrou-se eficaz ao revelar quando tais transformações ocorreram e como foram ativadas pelos negociantes e capitalistas locais.

Ponencia 31.9. *“El Código Rural de la Provincia de Buenos Aires: actores sociales, gobierno y derechos de propiedad”*.

CRISTIAN MIGUEL POCZYNOK (Instituto Ravignani / Facultad de Filosofía y Letras, Universidad de Buenos Aires).

La nueva historia agraria argentina ha investigado las características del Código Rural (CR) –promulgado en 1865 en Buenos Aires y reformado en 1870 a petición de la Sociedad Rural Argentina– relativas a la ganadería y las estancias, a las chacras, la labranza y la agricultura, a la figura de la vagancia, a las condiciones de producción, entre otras, pero aún no se ha puesto atención en problematizar al Código como mecanismo de construcción del Estado de Buenos Aires, atento a una negociación particular con las elites rurales. En este sentido, buscamos identificar social, política y económicamente a los actores sociales que intervinieron en las consultas, a la vez que destacar la distancia (si es que la había) entre los intereses que deseaban incluir en el código cada uno de ellos y los que pretendía promulgar el gobierno. También buscamos problematizar el lugar de la costumbre en el CR y las formas legales de apropiación y explotación de los recursos naturales, es decir, en cómo se pretendían ordenar los nuevos derechos de propiedad en la campaña. Para esta primera aproximación, utilizaremos diversas fuentes como los Antecedentes y Fundamentos del proyecto de CR, datos de los censos y contribuciones directas, diccionarios biográficos, fondos de juzgado de paz, entre otras.

Ponencia 31.10. *“Procesos de constitución de la Hacienda municipal: el caso de Concepción de la Sierra, Territorio de Misiones, Argentina (1889-1902)”*.

LUZ IRENE PYKE (IESyH, CONICET-UNaM).

El presente trabajo propone analizar el proceso de constitución de una hacienda municipal en Concepción de la Sierra, durante los primeros diez años de funcionamiento de su concejo. Se trata de un proceso que se desarrolló en

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

el marco del régimen de territorios nacionales argentinos que otorgaba autonomía política y fiscal a los gobiernos municipales. A través del análisis del primer libro de actas de sesiones del concejo local (1889-1901), se propone observar los procesos de imposición de nuevos tributos e incorporación de fuentes de financiamiento del gobierno local, como así también los procesos de elaboración de presupuestos de gastos anuales. En este sentido, se atenderá además a las situaciones de resistencias y negociaciones con los vecinos contribuyentes, a los intentos de provisión de servicios públicos desde la administración municipal y a la inversión en otras obras de infraestructura en sus diversas modalidades (licitaciones y concesiones). Por su parte, no sólo se buscará exponer los alcances y los límites de la autonomía financiera municipal bajo el régimen de territorios nacionales estableciendo sus principales fuentes de ingresos, sino también observar las relaciones de este órgano de poder local con otros niveles de gobierno (territorial y nacional) a fin de determinar situaciones de dependencia o auxilio financiero, pujas por los recursos o inversiones conjuntas.

Ponencia 31.11. *“El financiamiento de los ayuntamientos mexicanos durante el primer liberalismo: 1820-1823”.*

LUIS J. GARCÍA RUÍZ (IIH-S, Universidad Veracruzana).

La ponencia tiene el propósito de demostrar que los ayuntamientos constitucionales que se instalaron en México a partir de 1820 demandaron la titularidad de dominio de las tierras de comunidad para asegurarse el cobro de las rentas que generaban por concepto de arrendamientos a particulares, los cuales habían sido impuestos durante el régimen borbónico. La migración del patrimonio indígena a las tesorerías municipales no fue inmediata. Las extintas repúblicas constantemente interpellaron las iniciativas de los ayuntamientos por acceder a sus fuentes de ingreso. A pesar de que los órganos legislativos promovieron la integración de las tierras de los pueblos dentro de la masa de propios de los nuevos ayuntamientos, lo cierto es que esta voluntad sólo se tradujo en realidad de manera parcial, ya que las extintas repúblicas de indios conservaron la propiedad de las tierras que no habían sido puestas a disposición de las tesorerías municipales. Ante la escasez de activo los gobiernos locales quedaron limitados a proponer arbitrios para sufragar sus gastos administrativos, y a conformarse con la recaudación de dinero por concepto de arrendamientos o censos enfiteúticos sobre los sitios que pasaron a formar parte del patrimonio municipal.

Ponencia 31.12. *“Finanzas municipales y reformas liberales: la experiencia veracruzana, 1870-1900”.*

YOVANA CELAYA NÁNDEZ (IIHS-Universidad Veracruzana).

La historiografía referente al liberalismo mexicano de la segunda mitad del siglo XIX ha puesto en evidencia las transformaciones políticas, institucionales y económicas realizadas al amparo de dicha doctrina. En la perspectiva fiscal se ha insistido en la importancia de un proyecto político desde el poder federal que realizar una reforma que fortaleciera los impuestos directos y disminuyera los indirectos. Una reforma que requirió de amplios consensos entre el poder federal y los gobiernos estatales que no sin conflictos y retrasos, paulatinamente se incorporaron al proyecto de reforma fiscal. En el caso veracruzano, la historiografía ha destacado la temprana incorporación del gobierno estatal a la reforma e incluso ser un activo promotor para que otros gobernadores se sumaran a las directrices fiscales de la federación. En este contexto, la ponencia se propone ofrecer otra escala de la reforma con el objetivo de explicar la negociación política, económica e institucional del gobierno estatal con sus municipios para lograr una reforma fiscal acorde a las necesidades de ingreso del estado y en diálogo con el proyecto federal. En este análisis interesa poner atención en la respuesta de los municipios atendiendo a las formas de negociación, las resistencias o la aceptación de las nuevas directrices en la fiscalidad liberal. Se parte del supuesto que alcanzar una reforma fiscal y por lo tanto un cambio en las finanzas estatales solo fue posible con el consenso de los municipios, lo que obliga a reconocer que la capacidad de negociación estuvo mediada por la fortaleza de las finanzas municipales al momento de la reforma, pero también por su capacidad para ser partícipes del nuevo proyecto económico liberal.

Ponencia 31.13. *“Arbitrios ‘según las circunstancias del territorio’. Soluciones financieras locales en Michoacán, 1821-1824”.*

JOSÉ LUIS ALCAUTER GUZAMÁN (El Colegio de Michoacán).

El trabajo se centrará en analizar las soluciones financieras adoptadas por los ayuntamientos y las diputaciones locales durante los primeros años de vida insurgente y de cara la destrucción que sufrió el ahora Estado de Michoacán durante la guerra de Independencia mexicana (1810-1821). Se busca hacer un breve recorrido por las soluciones propuestas, aceptadas o reconocidas por las diputaciones provinciales para solventar sus gastos más necesarios y frente a la nueva normatividad federal y estatal, con la finalidad de entender los problemas que vivieron los ayuntamientos para construir sus erarios en la nueva vida independiente, sin dejar de lado que las circunstancias del

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

territorio los condicionaron, tanto por la destrucción sufrida como por otras razones económicas, demográficas, políticas o sociales.

Ponencia 31.14. *"Contribuyentes y funcionarios ante el impuesto de capitación: Oaxaca, 1824-1860"*.

JUAN HUGO SÁNCHEZ GARCÍA (Universidad de Guadalajara).

La ponencia explica, a partir de la consulta de fuentes municipales, la consolidación de una contribución directa con la cual se sustituyó al tributo que la población indígena solventaba durante el régimen virreinal: impuesto de capitación o contribución personal. El escenario en el cual se concentra la investigación es el estado de Oaxaca, al sur de México, entre 1824 y 1860. De esta manera, se pretende mostrar cuál era la importancia de este impuesto en las finanzas estatales y se busca identificar quiénes eran los diversos actores sociales ligados con el pago, recaudación y administración del referido gravamen, así como las funciones que este llegó a desempeñar en materia de inversión pública. El tema es de importancia ya que dicho impuesto fue un pilar de las finanzas de dicho estado y persistió hasta 1915, cuando fue abolido. En este sentido, se busca hacer un aporte a la discusión historiográfica que centra sus estudios en la consolidación de los regímenes hacendarios que lograron forjar uno de sus pilares en las contribuciones directas.

Ponencia 31.15. *"Tierras de comunidad y finanzas locales en los pueblos de la subdelegación de Otumba. 1765-1810"*.

JESÚS ÉDGAR MENDOZA GARCÍA (CIESAS-Ciudad de México).

La ponencia tiene como objetivo analizar los factores políticos y económicos que generaron el crecimiento de los bienes y cajas de comunidad en la Alcaldía mayor y luego subdelegación de Otumba, perteneciente a la intendencia de México, durante el siglo XVIII. Desde mi punto de vista, la creación de la Contaduría de Propios en la Nueva España, junto con el establecimiento de reglamentos específicos para cada pueblo coadyuvaron para la mejor administración de los recursos comunitarios a tal grado que éstos aumentaron considerablemente durante la segunda mitad del siglo de las luces. Sin embargo, con la aplicación de las reformas borbónicas a nivel local, también se contrajo la autonomía de los pueblos y de sus gobernantes en el manejo de la caja de comunidad, lo que trajo consigo reacciones de los sectores afectados y una lucha por el control de los bienes de comunidad entre la burocracia, la iglesia y las élites locales.

Ponencia 31.16. *"Las finanzas municipales de Ciudad Real, Chiapas, en tiempos de la vacancia del poder regio (1808-1814)"*.

ANA MARÍA PARRILLA ALBUERNE (Universidad de Ciencias y Artes de Chiapas).

El desarrollo de la fiscalidad en la Intendencia de Ciudad Real ha sido un terreno poco explorado por la historiografía, máxime si nos centramos en la fiscalidad municipal. Aunque en los últimos años se ha recibido una especial atención, pocos son los trabajos que abogan esta temática y muchas las lagunas que faltan por explorar. En esta ocasión, nos centramos en el análisis de la administración municipal del único ayuntamiento de españoles en la Intendencia de Ciudad Real, que se encontraba en su cabecera, durante los años conocidos como de vacación regia, 1808-1814, haciendo hincapié en cómo el control por el erario local fue el eje conductor de las pugnas entabladas entre los representantes de la monarquía, en este caso el asesor letrado, y el ayuntamiento, controlado por las élites locales.

Ponencia 31.17. *"As mudanças da terra"*.

VERA LUCIA AMARAL FERLINI (Universidade de São Paulo).

O final do século XVIII e os trinta primeiros anos do XIX constituem, para o Brasil, um período crucial, com a busca de um novo padrão político, nos moldes do liberalismo nascente, desatando-se os vínculos do antigo sistema colonial. Num momento de prosperidade econômica, possibilitada pela inserção da produção em um mercado industrial emergente, ocorrem profundas transformações e agitações – 1780-1830 – relacionadas às mudanças, tanto no âmbito das estruturas fundiárias e agrárias como no âmbito das articulações sociais entre grandes proprietários e pobres livres. Com a consolidação de uma elite colonial capaz de estruturar um projeto político e articular as bases do Estado Nacional, a questão da propriedade e das populações livres pobres assume extrema importância, evidenciada tanto no aumento das demandas como na específica legislação que normatiza a questão, culminando com a suspensão definitiva das concessões sesmarias. A configuração nacional que emergiu do processo de Independência resultou na dominação da elite proprietária e escravista, excluindo, do plano político, as parcelas livres pobres, perpetuando a hegemonia da grande propriedade. Desde as últimas décadas do século anterior, os conflitos envolvendo demandas de terras, ocupadas pelas atividades dos pequenos produtores não escravistas, dava visibilidade a segmentos sociais cada vez mais incômodos aos grupos tradicionais dominantes. Os pobres

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

livres emergiam no cenário político, fosse como coadjuvantes de revoltas ou como sujeitos eles próprios dos levantes. Contra eles, ergueu-se o Império, organizando corpos de repressão e cooptação, como a Guarda Nacional, e encaminhando o enquadramento da terra no regime de propriedade privada, desqualificando e criminalizando a apropriação pelo uso.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 32 - LATIN AMERICAN OCCUPATIONAL STRUCTURE IN THE LONG RUN

COORDINAN

MARC BADIA-MIRÓ (UNIVERSITAT DE BARCELONA, ESPAÑA), LEIGH SHAW-TAYLOR (UNIVERSITY OF CAMBRIDGE, REINO UNIDO) Y EMILIANO TRAVIESO (UNIVERSITY OF CAMBRIDGE, REINO UNIDO).

This session wants to present the ongoing works included in the “The Latin American Comparative History of Occupational Structure (LACHOS)” which aims to create consistently coded and harmonized datasets on historical occupational structure for as many countries as possible in Latin America and engaging in systematic comparative analysis, both within the region and in dialogue with the results produced by the INCHOS and AFCHOS projects for Eurasia, North America and Sub-Saharan Africa. LACHOS will use the PSTI system for classifying occupations, however, consistent with the approach taken in the AFCHOS project, mining and extraction will first be considered as a separate category, along with primary production, manufacturing and services, before the data is presented in summary form using the PSTI categories. Quantitative analysis of occupational structures is important to the understanding of structural change in Latin American economies, supplementing the national income accounts, during structural shifts such as the growth of agricultural and mining exporting during the Export Led Growth period.

Ponencia 32.1. *“Latin American occupational structure: a case study of Chile, 1854-1907”.*

MONTSERRAT PACULL y MARC BADIA-MIRÓ (Universitat de Barcelona, España).

Ponencia 32.2. *“Un análisis de los ocupados en la industria manufacturera uruguaya en el largo plazo”.*

MELISSA HERNÁNDEZ y CECILIA LARA (Universidad de la República, Uruguay).

Ponencia 32.3. *“Transformación estructural en Uruguay en el siglo XX. Ocupación sectorial y evolución de largo plazo (1908-2008)”.*

SABRINA SINISCALCHI y HENRY WILLEBALD (Universidad de la República, Uruguay).

Ponencia 32.4. *“Immigration, urbanization, and occupational change: Uruguay in comparative perspective (1879-1908)”.*

EMILIANO TRAVIESO (University of Cambridge, Reino Unido).

Ponencia 32.5. *“The Latin American Comparative History of Occupational Structure: Costa Rica as a case study”.*

ANDREA MONTERO MORA y RONNY VIALES HURTADO (Universidad de Costa Rica - Centro de Investigaciones Históricas de América Central).

Ponencia 32.6. *“Evolución histórica de la industria manufacturera argentina. Un análisis a partir de la homogeneización de los censos industriales, 1895-2005”.*

ANDRÉS SALLES y MATÍAS KULFAS (Universidad Nacional de San Martín, Argentina).

Ponencia 32.7. *“The evolution of EAP in Argentine provinces since 1895”.*

MARÍA FLORENCIA ARÁOZ (CIEDH / Universidad del Norte Santo Tomás de Aquino, Argentina), ESTEBAN A. NICOLINI (CIEDH / Universidad del Norte Santo Tomás de Aquino, INVECO / Universidad Nacional de Tucumán, Argentina) y MAURICIO TALASSINO (CIEDH / Universidad del Norte Santo Tomás de Aquino, Argentina, and CONICET).

Ponencia 32.8. *“Regional EAPs in Bolivia (1846-2010)”.*

JOSÉ A. PERES-CAJÍAS (Universitat de Barcelona, España).

Ponencia 32.9. *“The evolution of regional EAP in Peru (1795-2016)”.*

BRUNO SEMINARIO (Universidad del Pacífico, Peru) y MARÍA ALEJANDRA ZEGARRA (Universidad del Pacífico, Perú).

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 34 - INNOVACIONES TECNOLÓGICAS EN EL SECTOR AGROPECUARIO EN AMÉRICA LATINA, 1850 AL PRESENTE

COORDINAN

CLAUDIO ROBLES (UNIVERSIDAD DE SANTIAGO DE CHILE), **ALEJANDRO TORTOLERO VILLASEÑOR** (UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA-IZTAPALAPA, MÉXICO) Y **HENRY WILLEBALD** (UNIVERSIDAD DE LA REPÚBLICA, URUGUAY).

Este simposio examinará la introducción y difusión de las principales innovaciones tecnológicas en las diversas agriculturas latinoamericanas, desde mediados del siglo XIX al presente. Para este efecto, los trabajos del simposio se enfocarán en el papel de los actores sociales que impulsaron el cambio tecnológico, el desarrollo del proceso de adopción de la innovación, los factores/condiciones que determinaron/permitieron la introducción de las nuevas tecnologías y el impacto económico/ecológico de las mismas. Considerando esas orientaciones temáticas, el panel pretende reunir trabajos que contribuyan a renovar la investigación por medio del empleo de métodos novedosos, el uso de enfoques teórico-conceptuales originales y la producción de "conocimientos transportables", es decir, resultados de investigación que sean relevantes más allá del caso de estudio concreto al que están referidos. El simposio considerará trabajos que examinen distintos tipos de tecnologías, incluyendo el desarrollo de los sistemas de regadío, la difusión de los principales tipos de maquinaria agrícola y la mecanización, la introducción de "innovaciones biológicas" (Olmstead, *Creating Abundance*), la tractorización post-Primera Guerra Mundial, la adopción de cultivos genéticamente modificados, entre otros casos de innovaciones significativas. El simposio es organizado en conjunto con el Centro de Estudios de Historia Agraria de América Latina (CEHAL).

Ponencia 34.1. *"La maquinaria agrícola en la agricultura pampeana decimonónica. Composición y patrones de tenencia en las provincias de Buenos Aires y Santa Fe, 1881-1895"*

MARÍA FERNANDA BARCOS (Instituto de Investigaciones en Humanidades y Ciencias Sociales, CONICET, Argentina) y **JUAN LUIS MARTIRÉN** (Instituto Ravignani, CONICET, Argentina).

Durante el último cuarto del siglo XIX, la región pampeana se convirtió en uno de los nichos agrícolas más importantes del mundo. Este fenómeno de crecimiento ha sido ampliamente tratado, aunque la variable tecnológica y el grado de desigualdad que este desarrollo generó han sido menos estudiados. Este trabajo busca hacer nuevos aportes, mediante el análisis de la composición y los patrones de distribución de la maquinaria agrícola en distritos de las provincias de Buenos Aires y Santa Fe entre 1881 y 1895. Nos interesa observar diferencias en la dotación de maquinaria agrícola según los patrones de cultivo, a partir de los censos provinciales de 1881 (Buenos Aires) y 1882 (colonias de Santa Fe), del censo nacional agropecuario de 1888 y del censo nacional económico social de 1895. A continuación, con las fichas manuales del censo de 1895 estimaremos patrones de tenencia de maquinaria por tipo de productores (propietarios y arrendatarios), escala de producción y el cereal o forraje cultivado. Elegiremos cuatro distritos (dos de cada provincia) representativos de espacios de antigua y reciente ocupación, aportando nuevas evidencias al debate sobre las condiciones de los arrendatarios pampeanos y la desigualdad en el acceso a los factores de producción.

Ponencia 34.2. *"Mano de obra en la trilla a vapor en las chacras de una estancia pampeana. Estancia La Rica, 1892-1905"*

BIBIANA ANDREUCCI, AUGUSTO LÓPEZ y FEDERICO GUIDI-CASTAÑEDA (Universidad Nacional de Luján, Argentina).

El boom agrícola supuso la expansión sobre una superficie que casi se centuplicó entre 1871 y 1911 en la provincia de Buenos Aires. Uno de los ecosistemas de este heterogéneo territorio incluyó a Bragado, Chivilcoy y Mercedes, partidos conectados por el Ferrocarril al Oeste, que desembocaba en el Mercado de Frutos "Once de Septiembre", uno de los grandes mercados de cereales de Buenos Aires. Este es un espacio privilegiado para examinar la transición hacia formas agrícolas modernas, porque a principios del siglo XX la agricultura bonaerense recuperó su protagonismo en la expansión cerealera pampeana precisamente en partidos de larga tradición agrícola, como los del oeste. Esta ponencia examina la mecanización en la producción agropecuaria, analizando libros de jornales de siega, trilla e inventarios de chacras de la estancia La Rica, en Chivilcoy, entre 1892 y 1905. Nos interesa evaluar las posibilidades de acceso y utilización de maquinarias por parte de los pequeños productores, la mayoría en esta región. Dados los altos costos de la maquinaria, se puede postular que existieron hipotetizar múltiples relaciones de cooperación entre estos actores con las estancias y casas comerciales.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 34.3. *“¿Estancamiento o crecimiento agropecuario en el ciclo salitrero (1880-1930)? Una nueva mirada desde el punto de vista de las cuentas nacionales”.*

JUAN IGNACIO PÉREZ EYZAGUIRRE (Universidad de Chile).

El desempeño del sector agropecuario durante el ciclo salitrero ha sido motivo de debate. Algunos autores subrayaron el descenso de las exportaciones y la falta de innovación tecnológica (Sepúlveda, 1959; Hernández, 1966; Bauer, 1994), otros enfatizaron el impacto del mercado interno en la expansión de la producción (Hurtado, 1966; Cariola y Sunkel, 1992), y el desarrollo de procesos de modernización en la agricultura (Robles, 2003, 2009 y 2018). Esta ponencia plantea que la transformación del sector fue parte de un cambio estructural de la economía iniciado hacia 1860 y del cual la urbanización fue su máxima expresión. La modernización parcial del sector estuvo vinculada a los nuevos mercados urbanos del ciclo salitrero, lo que, paradójicamente, fue paralelo a la disminución de su peso en la economía, en términos de producción y empleo. El cambio estructural generó la coexistencia de un sector moderno con otro tradicional en el sector agropecuario. Para documentar esta interpretación, se realizó una revisión de las cuentas de valor agregado sectorial (Díaz, Lüders y Wagner, 2016), estimando la producción agrícola en años para los cuales no hay información o existen problemas de subregistro. El nuevo VAB sectorial se comparó con las cuentas de producción de los otros 11 sectores (Pérez, 2019), para estimar la evolución de la producción y la participación del sector en el conjunto de la economía.

Ponencia 34.4. *“La mecanización agraria en las economías templadas de nuevo asentamiento europeo (1900-2010). La difusión del tractor en Uruguay y Nueva Zelanda”.*

PABLO CASTRO (Universidad de la República, Uruguay) y HENRY WILLEBALD (Universidad de la República, Uruguay).

El objetivo de este artículo es estudiar el proceso de mecanización agraria en las economías templadas de nuevo asentamiento europeo (settlers) desde una perspectiva histórica y comparada. La importancia que, históricamente, ha tenido la actividad agropecuaria en estos países queda de manifiesto en su especialización productiva y las modalidades de su inserción internacional. Se propone construir un indicador de la mecanización agraria en Uruguay y Nueva Zelanda para todo el siglo XX y hasta 2010. La perspectiva evolucionista y neoshumpeteriana del cambio técnico y la innovación permite atender la naturaleza compleja del cambio técnico y el estudio de su evolución, destacando su carácter tácito, acumulativo y dependiente del pasado. A partir de una completa caracterización del parque de tractores y de su evolución, se aplica un modelo logístico para determinar la dinámica de adopción y difusión de esta tecnología. La introducción del tractor constituyó un hito en el proceso de mecanización y presentó particularidades asociadas a la naturaleza y evolución del cambio tecnológico. En primer lugar, la introducción del tractor en las actividades agrarias respondió a un proceso de lenta adopción –y sustituto de otras técnicas– que constituyó una primera etapa de aprendizaje, difundiéndose luego con rapidez en el entramado productivo de los países analizados. Finalmente, el proceso alcanzó un período de saturación que coincide con el surgimiento de nuevas técnicas de producción que, progresivamente, han ido sustituyendo a la entonces imperante. En segundo lugar, se constata que la dinámica tecnológica presentó diferencias entre países y que Uruguay presentó una trayectoria persistentemente rezagada respecto a Nueva Zelanda.

Ponencia 34.5. *“La difusión de la mecanización agrícola en el Cono Sur durante la primera globalización (1870-1930)”.*

PABLO CASTRO (Universidad de la República, Uruguay).

El principal objetivo de esta investigación es estudiar el proceso de difusión de la mecanización agrícola en el Cono Sur durante la primera globalización (1870-1930). En el entendido de que la difusión y adopción de la tecnología responde a un proceso histórico, en el cual el componente regional y local juega un papel destacado, se analiza la dinámica que siguió la mecanización agrícola y su expansión geográfica en los países que conforman el Cono Sur de América Latina: Argentina, Chile y Uruguay. La principal pregunta de la investigación es ¿cuál fue la dinámica que siguió la mecanización de la agricultura en el Cono Sur de América Latina en términos de su evolución en el período y su expansión geográfica? Para responder esta pregunta se parte del relevamiento y sistematización de información provincial en el período 1870-1930 y se estima un modelo de difusión de la tecnología basado en la aplicación de funciones logísticas regionales. A partir de esta metodología, es posible obtener y analizar los parámetros de la función logística –el origen, la tasa de crecimiento y al agotamiento del proceso– y, de esa forma, obtener información valiosa para el análisis histórico y geográfico. La principal hipótesis de la investigación es que la incorporación de la tecnología mecánica tuvo una importancia destacada en el entramado productivo del Cono Sur durante el período (1870-1930) que permitió aprovechar las ventajas en términos de eficiencia y reducción de costos. A su vez, la mecanización tuvo una expresión regional, caracterizada por una mayor fortaleza en las regiones que hacen uso intensivo del factor tierra y que, en general, se asocian con la actividad agrícola. Se trata de un proceso que recoge el carácter localizado y dependiente del pasado de la innovación tecnológica y el cambio técnico.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 34.6. *“Una innovación poco estudiada: el cambio técnico en la esquila del rebaño uruguayo (1860-1930)”*.

MARÍA INÉS MORAES (Universidad de la República, Uruguay).

La historiografía agraria uruguaya ha dedicado grandes obras al estudio de la modernización rural (1860-1914), cuando a partir del desarrollo vertiginoso de la producción lanera, tuvieron lugar transformaciones técnicas e institucionales que echaron las bases del capitalismo agrario del siglo XX. Los impactos de estas transformaciones han sido analizados en diversos trabajos. Uno de los aspectos que todavía requiere investigación adicional es el que refiere a la maquinización de algunos procesos de trabajo que afectaron de manera radical a antiguos oficios rurales. Este trabajo ofrece un análisis de tipo narrativo y cualitativo, basado en fuentes primarias, sobre los principales hitos del cambio técnico en el trabajo de los esquiladores desde 1860 hasta la generalización de la máquina de esquila hacia 1930. Hace hincapié en los cambios ocurridos en la organización del trabajo, los sistemas de remuneración y la condición social de los esquiladores a raíz de la maquinización de la zafra lanera uruguaya en la última década del siglo XIX.

Ponencia 34.7. *“Introducción de ganado fino importado en el sur de Chile, primera mitad s. XX”*.

EDUARDO GALLARDO (Centro de Estudios de Historia Agraria de América Latina, CEHAL).

Empleando fuentes chilenas y extranjeras, la ponencia aborda la introducción de ganado vacuno fino importado en el sur de Chile, en las actuales regiones de Los Ríos y de Los Lagos, territorio hoy considerado como el principal productor de carne y leche del país. El argumento central de la ponencia plantea un escenario regional de contactos transnacionales con gran protagonismo de los actores chileno-alemanes, observando un despliegue de acciones donde prevaleció la iniciativa privada antes que la estatal. Se puede afirmar que, más que transferencia de conocimientos, se trata de un fenómeno de circulación. Así, se advierte un proceso de resignificación del saber pecuario foráneo, debido a que el inédito desafío del manejo técnico con vacunos finos importados en estas regiones recreó un modo de explotación singular y adaptado a las particularidades locales, lo cual generó un conocimiento renovado que luego circuló sobre todo en el sur de Chile y en Alemania. La principal consecuencia de esta experiencia de innovación fue la modernización ganadera regional en los ámbitos de la genética y sanidad, los cuales se han mantenido hasta hoy como cualidades de un producto pecuario de categoría internacional.

Ponencia 34.8. *“La adopción de la ‘mecánica agrícola moderna’ en una agricultura periférica”*.

CLAUDIO ROBLES ORTIZ (CIHEAP, Universidad de Santiago de Chile / CEHAL).

Esta ponencia examina la mecanización en la agricultura del sistema de hacienda de Chile Central c. 1870-1935, concentrándose en explicar cómo los diversos actores sociales e institucionales involucrados en la innovación evaluaron las principales tecnologías que formaron parte de la oferta de mecanización. Así, se pretende comprender mejor la introducción de la “mecánica agrícola moderna” en una agricultura periférica, de gran propiedad e inserta en una economía escasamente industrializada, es decir, en un sistema agrario muy distinto de aquellos para los cuales la maquinaria agrícola había sido fabricada. Específicamente, la ponencia discute la rápida difusión de la trilladora fija, la relativamente menor difusión de la segadora de cereales y la temprana introducción del tractor. El argumento que se propone es que la adopción de esas innovaciones fue posible por el interés de una comunidad de expertos agrícolas y agricultores innovadores, quienes coincidieron en seleccionar las versiones de las tecnologías que juzgaron más adaptables a las condiciones de la agricultura chilena y que, a su vez, esa orientación se tradujo en el desarrollo de una cultura mecánica peculiar en la sociedad rural, en términos de las modalidades concretas de empleo del equipo agrícola.

Ponencia 34.9. *“Explotando los bosques: transferencias técnicas en la industria silvícola mexicana entre el porfiriato y la revolución”*.

ALEJANDRO TORTOLERO (Universidad Autónoma Metropolitana-Iztapalapa, México).

La ponencia explora las transferencias técnicas que introduce la industria silvícola mexicana durante la primera globalización. El modelo que se introduce en México nos remite a la escuela francesa que se debatía entre dos tendencias, lo local y lo estatal. La primera corriente suponía que las sociedades locales saben conservar sus bosques y es impulsada por Le Play, mientras que la segunda, presupone que es el Estado quien debe mantener a las sociedades locales, explotadoras de los bosques, al margen. Esta corriente se impulsa desde la Escuela de Nancy y desarrollan modelos tecnológicos complejos que son adoptados en México hacia 1906 con la creación de la escuela de Bosques impulsada por Miguel Ángel de Quevedo. Allí se le da una importancia primordial a las transferencias técnicas, del “sangrado a vida” de las resinas forestales, completamente distinto al método americano del “sangrado a muerte”. La ponencia explora estos elementos de transferencia tecnológica y lo compara con el modelo agrícola

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

francés adoptado en el campo mexicano durante este período.

Ponencia 34.10. *“En busca de una historia global de la semilla. Innovaciones biológicas e intercambio genético transcontinental durante la Revolución Verde”.*

WILSON PICADO UMAÑA (Universidad Nacional, Costa Rica).

Esta ponencia analiza el desarrollo de las innovaciones biológicas ocurridas en la agricultura del arroz en América Latina en el contexto de la Revolución Verde. El objetivo es demostrar las conexiones existentes entre el proceso de cambio varietal experimentado por la agricultura de Estados Unidos durante la primera mitad del siglo XX y las innovaciones varietales implementadas por los grupos de investigación vinculados con la Fundación Rockefeller en México y el Instituto Internacional de Investigación del Arroz (IRRI), en Filipinas. Se pretende efectuar un análisis de escala global, que permita comprender el tejido existente entre los procesos antes mencionados, así como un análisis de escala regional (América Central), con la idea de evidenciar los cambios ocurridos en el uso de variedades altamente productivas en una agricultura tropical.

Ponencia 34.11. *“Engineering Exchanges in Farm Machinery, Argentina and the Developing World, 1960-2000”.*

YOVANNA PINEDA (University of Central Florida, Estados Unidos).

Engineering Exchanges in the Developing World explores the exchange of ideas and designs of farm machinery between Argentine and other South American and Eastern European nations during the late twentieth century. These exchanges permitted important, long run interactions to develop new machinery and expand production lines. These engineers pursued harvesters (motorized and non-motorized) that were light, versatile, had minimal waste, and could use interchangeable replacements. In contrast, imported machinery was larger, heavier, relied on foreign parts, and had a high level of seed waste. Drawing on more than seventy interviews and archival materials, this presentation shows hidden stories of technological exchanges across borders.

Ponencia 34.12. *“Convergencia entre trayectorias sectoriales diferenciadas en el sector de insumos agrícolas en Argentina en el marco de la crisis mundial”.*

PABLO LAVARELLO, DAMIÁN BIL, FEDERICO LANGARD, MARIEL DE VITA, GONZALO SANZ CERBINO, REGINA VIDOSA, LUCIANA GUIDO y JAZMÍN CASTAÑO (Centro de Estudios Urbanos y Regionales, CEUR – CONICET, Argentina).

En las últimas décadas, la agricultura experimentó transformaciones profundas. La incorporación de novedosa tecnología tuvo efectos significativos en los proveedores. Entre otras consecuencias, se fortalecieron los grandes jugadores de la actividad y se aceleró el proceso de centralización, aunque también constatamos la aparición de nuevos capitales en nichos específicos. Uno de ellos es el de las tecnologías que se incorporan a las faenas agrícolas desde los 1990s hasta la actualidad (desde la Agricultura de Precisión –AdP– a las más recientes vinculadas a la Agricultura 4.0 –extracción de datos, internet industrial, nube, IA-). En ese marco, nuestro proyecto propone analizar la convergencia entre trayectorias diferenciadas (maquinaria agrícola – AdP) en Argentina, en el marco de la crisis internacional y la recomposición de oligopolios. El trabajo que presentamos es una primera aproximación, donde describimos el contexto internacional (capitales rectores, mecánica de la crisis en la rama, entre otros), presentar hechos estilizados preliminares del sector de maquinaria agrícola, la difusión de AdP y de proveedores de información, el papel de las políticas públicas y la dinámica de las corporaciones empresarias. Pretendemos brindar un primer acercamiento y delimitar líneas de avance provechosas.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 35 - HISTORIA DE LA EDUCACIÓN RURAL E INDUSTRIAL EN AMÉRICA LATINA

COORDINAN

FLAVIA OVINO CORREA WERLE (UNIVERSIDADE DEL VALE DO SINOS) Y ADRIÁN ASCOLANI (CONICET, IRICE / UNIVERSIDAD NACIONAL DE ROSARIO).

La educación escolarizada con fines económicos ha tenido diversas manifestaciones en América Latina. Surgida con propósitos profesionales en las universidades post coloniales y en las escuelas preparatorias y gimnasios durante el siglo XIX atendió las necesidades de las elites dirigentes. Fue ampliada desde mediados de ese siglo, con las escuelas de artes y oficios, cuya misión era asistencial y de orden social, a la vez que formadora de una mano de obra capacitada para ciertos oficios manuales. Tuvo una expansión notable y diversificada en el período que se prolongó desde el último tercio de ese siglo hasta la década de 1920, en diversos niveles de la enseñanza: a) en la formación de profesiones universitarias vinculadas a las carreras de ingeniería; b) en la constitución de escuelas industriales de alta capacitación tecnológica, preparatorias para las carreras universitarias señaladas; c) en la creación de escuelas agrotécnicas formadoras de administradores, técnicos y capataces agropecuarios; d) en las escuelas normales rurales, a los efectos de capacitar a los docentes para la enseñanza de elementos básicos útiles para la subsistencia de las familias campesinas; e) en las escuelas primarias rurales y urbanas, a partir de materias específicas de trabajo manual o de agricultura. Esta oferta educativa se perfeccionó a mediados del siglo XX, en la medida que los avances de la tecnología y la producción requirieron conocimientos técnicos más complejos, y al mismo tiempo se deterioró a causa del distanciamiento que la educación primaria y técnica sufrieron con respecto a estas innovaciones que fueron modificando los métodos productivos así como las configuraciones sociales, en varios procesos concurrentes, entre ellos: la creciente concentración industrial, la terciarización de la economía y producción rural en gran escala, de naturaleza empresarial. Este simposio tiene el objetivo de contribuir al conocimiento y debatir las siguientes variables: a) las particularidades nacionales y regionales de este proceso; b) los modelos y variantes institucionales que se crearon en los diferentes sistemas educativos; c) la circulación de conocimientos técnicos y profesionales entre los países de la región; d) las vinculaciones entre la educación escolarizada con fines económicos y los ámbitos de la producción; e) la incidencia de los estados y del sector privado en el desarrollo de estas ofertas educativas; f) la vinculación entre el currículo y las necesidades regionales; g) el grado de demanda social y la cobertura de la misma; h) los proyectos, funcionarios e intelectuales que diseñaron las políticas educativas específicas y el personal profesional, técnico y docente encargado de implementarla; i) la relación entre la educación técnica y agrotécnica y las conductas de preservación del medio ambiente; j) las influencias externas de organismos técnicos o financieros internacionales. En suma proponemos un simposio que aborde las problemáticas de la educación profesional o con fines económicos, en todas las modalidades y niveles de la educación escolarizada, desde las instancias de transmisión de conocimientos elementales hasta las más complejas.

Ponencia 35.1. *“Un café amargo: educación, trabajo infantil y economía cafetera en Colombia durante finales del siglo XIX y principios del XX”.*

MARÍA JOSÉ FUENTES-VÁSQUEZ (Universidad de Barcelona) y IRINA ESPAÑA ELJAIK (Universidad EAFIT).

Este trabajo muestra en forma cuantitativa que el desarrollo exportador cafetero en Colombia durante finales del siglo XIX y principios del XX, redujo el progreso educativo de las áreas productoras de café. Durante este periodo, Colombia fue uno de los líderes mundiales en exportación de café. La literatura argumenta que esta actividad exportadora agraria generó recursos económicos que favorecieron la provisión sub-nacional de educación en las áreas cafeteras. Sin embargo, en contra de los argumentos tradicionales, este artículo demuestra que los booms internacionales de los precios del café redujeron el desempeño educativo en las áreas productoras más importantes, esto es, en los departamentos de Caldas, Antioquia y Cundinamarca. Usando nueva información histórica a nivel municipal, la principal conclusión del artículo es que cuando los precios del café alcanzaron niveles records entre 1920 y 1930, los niños tendían a desertar de las escuelas para trabajar en la producción del grano. Esta situación afectó el desempeño de variables educativas como las tasas de matrícula en educación primaria y el alfabetismo. Los resultados, por lo tanto, contribuyen a una extensa literatura sobre los efectos del desarrollo exportador en la educación sub-nacional latinoamericana.

Ponencia 35.2. *“Transiciones del imperialismo al autoritarismo en la educación rural dominicana, 1918-1946”.*

JUAN B. ALFONSECA GINER DE LOS RÍOS (Instituto Superior de Ciencias de la Educación del Estado de México).

Como proyecto cultural, la educación rural nace en la República Dominicana como resultado de la ocupación militar norteamericana de 1916-1924, que establece la Escuela Rudimentaria Rural en 1918 como la institución capaz de

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

brindar al campesinado dominicano los conocimientos necesarios para el ejercicio del auto-gobierno y para producir con eficiencia. Dotada de un pequeño huerto de demostración productiva, la Escuela Rudimentaria replicó las iniciativas educativas para el mundo rural que ensayaron los Estados Unidos en su expansión imperial por la Antillas, que también en Puerto Rico, Cuba y Haití propusieron la construcción de un modelo cultural de corte productivista y utilitarista. En el caso dominicano, ese modelo cultural fue retomado en plenitud por el dictador Rafael L. Trujillo, quien acentuó el perfil pedagógico heredado de la Ocupación valiéndose de mecanismos de encuadramiento autoritario. La ponencia persigue discutir los orígenes imperiales del modelo escolar que el trujillismo vendió como creación iluminada del propio dictador, examinando las herencias y las políticas de enseñanza agrícola a que dio paso en el país en el lapso 1930-1946, esto es entre la gran campaña de escolarización rural iniciada con las escuelas "Presidente Trujillo" en 1933 y la promulgación de la Ley Orgánica de Enseñanza Agrícola de 1946.

Ponencia 35.3. "Educación rural, procesos de alfabetización y economía indígena y campesina en el estado de Chiapas, México, 1920-1940".

ANTONIO PADILLA ARROYO (Universidad Autónoma del Estado de Morelos) y ELSA GABRIELA PALACIOS DE LEÓN.

Este trabajo tiene entre sus objetivos describir y examinar las transformaciones que impulsó el Estado en el mundo agrario mexicano por medio de la educación rural, tomando como caso el Estado de Chiapas. Después de concluir la fase armada de la Revolución Mexicana, en 1920, el Estado impulsó una política educativa que buscó incorporar a amplios sectores sociales del mundo rural que habían sido prácticamente marginados y excluidos de los procesos educativos y culturales. El gobierno considero primordial transformar las condiciones materiales y espirituales de la población campesina e indígena. El Estado de Chiapas tenía un elevado porcentaje de población indígena con altas tasas de analfabetismo y una economía agrícola de autoproducción, complementada con diversas formas de trabajo, inclusive trabajo forzado. La política educativa se dirigió no sólo a alfabetizar y escolarizar a la población campesina e indígena sino a modificar las relaciones de trabajo, así como algunas facetas de la economía rural, capacitando a campesinos e indígenas, así como formando nuevos hábitos para crear industrias artesanales y agrícolas. Las fuentes documentales en que se sustenta este texto son informes de los inspectores escolares, censos de población, informes y memorias de gobierno, estadísticas económicas y sociales, y periódicos.

Ponencia 35.4. "Asociaciones gremiales y cooperativas de los productores agropecuarios pampeanos: educación no formal y cambio cultural (1912-1946)".

ADRIÁN ASCOLANI (CONICET, IRICE/Universidad Nacional de Rosario).

En esta ponencia se analiza la educación no formal realizada por las principales asociaciones gremiales y cooperativas de los pequeños productores agropecuarios de la región pampeana, ante la relativa vinculación de la oferta institucional, del currículo y de las prácticas escolares con respecto a las necesidades productivas y sociales planteadas por este sector. La producción escrita relacionada con el tema continúa siendo escasa y se ha focalizado en la escolarización primaria en zonas rurales y en la posición de dichas asociaciones con respecto a la oferta de educación formal, no obstante el papel educador de estas entidades ha sido más complejo, dado que a través de sus filiales, cooperativas de primer grado, publicaciones y delegados en giras de organización y propaganda transmitieron conocimientos y promovieron conductas y acciones a fin de modificar la cultura y educación de sus adherentes. El período estudiado comprende desde el momento de creación de la Federación Agraria Argentina, entidad gremial de arrendatarios y pequeños productores rurales con influencia regional, hasta el final de la crisis económica en el campo. Las fuentes documentales utilizadas son los periódicos y documentos de estas asociaciones, así como documentos oficiales y prensa local.

Ponencia 35.5. "Escola de Formação de Professores de Primeiras Letras para Zonas Rurais: tratamento diferenciado entre mulheres e homens".

FLAVIA OVINO CORREA WERLE (Universidade do Vale do Rio dos Sinos).

Importância do resgate histórico relativo à criação e implantação das escolas normais rurais (ENR), instituições reconhecidas pela excelência na formação do professor rural no Rio Grande do Sul, Brasil. Através da análise de entrevistas e de documentos de ENR, esse estudo avança pela reflexão sobre a posição e o perfil do público que teve sua formação nas ENR. As ENR no sul do país se constituíram a partir de uma confluência de forças e interesses, revelando dois momentos diferenciados. O primeiro com grande protagonismo da Igreja Católica e o segundo quando outras iniciativas da sociedade civil e do governo do estado atuaram na criação dessas escolas. A partir da materialidade das fontes orais e da escrituração escolar verifica-se a diferenciação no tratamento de rapazes e moças que frequentavam essas escolas, especialmente quanto a temas como alojamento para rapazes e residência para moças, bolsas de estudos, disponibilidade de serviços de alimentação, cuidados com vestuário,

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

currículo e registros acadêmicos, atividades extraclasse na forma de horas de estudo, utilização dos espaços do refeitório e em atividades curriculares. Pode-se concluir que as práticas dirigidas às alunas eram distintas com respeito às endereçadas aos alunos, embora todos os entrevistados afirmassem haver igualdade de tratamento.

Ponencia 35.6. *“Políticas para la formación del magisterio rural durante los gobiernos de la Unión Cívica Radical en Entre Ríos, Argentina, 1914-1930”.*

JANET PRISCILA CIAN (CONICET, IRICE/Universidad Nacional de Entre Ríos).

En las últimas décadas, el estudio sobre las políticas e instituciones para la formación del magisterio rural en Argentina ha concitado mayor interés en la historiografía. Las investigaciones relevadas destacan la política que se desarrolló en Entre Ríos a partir de 1903 que articuló la creación de una normal rural y los cursos temporarios para atender el problema de la deficiente preparación de los maestros que se desempeñaban en el medio rural, en conexión con la organización de escuelas agropecuarias para la formación de un personal idóneo en las actividades agropecuarias regionales. En esta ponencia se examina la política educativa para la formación del magisterio rural desmenuada durante los gobiernos de la Unión Cívica Radical durante el período 1914-1930. Se sostiene que durante esta etapa se dio continuidad a la formación del magisterio rural, pero con objetivos vinculados a la alfabetización y el afincamiento de la población en el medio rural, contrastando con el objetivo de modernización agrícola previa. La metodología empleada combina aportes de la historia social de las instituciones y la historia cultural. El corpus de fuentes empleado está compuesto por: leyes, decretos y debates parlamentarios, boletines de Educación, Memorias ministeriales, artículos de prensa local y expedientes escolares.

Ponencia 35.7. *“Gabriela Mistral y sus experiencias de (trans)formación en materia de educación rural”.*

CAROLA SEPÚLVEDA VÁSQUEZ (Universidad Metropolitana de Ciencias de la Educación).

El presente trabajo se propone analizar algunas de las experiencias de Gabriela Mistral (1889-1957), profesora, escritora e intelectual chilena en materia de educación rural. Para ello, entenderemos experiencia siguiendo a Larrosa (2006) como eso que me pasa y a partir de lo cual surge una transformación, es decir, se considera la experiencia desde el punto de vista de la formación y de la transformación de la subjetividad. En ese sentido, analizaremos algunos hitos al interior de la trayectoria de Gabriela Mistral que nos permitan comprender como se construyeron algunas de sus experiencias con la educación rural. Destacaremos su infancia y sus viajes a México y Brasil por considerarlos significativos en esa materia, en tanto, posibilitaron que Gabriela Mistral crease un concepto de educación que valoró saberes y tradiciones rurales y que al mismo tiempo fue transmitido por medio de su escritura como una expresión de su compromiso intelectual, transmitiendo experiencias y haciendo circular en sus textos informaciones útiles que permitiesen desarrollar el campo de la educación rural en su país natal. Reconocimiento de ello fue que, en 1998, el Gobierno de Chile declaró el 7 de abril, día de su natalicio, como día de la educación rural.

Ponencia 35.8. *“Universidad y capitalismo en Argentina: Los proyectos de reforma de la enseñanza universitaria de los ingenieros, 1920-1950”.*

OSVALDO GRACIANO (CONICET / Universidad Nacional de Quilmes).

El objetivo de esta ponencia es reconstruir los proyectos de reforma de la enseñanza universitaria promovidos por diversos profesionales de la ingeniería argentina así como por autoridades universitarias, entre las décadas de 1920 y 1940. En esos años la Argentina vivió procesos de crisis de su economía, que fueron estudiados por ingenieros que se desempeñaban en las cátedras de las universidades nacionales. Estos además diseñaron proyectos de reforma de la formación profesional de las carreras de ingeniería, con el propósito de crear institutos de investigación así como de formar especialistas y adecuar el perfil de formación académica de sus estudiantes a la atención y gestión de la economía. Estas propuestas académicas buscaron establecer vinculaciones más estrechas entre el sistema universitario y las demandas del sistema económico y productivo. Estos profesionales formularon diversas propuestas de organización de centros de investigación y planes de transformación curricular de la enseñanza universitaria de las ingenierías civil, industrial y agronómica, entre otras, en función de la formación de los recursos humanos especializados en gestionar y dirigir el proceso de organización de la producción industrial y agrícola. Esta ponencia reconstruye los proyectos y las iniciativas institucionales que se implementaron en las universidades de Buenos Aires y de La Plata.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 35.9. *“De cuadernos y cañas. El caso de la escuela rural 257 “Julio Zerrizuela” en su trayecto centenario. Tucumán, 1918-2018”.*

MATILDE MARÍA SILVIA (Universidad Nacional de Tucumán, INHILEP) y **LUCÍA VIDAL SANZ** (Universidad Nacional de Tucumán, INHILEP).

La centenaria escuela N° 257 “Julio Zerrizuela” está ubicada en Tucumán, en el Noroeste de Argentina. Surgió en 1918 como parte del grupo de establecimientos escolares ubicados en el poderoso complejo agroindustrial azucarero que se organizó en la provincia, desde fines del siglo XIX. Fue fundada en el Ingenio Bella Vista, para educar a niños que habitaban el pueblo azucarero que allí se había conformado. En esta investigación analizaremos los procesos de escolarización de la escuela N° 257, que tuvieron rasgos particulares por estar enmarcada en campos productores de caña en gran escala. Además su realidad social tuvo una alta variabilidad, debido a la llegada anual de cientos de trabajadores temporarios de la zafra. También consideraremos los logros generados por esta escuela, fuertemente pauta por los ritmos productivos del ingenio. Se destaca el hecho de que un importante número de sus alumnos eran niños trabajadores. El ámbito rural que albergó la escuela fue variando, desde una época “de oro” del ingenio en los años '20 y '30 hasta conformar, a fines de siglo XX, una de las cooperativas más emblemáticas de la provincia. Estas situaciones y tensiones modificaron los procesos de escolarización y las dinámicas de su cultura escolar.

Ponencia 35.10. *“Os clubes de jovens rurais em perspectiva internacional – Décadas de 1940 a 1960”.*

LEONARDO GÓMEZ (Universidade Federal de Minas Gerais, FAE).

Os 4-H Clubs (Head, Heart, Hands, Health) buscavam a modernização da vida nos meios rurais através de um tipo de formação técnica e moral para meninos e meninas entre 10 e 20 anos de idade. Clubes de jovens rurais, inspirados no modelo norte-americano, foram fundados em outras partes do mundo desde a década de 1920. Mas, foi sobretudo no pós Segunda Guerra Mundial que a América Latina passou por essa experiência com clubes criados sob orientação ou inspiração de técnicos norte-americanos. Nessa comunicação procuro analisar relação com os Clubes 4-S (Saber, Sentir, Saúde, Servir) do Brasil. O foco está centrado na relação com os Clubes 4-S que se desenvolveram em Minas Gerais, sob a responsabilidade de técnicos da Associação de Crédito e Assistência Rural de Minas Gerais - ACAR-MG. Para isso me valho das ações desenvolvidas por um conjunto de agências, entidades ou programas, tais como a American International Association for Economic and Social Development - AIA; o International Farm Youth Exchange - IFYE; O Ponto IV de Truman e o Escritório Técnico de Agricultura Brasileiro - Americano - ETA; o Instituto Interamericano de Ciências Agrícolas - IICA e o Programa Interamericano para la Juventud Rural - PIJR; a Aliança para o Progresso, os Peace Corps.

Ponencia 35.11. *“Las escuelas rurales de Santa Cruz y su relación con la economía santacruceña (Segunda mitad del siglo XX)”.*

MARÍA DE LOS MILAGROS PIERINI (Universidad Nacional de la Patagonia Austral).

La economía de Santa Cruz atravesó varias etapas que se pueden caracterizar por el eje central de la producción y la mayor o menor importancia que tuvieron los núcleos urbanos o las zonas rurales. Hasta la década de 1940 predominó la economía ovina extensiva al sur del río Santa Cruz. A partir de esa década comenzó el ciclo de explotación hidrocarburífera y de minerales sólidos que concentró a las poblaciones en el norte de la Provincia o el límite cordillerano austral con Chile. La provincialización en la década de 1960 provocó que la Administración Pública absorbiera mano de obra proveniente de zonas rurales santacruceñas y de las otras provincias argentinas. En esta década es cuando comienza a instalarse en Santa Cruz la modalidad de la educación rural para el nivel primario. Las escuelas rurales se insertaron en zonas de explotación ovina extensiva y relativamente “modernizadas” debido al accionar de los propietarios o administradores de los establecimientos ganaderos. El objetivo de nuestra ponencia es el de investigar –con el auxilio de documentación oficial y educativa y las fuentes orales– de qué manera la educación rural se puso al servicio de la economía de la región donde se instaló el establecimiento escolar.

Ponencia 35.12. *“Cincuentenario del DUOC: análisis de su aporte a la capacitación laboral y dignificación de los obreros y campesinos chilenos durante sus orígenes fundacionales”.*

JAIME CAICEO ESCUDERO (Universidad de Santiago de Chile).

El 11 de agosto de 1967 se inició con la toma de la Casa Central de la Pontificia Universidad Católica de Chile, la Reforma de esa universidad. En noviembre del año siguiente, un grupo de estudiantes de la Escuela de Pedagogía de esa institución, fundó el Departamento Universitario Obrero Campesino -DUOC- como fruto de esa Reforma: Se perseguía que la universidad estuviera al servicio de los más desposeídos social y culturalmente; que los estudiantes dejaran su torre de marfil y contribuyeran a los estudios primarios y secundarios, capacitación, perfeccionamiento y formación técnica de quienes no habían tenido acceso a ello, a fin de dignificarlos en su humanidad y entregarles

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

instrumentos para mejorar su calidad de vida y efectuar un aporte a la economía del país. Sus primeros alumnos fueron miembros de los sindicatos de la propia universidad y del Ministerio de Obras Públicas; posteriormente, se incorporaron juntas de vecinos, centros de madres y sindicatos campesinos. La institución nació informalmente como un Programa de la Rectoría de la universidad para transformarse posteriormente en una Fundación (1975) y, en este momento, después de cincuenta años de historia, se ha transformado en un centro tecnológico de la universidad, cambiando sus objetivos iniciales.

Ponencia 35.13. *“Um Land Grant College em Minas Gerais e sua influência na chamada revolução verde brasileira”.*

DENILSON SANTOS DE AZEVEDO (Universidade Federal de Viçosa, Departamento de Educação).

A comunicação propõe a analisar a contribuição da Universidade Federal de Viçosa (UFV), na chamada *revolução verde*, que marcou o processo de modernização da produção agrícola no Brasil, por meio da criação de programas de pós-graduação pioneiros na área de ciências agrárias, fundados em 1961, na então Universidade Rural do Estado de Minas Gerais (UREMG). Inaugurada em 1926, com o nome de Escola Superior de Agricultura e Veterinária (ESAV), foi instituída nos moldes dos *Land Grant Colleges* americanos, fundamentados na trilogia do ensino, da pesquisa e da extensão direcionados para os problemas da agricultura e dos agricultores do estado de Minas, com o intuito de incrementar a policultura, numa conjuntura de crise da política econômica oligárquica do café com leite. A vigência desse modelo acadêmico prático, no contexto da Guerra Fria (1945-1989), possibilitou a efetivação da inovação na instituição, que atendeu, em parte, aos interesses da oligarquia agrária nacional e do governo norte-americano, e o reposicionamento do Brasil como país agroexportador e subordinado ao mercado internacional, na qual a difusão da pós-graduação *stricto sensu*, se constituiu num dos vetores da divisão internacional do trabalho e para a propagação dos valores vinculados ao sistema capitalista.

Ponencia 35.14. *“Los técnicos para el agro en la región semiárida argentina: formación de recursos humanos, circulación de saberes y políticas públicas (1958-1974)”.*

FEDERICO MARTOCCI (CONICET, IEHSOLP-IESH/Universidad Nacional de La Pampa).

Desde la historiografía argentina se han analizado las políticas educativas orientadas al agro, con especial énfasis en la etapa que va de fines del siglo XIX a mediados del XX. Recientemente se abordó la conformación de diversas agencias estatales, la circulación de saberes en los procesos constitutivos de sus burocracias y el despliegue de políticas públicas. Sin embargo, todavía se observan vacíos en lo que refiere a iniciativas estatales para formar recursos humanos, generar y difundir conocimiento y gestar políticas para el sector agropecuario. Esta ponencia pretende contribuir en esa línea de investigación y tiene como objetivo el abordaje de la formación de técnicos para el agro en La Pampa, en una etapa clave, que se inicia en 1958, a partir de la creación de la Facultad de Agronomía y las escuelas de Administración Rural y de Peritos Ganaderos, dependientes de la Universidad de La Pampa, y culmina en 1974, con la organización del Colegio de Ingenieros Agrónomos. La perspectiva que proponemos conjuga el accionar institucional con el rol de los actores, a fin de advertir sinergias y limitaciones, circulación de conocimientos en el espacio nacional y latinoamericano así como de los técnicos entre el ámbito académico y las agencias del Estado.

Ponencia 35.15. *“El régimen administrativo-financiero de la educación técnica nacional: 1945-1981”.*

GABRIELA A. D’ASCANIO (CONICET, IRICE / Universidad Nacional de Rosario).

En el campo de la Historia de la Educación Argentina, son escasos los artículos centrados en el financiamiento de la educación en general, y técnica en particular. Existe un conjunto de materiales editados, en su mayoría, por organismos internacionales que tomaron el caso argentino al analizar, en forma comparativa, las modalidades mediante las cuales los países latinoamericanos resolvieron el problema del financiamiento de la educación. En ellos hay referencias ocasionales al financiamiento de la educación técnica. Algunos pocos artículos provenientes del campo del derecho que abordan cuestiones vinculadas al financiamiento de la educación técnica Argentina, en clave histórica. En vistas de esta vacancia, esta ponencia indaga acerca del financiamiento de la educación técnica de jurisdicción nacional, a través del análisis del *impuesto para aprendizaje*, establecido en 1944, y convertido en *impuesto para la educación técnica* en 1959, reconstruyendo las visiones de algunos actores que orientaron o cuestionaron la vigencia del mismo, así como los intentos de transformarlo. Centramos nuestro estudio en la legislación específica sobre dichos impuestos, complementándolo con otras fuentes, oficiales y periodísticas, para dar cuenta de cambios, continuidades y tensiones generadas a los mismos. En el aspecto metodológico, realizamos un abordaje desde la Historia política e institucional.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 35.16. *“Formación de profesores para la educación técnica o industrial en Colombia (1969-1985)”*.

GUSTAVO ADOLFO PARRA-LEÓN y ANA CRISTINA LEÓN-PALENCIA (Universidad Pedagógica Nacional).

La formación de un profesor dedicado exclusivamente a la educación técnica o industrial fue una preocupación latente desde finales de la década de 1960. El presente trabajo explora la manera en que esa formación se materializó en el Departamento de Artes Industriales de la Universidad Pedagógica Nacional, creado hacia 1969 y luego renombrado como Educación Industrial en 1974. A partir de la revisión y análisis de diferentes documentos institucionales, se busca describir algunos rasgos de la propuesta de formación construida en dicho departamento hasta mediados de la década de 1980 en cuatro áreas: electrónica, mecánica, dibujo técnico y electricidad. Tal propuesta se comprende en el marco de tres fenómenos: en primer lugar, las transformaciones sociales y económicas, ligadas a la introducción de los discursos y estrategia del desarrollo económico y social; en segundo lugar, el proceso de modernización del sistema educativo colombiano, que incluyó un crecimiento de la cobertura en enseñanza secundaria a partir de la década de 1950; en tercer lugar, el surgimiento de la formación técnica como opción vocacional para muchos jóvenes que egresaban de las instituciones de enseñanza secundaria y que esperaban vincularse rápidamente al mercado laboral en oficios que requerían de mayores destrezas técnicas.

Ponencia 35.17. *“La educación rural en Argentina durante los años ‘80: transferencia de escuelas primarias y regionalización curricular (provincia de Entre Ríos)”*.

EVA MARA PETITTI (CONICET, INES / Universidad Nacional de Entre Ríos).

En este trabajo nos proponemos analizar el Programa de Expansión y Mejoramiento de la Educación Rural (EMER) en la provincia de Entre Ríos entre 1978 y 1992. Se trata de un Programa que plantea una vinculación entre la educación formal y las competencias laborales en las escuelas primarias rurales a partir de la incorporación de talleres de trabajo manual, artes del hogar y agricultura, viabilizada a través del nucleamiento de escuelas y la regionalización de los contenidos. El mismo ha sido financiado por el Banco Interamericano de Desarrollo, con una contrapartida equivalente proveniente del Tesoro Nacional y se llevó a cabo en todo el país, con diferentes ritmos y niveles de aplicación. Nuestra hipótesis es que el Programa EMER fue un elemento legitimador de la política de transferencia de las escuelas primarias nacionales a las provincias y el principal ámbito de aplicación de las políticas de regionalización de los contenidos. El trabajo se sustenta en el análisis de documentos oficiales -estudios de factibilidad, normativas, convenios, proyectos, informes, evaluaciones, diseños curriculares- obrantes en diferentes archivos de la provincia y en la Biblioteca Nacional del Maestro y en entrevistas a los responsables del Programa en Entre Ríos.

Ponencia 35.18. *“Concepções e práticas pedagógicas de professoras de escolas rurais multisseriadas”*.

ANGELITA VARGAS KOLMAR (Universidade Federal de Pelotas, FE, RS).

As escolas multisseriadas são espaços onde alunos de diferentes idades e níveis de escolarização, ocupam uma mesma sala de aula, sob a responsabilidade de um único professor. Na região arrozeira de São Lourenço do Sul vivenciou esta realidade por muitas décadas, tendo seu apogeu na década de 70 e queda na década seguinte. Tal realidade exigia bastante das professoras, que buscavam formas diversas de fazer frente às necessidades de seus alunos. Muitas delas precisando lidar com a falta de recursos, de estrutura física e de formação adequada. Também precisando lidar com alunos itinerantes e com o fato de precisarem estar distantes de suas famílias por longos períodos de tempo. Esta realidade leva a alguns questionamentos a respeito de quais estratégias estas professoras adotavam para fazer frente a todas estas situações. O objetivo de tal pesquisa, que se deu através de entrevistas, foi ter uma visão geral das concepções que as professoras têm sobre sua prática como professoras de escola multisseriada. Num primeiro momento, é dada atenção a reflexão de como a cultura escolar (Julia, 1999) desse processo, no modelo da escola arrozeira, em escolas itinerantes foi formada e o papel da atuação dessas professoras na condução do processo educativo.

Ponencia 35.19. *“Educación agraria en espacios periurbanos. Buenos Aires (Argentina), 1990-2018”*.

TALÍA VIOLETA GUTIÉRREZ (Universidad Nacional de Quilmes, CEAR / Universidad Nacional de La Plata, FaHCE).

El acceso a la educación formal, uno de los indicadores centrales para determinar las condiciones de vida y el desarrollo socioeconómico de la comunidad, adquiere en los espacios periurbanos rasgos particulares. Estos territorios de transición entre lo rural y lo urbano, presentan una diversidad y complejidad socioeconómica y demográfica creciente en las últimas décadas y el sistema educativo intenta dar respuestas a esa realidad. El objetivo de la presente ponencia es analizar las propuestas de educación agraria periurbana, a través del caso de escuelas del “cinturón hortícola bonaerense”, que rodea las ciudades de Buenos Aires y La Plata (Argentina), surgidas entre las décadas de 1990 y primera del siglo XXI, estableciendo rasgos en común y características

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

singulares. Nos proponemos analizar la procedencia de los/as estudiantes, la propuesta agro productiva y didáctica, la legislación educativa y su impacto en la educación agraria periurbana. Pensamos que estas ofertas educativas sufren las tensiones propias de la modalidad: fortalecer la orientación laboral inmediata o preparación para estudios superiores, la especialidad o la formación general, pero asimismo responder simultáneamente a las necesidades de estudiantes que proceden del mundo "rural periurbano" y los que provienen del medio urbano periférico y sin contactos previos con lo productivo.

Ponencia 35.20. *"El curso de educación del campo de la UFPR: historia y construcción de procesos pedagógicos en la formación de docentes para los contextos rurales brasileños"*.

EHRICK EDUARDO MARTINS MELZER (Universidade Federal do Paraná, Setor Litoral) y **GILSON WALMOR DAHMER** (Universidade Federal do Paraná, Setor Litoral).

En este trabajo buscamos trazar el histórico de constitución de la Licenciatura en Educación del Campo: Ciencias de la Naturaleza (LECAMPO) en la Universidad Federal de Paraná (UFPR). Este curso fue implementado a partir de la política pública educativa PROCAMPO por la SECADI en el Ministerio de Educación (MEC) con el objetivo de formar profesores para actuar en escuelas del campo en los diversos contextos rurales brasileños. Los cursos aprobados por el PROCAMPO tienen como base el trabajo con la lógica de tiempos formativos del régimen de alternancia, teniendo Tiempo Universidad y Tiempo Comunidad. Nuestro objetivo fue trazar el proceso de construcción del curso dentro del arco del PROCAMPO de 2014 a 2018. Nuestra fuente de datos fueron documentos y estadísticas producidas por el curso y el informe de evaluación del MEC. Buscamos discutir este proceso en dos grandes ejes: 1) el alcance geográfico del curso con la opción de la estrategia de descentralización de las clases (itinerancia); 2) el formato diferenciado del proyecto pedagógico del curso (PPC) y las prácticas pedagógicas en lo que se refiere a la docencia compartida como una estrategia política para fortalecer la educación emancipatoria trabajada a partir de los objetivos de la educación de campo.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 36 - INSTITUCIONES E INNOVACIÓN: PATENTES Y MARCAS EN AMÉRICA LATINA Y LA PENÍNSULA IBÉRICA EN EL LARGO PLAZO

COORDINAN

BERNARDITA ESCOBAR (UNIVERSIDAD DE TALCA, CHILE), **AURORA GÓMEZ GALVARRIATO** (EL COLEGIO DE MÉXICO) Y **ANDREA LLUCH** (CONICET-UNLPAM / ARGENTINA Y UNIANDES / COLOMBIA).

La investigación, desarrollo e innovación (I+D+i) es un factor determinante del crecimiento económico, la productividad y los niveles salariales de la población. Varios estudios han encontrado que factores institucionales, tales como la protección de los derechos de propiedad intelectual a través de las leyes de patentes y marcas, y su implementación, tienen una influencia importante sobre el desarrollo de la I+D+i, esto es, sobre la capacidad creativa e innovadora de distintas sociedades. Esta sesión reúne un conjunto de trabajos que discuten históricamente distintos aspectos relacionados con la evolución de los registros de patentes y marcas comerciales y de fábrica en América Latina y el mundo Ibérico. Nos interesa entender las diferencias y similitudes en la evolución del marco legal relacionado con estos aspectos, su implementación en la gestión de derechos y los usos y prácticas en la región. Quisiéramos también comprender mejor el impacto que las políticas de propiedad intelectual tuvieron sobre las empresas para definir sus estrategias de innovación e imitación en el largo plazo. Buscaremos entender los eventuales determinantes para instalar prácticas de uso conjunto y separado de marcas y patentes para innovaciones en distintos sectores económicos y en diferentes economías. Con ello pretenden analizarse los debates que han cruzado la problemática de la innovación en países en desarrollo o con menor grado de desarrollo relativo. Se buscará además discutir las tradiciones y debates alrededor de la gestión de la propiedad intelectual, y generar un diálogo entre diferentes investigaciones sobre los usos efectivos de las instituciones de marcas y patentes en el largo plazo, así como otros tipos de propiedad intelectual. ¿Qué factores influenciaron la adopción de leyes de patentes y marcas en América Latina y la Península Ibérica? ¿Hasta qué punto las leyes de patentes y marcas favorecieron la innovación y desarrollo locales? ¿Qué factores pudieran explicar mayores o menores niveles de I+D+i en la región? ¿Qué relación encontramos entre la I+D+i y el registro de marcas con el desarrollo de los mercados internos, la industrialización y el grado de apertura hacia el exterior? Estas son algunas de las preguntas que abordaremos en este simposio.

Ponencia 36.1. *"Redes de patentes e innovación en España (1878-1935)".*

SERGIO BARBOSA, PATRICIO SÁIZ y PABLO GALASO (Universidad Autónoma de Madrid).

Durante los años transcurridos del siglo XXI, nuestro equipo de investigación ha diseñado y construido las primeras bases de datos históricas sobre propiedad industrial en el mundo, realizadas a partir de la documentación original existente en el archivo de la Oficina Española de Patentes y Marcas desde 1826 (<http://historico.oepm.es>). Aunque ello ha permitido ya la realización y publicación de distintos estudios y análisis, este trabajo utiliza de manera novedosa los datos de decenas de miles de patentes solicitadas en España entre 1878 y 1935—desde la Restauración Borbónica hasta la Guerra Civil—para profundizar en los orígenes y evolución de las redes de inventores e innovadores en un periodo clave del proceso de industrialización y del diseño del sistema español de innovación. Para ello, aplicamos metodologías de análisis de redes sociales (SNA) sobre los datos de solicitantes de patentes, que nos han permitido explorar estructuras de colaboración en la protección y explotación de avances técnicos, así como analizar sus propiedades topológicas (grado de conectividad, aglomeración, apertura al exterior, etc.). Gracias al estudio de estas redes cooperativas y de sus características se ofrecen nuevas hipótesis y conclusiones sobre los orígenes históricos de las tradicionales debilidades en I+D+i de la economía española.

Ponencia 36.2. *"Divisas en juego: política industrial contra científica y tecnológica en el desarrollismo español (1959-1973)".*

SANTIAGO M. LÓPEZ (Instituto de Estudios de la Ciencia y la Tecnología, Universidad de Salamanca) y **MARÍA MAR CEBRIÁN VILLAR** (Universidad de Salamanca).

En 1959 la balanza por cuenta corriente indicaba que se habían agotado las divisas. Era imposible el crecimiento económico sin ellas. El 50% se destinaban a importar bienes intermedios (aceros, hierros, combustibles y componentes químicos) para una industria en crecimiento. Había que solucionar el problema, ¿cómo? Pasando de una política integral de sustitución de importaciones a una política de sustitución de importaciones de bienes intermedios. La herramienta para lograrlo iba a ser la empresa pública. Para sustituir los bienes intermedios se necesitaba saber producirlos utilizando la producción en serie y en flujo continuo. Las dos maneras de lograr esa modernización eran abrir la economía a la inversión directa exterior y comprar la tecnología. Pero ¿con qué divisas se podía comprar la tecnología? Con el dinero de la inversión directa en sectores intensivos en la utilización de bienes intermedios. El problema se reducía a acompañar el proceso. La promesa de que la empresa pública iba a

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

centrarse en producir bienes intermedios con sistemas modernos era suficiente para atraer la inversión extranjera en los sectores intensivos en la utilización de bienes intermedios. Fue así como España se convirtió en una de los mayores compradores de tecnología del mundo. Lo novedoso de nuestra comunicación es explicar que este proceso estuvo ligado a la inversión directa y la subsidiaridad de la empresa pública. En esta situación la inversión en I+D propia no tenía sentido, de modo que la política en ciencia y tecnología fue postergada por veinte años de desarrollismo.

Ponencia 36.3. *“Patents, Technological Capacity, and Innovation in Late Nineteenth Century Mexico”*.
EDWARD BEATTY (University of Notre Dame).

Scholars have long debated the relationship between intellectual property protection and innovation, especially in relatively late developing economies where the vast majority of patents are taken by foreign applicants and only a small fraction of those find economic application in the local economy. Using a database of roughly 14,000 patent applications and awards in Mexico, ca. 1870-1911, we examine the relationship between patented macro-inventions from abroad and subsequent patterns of technologically related micro-inventions patented in Mexico across a half dozen economic industries. This exercise allows us to identify the nature and extent to which Mexican inventors (or technicians) were able to respond to the technological challenges and entrepreneurial opportunities presented by exogenous technological change, the level of technological capacities present among local technical communities, and the degree to which external change stimulated domestic reaction.

Ponencia 36.4. *“Adopción de tecnología y globalización, el primer desarrollo del sistema de patentes del Perú, 1890-1930”*.
MARTIN MONSALVE, JOSÉ MANUEL CARRASCO, ALEJANDRA OSORIO (Universidad del Pacífico).

Utilizando una nueva base de datos de las patentes registradas en Perú entre 1890 y 1930, este trabajo analiza el impacto de la importación, o de la falta de, en el desarrollo de una economía basada en la exportación diversificada de materias primas. Este periodo corresponde al de la primera globalización capitalista, durante el cual los flujos de capitales, tecnología y fuerza laboral fueron comunes a las Américas. La evidencia, construida a partir del registro de patentes y marcas del Archivo Nacional de Perú, demuestra que la economía peruana importó y produjo muy poca tecnología a pesar del crecimiento sostenido que tuvo hasta la primera mitad de la década de 1920. Por lo que es preciso preguntarse ¿si las normas legales influenciaron el bajo registro de patentes? ¿Cuántas de las patentes concedidas fueron aplicadas y en que sectores de la economía? ¿Cuál es la relación entre el registro de patente y la inversión extranjera?

Ponencia 36.5. *“Dependencia tecnológica de la Fábrica Uruguaya de Neumáticos S.A. (1935-2002)”*.
SEBASTIÁN SABINI (PHES-FCS, UdelaR, Uruguay).

Esta ponencia analiza la trayectoria empresarial y el proceso de incorporación de tecnología de la empresa manufacturera de productos del caucho Fabrica Uruguaya de Neumáticos S.A. (FUNSA) en el periodo comprendido entre su fundación en el año 1935, a su clausura en 2002. Estudia la relación de dependencia tecnológica con firmas norteamericanas como BF Goodrich (1935-1946), United States Rubber Company (1946-1961), Firestone (1961-1997) y Titán (1997-2002); y la europea Pirelli (1942-1997). Analiza los distintos desafíos que supuso el proceso de incorporación tecnológica, si aparejó aprendizajes, o incluso innovación, así como las estrategias de la empresa para disminuir o superar la dependencia. El marco teórico de referencia supone que el cambio económico proviene en gran medida de la innovación que puedan desarrollar empresas y empresarios a través de diferentes mecanismos e implica un salto en su capacidad productiva y por lo tanto competitiva. Se discute en qué medida, en las empresas latinoamericanas se lleva a cabo una innovación, en el sentido de incorporación de conocimiento con el objeto de generar o modificar el proceso productivo, considerando las restricciones propias del contexto. Se analiza en qué medida la incorporación tecnológica, como parte de las decisiones estratégicas de la empresa, estaba o no vinculada y/o alineada a una estrategia de Desarrollo Nacional y/o Industrial o a lo que más recientemente se ha denominado Sistema Nacional de Innovación o se trataba de una decisión empresarial impulsada por mecanismos rentistas o de otro tipo. La investigación se nutrirá de diversas técnicas y estrategias propias de la historia empresarial, a partir de la relectura y análisis de las fuentes del archivo de FUNSA, digitalizado, compuesto por más de 2500 folios, integrado por Actas de Directorio, Asambleas de Accionistas, Balances Anuales y otros documentos de interés.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 36.6. *“Innovación y Empresa: Las Primeras Empresas detrás del Cambio Tecnológico en la Producción de Tortillas de Maíz en México”.*

AURORA GÓMEZ GALVARRIATO (El Colegio de México).

Durante las tres primeras décadas del siglo XX inició en México un importante cambio tecnológico en la producción de masa y tortillas de maíz, el principal alimento de la población. Este cambio se llevó a cabo a partir de la invención, perfeccionamiento y producción de molinos de nixtamal y máquinas tortilladoras, emprendida por individuos que patentaron sus invenciones y establecieron empresas para producir y comercializar las nuevas máquinas, así como la masa y las tortillas a través de métodos mecanizados. Debido a que el consumo de estos productos se circunscribía a México y algunos países de Centroamérica, estos desarrollos se llevaron a cabo por inventores y empresarios locales, a diferencia de otras innovaciones tecnológicas que penetraron al país desde el extranjero. Esto lo hace un caso de estudio particularmente interesante pues el desarrollo de empresas a partir de innovaciones tecnológicas es algo excepcional en América Latina y más aún durante el periodo estudiado. El trabajo explora el desarrollo de algunas de estas primeras empresas enfocándose en las estrategias que siguieron, la forma como aprovecharon las oportunidades, y los problemas que enfrentaron. Para ello se analizan fuentes notariales, hemerográficas y de registros de patentes.

Ponencia 36.7. *“Marcas y campo publicitario en Argentina, 1900-1950”.*

FERNANDO ROCCHI (UTDT).

La ponencia estudia el impacto que la generación de marcas como estrategia de identificación y diferenciación en el mercado tuvo en el desarrollo de la publicidad en la Argentina durante la primera mitad del siglo XX. A fines del siglo XIX y principios del XX, en la Argentina se produjo la transformación de una sociedad con consumo a una sociedad de consumo; en esta, la demanda de bienes no respondía solamente a las necesidades básicas y su uso no se prolongaba durante toda su vida útil, sino que la compra podía generar deseos de mayores adquisiciones posteriores y el uso terminaba antes de la finalización de la vida útil de una mercancía. En este proceso, las marcas pasaron a ser un distintivo de la empresa—de hecho, el período coincide con el inicio de un registro de marcas y su legislación en el país—y su uso se convirtió en una estrategia esencial para la promoción de la mayor demanda que requería la sociedad de consumo.

La publicidad resultó, en Argentina y en el conjunto de los países que vivían el nacimiento de una sociedad de consumo, una de las herramientas principales para la promoción de una mayor demanda. La marca, que produjo la identificación de un producto con un fabricante brindándole seguridad sobre su calidad y la seriedad de sus bondades, se convirtió en un elemento fundamental de las estrategias publicitarias. El desarrollo de una publicidad moderna en Argentina a partir de fines del siglo XIX y principios del XX se desplegó de manera paralela con el de la marca. El uso de la marca alcanzó todavía más profundidad con la mayor profesionalización que la actividad publicitaria del país alcanzó en la década de 1920 con agencias locales, con el aporte de las estadounidenses a partir de los años treinta y con la “síntesis” entre lo local y extranjero en la década de 1940, que ejemplificaría el surgimiento del peronismo.

Ponencia 36.8. *“De las estrategias comerciales al consumidor: bienes básicos de consumo y marcas comerciales en el interior de Argentina, primera mitad del siglo XX”.*

LEONARDO LEDESMA (IESH / IESOHL-CONICET-UNLPam).

Aunque el consumo como objeto de estudio tiene un amplio desarrollo a nivel internacional, en América Latina y en Argentina, la historiografía se ha concentrado en la comercialización y en los cambios que se suscitaron en las pautas de consumo una vez iniciado el denominado “proceso de modernización”, sobre los años finales del siglo XIX y las primeras décadas del siglo XX y para las áreas metropolitanas. En Argentina, el denominado “interior” parece no haber despertado el mismo interés. Incluso, dentro de los abordajes sobre el consumo, se observa un área de vacancia en lo que refiere al consumo de bienes básicos y alimentarios. Como un intento de contribuir a las discusiones que sobre el consumo se yerguen en la historiografía argentina, en este trabajo se propondrá un análisis del consumo de bienes básicos y alimentarios en relación con aquel proceso de modernización entre los años finales del siglo XIX y la primera mitad del siglo XX. Se examinará la llegada de las marcas comerciales al interior de Argentina y, dentro de este vasto espacio, a las áreas de “incorporación reciente” al Estado nacional. Particularmente, la atención se pondrá en el Territorio Nacional de La Pampa. Se entenderá aquí que la circulación de productos con marcas comerciales no sólo habría representado una oportunidad de conquistar segmentos del mercado para productores sino también una propuesta para los consumidores. De allí que se considere que la posibilidad de adquirir productos de consumo identificados con marcas habría sido un momento de ruptura en una relación de dependencia en la que se encontraban los consumidores respecto a distribuidores y comerciantes

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

minoristas, especialmente en los ámbitos rurales. Se propondrá un análisis de registros de comercios minoristas para reconstruir la circulación de bienes básicos (y alimentarios) y canales sus específicos de demanda. Estos registros se complementarán con prensa de circulación regional, documentación proveniente de particulares y de empresas ferroviarias.

Ponencia 36.9. *"Marcas comerciales y branding en América del Sur: origen y consolidación del sistema en Argentina, Colombia y Uruguay (1900-1930)".*

ANDREA LLUCH (CONICET-UNLPam, Argentina / UniANdes, Colombia).

Una nutrida literatura ha postulado que la evolución y desarrollo histórico de los derechos de propiedad han sido parte esencial de la gestión de la I+D+i y de la capacidad creativa e innovadora de distintas sociedades. Una de las modalidades de la propiedad industrial, apenas analizadas históricamente en América Latina son las marcas comerciales y de fábrica. El análisis de la evolución de la legislación marcaría así como de los patrones de registro pretende contribuir a iluminar aspectos menos conocidos de la historia económica y empresarial de América del Sur. Por ejemplo, la investigación puede aportar evidencias para el estudio del proceso formación de los mercados internos, ayudar a abordar discusiones sobre competitividad e industrialización comparada (al estudiar los sectores de registro de marcas y sus cambios en el tiempo), así como visibilizar las estrategias comerciales de empresarios nacionales y extranjeros para protegerse, competir e incluso innovar. En esta ponencia, además de analizar comparativamente la evolución legal y regulaciones sobre marcas comerciales, se presentará evidencia cuantitativa del registro de marcas en tres países de la región: Colombia, Argentina y Uruguay hasta 1930. En el caso de Argentina, por ser el país con mayor registro de América Latina se analizarán registros totales y selecciones por años. Mientras que en el caso de Uruguay se estudiarán los registros de marcas hasta el año 1918. Ambos países inician el registro en 1877 y tienen una elevada tasa per cápita, aunque con algunas tendencias divergentes. Colombia funciona a modo contra-caso en tanto no solo fue uno de los países más tardíos en introducir una legislación moderna y específica (a diferencia de lo ocurrido con las patentes) sino por el bajo registro de marcas (en términos absolutos y relativos). Para el estudio de este caso se han procesado los Certificados de Registro de marca de fábrica y de comercio entre los años 1893 a 1930 (Fondo "Superintendencia de Industria y Comercio" - Archivo General de la Nación). Los registros de marcas han sido procesados siguiendo las pautas propuestas por Duguid, Da Silva Lopes y Mercer (2010) quienes formularon una agenda para el estudio de distintos regímenes de registros de marcas comerciales, y busca promover los estudios comparativos a escala internacional. Esta información ha sido complementada con informes y reportes extranjeros, datos estadísticos sobre importaciones, jurisprudencia y otra documentación de la época.

Ponencia 36.10. *"Las marcas: signo y símbolo de las empresas. Revisión en perspectiva histórica de la legislación del registro de marca en México".*

PATRICIA LUNA SÁNCHEZ (Universidad Anáhuac, Querétaro).

En el trabajo se buscó incidir en una de las facetas de las marcas comerciales, la propiedad industrial, la cual integra parte del capital intelectual estructural de las empresas. Así pues, se realizó una revisión puntual de conceptos relacionados con el capital simbólico de la empresa y el papel que desempeña la marca en ese activo. A continuación se abordó como antecedente el registro de marca en el extranjero, para después revisar los términos propiedad intelectual industrial, signos distintivos, y marca en la legislación mexicana. Metodológicamente se localizaron y revisaron en perspectiva histórica todas las leyes que han existido en México relacionadas con el registro de marcas, con la intención de detectar la evolución que ha tenido dicho procedimiento, para en lo posible contrastar entre otros aspectos si la legislación mexicana ha ido al mismo ritmo de adaptación en la conceptualización de lo que es una marca en relación con otras disciplinas como la mercadotecnia.

Ponencia 36.11. *"The role of gender in innovation and imitation in business self-representation through trademarks. Chile in late 19th and early 20th centuries".*

BERNARDITA ESCOBAR ANDRADE (Universidad de Talca, Santiago de Chile).

This article analyzes trademarks as vehicles of business self-representation and examine the extent to which they reflect patterns of innovation and imitation of their businesses in the marketplace. To do so, I built a database that singles out the features that are visually perceptible of the logos that were registered as trademarks in Chile between 1877 and 1908. Through those features, I aim at identifying the socio-economic features of the businesses with different degrees of imitation and innovation in the way the self-represent themselves. The methodology used in this article allows for the identification of neat patterns of imitation and of innovation in certain economic activities. Also, by identifying the gender of business people that register the trademarks, we examine whether

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

gender may be regarded as a determinant of innovation or imitation of business self-representation through trademarks. Gender wise, this articles explores beyond the existing acknowledgement of the presence of women in the marketplace at the time in sectors of alcoholic beverages and commerce, or the significant overrepresentation of widows within such population of business people (Escobar Andrae, 2017). The evidence permits to examine whether widowhood triggers business creation, or merely an alteration in management.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 37 - TRANSFORMACIONES ECONÓMICAS Y SOCIOPOLÍTICAS DE LA REALIDAD LABORAL DE AMÉRICA LATINA Y LOS VÍNCULOS CON ORGANISMOS INTERNACIONALES (1930-1990)

COORDINAN

PATRICIO HERRERA GONZÁLEZ (UNIVERSIDAD DE VALPARAÍSO) Y LUCIANA ZORZOLI (CONICET - UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA PLATA).

El trabajo y los trabajadores experimentaron transformaciones económicas y sociales importantes durante el siglo XX. La historiografía económica y sociopolítica ha prestado escasa atención a la influencia de la relación entre esas transformaciones y los organismos internacionales tales como: Organización Internacional del Trabajo, Unión Panamericana, Organización Panamericana de la Salud, Organización Mundial de la Salud, Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación. Este simposio proporcionará nuevos antecedentes económicos, legislativos, científicos y de relaciones sociopolíticas entre actores diversos como médicos, dirigentes obreros, empresarios, líderes políticos, personeros de organismos internacionales y funcionarios técnicos de gobiernos nacionales y organismos internacionales que ejecutaron, promovieron y difundieron una serie de nuevas estrategias de cómo enfrentar los desafíos de la producción, salarios, empleabilidad, bienestar y el carácter científico que debía tener el trabajo, en contextos políticos nacionales, continentales e internacionales de consenso o confrontación. Fueron diversas las reuniones técnicas, científicas y políticas que se desarrollaron durante el siglo XX, muchas de las cuales mandataron a través de resoluciones reformas sustanciales en materia de seguridad social, organización de las jornadas laborales e higienes industrial, políticas de bienestar expresadas en salarios, alimentación popular, conjuntos habitacionales, ocio y esparcimiento. Los contextos de Guerra Mundial y postguerra, Guerra Fría, Estados de Bienestar y Dictaduras cívico-militares son escenarios relevantes para situar esas transformaciones y su relación con los organismos internacionales que tuvieron aspectos de continuidad y cambio en el periodo 1930-1990.

Ponencia 37.1. *"Tiempo libre y prácticas recreativas. Otra mirada al mundo del trabajo en América Latina (1930-1950)".*

JUAN CARLOS YÁÑEZ (Universidad de Valparaíso).

Las prácticas asociadas al tiempo libre y las vacaciones que los trabajadores fueron ganando a partir de la década de 1930 son importantes para mirar desde otra perspectiva el mundo del trabajo. Tal como señala Rober Castel (1997), que los debates sobre el tiempo libre y el ocio se hayan dado durante la década de 1930 y 1940 responde al mejoramiento de las condiciones laborales y la construcción de un espacio temporal luego de la jornada que se comenzó a representar como propio, separando, con ello, el espacio productivo del doméstico, la condición laboral de la del vagabundo. Los Estados, los empresarios y los trabajadores promovieron la cultura del tiempo libre y la recreación en el marco de una sociedad de consumo que se expandía, ofreciendo nuevos pasatiempos asociados a la industria del ocio y que posibilitó con las prácticas recreativas otra forma de "regular las costumbres", como señala Silvia Ospital (2005). La historiografía social no ha mostrado mucho interés por estudiar el tiempo libre y la industria del ocio como parte del mundo laboral latinoamericano, aunque hay algunas perspectivas centradas en las prácticas recreativas como complemento de la acción política, y, por lo tanto, muy vinculada a la acción de los partidos de raigambre obrera (Porrini) Dicha despreocupación por estudiar el tiempo libre y el ocio se debe a la visión que se ha construido de dichas actividades por parte de algunos historiadores -como señala Pastoriza (2012)-, vinculándolas a lo lúdico, un pasatiempo de poca densidad histórica. Además, la historiografía social se ha abocado a estudiar lo que ocurría dentro de la fábrica o faena productiva, descuidando la construcción social y cultural fuera de los espacios de producción (Yáñez, 2016). La presente ponencia, busca poner al día los debates que han marcado los estudios sobre el tiempo libre y el ocio en el mundo laboral latinoamericano entre 1930 y 1950, complementando los enfoques nacionales, con las perspectivas transnacionales.

Ponencia 37.2. *"La emergencia en el asistencialismo: México y el Programa Mundial de Alimentos de las Naciones Unidas entre 1960 y 1970".*

JOEL VARGAS DOMÍNGUEZ (CEIICH, UNAM).

La alimentación de la población se consideró un problema internacional desde la década de 1930. La Sociedad de Naciones inició el análisis de la nutrición como una de las prioridades a tener si se quería mantener la paz mundial. Posteriormente, los organismos internacionales surgidos de la segunda Posguerra crearon redes científicas y tecnológicas enfocadas a analizar el problema de la nutrición en los contextos locales. Institutos de nutrición, salud, agricultura, y del trabajo, jugaron un interesante papel de cabildeo sobre cómo interpretar las necesidades locales en el contexto global. Uno de los casos donde se puede apreciar mejor la interacción entre lo local y lo global ocurrió en el seno del Programa Mundial de Alimentos de las Naciones Unidas. Este programa, creado en la década

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

de 1960, surgió como uno de los mecanismos de asistencia internacional en caso de desastres naturales, bajo la premisa de la distribución de alimentos en las zonas afectadas. En la presente ponencia, analizaré cómo México argumentó su pertenencia al Programa Mundial de Alimentos en las décadas de 1960 y 1970, y la interpretación que se hizo de qué era una “emergencia” para solicitar los recursos, y en la cual el cuerpo de los trabajadores resultó crucial. Para hacerlo recurriré a los archivos históricos del programa en la Organización Mundial de la Salud que han sido poco analizados por la historiografía sobre el tema.

Ponencia 37.3. “La configuración de una visión de la CEPAL desde la mirada estructuralista a la mirada neo estructuralista: el lugar del Trabajo y los Trabajadores en las directrices para el desarrollo Cepalino latinoamericano (1948-1990)”.

JAIME VITO PAREDES (Pontificia Universidad Católica de Valparaíso).

En esta presentación queremos problematizar la relación existente entre las estrategias de desarrollo y de crecimiento con equidad propuestas por la Cepal a los gobiernos latinoamericanos y el lugar que en el discurso Cepalino ocupan el Trabajo y los Trabajadores durante la segunda mitad del siglo XX. Como es sabido, la Cepal transitará desde una primera idea fuerza anclada en el Desarrollo, cuya temática general abordará la cuestión de la industrialización, pasando por las reformas económicas, los estilos de crecimiento y la deuda, hasta una segunda orientación o idea Fuerza que desde 1990 se conocerá como la transformación productiva con equidad (Ver Bielschowsky, Ricardo, Cincuenta años de la Cepal: Una reseña, FCE-Cepal, Santiago de Chile, 1998, p.9.). En ese tránsito se experimentará una mirada que, lejos de adaptar de un modo mecánico sólo esquemas del pensamiento occidental, los adecuarán a las realidades de América latina. Desde el principio, la Cepal entenderá el desarrollo económico vinculado estrechamente al desarrollo social combinado en sus análisis lecturas cuantitativas con lecturas cualitativas de los fenómenos. En este sentido y observando desde hoy el devenir del mundo contemporáneo latinoamericano, será este tiempo (1948-1990) el momento clásico de la emergencia de los sujetos del desarrollo, léase la Nación, los Empresarios, los Trabajadores etc. (ya se lo preguntaba José Medina Echeverría en “Consideraciones sociológicas sobre el desarrollo económico de América latina, Cepal, 1963) que se visualizaban como los portadores de la toma de conciencia necesaria para transitar hacia una nueva sociedad. En esta presentación nos surgirán algunas interrogantes claves ¿El Trabajo y los trabajadores se desperfilan al final del ciclo Cepalino que está marcado por la readecuación del Desarrollo hacia el Crecimiento con equidad? ¿Finalmente el Trabajo y los Trabajadores se diluirán en el emergencia de problemáticas de nuevo cuño como, por ejemplo, la relación entre la equidad y el género o entre la equidad y la juventud?

Ponencia 37.4. “¿Tradición o modernización? Relaciones laborales y salariales en la Araucanía 1940 - 1960”.

CAROLINA GONZÁLEZ SIERRA (Universidad de la Frontera).

Lo que este estudio pretende es mostrar cómo se presentaban las relaciones laborales y salariales en la Araucanía, entre 1940 - 1960, y ver si éstas son modernas o tradicionales, dependiendo del grado de inserción de las leyes laborales impartidas por el Estado chileno, al alero de los expedientes judiciales del Tribunal del Trabajo de Temuco y Nueva Imperial entre 1940 - 1960. Los Tribunales del Trabajo fueron constituidos en los principales departamentos de Chile a partir de 1927. En la región de la Araucanía, se presentaron en Angol, Nueva Imperial y Temuco, los que dan cuenta de las relaciones laborales existentes en estos espacios, y por supuesto sus conflictos, trasluciendo una realidad heterogénea: relaciones desarrolladas en el marco de la ley: modernas; mientras que otras bajo la tradición: consuetudinarias, dándose a conocer un escenario diferente, tanto en el ámbito urbano, como en el rural. Temuco y Nueva Imperial resultan escenarios interesantes desde el punto de vista de la economía fronteriza, ya que la primera sin cumplir aun 100 años de vida se perfila como una ciudad pujante en la Araucanía, siendo creciente su vocación hacia el área de servicios. Mientras que Nueva Imperial se presenta como una ciudad fijada dentro de un circuito fluvial de comercio tanto nacional como internacional. Es por ello que resulta relevante el contraste de ambos contextos, en cómo opera la judicialización y su inserción económica capitalista.

Ponencia 37.5. “Trujillo, la Organización Internacional del Trabajo y el Código de Trabajo 1924-1961”.

OSCAR GALLO (Instituto Superior de Formación Docente Salomé Ureña: Santo Domingo, República Dominicana).

El 29 de septiembre de 1924 la República Dominicana se hizo miembro de la Organización Internacional del Trabajo. En las décadas siguientes se ratificaron 20 convenios entre fundamentales, de gobernanza y técnicos. En las mismas décadas se creó la Jurisdicción Laboral con la aprobación de la Ley 385 de 1932 sobre Accidentes de Trabajo y en 1951 se formuló el Código del Trabajo o Código Trujillo vigente en la práctica hasta 1992. Se puede afirmar que la dictadura de Trujillo fue prolija en materia laboral, así como lo fueron dictaduras y gobiernos de América Latina en las mismas décadas. El objetivo de esta ponencia es problematizar las relaciones de la dictadura con organismos

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

internacionales como la OIT, avanzar el conocimiento de las condiciones en que surgió la legislación laboral del país y evaluar el nivel de aplicación de la legislación laboral. Para alcanzar este objetivo se consultaron el fondo de Relaciones Exteriores, el fondo Secretaría del Trabajo y fondo Presidencia, además de prensa nacional relacionada con la política social y laboral desde 1924 hasta 1961, fecha de asesinato del dictador.

Ponencia 37.6. *“La clase trabajadora industrial argentina en coyunturas de transformación productiva: repercusiones internacionales de procesos locales”.*

SILVIA SIMONASSI (ISHIR-CESOR- Universidad Nacional de Rosario).

Desde fines de los años cincuenta la clase trabajadora industrial argentina resultó profundamente modificada en su composición, como resultado de un acelerado proceso de inversiones masivas de capital extranjero, estimulado por el gobierno desarrollista de Arturo Frondizi y continuado por la dictadura de Onganía. Con profundas diferencias regionales, áreas de implantación industrial como el Gran Buenos Aires, el Gran La Plata, la zona automotriz cordobesa o el cordón industrial del Gran Rosario, sufrieron importantes transformaciones económicas, productivas, sociales y territoriales. Una profusa y heterogénea historiografía ha dado cuenta de diferentes aristas de estas mutaciones, con énfasis locales o regionales, e indagando en periodizaciones diversas, según se trate de procesos económicos, sociales o urbanos-regionales. Sin embargo, aún no se ha revisado –o se ha revisado parcialmente– el impacto que estas transformaciones produjo en las preocupaciones, visiones y perspectivas que empresarios, funcionarios y sindicalistas llevaban a los estrados internacionales. De modo que en este trabajo nos proponemos poner en diálogo el contenido de los debates producidos en el seno de la Organización Internacional del Trabajo (OIT), con las ideas circulantes en una de las áreas industriales donde esas transformaciones se aceleraron notablemente hacia principios de los años sesenta y se profundizaron a lo largo de la década: el Gran Rosario. Allí arribaron un cuarto del total de las inversiones extranjeras del período, creció la población ocupada en el sector, se complejizó la composición de la burguesía y se reconfiguró aceleradamente el espacio. Para el logro de los objetivos planteados, proponemos triangular fuentes escritas pertenecientes a la OIT, la prensa local/regional, de las principales corporaciones empresarias y los sindicatos industriales de la región.

Ponencia 37.7. *“La reestructuración capitalista en la posdictadura argentina (1983 – 1989): entre la ofensiva internacionalizada del capital y la resistencia nacional de la clase obrera”.*

JUAN PEDRO MASSANO (Universidad Nacional de La Plata) y **ADRIÁN PIVA** (CONICET- Universidad de Buenos Aires / Universidad Nacional de Quilmes).

El objetivo de esta ponencia es analizar el rol de la crisis de la deuda externa como correa de transmisión de las presiones globales por la reestructuración capitalista y, al mismo tiempo, como marco de la agudización de la contradicción entre acumulación y legitimación en el seno del Estado durante el gobierno de Raúl Alfonsín en la Argentina. En ese sentido plantearemos que la presión internacionalizada por la reestructuración capitalista y su bloqueo por la alianza defensiva entre la clase obrera y las fracciones mercado internistas de la burguesía industrial estructuraron el proceso económico – político de la doble transición (económica y política) posdictadura. Prestaremos especial atención a los acuerdos del gobierno con el FMI y el Banco Mundial, que articularon institucionalmente la presión por la reestructuración transformando en condicionalidades de los préstamos las demandas de los bancos acreedores (particularmente el FMI) y el poder de sanción del movimiento internacional de capitales. Sin embargo, el rol de ambas instituciones encontró su límite en las relaciones de fuerza nacionales. La capacidad de veto de la clase obrera, sobre la que se apoyó la persistencia de la “alianza defensiva”, tendió a configurar un bloqueo a la reestructuración capitalista que se expresó en el fracaso secuencial de los planes de estabilización de corto plazo. El resultado fue, por un lado, las tendencias al estancamiento, a la acumulación de desequilibrios en los sectores externo y fiscal y, finalmente, a la crisis económica abierta; por otro lado, la tendencia a la inestabilidad y crisis de la dominación política.

Ponencia 37.8. *“La constitución de la Coordinadora de Centrales Sindicales Del Cono Sur (CCSCS) en el marco del regionalismo abierto”.*

MÓNICA GORDILLO (Instituto de Humanidades CONICET-Universidad Nacional de Córdoba).

La paulatina consolidación del paradigma de la globalización en América Latina, desde mediados de los años '80, llevaría a los gobiernos democráticos recientemente instalados a propiciar acciones dentro de lo que se definía como “regionalismo abierto”. Las gestiones en ese sentido de Argentina Brasil y Uruguay tuvieron como respuesta temprana, en septiembre de 1986, la conformación de la Coordinadora de Centrales Sindicales del Cono Sur. Sin embargo ese paradigma recién se formalizó el 26 de marzo de 1991 con la firma del Tratado de Asunción, que creó el Mercado Común del Sur (MERCOSUR), firmado entre los países mencionados y Paraguay. ¿Qué fue lo que

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

llevó a las centrales sindicales a formalizar la constitución de la Coordinadora aún antes de la institucionalización del espacio regional? Podría sostenerse que apareció como resultado de la experiencia de articulación de redes sindicales transnacionales, surgidas para enfrentar a las dictaduras y mantenidas en democracia para oponerse al pago de la deuda externa. Es decir, su constitución habría respondido a una posición crítica de defensa de la integración regional ante las propuestas neoliberales que comenzaban a generalizarse. En la ponencia partiremos de reconstruir esas experiencias de articulación previa y precisaremos el contexto de constitución de la Coordinadora en relación con otras propuestas críticas al orden neoliberal presentes en el movimiento obrero latinoamericano. Luego analizaremos la posición de la CCSCS frente a la creación del MERCOSUR e intentaremos reconstruir sus relaciones con la CLAT y ORIT en los primeros años de implementación del regionalismo abierto.

Ponencia 37.9. *“La salud laboral como territorio de batalla. Una mirada histórica sobre las tareas “normales” y las “insalubres” a lo largo del siglo XX argentino”.*

LUCIANA ZORZOLI (CONICET / Universidad Nacional de La Plata).

Mucho antes que se estableciera la primera ley de regulación de la Jornada de trabajo en Argentina, en 1929, e incluso antes de la creación de la Ley sobre Accidentes y Enfermedades del Trabajo de 1915, la cuestión de las tareas “normales” y la definición de cuales no lo eran se estableció como un verdadero campo de batalla. En ese campo actuaron a lo largo del siglo XX además de trabajadores/as y patrones, cuerpos técnicos del Estado, profesionales de salud y actores del mundo del trabajo tanto nacionales como internacionales. La atención suscitada por el tema y la temprana legislación no lograron apaciguar más que provisoriamente las disputas en torno a qué se debía considerarse ‘insalubre’ y qué derechos correspondía asociar a esa categoría o estatuto. En este trabajo se revisarán los antecedentes históricos y legislativos del ‘estatuto de insalubridad’ –como se lo denomina en Argentina– atendiendo a las influencias que tuvo en el diseño estatal la promoción internacional. Se tendrán especialmente en cuenta las transformaciones producidas a lo largo del siglo y las coyunturas donde derechos asociados al trabajo insalubre fueron disputados por las y los trabajadores (especialmente en la coyuntura 1969-1974) y puestos en cuestión por cambios en la administración del Estado (como sucedió con las dictaduras militares de 1955, 1966 y 1976). Con ese fin el trabajo parte de los estudios históricos sobre cómo se construyó la agenda y práctica del Estado en estos temas (Lobato 2007; Suriano 2012; Plotkin y Zimmermann 2012; Suriano y Lobato 2014 entre otros), pero prestando especial atención a cómo organismos internacionales influenciaron ese proceso, e interconectándolo con los estudios sociohistóricos sobre ciclos de conflicto y retroceso de las y los trabajadores en Argentina.

Ponencia 37.10. *“Alimentación y nutrición: debate laboral, acciones políticas y soluciones técnicas en América Latina 1930-1960”.*

PATRICIO HERRERA GONZÁLEZ (Universidad de Valparaíso).

Entre los años 1930-1960 los países de América Latina y el Caribe comenzaron a tener preocupaciones estructurales y sistemáticas por la salubridad de la población, particularmente de los sectores populares. Uno de los problemas centrales que se procuró solucionar fue la alimentación y nutrición, particularmente de mujeres, niños y enfermos. A través de la creación de los Ministerios de Salubridad, Centros de Estudio de la Alimentación o Departamentos de Nutrición, los funcionarios técnicos del Estado (ministros, inspectores), profesionales de la medicina (médicos, enfermeras, nutriólogos, fisiólogos) y las ciencias sociales (economistas, abogados, visitadoras sociales) levantaron catastros, diagnosticaron problemas e implementaron acciones conducentes a asegurar alimentación suficiente y nutrición balanceada. Para instituciones, funcionarios y estudiosos la deficiencia alimenticia fue un tema que interesaba resolver, por motivos de salud, economía laboral y bienestar. Entre las políticas sociales implementadas en varios países de la región se consideraron entre la más efectivas: creación de centros especializados en alimentación y nutrición; reducir los precios de productos alimenticios de primera necesidad, especialmente a la venta por menor; campañas de educación por medio de conferencias, minutas alimenticias; enseñanza del consumo de diversas raciones alimenticias y su preparación para obtener verdaderas raciones fisiológicas; fomento de comedores populares. Esta ponencia da cuenta de algunas experiencias políticas y técnicas de organismos de Estado, profesionales de la alimentación-nutrición y el debate laboral en algunos países del continente americano, que planearon actividades conducentes a obtener una alimentación suficiente y adecuada en los sectores populares, de acuerdo con normas científicas, para permitirles vivir una vida libre de enfermedades, con los mejores estándares y asignaciones de alimentación, contribuyendo a mejorar la productividad en los centros de trabajo.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 38 - BACÍA DEL RÍO DE LA PLATA EN EL CONTEXTO DEL ATLÁNTICO SUR DEL SIGLO XIX: FORMACIÓN DE ESTADOS-ECONOMÍAS NACIONALES, FINANZAS Y CONFLICTOS BÉLICOS

COORDINAN

EDUARDO CRESPO (UNIVERSIDAD NACIONAL DE MORENO-ARGENTINA Y UNIVERSIDADE FEDERAL DO RIO DE JANEIRO, BRAS), **ALEXANDRE FREITAS** (UNIVERSIDADE FEDERAL RURAL DO RIO DE JANEIRO, BRASIL) Y **JAVIER GHIBAUDI** (UNIVERSIDADE FEDERAL FLUMINENSE, BRASIL).

El Simposio tiene como objetivo reunir trabajos de investigación que observan los procesos sociales concretos de formación de los Estados-Economías Nacionales en la Bacía del Río de la Plata y experiencias que, fuera de la región, sirvan como casos de comparación. Se trata de fomentar el debate crítico entre trabajos que tienen como cuestiones centrales la formación de los Estados, los mercados y las finanzas en el contexto más amplio del Atlántico Sur y la consolidación del Imperio Británico en el siglo XIX.

Ponencia 38.1. *“Crédito, deuda y pasividades: La dinámica de post-guerra en el gasto del Estado Oriental del Uruguay (1853-1893)”*.

CAMILO MARTÍNEZ RODRÍGUEZ (Universidad de la República, Uruguay).

En el trabajo se aborda el complejo camino transitado por el Estado Oriental del Uruguay durante los años posteriores a la Guerra Grande (1839-1852). En este sentido, la segunda mitad del siglo XIX representa un escenario histórico caracterizado por la inestabilidad política y la construcción histórica del Estado moderno uruguayo. A partir de la utilización de los Presupuestos Generales de Gastos (1853-1893) se construyen diferentes tablas sociales capaces de identificar la composición de los perceptores de ingresos públicos (personal burocrático y clases pasivas). Por otra parte, también se analizan el conjunto de Obligaciones Nacionales recogidas en los diferentes presupuestos, para de esta forma identificar el peso relativo de la deuda en el gasto público presupuestado. En concreto, en materia de recursos, se aprecia que en los periodos de post-guerra tanto el peso relativo de las Obligaciones Nacionales como las clases pasivas militares aumenta, además, de posicionarse conjuntamente en montos superiores al 30% de los recursos. En este sentido, la dinámica de post-guerra representa un escenario en el cual los principales gastos del Estado se destinan a las clases pasivas militares y al pago de los servicios de deuda asumidos en el periodo.

Ponencia 38.2. *“A Geopolítica da Bacia do Rio da Prata (1852-1870): Comércio, Finanças E Guerras”*.

LAURA EMILSE BRIZUELA (Universidade Federal do Rio de Janeiro, Brasil).

O artigo estuda a geopolítica das unidades econômico-políticas que conformavam a Bacia do Rio da Prata no período 1852-1870, e que participaram nas dinâmicas de expansão de poder e de resistências. O período deve-se a que é nele onde acontecem os mais determinantes enfrentamentos armados na região platina. Tomamos os antecedentes e consequências da queda de Rosas como ponto de partida, passando pelo que chamamos “a questão uruguaia”, e terminamos com a Guerra do Paraguai, sendo que as relações com o Brasil atravessam toda a dinâmica. Os conflitos podem ter tido início na apropriação dos diferentes bens que a Bacia proveu para a região, em especial para a centralização dos recursos e do poder em mãos de Buenos Aires. Interessa-nos: a questão alfandegaria e de transporte comercial, nessa dimensão manifesta-se a importância da representação espacial onde tiveram lugar, a conformação das elites agropecuárias que formariam os centros de poder; e logo as guerras, vinculadas às atividades comerciais locais e seu nexo com o capital financeiro internacional.

Ponencia 38.3. *“A economia da região do Rio da Prata na imprensa fluminense (1808-1825)”*.

NELSON MENDES CANTARINO (Universidade Estadual de Campinas, Brasil).

O Império Português não estava imune à crise do Antigo Regime europeu. O estabelecimento da Coroa na América Portuguesa, a Abertura dos Portos (1808) e o fim do exclusivo comercial foram temas de intenso debate na sociedade portuguesa dos dois lados do Atlântico. A crise do Antigo Regime Português é um momento histórico em que o debate político, legal e institucional deixa os tribunais e chega às ruas. Impacto da ideologia liberal, a disputa pela opinião pública será um dos instrumentos de legitimação dos grupos de interesse que buscam impor seus projetos à sociedade. No período que marca a chegada da família real no Rio de Janeiro (1808) até o reconhecimento formal da independência do Império do Brasil por Lisboa (1825) é possível acompanhar uma enxurrada de impressos e periódicos e um público feroz debate em torno dos destinos da sociedade luso-brasileira. A busca por alternativas, modelos e referências de novos arranjos institucionais se voltou então para a sociedade hispano-americana. Artigos de jornais, memórias econômicas e relatos de testemunhas de primeira mão serão articulados para exemplificar quais caminhos foram discutidos no processo luso-brasileiro. Neste artigo discutirei as leituras luso-brasileiras sobre os desafios e soluções que as sociedades da região do Rio da Prata encontraram

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

para seus dilemas econômicos e como estes foram percebidos pelos periódicos fluminenses.

Ponencia 38.4. *“Guerra, moneda y formación estatal. Buenos Aires y la Confederación Argentina (1852-1861)”*.

ALCIDES BAZZA (Universidad Nacional del Litoral, Argentina).

Una amplia literatura observó la importancia de los conflictos bélicos para la formación de los Estados, indagando primeramente los Estados modernos europeos y luego diversos países, entre ellos, los latinoamericanos. Sobre éstos se han reconocido algunas diferencias en lo que respecta a las formas de financiamiento. A diferencia de los Estados europeos, existe un consenso mayoritario en que la principal fuente de recursos provino del comercio exterior, es decir, de los derechos aduaneros. Sin dejar de reconocer su relevancia, es difícil identificar la contribución de estos impuestos externos cuando los Estados se encuentran en proceso de formación, en razón de que no hay un control permanente y exclusivo sobre su recaudación. Otros medios de financiamiento merecen una especial consideración. Varios estudios han hecho referencia a la utilización de la moneda fiduciaria, pero desde una perspectiva que considera sus supuestos impactos inflacionarios y que descuida la importancia de los conflictos internos y las guerras externas en la formación del Estado. El propósito de esta ponencia es profundizar este análisis, al tomar las disputas planteadas entre la Confederación Argentina y el Estado de Buenos Aires durante el período 1852-1861. Se pretende destacar el rol de la emisión monetaria para dirimir la contienda planteada por los distintos Estados y la relevancia de imponer la moneda de curso legal en el territorio.

Ponencia 38.5. *“Padrão Ouro no Brasil Imperial”*.

MARCELO PEREIRA FERNANDES y RÚBIA CRISTINA WEGNER (Universidade Federal Rural do Rio de Janeiro, Brasil).

O sistema de paridade internacional de moedas, o padrão-ouro, que vigorou entre 1870 e 1914, é considerado o regime monetário internacional mais estável no que se refere à taxa de câmbio. A Inglaterra que inaugurou a primeira revolução industrial foi o primeiro país a adotar oficialmente em 1819. Como hoje, na época do padrão-ouro, o sistema monetário internacional era fortemente hierarquizado. Não raro os países periféricos, que empregaram o sistema e que tomavam empréstimos nas principais praças financeiras, eram obrigados a desvalorizar suas moedas. Um dos principais problemas enfrentados por esses países refere-se ao problema da relação desigual dos termos de troca – já apontado nos anos 1950 pela CEPAL. Havia ainda o problema da reversão dos fluxos de capitais que sempre causava grande desestabilização. Isto demonstra que para esses países o sistema era instável. O Brasil adotou o padrão-ouro por meio de uma reforma monetária em 1846 e passou por problemas semelhantes. O objetivo deste artigo é analisar as tentativas do governo brasileiro em adotar o padrão-ouro durante o Império (1822-1889). Com isso, pretende-se demonstrar a instabilidade econômica gerada pelo padrão-ouro na economia brasileira e levantar algumas hipóteses que levaram o Brasil a adotar este sistema apesar dos custos associados.

Ponencia 38.6. *“Si vis pacem, para bellum: o papel do Império do Brasil na consolidação dos Estados platinos”*.

TALITA ALVES DE MESSIAS (Unisinos, Brasil).

Em longo documento escrito em abril de 1850, Andrés Lamas, Ministro da República Oriental do Uruguai, apresentou variados argumentos para convencer o governo do Império do Brasil a intervir na Guerra Grande (1839-1852). Endereçando o documento ao Ministro dos Negócios Estrangeiros do Império, Lamas explicava que uma intervenção brasileira era necessária para a conquista da paz na região: “Si vis pacem, para bellum” (se quer paz, prepare-se para a guerra). Esse documento é uma das fontes que traz a discussão sobre as razões pelas quais o Império do Brasil deveria intervir financeira e militarmente nos conflitos geopolíticos que ocorriam entre o Uruguai e a Confederação Argentina, iniciando com subsídios para manutenção da Montevideú sitiada. Esses subsídios foram a título de empréstimos, e ocorreram de 1850 até, pelo menos, 1866, não apenas para Montevideú como também para a Confederação e depois República Argentina, já em meio à Guerra da Tríplice Aliança contra o Paraguai (1864-1870). Conhecida como Diplomacia do Patacão, a ação financeira do Império nesse período teria sido uma estratégia deliberada ou uma ação contingencial? Este trabalho visa discutir algumas das razões e argumentos utilizados no início da intervenção do Império do Brasil na Guerra Grande. Para tanto, foram utilizadas fontes documentais e trabalhos bibliográficos acerca do tema.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 38.7. *“State Building em Brasil e Argentina no século XIX: uma análise sobre os distintos impactos das guerras sobre Estados e trajetórias socioeconômicas”.*

EDUARDO CRESPO (Universidad Nacional de Moreno–Argentina y Universidade Federal do Rio de Janeiro, Brasil) y **RAFAEL SEABRA** (Universidade Federal do Rio de Janeiro, Brasil).

As questões geopolíticas em um mundo que se constituiu em sistema interestatal estão hoje distantes da reflexão da ciência econômica, principalmente na chamada ortodoxia neoliberal, mas também em abordagens heterodoxas que falham em incorporar essa dimensão de modo intrínseco. Para estas, é pertinente a visão estratégica sobre o manejo da inserção internacional de modo a promover desenvolvimento e crescimento econômico, mas a guerra não é percebida como elemento constitutivo. A reflexão cepalina deu relevante contribuição à teoria do desenvolvimento e atribuiu papel central ao Estado em favor da industrialização. Entretanto, o Estado, enquanto ente simultaneamente imerso em forças sociais e no meio internacional hierárquico, foi pouco problematizado. Nesse trabalho pretendemos aprofundar as relações entre guerra, desenvolvimento e *state-building* na América Latina por meio do contraste com a paradigmática experiência europeia. Serão reforçados os limites dessa analogia tendo em vista os tipos de guerra ocorridos, os severos cortes sociais e étnicos característicos dessas sociedades pós-coloniais e o fato de que esses Estados se constituem em um sistema internacional já formado e sob hegemonia britânica. As experiências de Brasil e Argentina serão ressaltadas no quadro mais amplo da América Latina com especial ênfase nas consequências da Guerra do Paraguai sobre suas formações e distintas trajetórias.

Ponencia 38.8. *“El estado fiscal-militar en la Argentina (1850-1900)”.*

EDUARDO CRESPO (Universidad Nacional de Moreno–Argentina y Universidade Federal do Rio de Janeiro, Brasil), **FLORENCIA MÉDICI** (Universidad Nacional de Moreno y Universidad Nacional de Buenos Aires, Argentina) y **MARCELO MUÑIZ** (Universidad Nacional de Moreno y Universidad del Salvador, Argentina).

El trabajo tiene como objetivo explorar la relación entre las políticas fiscales y las presiones geopolíticas internas y externas en el proceso de formación del estado argentino en la segunda mitad del s. XIX. Nuevas perspectivas tanto en la historiografía argentina como en las teorías de las relaciones internacionales abren la posibilidad de repensar los procesos de largo plazo de la formación de los estados nacionales desde los procesos de independencia hasta el presente en América Latina. En este contexto se busca indagar de forma novedosa la dinámica entre recaudación de impuestos, desarrollo de un sistema de deuda pública, inserción en el mercado mundial de bienes y capitales y las distintas formas y niveles de gasto público en un marco de inestabilidad política interna y externa para lo que después sería el estado argentino. Las tendencias centrípetas y centrífugas del poder político con importantes manifestaciones bélicas y la guerra contra el Paraguay y contra los pueblos indígenas también son incorporados en el análisis de la dinámica de unificación política y construcción del estado argentino.

Ponencia 38.9. *“Endeudamiento externo, construcción del Estado y crisis financiera en Argentina en el siglo XIX”.*

PABLO G. BORTZ (Universidad Nacional de San Martín, Argentina) y **EDUARDO CRESPO** (Universidad Nacional de Moreno, Argentina / Universidade Federal do Rio de Janeiro, Brasil).

Este trabajo compara las crisis financieras en Argentina ligadas al endeudamiento externo a principios de la década de 1980 y finales de la década de 1990 con los distintos auges de endeudamiento externo durante el siglo XIX. El análisis hará foco en los siguientes ejes: la vinculación con auges de endeudamiento en otros países latinoamericanos; la influencia de las condiciones financieras prevalentes en los grandes mercados de capitales del mundo; el tipo de acreedores externos (bancos, gobiernos, inversores) y de deudores (sector público y privado) y el destino del endeudamiento. El trabajo concluye que el endeudamiento externo liderado por el Estado en el siglo XIX cumplió una función importante a la hora de constituir el Estado argentino en términos formales y de infraestructura, mientras que en el último cuarto del siglo XX el endeudamiento externo fue liderado por el sector privado, sin que se produzcan cambios estructurales de consideración.

Ponencia 38.10. *“O Nascimento da Periferia: A América do Sul no Séc. XIX”.*

ALEXANDRE JERÔNIMO DE FREITAS (Universidade Federal Rural do Rio de Janeiro, Brasil).

O período conhecido como desenvolvimento hacia fuera pela CEPAL marca a consolidação da América do Sul como periferia no capitalismo mundial. Uma longa historiografia desenvolveu-se para analisar a inserção dos países sul-americanos no boom do comércio internacional promovido pela disseminação internacional da revolução industrial. A disponibilidade de terras e o clima, a oferta e imigração de mão-de-obra, o impacto da revolução no transporte marítimo e das ferrovias, são alguns dos fatores mais realçados para explicar o período. Porém, pouco se analisou sobre os condicionantes internos que levaram a estratégia de crescimento hacia fuera neste período. Questões relacionadas com a formação dos Estados/Economias Nacionais no período pós-independência que destaquem

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

como a centralização do poder, as guerras de fronteiras, a estrutura econômica e a hierarquia social, construíram coalizões de poder que fomentaram essa estratégia de desenvolvimento. O objetivo deste trabalho é fazer uma revisão crítica de alguns dos principais trabalhos consagrados sobre o período procurando realçar as questões mencionadas no parágrafo acima buscando criar uma narrativa distinta para este período histórico da América do Sul.

Ponencia 38.11. *"El origen del sistema monetario y los patrones de desarrollo de la Argentina"*.

ALEJANDRO FIORITO (Universidad Nacional de Moreno, Argentina) y **CRISTIAN SAMANIEGO** (Universidad Nacional de Moreno, Argentina).

En este trabajo se muestra en primer lugar que el surgimiento y conformación del sistema monetario y bancario argentino pueden ser explicados desde una mirada teórica distinta de la cuantitativista exógena, en base a visiones heterodoxas del dinero en línea con la teoría clásico-keynesiana. En segundo lugar, se analiza el proceso de éxito agro-productivo exportador comenzado en la década del '80 del siglo XIX. Inglaterra fue así fuente de demanda externa para la Argentina por exportaciones lo que permite acelerar las inversiones domésticas. Cabe destacar a diferencia de las versiones históricas liberales más difundidas que la activa participación del Estado Argentino no es neutral en los resultados, dirigiendo y garantizando legal y financieramente las inversiones extranjeras y sus dividendos.

Ponencia 38.12. *"La formación del Estado y el Mercado en la Periferia: una lectura de Karl Polanyi"*.

JAVIER GHIBAUDI (Universidade Federal Fluminense, Brasil).

Los trabajos de Karl Polanyi, principalmente *La Gran Transformación*, son referencia para entender la formación y crisis de la utopía liberal consolidada en el siglo XIX: sus fundamentos filosóficos, su construcción política y su crisis. Los conceptos del autor sobre la contradicción intrínseca a la utopía de una sociedad basada en la auto-regulación del mercado son frecuentemente citados, por ejemplo, para comprender la neoliberalización contemporánea y también para refutar el entendimiento del mercado como construcción diferente y separada del Estado. Si bien los análisis de *La Gran Transformación* están enfocados en la experiencia europea, en este trabajo nos interesa enfocar parte de sus ideas para comprender el proceso de formación de los Estados latino-americanos en el siglo XIX, particularmente la Argentina. Por un lado, vamos a observar cómo Polanyi comprende el sistema internacional del siglo XIX, el papel de la *altas finanzas* y la imposición de la sociedad de mercado en las experiencias coloniales. Por otro lado, vamos a enfatizar el argumento del autor sobre la construcción del mercado a partir del Estado y utilizarlo para diferenciarnos de las actuales lecturas de índole ortodoxa neoliberal sobre la formación de los Estados en la bacía del Río de la Plata en el siglo XIX.

Ponencia 38.13. *"The role of the State and effective demand in the 'Golden Era' of Argentine economic growth (1870-1930)"*.

FABIÁN AMICO (Universidad Metropolitana para la Educación y el Trabajo y Universidad Nacional de San Martín, Argentina) y **NUMA MAZAT** (Universidade Federal do Rio de Janeiro, Brasil).

Between 1870 and 1914, the Argentine average annual growth rate of GDP was over 6%, the highest level recorded in the world during the period. Neoclassical explanations emphasize the importance of the reduction of shipping costs and a favourable institutional framework allowing the free flow of goods and factors, which would be led to a 'correct' productive specialization. Thus, agricultural exports were responsible for a more efficient allocation of resources, and its impact on the demand side is in fact discarded. In this way, the long phase of growth between 1870-1930 is interpreted as a process oriented by the supply side. Based on the supermultiplier demand-led growth, this paper aims to develop a critical vision of these approaches. In particular, we will explore the possibility of a "false positive", that is, the one of an apparent case of export led growth. We believe that the hypothesis suggested puts a new element (public spending) that would allow a more consistent and complete interpretation of the whole process.

Ponencia 38.14. *"Estados Pos-coloniales en América Latina y Asia Oriental"*.

EDUARDO CRESPO (Universidad Nacional de Moreno-Argentina y Universidade Federal do Rio de Janeiro, Brasil) y **BRUNA MACHADO TARGINO** (Fundação Getúlio Vargas, Brasil).

A cualquier observador de la década de 1940 le habría sorprendido saber que pocas décadas después el Este Asiático se convertiría en ejemplo de desarrollo económico, mientras que Latinoamérica destacaría como una región de estancamiento relativo. La segunda constituía una "clase media del mundo" y superaba por amplio margen los niveles de desarrollo asiáticos. Estaba formada por países que fueron formalmente independientes durante 130

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

años y gozaba de indicadores sociales muy superiores al resto de la periferia. Asia, por el contrario, era la región más pobre del mundo y en casi todos los casos acababa de librarse del yugo colonial o semicolonial. Este trabajo busca identificar algunas claves históricas para interpretar esta inversión de fortunas regionales.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 39 - ASENTAMIENTO COLONIAL Y POBLACIONES NATIVAS EN LAS ECONOMÍAS DE FRONTERA DE AMÉRICA LATINA Y AUSTRALASIA: EXPANSIÓN TERRITORIAL, SISTEMAS DE TENENCIA Y ESTRUCTURAS DE PROPIEDAD DE LA TIERRA

COORDINAN

PROF. RICHARD BOAST (VICTORIA UNIVERSITY OF WELLINGTON, NEW ZEALAND), PROF. JORGE ÁLVAREZ (UNIVERSIDAD DE LA REPÚBLICA, URUGUAY).

Durante la segunda mitad del siglo XIX las denominadas economías de nuevo asentamiento europeo del hemisferio sur de América Latina (Argentina, Uruguay, sur de Brasil) y de Australasia (Australia y Nueva Zelanda) y otras regiones del continente Americano (Chile, México, Centro América, etc.) experimentaron la expansión de sus fronteras territoriales y productivas. Este proceso se aceleró durante la primera globalización del capitalismo debido, principalmente, a la creciente integración de la economía mundial y a la especialización de estas regiones en la producción y exportación de materias primas y alimentos. La expansión territorial avanzó sobre regiones semivacías u ocupadas por población nativa a través de diversos procedimientos como la guerra de conquista, la ocupación y mediante acuerdos con las poblaciones originarias. Este proceso implicó el establecimiento de nuevas formas de derechos de propiedad y nuevos sistemas de tenencia de la tierra. Los nuevos arreglos institucionales, la dotación de recursos naturales y los sistemas productivos desarrollados en cada región contribuyeron a configurar estructuras específicas de la propiedad de la tierra. El principal objetivo de esta sesión es convocar trabajos que aborden estos procesos históricos en perspectiva comparada o en estudios de casos que contribuyan a la comprensión general del proceso. Se privilegiará las propuestas que consideren algunos de los siguientes aspectos: formas de tenencia de la tierra de las poblaciones nativas; contacto y formas de complementariedad económica de las comunidades nativas y los colonos en las economías de frontera; definición de derechos de propiedad en los procesos de expansión territorial; grados de integración/marginalización de las comunidades nativas en la producción agraria orientada a la exportación; nuevas formas de tenencia de la tierra en los procesos de expansión territorial y estructuras de la propiedad la tierra.

Ponencia 39.1. *"On the persistence of indigenous institutions: repossession of ancestral land and long-run development in Mexico"*.

ALDO ELIZALDE (University of Glasgow).

This paper uses land reform in Mexico to examine the persistence of indigenous institutions. Between 1917 and 1992, the indigenous population in Mexico received around of 16 million hectares of ancestral land by establishing over 1,900 communal villages known as Comunidades Agrarias. Using novel panel data at the municipal level, I show that areas with more advanced indigenous institutions accrued on average 74% more ancestral land. These large gains in land resources translate into better development outcomes. In municipalities where the restoration of land was higher, literacy rates increased by approximately 9%. This suggests that more advanced indigenous groups were able to better organise and defend their interests and rights from central governments and thereby supports the persistence of indigenous institutions.

Ponencia 39.2. *"Populações indígenas e contrabando nas fronteiras da Amazônia ibérica (c.1770-c.1790)"*.

CARLOS AUGUSTO BASTOS (Universidade Federal do Pará, Brasil).

As políticas das monarquias ibéricas para as fronteiras amazônicas no século XVIII visavam não somente a demarcação dos limites territoriais, mas também o controle sobre populações indígenas. Com relação a elas, havia o esforço das autoridades em integrá-las cultural, política e economicamente às sociedades coloniais. Dentre as questões econômicas, podemos destacar o combate ao contrabando mantido por portugueses e espanhóis com comunidades ameríndias fronteiriças, o que feria os interesses fiscais das Coroas e criava obstáculos às expectativas de controle sobre esses espaços e seus habitantes. Entre os espanhóis, era recorrente a acusação de que contrabandistas portugueses (pequenos comerciantes, militares e colonos oriundos de núcleos urbanos ribeirinhos próximos) estariam, através desse comércio ilícito com índios do lado espanhol, avançando territorialmente, drenando riquezas para seu lado da fronteira e promovendo o aprisionamento ilegal de índios. Do lado português da fronteira, por sua vez, ocorriam igualmente críticas sobre as relações envolvendo contrabandistas e indígenas. É necessário, no entanto, questionar o que o contrabando poderia significar para essas comunidades nativas, e como o mesmo se inseria em suas lógicas políticas e econômicas. Esta comunicação abordará as relações comerciais ilegais envolvendo indígenas, colonos e militares nas zonas limítrofes hispano-portuguesas do vale amazônico, entre as décadas de 1770 e 1790, enfatizando as possíveis interpretações desses indígenas sobre o papel do contrabando para suas comunidades. A documentação utilizada consiste em fontes produzidas por autoridades portuguesas e espanholas

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

das fronteiras amazônicas, relatando a vigência do contrabando nesses espaços e as relações com os indígenas.

Ponencia 39.3. "La tragedia de los comunales de las misiones de guaraníes: algunos lineamientos para una historia no contada (1767-1850)".

MARÍA INÉS MORAES (Universidad de la República, Uruguay).

Este trabajo analiza la crisis de la propiedad comunal de los pueblos misioneros de guaraníes localizados entre los grandes ríos de la Cuenca del Plata (Paraná y Uruguay). Aunque los especialistas en la economía de las misiones jesuíticas han analizado en profundidad la formación y el apogeo del régimen comunitario, la crisis de los bienes comunales (yerbales, ganados, pastos y aguadas) misioneros después de la expulsión de la Compañía de Jesús ha sido menos estudiada, y en especial, es destacable que este caso no ha sido tomado en cuenta en estudios que han buscado comparar los procesos históricos de privatización de comunales en diversas regiones del globo (Prien & de Codes, 1999) (Demélas & Vivier, 2003). El trabajo se apoya en fuentes primarias y secundarias para identificar los principales hitos del proceso de privatización de los recursos comunes de los pueblos misioneros de guaraníes entre 1770-1850 y establecer su relación con dos procesos fundamentales de la historia económica de la región en el mismo período: la vigorosa incorporación de la economía rioplatense a los mercados atlánticos durante la segunda mitad del siglo XVIII y el impulso privatizador de los recursos naturales que antecedió a la consagración de los códigos legales de cuño liberal generalizados en América Latina a partir de 1850.

Ponencia 39.4. "Cambio institucional, migraciones y crecimiento económico en la frontera del espacio Peruano. La banda norte del Río de la Plata entre 1750 y 1810".

JAVIER RODRÍGUEZ WEBER (PHES, FCS, Universidad de la República, Uruguay).

Se trata de un texto de síntesis en el que se articulan resultados de distintas agendas de investigación llevadas adelante por investigadores de diversos países –fundamentalmente Argentina y Uruguay– en las últimas décadas. La ponencia, escrita en el marco de un proyecto para elaborar una Historia Económica del Uruguay (en el que participan el autor junto con Luis Bértolay Reto Berton), explora la formación de la economía oriental a partir de los espacios económicos presentes: el misionero y el del Río de la Plata. A mediados del siglo XVIII, la banda norte del Río de la Plata era una región periférica al espacio peruano que se caracterizaba por su condición de frontera en múltiples sentidos: entre imperios y entre espacios económicos. El texto propone una interpretación de las transformaciones más importantes sufridas por esta región fronteriza como consecuencia del proceso de cambio institucional iniciado con las Reformas Borbónicas. Se destaca, en particular, la desintegración progresiva del espacio misionero y la dispersión de la población a la que dio lugar, junto con el estímulo que supuso el incremento del tráfico marítimo en la zona. Los resultados más importantes fueron la ocupación del suelo, el crecimiento demográfico y económico, y una producción más diversificada y volcada al intercambio con la economía atlántica.

Ponencia 39.5. "Territorio virgen. La distribución de la tierra en Buenos Aires, ocupada como resultado de la 'conquista' del desierto en 1879".

DANIEL SANTILLI (Instituto Ravignani, UBA/CONICET, Argentina).

Como es sabido, la última expansión de la sociedad blanca porteña sobre la provincia de Buenos Aires se desarrolló como consecuencia de la denominada conquista del desierto, llevada adelante por el Gral. Julio Argentino Roca, como ministro de defensa del Estado Nacional. Dicha expansión generó un proceso de apropiación y puesta en valor de la tierra "conquistada", aplicando el derecho de propiedad establecido por el código civil sancionado en 1869. Mi objetivo será estudiar la distribución de la propiedad en dos jurisdicciones de ese nuevo territorio, dada la aplicación del recién estatuido instrumento legal. Se estudiará el censo económico nacional de 1895, levantado 16 años después de la mencionada conquista, que proporciona la titularidad y la medida de cada parcela. Esto me permitirá obtener coeficiente de Gini tanto entre propietarios como teniendo en cuenta la totalidad de la población, así como otros métodos de evaluación de la desigualdad. Este cálculo será utilizado a su vez para comparar la distribución de la tierra con otras jurisdicciones de anterior poblamiento, tanto cronológica como diacrónicamente, en las cuales se superponían estas nuevas leyes con anteriores reglamentaciones.

Ponencia 39.6. "Transformaciones en las formas de tenencia y estructuras de propiedad de la tierra en el oeste de La Pampa, Argentina. Décadas de 1930 y 1960".

ALEXIS DAMIÁN ARRESE (Instituto de Estudios Socio-Históricos, Facultad de Ciencias Humanas, Universidad Nacional de La Pampa, Argentina).

Recientes estudios han indagado en las características y el rol en el desarrollo económico de los derechos de propiedad desde una perspectiva histórica y comparativa, dando cuenta que su construcción atravesó diferentes

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

transformaciones según las coyunturas y regiones. Un caso, objeto de estudio de la presente propuesta, es el de las zonas áridas marginales, cuyas formas de apropiación y distribución de la tierra avanzado el siglo XX han sido escasamente analizadas desde la historiografía argentina. En este sentido, el trabajo tiene como objetivo realizar un análisis de las transformaciones en las formas de tenencia y en las normas y prácticas relacionadas a los usos y acceso a la propiedad de la tierra en el Oeste de la provincia argentina de La Pampa entre las décadas de 1940 y 1960, un espacio que se caracteriza por su aridez y baja densidad demográfica. Durante la década de 1930 y 1940 sufrió el mayor de despoblamiento de la Argentina a lo largo de esta etapa y un fuerte impacto socio-demográfico y ambiental tras la interrupción del escurrimiento natural del río Atuel en la zona a fines de la década de 1940. Existe una vacancia en estudios que indaguen en su impacto sobre los sistemas de tenencia de la tierra, objetivo que busca desandar esta propuesta. Para el objetivo propuesto se realizó una triangulación de fuentes documentales ubicadas de repositorios públicos de La Pampa, en su mayoría estadísticas, censos y expedientes de casos de tenentes de la tierra elaborados por organismos estatales.

Ponencia 39.7. *"Tierra, poblaciones nativas y expansión de la frontera agraria en las economías de nuevo asentamiento europeo de Australasia y el Río de la Plata".*

JORGE ÁLVAREZ (PHES, FCS, Universidad de la República, Uruguay) y **RICHARD BOAST** (Victoria University of Wellington, New Zealand).

El establecimiento de nuevos derechos de propiedad de la tierra y su distribución en el siglo XIX han sido considerado por la historiografía económica factores clave en la configuración de diferentes patrones de distribución de la riqueza y de los ingresos en las economías de nuevo asentamiento europeo de América Latina y Australasia. Estas diferencias, se ha argumentado, han tenido impactos persistentes en el crecimiento a largo plazo de cada región y en sus trayectorias divergentes. Sin embargo, los procesos de apropiación de las tierras ocupadas por las comunidades nativas durante la expansión de la frontera agraria han sido escasamente analizados en perspectiva comparada. El artículo busca llenar este vacío comparando las formas y sistemas de tenencia de la tierra de las poblaciones nativas de Australasia y el Río de la Plata y los cambios experimentados durante los procesos de asentamiento europeo y expansión de la frontera agraria en los siglos XVIII y XIX.

Ponencia 39.8. *"Immigration and Knowledge Spillovers: Danish-Americans and the Development of the Dairy Industry in the United States".*

NINA BOBERG-FAZLI y **PAUL SHARP** (University of Southern Denmark).

We exploit the example of Danish migration to the United States during the late nineteenth century to examine the hypothesis of knowledge spillovers through migration. Modern cooperatively-owned butter factories spread around Denmark within a decade after 1882, and by 1890 Denmark had established itself as a world-leading dairy producer characterized by institutional, technological and scientific innovation. We hypothesize that despite being few in number, Danish-Americans helped spread this knowledge to the US and thus played a central role for the growth and modernization of American dairying. Supported by a narrative based on historical evidence, we test our hypothesis using a difference-in-differences strategy, using data taken mainly from the US census. We find that counties with more Danes up to 1880 (before the transformation of Danish agriculture) do not appear to have enjoyed advantages in dairying compared to other parts of the country. Subsequently, however, they both specialized in dairying, and used more modern practices. This example illustrates the importance that even a small number of migrants can have on relative development.

Ponencia 39.9. *"La persistencia de la desigualdad educativa en la Argentina de la Belle Époque: inmigración europea, mercados de trabajo y pasado colonial".*

JOAQUÍN LADEUIX (Universidad Torcuato Di Tella, Argentina) y **PABLO SCHIAFFINO** (Universidad Torcuato Di Tella, Argentina).

En el presente trabajo demostramos que la Argentina de la Belle Époque fue, de forma persistente, un país regionalmente desigual en términos de capital humano. Aunque la distribución de los maestros y de las tasas de enrolamiento mejoran significativamente entre 1883 y 1914, la distribución de las tasas de alfabetización no mejora a la par. Proponemos dos explicaciones, que se retroalimentan, para esta persistencia: el rol de la inmigración europea y diferencias en las economías regionales que se remontan, en parte, a tiempos de la colonia. Adicionalmente analizamos estos resultados en comparación con la dotación de capital humano de otras economías de nuevo asentamiento europeo como Australia, Canadá y Estados Unidos.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

SIMPOSIO 40 - TRATA, MERCADO Y ECONOMÍA GLOBAL: NUEVAS APROXIMACIONES DESDE LA HISTORIA ECONÓMICA

COORDINAN

ÁLVARO ALCÁNTARA (INAH, VERACRUZ/MÉXICO, INVESTIGADOR), CARLOS GABRIEL GUIMARÃES (DEPARTAMENTO DE HISTÓRIA DA UFF/BRASIL, PESQUISADOR 1D DO CNPQ) Y ANTONIO IBARRA (UNAM/MÉXICO).

El Simposio se propone contrastar el papel de la trata, el trabajo forzado y la sociodemográfica afrodescendiente en distintos contextos locales, regionales y globales. No escapa el interés por mostrar la importancia del trabajo forzado de los afrodescendientes en la prosperidad regional, los enlaces mercantiles y la conformación de espacios globales de negociación. Interesan actores, procesos y contextos múltiples.

Ponencia 40.1. *"Del trabajo esclavizado al endeudamiento perpetuo: Un primer balance del impacto de la mano de obra negra, parda y mulata en el desempeño económico del mercado veracruzano tardo colonial".*

ÁLVARO ALCÁNTARA LÓPEZ (Centro INAH Veracruz).

Desde el trabajo pionero de Gonzalo Aguirre Beltrán hasta las investigaciones recientes sobre población afroamericana, ha quedado documentada la disminución relativa que tuvo el trabajo esclavo en el desempeño de la economía novohispana en general y de Veracruz, en particular, a lo largo del siglo XVIII. Sin perder de vista la importancia del trabajo esclavo en los reales de minas y concentrando la atención en la región costera veracruzana, el trabajo se propone comparar dos microregiones económicas con fuerte presencia afrodescendiente. Por un lado, la zona cañera y tabacalera de Orizaba-Cordoba, donde el trabajo esclavo fungió como motor económico de la región hasta bien entrado el siglo XIX. Por el otro, las provincias algodonerías-ganaderas de la costa de Sotavento, donde la población esclava fue insignificante, caracterizándose más bien por contar con una abundante reserva de mano de obra afrodescendiente "libre", aunque con altas tasas de endeudamiento. El trabajo se propone pues un ejercicio analítico comparativo que permita sopesar formas diferenciadas de participación de la población afrodescendiente en la economía veracruzana intentando valorar su impacto en desempeño del mercado interno veracruzano de fines del siglo XVIII.

Ponencia 40.2. *"El tráfico norteamericano de esclavos al Río de la Plata y los circuitos de la plata más allá del Atlántico, 1798-1808".*

ALEX BORUCKI (Universidad de California, Irvine).

Este artículo examina el viaje esclavista conducido por el navío norteamericano *Ascensión*, que conectó Rhode Island, Mozambique, y el Río de la Plata, que ilustra el tráfico norteamericano de esclavos hacia Buenos Aires y Montevideo durante la primera década del siglo XIX. Por una parte, esta historia revela conexiones globales orientadas al Atlántico, que tenían como agentes a los consumidores en India y China de la plata hispanoamericana, los compradores y traficantes de esclavos rioplatenses, los mercaderes norteamericanos, y la demanda de esclavos en el Pacífico sudamericano. Por otra parte, la historia de los cautivos de la *Ascensión* va más allá de las concepciones anglo-americanas de "Middle Passage" nacidas del tráfico triangular, en tanto que estos africanos sobrevivieron el embarque esclavista en el Océano Índico, el cruce del Atlántico, y la dispersión, tanto por tierra como por mar, hacia el interior del Río de la Plata, el Alto Perú, y Lima.

Ponencia 40.3. *"El comercio esclavista en el Río de la Plata a fines del siglo XVIII y comienzos del XIX. La trayectoria económica-política de Pedro Duval, 1782-1813".*

RAFAEL DAMIANI (Universidad Nacional de Tres de Febrero, Argentina).

El objetivo específico de la ponencia es analizar la trayectoria económica del comerciante esclavista Pedro Duval en el Río de la Plata entre 1782 y 1813. Buscamos interpretar los factores que hicieron posible la trata esclavista rioplatense y los diversos sectores mercantiles en la plaza porteña a fines del siglo XVIII y principios del XIX. Es decir, a través del análisis de un actor mercantil, pretendemos caracterizar cómo un comerciante iniciado en el giro de "Efectos de Castilla" consiguió acumular capital para reinvertir e incursionar en el tráfico de esclavizados, incorporando, de forma progresiva, la actividad del comercio negrero al comercio de efectos. Siendo el tráfico de esclavos la que más réditos le ofreció y la que motorizó su enriquecimiento. Creemos que ello puede aportar nuevos elementos para analizar la heterogeneidad de las elites mercantiles y contribuir al estudio de la sociedad, la economía y las instituciones políticas en el interior del espacio rioplatense. Como hipótesis pretendemos demostrar, que los comerciantes esclavistas rioplatenses se habrían favorecido de las redes trans-imperiales y las conexiones luso-brasileñas que motorizaron su incursión, consolidación y enriquecimiento en el tráfico de esclavizados.

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

Ponencia 40.4. *"Circulación de esclavos entre red de vendedores y compradores en el virreinato de la Nueva Granada. Cartago 1794-1806"*.

MARIBEL DE LA CRUZ VERGARA (Universidad de Cartagena).

Esta investigación se convierte en una primera aproximación a la circulación de esclavos a través de una vasta red de vendedores y compradores en el Virreinato de la Nueva Granada. En este caso, analizaremos tanto la circulación como las relaciones en comerciales en torno a los esclavos como mercancía con valor de cambio en la Ciudad de Cartago, que fungía como un centro importante de distribución de mercancías hacía otras ciudades y provincias, en los años comprendidos entre 1794 a 1806. Desde el punto de vista metodológico se realizará un análisis cuantitativo relacionado con el valor de la mercancía y los impuestos pagados al momento de registrar el envío. Este análisis se realizará a partir del Fondo de Aduanas y Negros y Esclavos del Archivo General de la Nación en Colombia.

Ponencia 40.5. *"A constituição da firma Lacerda & Cia e a fábrica têxtil Todos os Santos (Bahia, c.1830-1860)"*.

SILVANA ANDRADE DOS SANTOS (Universidade Federal Fluminense, Brasil).

A firma Lacerda & Cia foi formada na década de 1840 na Bahia por sociedade de três negociantes residentes em Salvador: Antônio Pedrozo de Albuquerque (nascido no Rio Grande do Sul), Antônio Francisco de Lacerda (nascido em Portugal) e John Smith Gillmer (cônsul dos Estados Unidos da América na província). O propósito da formação da firma foi a construção daquela que seria a maior fábrica têxtil do Império do Brasil no período: a fábrica Todos os Santos. Investigações preliminares apontam para o fato de que a constituição da firma representou um ponto de inflexão nas atividades destes homens, que anteriormente ligados a ramos tradicionais de negócios (comércio de grosso trato e tráfico de escravos, por exemplo), passaram a investir também em setores emergentes da economia brasileira no período (fábricas, navegação a vapor, bancos, ferrovias, etc.). Assim, nesta comunicação, buscaremos traçar o perfil socioeconômico dos investidores da fábrica, procurando identificar os interesses e redes de negócios que levaram a formação da sociedade Lacerda & Cia. A pesquisa se insere em um estudo mais amplo, que objetiva discutir a relação existente entre o contrabando ilegal de escravos para o Brasil no século XIX e o processo de modernização/industrialização do país.

Ponencia 40.6. *"Os homens de grosso trato nos contratos da Alfândega do Rio de Janeiro: negócios e lucros, c. 1710 - c.1760 - aspectos globais"*.

VALTER LENINE FERNANDES (IFRSul /USP, Brasil) y **HELENA TRINDADE DE SÁ** (UNIRIO, Brasil).

O objetivo deste trabalho é de analisar as exigências para ser homem de negócio atuante nas transações comerciais da Alfândega do Rio de Janeiro, no período c.1710-c.1760.

O status de contratador importava em um particular, negociante ou uma sociedade deles, que, por meio de contratos arrematados mediante a percepção de certa renda, adquiria a prerrogativa de cobrar direitos com exclusividade em substituição ao Estado. Com isso, a Coroa, além de desonerar-se dos custos da montagem de um aparelho burocrático, ainda poderia contar antecipadamente com uma renda certa. Nesse sentido, a partir de 1721, esses homens de negócio de grosso trato que geriam uma variada gama de negócios e mantinham redes de comércio que articulavam e conectavam diversas partes do Império ultramarino português passaram a ser responsáveis pela arrecadação do tributo da dízima da Alfândega do Rio de Janeiro. Nesta comunicação abordará como esses homens mantinham ligações comerciais com o Reino, Europa, África e administravam diversos negócios e contratos no Estado do Brasil.

Ponencia 40.7. *"Tráfico interno e negociantes: Rio de Janeiro segunda metade do XIX"*.

JONIS FREIRE (Universidade Federal Fluminense, Brasil).

O trabalho se propõe analisar, na segunda metade do século XIX, a escravidão, o tráfico interno (intraprovincial, interprovincial e local) e os negociantes envolvidos neste tipo de comércio, os quais tinham seus negócios baseados na capital do Império do Brasil. Pretende-se emprender uma análise demográfica e social dos negociantes e dos cativos envolvidos nas transações de compra e venda de escravos logo após o fim efetivo do tráfico de escravos em 1850. Da mesma forma, buscamos analisar qual(is) eram as "características" desse comércio na dinâmica cidade do Rio de Janeiro. Para tanto, serão pesquisados os livros de "Compra e venda de escravos" e os de "Meia Sisa", além da "Série Escravidão", o Almanak Laemmert e os anúncios de compra e venda de escravos no Jornal do Commercio.

Ponencia 40.8. *"O negócio do tráfico negreiro de João Rodrigues Pereira de Almeida, o Barão de Ubá, e da firma Joaquim Pereira de Almeida, em Angola e Moçambique, c.1805- 1829"*.

CARLOS GABRIEL GUIMARÃES (Universidade Federal Fluminense, Brasil).

Filho do negociante e contratador José Pereira de Almeida, um dos maiores negociantes de grosso trato (homens

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

de negócio) português do reinado de D. Maria I, e sobrinho do senhor de engenho de Pau Grande José Rodrigues da Cruz e do negociante Antonio Ribeiro de Avellar, João Rodrigues Pereira de Almeida foi um dos mais ricos e poderosos negociantes portugueses no Rio de Janeiro durante os reinados de D. João VI e de D. Pedro I. Contratador do dízimo do Rio Grande, do quinto dos couros e do gado em pé nas décadas de 1790 e 1800, representante da firma comercial lisboeta Joaquim Pereira de Almeida & Cia. no Rio de Janeiro após-1808, e com negócios no comércio de cabotagem ligando o porto do Rio de Janeiro até a cidade de Rio Grande, capital e principal porto da Província de São Pedro do Rio Grande do Sul, o negociante e a firma atuaram também nas carregações de escravos vindos da África. O trabalho que apresentamos versa justamente em analisar a atividade comercial do tráfico negreiro em Angola e Moçambique desenvolvida pelo negociante e traficante de escravos João Rodrigues Pereira de Almeida e pela firma Joaquim Pereira de Almeida & Cia. no período de c.1805 a c.1829, ou seja, da primeira notícia de uma carregaç o de escravos realizada pelo negociante at e a ultima carregaç o do mesmo, vinda de Moçambique, e mencionada pelo Doreign Office brit nico. Em 1830, o negociante faleceu.

Ponencia 40.9. *“Trata, plata y crecimiento econ mico: el pago de esclavatura desde Buenos Aires, 1798-1808”.*

ANTONIO IBARRA (UNAM, México).

El crecimiento endógeno de la economía rioplatense, sostenido por las exportaciones continuas y crecientes de cueros, sebo, tasajo y harinas, es un t pico sobre la formación de la economía argentina. Sin embargo, más allá de las mediciones, el estudio de la relación entre la trata, las exportaciones de plata y la sustitución de esta por productos de exportación, constituye una ecuación no suficientemente estudiada. El pago de la esclavatura, cuando el pago en plata se sustituyó por productos de exportación, el vínculo global con la plata se debilitó y se produjo un jalón a las exportaciones en tráfico directo con África, Rio de Janeiro y puertos neutrales. A través del examen de la carga y sus valores, direcciones de navegación, actores y redes de negocios, se pretende mostrar la importancia de los viajes en pago a la esclavatura introducida, su efecto en la economía rural rioplatense y la formación de una flota mercante del comercio porteño. Se examinarán, también, los vínculos con el Consulado de comercio, recientemente constituido, y su importancia para la consolidación de los mercaderes del Rio de la plata.

Ponencia 40.10. *“La circulación de esclavizados desde Buenos Aires al interior americano vista a partir de las notas de aduana (1779-1783) y los negocios de Marcelino Callexas Sanz y Manuel García Pérez”.*

FERNANDO JUMAR (CONICET / Instituto de Estudios Históricos, Universidad Nacional de Tres de Febrero, Argentina).

A partir del análisis de las notas de aduana generadas en Buenos Aires se observan los esclavizados trasladados hacia el interior americano al tiempo que un negocio de venta de *piezas de Indias* realizado durante el período a partir de los libros de caja y correspondencia de un par de jóvenes emprendedores radicados en Buenos Aires (Marcelino Callexas Sanz y Manuel García Pérez). Con ello, se espera enriquecer el conocimiento acumulado sobre la trata en y desde Río de la Plata.

Ponencia 40.11. *“Duas col nias cafeeiras: escravidão e meio ambiente no Suriname e em Saint-Domingue, 1750-1790”.*

RAFAEL BIVAR MARQUESE (Universidade de São Paulo, Brasil).

Na segunda metade do século XVIII, os poderes metropolitanos europeus conseguiram superar o domínio que o lúmen at e então exercera sobre o suprimento mundial de café. Duas colônias do Novo Mundo se destacaram nessa transformação, valendo-se ambas do emprego em larga escala do trabalho escravo africano: o Suriname, pertencente aos holandeses, e Saint-Domingue, a principal colônia francesa. No entanto, o crescimento do Suriname foi de curta duração, logo superado pelo salto produtivo de Saint Domingue. A comunicação explorar  as trajetórias divergentes dessas duas colônias, com as lentes focadas nas condições ambientais de operação de suas fazendas escravistas de café.

Ponencia 40.12. *“Fazendeiros ou culpados? Comendadores no tráfico ilegal de africanos”.*

WALTER LUIZ CARNEIRO DE MATTOS PEREIRA (Universidade Federal Fluminense, Brasil).

O artigo trata de um processo-crime conduzido pela Auditoria Geral de Marinha no Rio de Janeiro, contra os comendadores André Gonç lves da Graça e Joaquim Thomaz de Faria, fazendeiros atuantes no comércio ilegal de africanos desde a década de 1830. Os dois foram acusados de crime de pirataria por contrabando de africanos, por terem coadjuvado em desembarque ocorrido no litoral norte fluminense, em 09 de novembro de 1850, condenados em primeira instância, cujo processo foi anulado pela instância recursal. O processo em seu contexto registra o perfil de agentes do negócio ilícito, a sentinela brit nica em contraste com as artimanhas da trama política e jurídica interna, decorrente da vigência da Lei de 1850 e de sua regulamentação, além de ser tocado por contendas

RESÚMENES DE CADA SIMPOSIO Y PONENCIAS

parlamentares acerca do tema. O que se impõe nesses três momentos de uma só conjuntura, é uma leitura de que a solução para a repressão e o conseqüente fim do tráfico.

